

## Iberdrola planea ampliar su alianza con Qatar

Estudia realizar proyectos conjuntos con el país árabe, su primer accionista

Iberdrola está analizando nuevos proyectos con el emirato catari, que es su primer accionista con el 8,7% del capital. Ignacio Galán, presidente de Iberdrola, reconoce que habla con los directivos de Qatar todas las semanas, pese a que el país árabe no tiene presencia en el consejo de la eléctrica. “Tengo –dice Galán– no una relación buena, sino superbue- na con los cataries”. Iberdrola también tiene acuerdos con Abu Dabi. **P3/LA LLAVE**

■ Iberdrola tiene también acuerdos con Abu Dabi, vecino y rival de Qatar en el Golfo



■ Iberdrola y Qatar ya son socios en EEUU y ahora quieren ir juntos a otros países

■ Galán: “Me alegro del nombramiento de Ribera porque es bueno para España”

Mansour bin Ebrahim Al Mahmoud, CEO de Qatar Investment Authority (QIA), e Ignacio Galán, presidente de Iberdrola.

## El Gobierno allana el camino a STC para su participación del 9,9% en Telefónica

El grupo árabe STC ha comunicado al ministro de Economía, Carlos Cuerpo, sus objetivos en Telefónica, donde ha pedido autorización al Gobierno para al-

canzar una participación del 9,9%. En la reunión que mantuvieron ayer también hablaron de oportunidades de inversión entre España y Arabia Saudí. **P4**

■ El ministro de Economía, Carlos Cuerpo, se reunió ayer en Madrid con los directivos de STC



Carlos Cuerpo, ministro de Economía.

## Santander capta como clientes a Netflix y Uber en EEUU **P15** Javier Botín lidera una oferta para comprar Palacios **P5/LA LLAVE**



ENTREVISTA  
CON TERESA RIBERA

“Ayudaremos a las empresas de la UE a luchar contra rivales globales”

■ Explica a ‘Financial Times’ sus ideas para facilitar las fusiones **P27**

¡VUELVE EL PLAN PERFECTO PARA EVENTOS DE EMPRESA!  
SHOW, DINNER & PARTY



COMPRÁ TU ENTRADA EN [WAHSHOW.COM](http://WAHSHOW.COM) | ORGANIZAMOS TU EVENTO  
EVENTOS@WAHSHOW.COM  
**910 73 62 01**

ESTE FIN DE SEMANA



**CURSO DE FINANZAS PERSONALES**



**CASAS Y ESTILO**

Cómo vivir a la francesa



**TOM BURNS**

La política en el ruedo ibérico **P29**

**BOLSAS**

Wall Street cotiza en récord gracias a la Fed **P20**

**FINANCIACIÓN**

El cupo catalán es inconstitucional, según la Empresa Familiar **P24/EDITORIAL**



**ALEJANDRO AGAG**

Fundador y presidente de la competición de coches eléctricos

“Lo lógico sería la convergencia de la Fórmula 1 y la Fórmula E” **P42**



# Editorial

## Las sentencias del TC impiden el cupo catalán

La decisión de Pedro Sánchez de conceder un régimen financiero privilegiado a la Generalitat catalana inquieta no sólo a las comunidades autónomas que resultarán perjudicadas con esta nueva prebenda para los separatistas. También los expertos en materia de financiación y los empresarios han alzado su voz para rechazar el pacto por el que Cataluña dejaría de realizar aportaciones automáticas a los mecanismos de solidaridad entre regiones y gozaría prácticamente de soberanía fiscal, ya que recaudaría todos los impuestos generados en su territorio. Un trato de favor a todas luces ilegal que desborda los límites marcados en la Constitución, así como la interpretación de los mismos que emana de la jurisprudencia del Tribunal Constitucional. El análisis detallado de las resoluciones dictadas en las últimas décadas por el órgano encargado de garantizar el cumplimiento de la Carta Magna es claro al respecto: el régimen foral previsto en la disposición adicional primera para el País Vasco y Navarra no es extensible a otras comunidades autónomas. Ni siquiera por una decisión expresa del propio Estado. Así lo recoge un dictamen jurídico elaborado por el catedrático de Derecho Financiero y Tributario de la Universidad de Barcelona Luis Manuel Alonso González sobre las implicaciones del concierto económico pactado por el PSC y ERC en el acuerdo para invertir a Salvador Illa. Es decir, ni Cataluña ni otras regiones, pese a lo sugerido por la ministra de Hacienda, María Jesús Montero, para tratar de calmar el malestar generado por la concesión de un cupo a los separatistas, pueden asumir la recaudación y gestión íntegra de todos los tributos sin que medie una reforma de la Constitución y de la Ley Orgánica de Financiación de las Comunidades Autónomas, para las que el Ejecutivo no cuenta con la mayoría reforzada que impone la propia Carta Magna. Se trata de una competencia exclusiva e indelegable de la Hacienda General que corresponde al Estado. Sería injustificable por ello que la facción progresista comandada por el presidente del Constitucional, Cándido Conde-Pumpido, volviese a imponer su rodillo para dar carta de naturaleza legal a los pactos de Sánchez con los separatistas contraviniendo la profusa jurisprudencia emanada del propio Tribunal Constitucional en contra de la posibilidad de que la Generalitat catalana pase a disfrutar por decreto de una financiación privilegiada en detrimento del resto de autonomías del régimen común.

## Bochornoso papel del Gobierno en Venezuela

El Gobierno español está cada día más desacreditado a nivel internacional por su actuación ante el golpe antidemocrático de Nicolás Maduro en Venezuela. La postura equidistante sostenida por Pedro Sánchez y el ministro de Asuntos Exteriores, José Manuel Albares, pese a las evidencias de amañeo de las elecciones del pasado 28 de julio denunciadas por la ONU y a la atroz persecución contra la oposición del autócrata caraqueño, resulta indefendible tras las últimas revelaciones. Dos de los principales dirigentes de la dictadura bolivariana, los hermanos Jorge y Delcy Rodríguez, obligaron al líder opositor y vencedor de los comicios, Edmundo González, que se había refugiado en la embajada española en Caracas, a firmar bajo coacción un documento en el que daba por válida la falsa victoria de Maduro y se comprometía a no ejercer actividades políticas en el extranjero como condición para permitirle salir del país. Lo hicieron en territorio nacional de España, pues tal condición tienen todas las legaciones diplomáticas en el exterior, lo que hace si cabe más urgente que Albares y Sánchez comparezcan en el Parlamento para explicar todos los detalles de la operación para propiciar la "renuncia" de González pretendida por la dictadura venezolana. La sospecha de que nuestro Gobierno haya podido ser cómplice, por mediación directa o indirecta del expresidente Zapatero, en tamaña indignidad es insoportable. Más aún después de que el PSOE forzase al resto de los socialistas europeos a votar en contra ayer del reconocimiento de González como presidente legítimo de Venezuela por parte del Parlamento de la UE.

### Ni Cataluña ni otras regiones pueden gestionar todos los tributos sin reformar antes la Constitución

# La Llave

## Desacuerdo en el motor por las emisiones

Ahora mismo existen dos bandos en el sector del automóvil en relación con el posicionamiento respecto a la normativa europea de emisiones que el año que viene endurecerá sus objetivos, lo que pone en jaque a una industria en plena transformación y sobre la que sobrevuela la amenaza de las marcas chinas. Desde el año que viene, la media de emisiones de CO<sub>2</sub> de los coches vendidos por las marcas en Europa tendrá que ser de menos de 93,6 gramos por kilómetro, es decir, una meta un 15% inferior a los 110 gramos marcados para 2021-2024. Esto supone una amenaza para el sector, puesto que los grupos tendrán que pagar 95 euros por cada coche vendido y gramo que supere dicha cifra. Con los datos de 2023, sólo unos pocos fabricantes están bien posicionados para cumplir los objetivos, por lo que el sector maneja la posibilidad de tener que abonar multas conjuntas de entre 12.000 y 15.000 millones de euros. Ante este panorama, desde la patronal europea de fabricantes, capitaneada por el CEO de Renault, Luca de Meo, se está mandando un mensaje de socorro a Bruselas, con el fin de flexibilizar o las fechas o los límites de emisiones fijados. Las cifras que aporta de De Meo son alarmantes, ya que habla de que se podrían dejar de fabricar 2,5 millones de coches de combustión en Europa para lograr los objetivos de emisiones de

la CE. Por ello, el directivo italiano y ACEA piden una revisión "rápida, completa y sólida" de la regulación medioambiental europea. Sin embargo, a este mensaje le ha salido en Stellantis, concretamente en su CEO, Carlos Tavares, una voz discordante dentro del sector, puesto que el grupo que controla marcas como Peugeot o Fiat, que salió de ACEA en 2023, defiende que se mantengan los objetivos de emisiones fijados por la CE y, en especial, el de que en 2035 sólo se puedan vender en la región comunitaria turismos y furgonetas sin emisiones. Esta discordancia de mensajes hace muy complicado acudir con un frente sectorial común ante la CE.

### JB Capital negocia la compra de Palacios

Javier Botín, a través de su boutique de inversión JB Capital, lidera un grupo de inversores interesados en la adquisición de un paquete mayoritario en el fabricante de chorizos y tortillas Palacios con una valoración de 425 millones de euros. La operación se está negociando de forma bilateral con MCH y Ardian, actuales dueños de la compañía, en unas conversaciones que ponen de manifiesto el cambio en la manera en la que el *private equity* vende sus activos en la

actualidad. Se trata de los bautizados como procesos no procesos, habituales en España desde que empezó la Guerra en Ucrania. A fin de no quemar los activos, los propietarios de las compañías les dan a distintos asesores una indicación del precio que esperan obtener por alguna de sus participadas sin conceder un mandato formal de venta. Son entonces los banqueros de inversión los que salen al mercado en busca de potenciales compradores, a los que se da acceso a los números de la compañía y a su equipo gestor, pero sin organizar una subasta estructurada como se hacía antes de que comenzara el conflicto bélico en el Este de Europa. Así se han negociado las ventas de Dorna a Liberty Media, de Prosur a ICG, de Amara NZero a Cinven o de Palex a Apax. En el caso de Palacios, AZ Capital ofreció la oportunidad de inversión a numerosos fondos de *private equity* antes del verano, pero desde el entorno de la compañía siempre se ha defendido que no había ningún encargo firme al banco de inversión.

### Bruselas pone la lupa en Apple

La Ley de Mercados Digitales de la Unión Europea (DMA) entró en vigor en marzo y afecta a siete grupos con poder suficiente para distorsionar el mercado, según la Comisión Europea: Alphabet, Amazon, Apple, Booking, ByteDance, Meta y Microsoft. La DMA obliga a que los servicios de las siete compañías sean interoperables con los de la competencia y a abrir los ecosistemas cerrados a servicios rivales. Las plataformas online afectadas, denominadas guardianes de acceso o *gatekeepers*, son 24. Ayer la Comisión inició dos procedimientos de especificación para "ayudar" a Apple a cumplir sus obligaciones de interoperabilidad. En virtud de la DMA, la compañía debe proporcionar interoperabilidad a terceros desarrolladores y empresas con las funciones de hardware y software controladas por los sistemas operativos iOS y iPadOS del iPhone y el iPad, respectivamente. El primer procedimiento se refiere a varias funcionalidades de conectividad de iOS, y el segundo se centra en el proceso establecido por Apple —que debe ser transparente— para atender las solicitudes de interoperabilidad de desarrolladores y terceros para ambos sistemas. Por el momento, Apple ha señalado que ha creado vías para que los desarrolladores soliciten más interoperabilidad con los sistemas operativos del iPhone y el iPad, protegiendo al mismo tiempo la seguridad de los usuarios. La referencia es oportuna, dado que los ecosistemas de Apple son considerados entre los más seguros.

## Iberdrola estrecha lazos con Catar

Iberdrola es, con 82.250 millones de euros, la mayor eléctrica europea por capitalización bursátil y también está en el top-5 mundial sectorial. En el primer semestre el ebitda ascendió a 7.897 millones de euros (+9%) con España y Portugal contribuyendo el 42%, Reino Unido el 22%, Estados Unidos el 13%, Latinoamérica el 19% y el resto del mundo el 4%. En el balance, la deuda neta ajustada bajó un 6% hasta 45.200 millones, equivalente a 3 veces el ebitda. En todo 2024 el grupo espera un crecimiento del beneficio atribuido a doble dígito, superando así los 5.000 millones de euros, lo que marcaría un nuevo récord. Son buenas credenciales que hacen que su mayor accionista, el Qatar Investment Authority (QIA), que roza ya el 9% del capital, esté sopesando subir por encima del 10%, para lo cual requeriría aprobación del Gobierno. Pero además de esta alianza, QIA participa junto a Iberdrola en algunos proyectos en EEUU, y ambas partes estarían también analizando otras posibilidades de inversión con-

### EN BOLSA



junta. Aparte de con QIA, Iberdrola ha desarrollado una potente estrategia de alianzas con otros fondos soberanos, como son Norges (Noruega), GIC (Singapur), y Masdar (Abu Dabi), a los que ha incorporado como socios minoritarios tanto para activos en funcionamiento como para proyectos en construcción. En su plan estratégico 2023-25 Iberdrola tiene previsto invertir 47.000 millones en crecimiento orgánico.



## EMPRESAS

# Iberdrola busca acuerdos con Catar en plena escalada inversora árabe

**PRIMER ACCIONISTA Y AHORA ALIADO EN LOS NEGOCIOS/** Ignacio Galán, presidente de la primera energética española, dice que habla con el emirato “una semana sí y otra también”, aunque no esté en el consejo.

Miguel Á. Patiño.

Env. Esp. Saint-Brieuc (Francia)  
Ignacio Galán, presidente de Iberdrola, ha explicado que la compañía está analizando con el emirato de Catar, su primer accionista en la actualidad, ampliar sus lazos más allá de su relación puramente accionarial. En un encuentro en el transcurso de la inauguración y puesta en operación del proyecto eólico marino Saint-Brieuc, en la costa oeste de Francia, Galán explicó que mantiene una excelente relación con el socio catari.

Catar, a través del fondo estatal Qatar Investment Authority (QIA), tiene el 8,7% de Iberdrola. Es el primer accionista, muy por encima del 5% que tiene BlackRock. A pesar de que el fondo catari no está en el consejo de Iberdrola, Galán dice que habla “con ellos una semana sí y otra también”.

El pasado 13 de septiembre, EXPANSIÓN adelantó que Catar ha sondeado institucionalmente al Gobierno en España para comprobar la posibilidad de subir su participación más allá del 10%. La legislación actual obliga a un inversor extranjero a tener autorización gubernamental para adquirir más de ese porcentaje en una empresa cotizada española.

Galán esquivó pronunciarse al respecto, pero sí aseguró que Catar “lleva subiendo su participación en Iberdrola desde hace catorce años, desde que están con nosotros”.

Galán prefiere hablar de que Catar ya tiene “más o menos el 9%”. El emirato empezó teniendo un 6%. Luego, compró más acciones y más tarde fue cobrando siempre el dividendo en acciones en lugar de en efectivo. De esta manera, no ha diluido su participación. “Tengo –dice Galán– una relación buena, sino súper buena” con los cataríes.

“Son socios nuestros en otras cosas, en EEUU, por ejemplo”, añade. Y ahora, “estamos mirando para ser socios en otros sitios”.

El posicionamiento de Catar en Iberdrola se produce en medio de una carrera de los países árabes por extender sus inversiones en Europa, sobre todo en renovables. Ca-

## OTRO HITO

Iberdrola inauguró ayer el parque eólico marino de Saint-Brieuc, en la costa más occidental de Francia. Es el mayor parque eólico marino de Francia. Tiene 496 megavatios (MW) y supone 2.400 millones de euros.

## Iberdrola tiene ya acuerdos con Masdar (Abu Dabi), vecino y rival de Qatar en el Golfo

tar mira de reojo a su vecino, y rival económico, Emiratos Árabes Unidos.

### Mirar de reojo a Masdar

A través del grupo estatal Masdar, Emiratos está comprando activos de renovables de Endesa en España y negocia otras adquisiciones, como Saeta Yield. Masdar, por otra parte, también ha sellado acuerdos con Iberdrola para invertir juntos en eólica marina e hidrógeno en países como Alemania, Reino Unido y Estados Unidos.

Iberdrola inauguró ayer el parque eólico marino de Saint-Brieuc en Francia, el proyecto desde el punto de vista de ingeniería “más difícil que ha tenido nunca” la energética, según consideró Galán. Iberdrola ha tardado doce años en construir 496 megavatios (MW), con una inversión de 2.400 millones de euros, financiados íntegramente por la compañía.

Localizado en las costas de Armor, en el norte del país gallo, en la región de Bretaña, este parque cuenta con 62 turbinas operativas desde el pasado mes de mayo, todas ellas de Siemens Gamesa de 8 MW cada una (las más grandes instaladas hasta ahora en Francia).

Saint-Brieuc es el segundo proyecto a gran escala de eólica marina en Francia y el primero de Bretaña, región del extremo oeste del país. Tiene



Ignacio Galán, ayer en Saint-Brieuc, durante la inauguración de un parque eólico del grupo.

## “Me alegro por Ribera, es bueno para España”

Miguel Á. Patiño.

Env. Esp. Saint-Brieuc (Francia)  
Ignacio Galán, presidente de Iberdrola, se ha congratulado de que la actual vicepresidenta tercera y ministra para la Transición Ecológica y el Reto Demográfico en el Gobierno de España, Teresa Ribera, haya sido propuesta como nueva vicepresidenta ejecutiva de la Comisión Europea con titularidad sobre el área de Transición Limpia, Justa y Competitiva y

ha considerado que “lo hará muy bien”.

“Yo ya he felicitado a Teresa Ribera. Creo que España ya tuvo esa comisaría de Competencia con Joaquín Almunia, que hizo un magnífico trabajo”, dijo el directivo de la mayor eléctrica española, en declaraciones a la prensa durante la presentación y puesta en operación del proyecto de eólica marina Saint-Brieuc, en Francia. Galán, que en algún momento tuvo en-

contronazos con Ribera, consideró que el tener su cartera un rango de vicepresidencia dentro de la nueva Comisión Europea, presidida por la alemana Ursula von der Leyen, representa “una buena noticia” para España.

Al asumir también el área de Competencia, Ribera va a “tener mucho trabajo”, dijo Galán, que asume que en la UE habrá muchos y significativos movimientos corporativos.

Brieuc han participado cerca de 150 empresas europeas, de las que 60 son españolas.

### Gran potencial

Mientras, los trabajos de construcción han generado más de 1.700 empleos, de los que 500 son locales. En el discurso en el acto de inauguración, Galán aseguró que este proyecto “sienta las bases del

sector eólico marino en Francia y demuestra el potencial de esta tecnología para impulsar la autonomía energética de Europa”.

A pesar de la apuesta por la eólica marina, Galán enfrió las perspectivas en España por puras razones técnicas. En España, el lecho marino es muy profundo, lo que obliga a desarrollar eólica marina flotante, en lugar de con cimientos en el fondo marino. La flotante está técnicamente en los inicios. “No es una tecnología de hoy para mañana”.

**Galán recuerda que Catar es accionista de Iberdrola desde hace 14 años y nunca se ha diluido**

## Repsol sufre un ciberataque a su base de datos de clientes

Expansión.Madrid

Repsol ha sufrido un ciberataque a su base de datos de clientes de electricidad y gas en España, a través de un proveedor externo, que ha afectado a miles de clientes pero que ya ha sido subsanado, informaron ayer a Europa Press en fuentes de la compañía.

El grupo energético detectó el pasado 10 de septiembre un acceso parcial a datos de clientes de electricidad y gas en el país, como consecuencia de un incidente sufrido por uno de sus proveedores.

La compañía señala que implementó de manera inmediata medidas para subsanar el incidente y proteger a los clientes, y ha reportado esta situación a las autoridades competentes.

La información comprometida no incluye datos sensibles como financieros (cuentas bancarias o tarjetas de crédito), contraseñas o datos de consumo eléctrico. Los datos afectados son nombre y apellidos, DNI, domicilio o datos de contacto, entre otros.

Repsol ha lamentado la situación generada y las molestias que pueda causar a los clientes afectados, a quienes comenzó a informar en la tarde de ayer a través del correo electrónico.

La compañía se suma así a la larga lista de grandes empresas españolas que han sufrido ciberataques este año, como es el caso de Orange, Iberdrola, Banco Santander, Endesa, Telefónica, la filial española de la energética francesa TotalEnergies, Amper, la textil Tendam (Cortefiel) o la proveedora de servicios tecnológicos Ayesa, entre otras.

La finalidad es acceder a los datos de sus respectivas bases de clientes o apoderarse de diversos tipos de información.

Además de estas grandes empresas, organismos como las Fuerzas Armadas o instituciones educativas como la Universidad Complutense han sido también objeto de este tipo de ataques.

El Instituto Nacional de Ciberseguridad (Incibe) es el organismo estatal que trabaja para afianzar la confianza digital, elevar la ciberseguridad y la resiliencia y contribuir al mercado digital de manera que se impulse el uso seguro del ciberespacio en el mercado español.



# El Gobierno allana el camino a STC para su desembarco en Telefónica

**'TELECOS' /** El ejecutivo intensifica los contactos con la saudí, tras la petición de la aprobación para controlar el 9,9%. El CEO de STC se reúne con los ministros de Transformación Digital y Economía.

I. del Castillo. Madrid

El Gobierno de Pedro Sánchez ha intensificado los contactos con los responsables de la operadora saudí STC –con su consejo delegado, Olayan Alwetaid, a la cabeza–, para avanzar en las negociaciones para aprobar la entrada de la *teleco* árabe en el capital de Telefónica hasta el 9,9% que anunció en septiembre del año pasado.

La acentuación de estos contactos permite inferir una aprobación próxima de la participación del grupo saudí. En este sentido, el ministro de Economía, Carlos Cuerpo, mantuvo ayer un encuentro con los responsables de la compañía de telecomunicaciones, tras el que señaló la “importancia del diálogo transparente, permanente y cercano”. Igualmente, el recientemente nombrado ministro de Transformación Digital, Óscar López, tuvo también una reunión en Madrid con la delegación de la *teleco* saudí el pasado martes.

Ambas reuniones se hicieron públicas a través de las redes sociales de los departamentos ministeriales, lo que es un argumento a favor de una pronta aprobación de la participación saudí. Estos encuentros se han mantenido después de que la compañía árabe presentase, por fin, recientemente la petición para que se autorice por parte del Gobierno su participación del 9,9% en Telefónica, según desveló el propio ministro de Economía el pasado sábado en una entrevista en *El Periódico*.

Saudi Telecom Company Group (STC), es la mayor compañía de telecomunicaciones del mundo árabe. El accionista de control de STC es el Estado saudí a través del gigantesco fondo soberano Public Investment Fund (PIF), que controla el 64% de la compañía. En definitiva, la compañía está controlada en última instancia por la familia real saudí.

STC removió los cimientos corporativos de Telefónica el 5 de septiembre de 2023, cuando anunció haber reunido un paquete del 9,9% del capital de la operadora española. Un 4,9% lo compró directamente en acciones y el 5%



Alayan Alwetaid, CEO de STC (izq. en el centro de los tres directivos saudíes) en su reunión de ayer con el ministro Carlos Cuerpo y su equipo.

## CONCENTRAR

Cuando el Gobierno apruebe la presencia de STC con el 9,9%, el accionariado de la 'teleco' española se concentrará mucho más que en las últimas décadas. Entre sólo cuatro accionistas tendrán un 35% del capital de la operadora.

**El 9,9% que STC compró por 2.100 millones en 2023 hoy vale 2.435 millones de euros**

restante en derivados pendientes de ejecutar, en una operación coordinada por Morgan Stanley. En la compra de esa participación STC invirtió 2.100 millones de euros. Al cierre de Bolsa de ayer, ese mismo 9,9% tenía un valor de mercado de 2.435 millones, un 16% más, debido a la revalorización del título de la operadora.

Esa estrategia de desembarco en dos fases obedecía a la peculiaridad de la ley española que establece que un in-

## Un capital mucho más controlado

I.C. Madrid

La principal consecuencia de la entrada sorpresiva de STC en Telefónica ha sido que, un año después, el accionariado de la operadora está mucho más concentrado y controlado en pocas manos. Antes de STC, el capital estaba bastante disperso con sólo dos accionistas de referencia, Caixa y BBVA, ambos con participaciones de alrededor del 5% y presentes en el consejo, como herederos de aquel núcleo duro que se forjó en los años noventa. Pero la entrada de STC sirvió al Go-

bierno socialista la ocasión de volver a tomar un paquete significativo en una operadora que había sido totalmente privatizada en 1997. El Gobierno decidió usar a la Sepi para llegar al 10% del capital en una operación que se culminó el 20 de mayo pasado, tras el desembolso de 2.284 millones, y el nombramiento de Carlos Ocaña, un directivo muy cercano a Pedro Sánchez, como nuevo vocal. Pero las iniciativas de STC y Sepi llevaron a CriteríaCaixa a igualar en julio pasado esas participaciones invirtiendo

1.100 millones adicionales a su participación anterior. Los observadores señalan que esta situación provocará una mucho mayor influencia de estos inversores en la gestión que en las últimas décadas, dado que entre los 4 primeros –incluyendo el 4,83% de BBVA– rozan el 35%. Además, el Gobierno ha insinuado que puede pedir un segundo vocal lo que, lógicamente, podría provocar una demanda similar por parte de STC y Critería, con lo que el peso del trio de primeros accionistas sería enorme.

tiembre de 2023, STC señaló en un comunicado que no pretendía adquirir el control o una participación mayoritaria de Telefónica. El propio Olayan Alwetaid explicó que la inversión en la operadora española era una muestra de su “confianza en el equipo directivo de Telefónica, en su estrategia y en su capacidad para crear valor”. El grupo saudí afirmó entonces que como “accionistas a largo plazo, apoyamos a la compañía y estamos com-

prometidos a desarrollar y fortalecer nuestra relación estratégica. No tenemos intención de adquirir el control o una participación mayoritaria en Telefónica”.

Según señaló el grupo saudí hace un año, “esta adquisición representa otro hito importante en la estrategia de expansión y crecimiento de STC Group, y refleja la confianza del grupo en el crecimiento sostenible y el potencial alcista de Telefónica”.

## Las grietas en Ganz-Mavag dejan en el aire el recurso al veto de Talgo

C.Morán. Madrid

Medio mes después de hacerse efectiva la renuncia a la opa sobre Talgo, el consorcio Ganz-Mavag todavía no ha decidido si va a recurrir el veto del Gobierno español a la operación. Según las fuentes consultadas, la falta de unanimidad en el seno del consorcio húngaro, el coste y las dificultades para armar el recurso contencioso ante el Tribunal Supremo con argumentos sólidos contra la decisión del Consejo de Ministros, han sembrado de dudas a los inversores húngaros.

Una parte de Ganz-Mavag está formada por inversores privados donde sobresale la petrolera Mol. En la otra figura Corvinus, el fondo de inversión estatal, dependiente del Ministerio de Economía.

Hungría preside actualmente la UE y este semana celebra en Budapest el Consejo de Ministros de Transportes al que no acude el ministro Óscar Puente. En su lugar, acude el secretario de Estado de Transportes, José Antonio Santano. Puente ha sido el mayor exponente del Gobierno español en contra de la opa húngara.

## Consejo de Talgo

Esta semana también celebra consejo Talgo, que sigue sin pronunciarse sobre el veto a la opa que había apoyado por su precio atractivo (cinco euros por acción) y el plan industrial asociado a la oferta. Trilantic, Torreal y la familia Oriol, miembros de Pegaso, el vehículo que controla el 40% del fabricante de trenes, tienen que decidir que van a hacer con sus acciones una vez retirada la opa de Ganz-Mavag. Talgo cerró ayer en Bolsa a 3,5 euros, con un retroceso en el año de casi el 20%.

Sobre el futuro de la compañía, el Senado español aprobó la semana pasada una moción del PNV, con los votos a favor de todos los partidos de la Cámara Alta excepto PP y Vox que se abstuvieron, que reconoce el carácter “estratégico” del fabricante español para el conjunto del sector ferroviario europeo. La moción apoyada por el PSOE pide la intervención de las administraciones central y autonómicas para buscar socios industriales y financieros tras el veto a la opa.



# Javier Botín lidera una oferta de 425 millones para comprar Palacios

**ANTES DE FINALES DE AÑO/** JB Capital, junto a otros 'family office' como el del fundador de Planasa, Alexandre Pierron-Darbonne, negocia la adquisición del grupo alimentario a los fondos MCH y Ardian.

Pepe Bravo. Madrid

JB Capital, la boutique financiera de Javier Botín, lidera un grupo inversor del que también forma parte Alexandre Pierron-Darbonne, fundador y antiguo CEO de Planasa, que está negociando la adquisición de una participación mayoritaria en Grupo Palacios, fabricante español de chorizos, tortillas, pizzas y otros platos preparados, según coinciden varias fuentes del mercado consultadas por EXPANSIÓN.

Las conversaciones, aún en fases tempranas, se están produciendo pocos meses después de que los actuales dueños de Palacios, el fondo de capital riesgo español MCH Private Equity y el francés Ardian, comenzasen a sondear el mercado en busca de comprador para el grupo alimentario. El objetivo es poder cerrar la transacción entre finales de año y el arranque de 2025, aunque también cabe la posibilidad de que las negociaciones no se concreten y se frustre el eventual acuerdo.

Las partes involucradas están valorando Grupo Palacios, el 100% del capital más la deuda, en el entorno de los 425 millones de euros, según las fuentes consultadas.

## Consorcio

JB Capital lidera las negociaciones y en su oferta cuenta



El grupo Palacios es productor de embutidos, pizzas y platos preparados.

con el apoyo de Alexandre Pierron-Darbonne, que tras la venta de Planasa (primero a Cinven (450 millones de euros) y después al grupo alemán EW Group (900 millones)), canaliza sus inversiones a través de Label Investments, sociedad presente en la empresa de huevos Dagú o en la de cargadores para coches eléctricos Wallbox, entre otras. También fue accionista de Bollo, especializado en melones y otras frutas de hueso que se vendió al fondo Fremman Capital.

El grupo inversor, no obstante, incorpora en su oferta a

## Los accionistas del grupo alimentario han sondeado el mercado en busca de compradores

otros family office con presencia en España, especialmente en el norte, y otras sociedades de inversión de otras grandes fortunas del país cuyo nombre no ha trascendido hasta ahora.

JB Capital ya encabezó en 2021 un grupo inversor que compró un 8% en el fabricante vasco de motores de avión

ITP Aero y años atrás fue el artífice de la recuperación de Vitaldent, hoy en manos de Advent bajo el paraguas de Donte Group.

La potencial operación corporativa de Palacios tiene lugar después de que la compañía refinanciase su deuda en enero, como avanzó este medio. Entonces, el grupo firmó créditos por alrededor de 135 millones de euros con Sabadell, Banco Santander, Bank of Ireland, CaixaBank, ING, Rabobank y el fondo de deuda privada Cerea Partners.

La nueva deuda es más barata que la anterior y además

## Los fondos MCH y Ardian compraron Palacios a Carlyle por 250 millones en el año 2019

se extendieron vencimientos. Parte del dinero se utilizó para repagar a LGT European Capital un crédito PIK y quedaron liberados 30 millones de euros que podían usar para pagar dividendo a los accionistas o para una adquisición de Palacios.

Tras la refinanciación, el apalancamiento de Palacios quedó en tres veces ebitda, una posición mucho más saneada que cuando MCH y Ardian adquirieron la compañía.

## Mejores números

La clave ha sido el crecimiento experimentado por Grupo Palacios desde entonces bajo la gestión liderada por Pedro Domínguez como CEO y Florencio Lázaro como CFO. Este último ha sido sustituido recientemente por Pablo Arechabaleta, procedente del fondo de capital riesgo británico ICG.

El ebitda normalizado de Palacios en 2023 fue de 45 millones de euros y la previsión para 2024 es que sea aún mayor. Los actuales accionistas esperaban un múltiplo de valoración a doble dígito. Los

425 millones de euros que ofrece JB Capital están muy cerca de este objetivo, más si cabe teniendo en cuenta que se trata de un fabricante de chorizos y tortillas muy bien gestionado, pero que tampoco crece a fuertes ritmos. La facturación de Palacios en 2023 fue de unos 380 millones de euros.

En el verano de 2023, Grupo Palacios ya organizó un concurso entre bancos de inversión de cara a preparar una transacción. El brote de botulismo ocurrido entonces, que finalmente no estaba relacionado con la tortilla de Palacios, obligó a retirar parte de la producción y paralizó los planes de venta.

Si no materializa un acuerdo con JB Capital y el resto de inversores, es previsible que MCH y Ardian saquen al mercado el activo a través de un proceso competitivo.

Hasta ahora, los accionistas se habían mostrado abiertos a vender, pero sin organizar una subasta en firme. AZ Capital sí que había enseñado el activo a algunos inversores.

Entre los clientes de Palacios figuran Carrefour, Mercadona, Lidl, Casino, Eroski, Dia, Unilever o Mondelez.

JB Capital, MCH, Ardian y Palacios rechazaron realizar comentarios al respecto.

La Llave / Página 2

# IHG acelera en España con la apertura de 10 nuevos hoteles

R.A. Madrid

IHG Hotels & Resorts (IHG) acelera en España con la apertura de una decena de nuevos hoteles en el país: dos de ellos se materializarán en el último trimestre de 2024 y, el resto, a partir de 2025.

En concreto, la cadena británica abrirá en los próximos meses el Kimpton Los Monteros, en Marbella, y el Staybridge Suites, en Málaga, que se sumarán a los tres hoteles que ha ido inaugurando en 2024 en Logroño (Holiday Inn) y Madrid (Crowne Plaza Retiro y Voco Retiro).

A esas cinco aperturas se

añadirán otros ocho hoteles firmados, que serán actualizados o reformados. Dos serán de la nueva marca de lujo Vignette Collection, en Mallorca y Jerez; dos de la marca Indigo, en Gandía y Jerez de la Frontera; uno de la marca Voco, en Granada; y tres de la marca económica Holiday Inn Express, en Sevilla, Sabadell y San Sebastián.

**Sumará 700 nuevas habitaciones en los próximos años y rozará las 13.000 plazas en el país**

En total, IHG cuenta con 68 hoteles en cartera en España (58 operativos y otros diez firmados).

## Acuerdo con IHG

Además, IHG opera 22 propiedades de Iberostar. En este sentido, en noviembre de 2022, el grupo de la familia Fluxà e IHG firmaron un acuerdo por el cual la cadena británica se encargaba de la comercialización de resorts y hoteles de Iberostar en el Caribe, América, sur de Europa y norte de África.

El acuerdo no implicaba cambios en la propiedad de los hoteles, que mantiene la

empresa mallorquina, ni en la gestión.

El vicepresidente de Desarrollo para Europa de IHG Hotels & Resorts, Willemijn Geels, señala que España es uno de los mercados prioritarios para IHG. "Es maravilloso que nuestra marca haya crecido tan sustancialmente en España, donde hemos firmado casi 700 habitaciones en los primeros nueve meses de este año", explica.

El directivo afirma que los planes del grupo pasan por acelerar su presencia tanto en el segmento más económico, como de su colección lujo



Holiday Inn Express y Suites Sabadell, uno de los nuevos hoteles de IHG en España.

y estilo de vida en los principales destinos urbanos y de ocio de España.

A nivel mundial, IHG tiene

más de 6.300 hoteles en un centenar de países y una cartera de proyectos en desarrollo de 2.000 propiedades.



## EMPRESAS

# Tres hedge fund piden un consejero en Grifols para vigilar la posible opa

Roberto Casado/Pepe Bravo. Madrid

La tensa espera entre los accionistas de Grifols ante la posible oferta pública de adquisición (opa) de Brookfield empieza a provocar movimientos preventivos por parte de algunos de los principales inversores internacionales en el capital del fabricante de hemoderivados.

Los hedge fund Flat Footed, Mason Capital Management y Sachem Head han agrupado sus respectivas participaciones en Grifols hasta superar el 7,7% del capital, posición que consideran les da derecho a ocupar un puesto en el consejo de administración de la empresa, por la norma sobre representación proporcional establecida en la ley española de sociedades.

Así lo piden esas entidades en una carta dirigida ayer al presidente de Grifols, Thomas Glanzmann, donde proponen como consejero a Paul Herendeen, experto del sector farmacéutico. En el consejo de la empresa existen vacantes tras la reciente salida de las vocales Carina Szpilka y Claire Giraut.

El principal objetivo de estos fondos cazaopas, que aflojaron su participación en Grifols después de que en julio Brookfield dijera estar analizando la posible oferta, es garantizar que el consejo exige una elevada prima sobre la cotización de la empresa.

La gestora canadiense de



Thomas Glanzmann, presidente de Grifols.

**Flat Footed, Mason y Sachem Head unen un 7,7% del capital para pedir una oferta con sustancial prima**

fondos prepara la opa en concierto con la familia fundadora de Grifols, que posee el 30% de la empresa y tiene cuatro puestos en el consejo, tanto directamente como a través de sus aliados. Para evitar un conflicto de interés, la compañía ha creado un comité de administradores independientes para examinar la transacción, liderado por Íñigo Sánchez-Asiain.

Pese a esta salvaguarda, Flat Footed y los otros hedge

fund quieren tener presencia directa en el consejo para reducir el peso de la familia. "Es crucial potenciar el profesionalismo y experiencia del consejo", dicen en la carta. La contrapartida a estar en el consejo es que, en caso de tener información privilegiada, esos fondos no podrían operar con total libertad como ahora mismo.

Backer McKenzie es el asesor legal de esos inversores.

Existe otro grupo de inversores que también ha escrito al comité de la transacción, en este caso para pedir que se exija un precio justo en la opa, lo que podría implicar más de 15 euros por acción de clase A. Ahora cotizan a 10,07 euros.

# Job&Talent ficha a PJT para refinanciar su deuda

**600 MILLONES/** La plataforma quiere reducir intereses respecto a sus préstamos con BlackRock, Citi y Goldman.

Roberto Casado/Pepe Bravo. Madrid

El año 2025 está marcado en rojo para Job&Talent, empresa suministradora de trabajadores temporales cofundada por los españoles Juan Urdiales y Felipe Navío, ya que se producirá el vencimiento de sus dos principales líneas de financiación externa: un préstamo de BlackRock que sirvió para impulsar el rápido desarrollo del negocio durante el último lustro y una titulización de facturas con clientes facilitada por Goldman Sachs y Citi.

Para refinanciar ese pasivo, que suma unos 600 millones de euros, fuentes del mercado indican que Job&Talent ha contratado como asesor a la *boutique* de inversión estadounidense PJT Partners, firma de Wall Street fundada por Paul Taubman (ex de Morgan Stanley) y que cuenta con una oficina en España desde 2018 que trabaja en fusiones, adquisiciones y operaciones de deuda.

El mandato contempla tanto la sustitución del préstamo de BlackRock —que asciende a 350 millones de euros— como la línea de financiación de circulante con Citi y Goldman, de unos 226 millones.

El objetivo principal de Job&Talent, apuntan las mismas fuentes del sector, es devolver de forma íntegra los préstamos actuales y reducir el coste que pagaba hasta ahora con nuevos créditos.

Según la última información pública disponible, el crédito de BlackRock tiene un coste del 8,75% sobre la tasa de referencia (el crédito tiene como garantía acciones de la empresa) y a los bancos de Wall Street se les paga el 11% sobre el euríbor, con la garantía en este caso de las facturas pendientes de cobro.

La compañía, que además de sus fundadores tiene como accionistas a los fondos SoftBank, Kinnevik y Atomico, va a salir al mercado en busca de nuevos acreedores a mejor precio presentando una nueva estrategia, centrada en la consolidación de posiciones y mejora de la rentabilidad, tras varios años de fuerte crecimiento con adquisiciones.

En 2022 —último ejercicio en el que Job&Talent ha regis-



Felipe Navío y Juan Urdiales, cofundadores de Job&Talent.

**Las dos principales líneas de financiación de la empresa vencen en el año 2025**

trado sus estados financieros auditados—, la firma alcanzó unos ingresos de 1.900 millones de euros, frente a los 350 millones de dos ejercicios anteriores (en 2020). Este desarrollo explosivo se basó en varias adquisiciones, principalmente en Estados Unidos.

Sin embargo, las cuentas de 2022 presentaban un resultado bruto operativo (ebitda) negativo de 35 millones de euros y unas pérdidas netas de 240 millones.

En 2023, el grupo lanzó un nuevo plan destinado a potenciar la rentabilidad y empezar a generar ebitda positivo, dejando a un lado las adquisiciones.

Los prestamistas e inversores que están siguiendo la situación esperan que Job&Talent salga al mercado en busca de nueva financiación presentando un ebitda positivo en 2024.

En principio, lo lógico es que los actuales prestamistas no sigan en la nueva estructura. BlackRock concedió el crédito a través de un fondo en California que está especializado en compañías tecnológicas en fase de crecimiento muy rápido. Los 360 millones de euros concedidos inicialmente a

Job&Talent son una de las mayores exposiciones de este gigante de la inversión en el ámbito del crédito privado en Europa.

En principio, esta línea de BlackRock vencía en febrero de 2025, pero el plazo se alargó a agosto, a cambio de que los accionistas de la empresa inyectaran 18 millones de euros a través de un bono convertible. Tras esta operación, el saldo pendiente con el fondo ascendió a 340 millones de euros.

Por tanto, Job&Talent tiene casi un año de plazo para refinanciar esa porción de su deuda. Además de reducir el coste, uno de los objetivos de la nueva estructura es fijar un vencimiento a más largo plazo, probablemente a 7 años.

## Valoración y venta

Tras la refinanciación y la mejora de la cuenta de resultados, los accionistas de Job&Talent podrían plantearse en los próximos años la estrategia para dar liquidez a sus participaciones, mediante una salida a Bolsa o la venta a otros fondos.

En una ronda de captación de capital realizada al final de 2021, Job&Talent levantó 400 millones con una valoración de toda la empresa superior a los 2.000 millones de euros. Este año, sin embargo, Kinnevik —que posee el 5% del capital de la empresa española— ha reducido en una cuarta parte la valoración en sus cuentas de esta posición.

# OHLA convoca junta para la ampliación de 150 millones

C. Morán. Madrid

OHLA ha conseguido que los bonistas acepten un aplazamiento del cobro del cupón sobre los bonos por 406 millones que quiere reestructurar como parte de un acuerdo de refinanciación global de su deuda. Gracias a esta prórroga y al grado de avance de las conversaciones con bancos y bonistas, la compañía ha convocado junta extraordinaria de accionistas para el próximo 21 de octubre para aprobar la ampliación de capital de 150 millones de euros.

La colocación será posible

gracias al apoyo de un pool de inversores liderados por Jose Elías, el dueño de Audax, dispuestos a inyectar hasta 50 millones. Ese capital, sumado a los ya 25 millones comprometidos por el inversor azteca Andrés Holzer y los 26 millones anunciados por Luis y Mauricio Amodio, garantiza casi el 70% de la ampliación de capital. El acuerdo de refinanciación depende de varios frentes. El director general de OHLA, Tomás Ruiz, que ayer fue nombrado consejero ejecutivo, confía en que Santander, CaixaBank, Sabadell, So-

ciété Générale y Crédit Agricole acepten sus condiciones. La compañía ha pedido a sus bancos liberar total o parcialmente depósitos indisponibles por valor de 173 millones de euros que, en su mayoría, son garantía de avales de hasta 354 millones que el grupo ha extendido de manera transitoria hasta octubre.

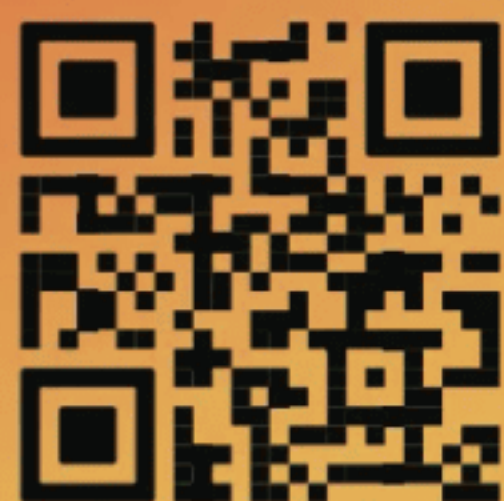
Con la liberación del depósito gracias a la ampliación de capital de 150 millones y los ingresos procedentes de desinversiones, el grupo confía en cerrar un acuerdo con el pool de bancos.



# SE BUSCA

Persona emprendedora  
para cambiar el mundo  
desde un país apasionante

PREGUNTA POR ESPAÑA



 **Spain Up  
Nation**  
El verdadero talento  
es emprender



Financiado por  
la Unión Europea  
NextGenerationEU



 **Plan de  
Recuperación,  
Transformación  
y Resiliencia**



## HACIA UN NUEVO MAPA EN LA AUTOMOCIÓN

# El motor pide relajar los límites al CO<sub>2</sub> ante el desplome de los eléctricos

**BAJA DEMANDA/** La Asociación Europea de Fabricantes de Automóviles (ACEA) exige a la UE “medidas de alivio” antes de que entren en vigor los nuevos objetivos de emisiones para los coches en 2025.

Daniel G. Lifona. Madrid

Los datos de ventas de coches eléctricos en agosto, con una caída del 44% en la Unión Europea, han hecho saltar las alarmas en la industria del automóvil. La Asociación Europea de Fabricantes de Automóviles (ACEA) emitió ayer un comunicado en el que pedía que se tomen “medidas urgentes” ante la baja demanda de vehículos eléctricos y la amenaza de “multas multimillonarias” por superar los límites de emisiones de CO<sub>2</sub> fijados para 2025 (93,6 gr/km por coche frente a los 116 actuales).

La patronal europea del motor exige revisar de forma inmediata los objetivos de emisiones y asegura que la industria “no puede permitirse el lujo de esperar a la revisión en 2026 y 2027”. “Necesitamos acciones urgentes y significativas ahora”, sostiene ACEA, que reconoce abiertamente la falta de competitividad de la industria europea y sus “vulnerabilidades estratégicas”.

## Paquete de alivio

Los fabricantes señalan que están “dispuestos a debatir un paquete de alivio a corto plazo para los objetivos de CO<sub>2</sub> de 2025 para automóviles y furgonetas, así como una revisión rápida, completa y sólida de las regulaciones de CO<sub>2</sub> tanto para automóviles como para camiones”.

El consejo directivo de ACEA asegura que “faltan condiciones cruciales” para alcanzar el impulso necesario en la producción de vehículos eléctricos y la aceptación de los consumidores. Entre estas necesidades señala la infraestructura de carga eléctrica y de hidrógeno, un entorno de fabricación competitivo, energía verde asequible, incentivos fiscales y de compra, y un suministro seguro de materias primas, hidrógeno y baterías.

La patronal mantiene que la transición a cero emisiones “es muy difícil” y que hay preocupación por las multas millonarias (unos 15.000 millones de euros, según estimaciones) por incumplir los objetivos de emisiones de CO<sub>2</sub>.



Bruselas endurecerá desde 2025 los objetivos de emisiones a los fabricantes de automóviles.

## Stellantis: “Sería surrealista cambiar las reglas ahora”

D.G.L. Madrid

No todos los fabricantes de automóviles apoyan las medidas de ayuda “urgentes” reclamadas por ACEA. El grupo Stellantis, que abandonó a finales de 2022 la asociación presidida por el CEO de Renault Luca de Meo, está en contra de aliviar o retrasar los objetivos de CO<sub>2</sub> de 2025.

El CEO de Stellantis, Carlos Tavares, tildó de “surrealista” la petición de sus colegas europeos. “Desde

el punto de vista de la competencia, tan apreciada por la UE, sería surrealista cambiar las reglas ahora”, dijo el directivo portugués en declaraciones a AFP.

### Tiempo suficiente

“Todo el mundo conocía las reglas desde hace tiempo, todo el mundo tuvo tiempo de prepararse y ahora entran las prisas”, sostuvo Tavares, que fue presidente de ACEA entre 2018 y 2019.

El máximo responsable de Stellantis aseguró que las marcas de la compañía (Peugeot, Citroën, Fiat y Opel, entre otras) están preparadas para cumplir la normativa sobre emisiones, aunque reconoció que “el dogmatismo de la UE” se ha estrellado contra un “muro de realidad”. “Estamos en un sistema donde el regulador quiere que los consumidores compren estos coches y el consumidor dice que no”, explicó.

**La industria teme tener que pagar unos 15.000 millones en multas por las emisiones de CO<sub>2</sub>**

**Si no hay acuerdo, los fabricantes se plantean el cierre de fábricas y el recorte de empleo en Europa**

Para evitar estas multas, los fabricantes se plantean dejar de producir unos dos millones de vehículos y cerrar algunas plantas en Europa.

“Esto plantea la desalentadora perspectiva de multas multimillonarias, que, de otro modo, podrían invertirse en la transición a cero emisiones, o recortes innecesarios de la producción, pérdidas de empleo y una cadena de suministro y valor europea debilitada

sobre los europeos en la transición al vehículo eléctrico.

Lo cierto es que las ventas de turismos eléctricos no paran de bajar en Europa y las dudas han empezado a apoderarse de los clientes, de los fabricantes y hasta de los propios gobiernos de los países comunitarios.

En agosto de 2024, las matriculaciones de vehículos eléctricos cayeron un 43,9% en la UE, hasta las 92.627 unidades, casi la mitad que en agosto de 2023, cuando los eléctricos alcanzaron las 165.204 entregas, según los datos de ACEA. Esta brusca caída hizo que su cuota de mercado descendiera hasta el 14,4%, casi siete puntos menos que en agosto de 2023, cuando la penetración del coche eléctrico llegó hasta el 21% en los países de la UE.

Según ACEA, estos malos resultados se deben a la “espectacular caída” en los dos mayores mercados de eléctricos: Alemania (-68,8%) y Francia (-33,1%). En el país germano se vendieron 27.033 eléctricos, tres veces menos que en 2023, cuando se entregaron 86.673 unidades y representaron el 31,7% de todas las ventas. En agosto de 2024 solo el 13,7% de los coches matriculados en Alemania era eléctrico y en el acumulado del año apenas supera el 12%.

Las ventas de eléctricos acumulan cuatro meses consecutivos de caídas en toda la UE, lo que contrasta con los aumentos casi constantes del año pasado. De enero a agosto, se han matriculado 902.011 coches eléctricos nuevos, un 37,2% menos que en el mismo periodo del año pasado, cuando los eléctricos superaban los 1,4 millones de unidades entregadas. La cuota de mercado ha caído del 13,9% del año pasado al 12,6% actual.

Los eléctricos están perdiendo la batalla frente a los híbridos no enchufables, que son los únicos que siguen creciendo. En agosto subieron un 6,6%, hasta las 201.552 unidades matriculadas, y su cuota de mercado alcanzó el 31,3%, más del doble que la de los eléctricos puros (14,4%).

en un momento en el que nos enfrentamos a una feroz competencia de otras regiones automovilísticas”, desgana el comunicado de ACEA.

Según la patronal de los fabricantes, “las normas actuales no tienen en cuenta el profundo cambio en el clima geopolítico y económico de los últimos años”, en referencia a la creciente competencia de los fabricantes chinos, que han tomado una clara ventaja

## Renault se prepara para ensamblar baterías en España

Carlos Drake. Madrid

Renault sigue preparándose para electrificar sus plantas en España. Primero fue Palencia, que recibió 66,2 millones de ayudas públicas en la segunda convocatoria del Perte del vehículo eléctrico (VEC) para adaptar la planta para la producción de un todoterreno eléctrico.

El siguiente paso fue la recepción (provisional) de 31,4 millones en incentivos públicos del Perte VEC para fabricar coches eléctricos en su factoría de Valladolid. Ayer, sin embargo, se confirmó el siguiente avance en forma de 27,7 millones de ayudas del tercer Perte VEC para ensamblar baterías en Valladolid.

La noticia, anunciada ayer por el ministro de Industria y Turismo, Jordi Hereu, es importante no solo porque supone acercar un poco más la producción de vehículos eléctricos de Renault en España, sino porque además se contempla instalar una planta de ensamblaje de baterías *cell to chassis*, con una capacidad de 300.000 unidades al año.

Desde Renault, no confirman si se producirán eléctricos en España y se limitan a recordar que Francia es el eje de producción de eléctricos del grupo y España el de híbridos. Sin embargo, los ambiciosos objetivos de ventas de eléctricos de la multinacional hacen que tenga que buscar localizaciones productivas fuera de Francia, por lo que España está cada vez más cerca de este gran proyecto.

Además, Gestamp recibirá 4,6 millones del Perte VEC 3 en su planta de Palau-solità i Plegamans (Barcelona) para fabricar envoltorios para baterías y Lifhtium Energy, 21 millones, para generar litio verde en Cantabria.

### Cae la producción

Por otro lado, ayer también se conocieron los datos de producción de vehículos en España hasta agosto, publicados por Anfac, que arrojan una caída del 1,5%, hasta 1,58 millones de unidades, mientras que solo en agosto la cifra de fabricación cayó un 20%, hasta 73.434 vehículos.

La producción eléctricos bajó un 1,4% desde enero, mientras que la fabricación de híbridos aumentó un 5,8%.



# España será la entrada del coche chino a Latinoamérica

**ESTRATEGIA ASIÁTICA/** Los concesionarios chinos quieren usar España de puerta de acceso a Europa y de trampolín para desembarcar en el mercado latinoamericano.

Carlos Drake. Madrid

Al igual que las marcas chinas, los concesionarios de automóviles del gigante asiático han visto mucho potencial en España. China, por su volumen de matriculaciones, cuenta con grandes grupos de concesionarios –con sólidas estructuras e ingresos millonarios– que están viendo cómo se ralentiza el crecimiento en el mercado local, lo que les ha hecho lanzarse a una expansión internacional.

Europa es el principal objetivo tanto de las marcas como de los concesionarios chinos, puesto que tiene un gran volumen de matriculaciones, porque no había casi presencia de marcas chinas y porque los clientes europeos, en general, tienen un poder adquisitivo alto, mejorando la rentabilidad por coche vendido.

España está siendo utilizada por los fabricantes chinos de automóviles como mercado de prueba para su desembarco en Europa, ya que los clientes españoles están más dispuestos a probar marcas nuevas y porque es el cuarto mercado del continente por volumen de matriculaciones. No obstante, los concesionarios chinos van a más y no solo buscan que España les abra las puertas de Europa, sino también de Latinoamérica.

En una entrevista con EXPANSIÓN, el presidente de la patronal china de concesionarios CADA, Shen Jin Jun, explica que España tiene una industria automovilística “madura” y se encuentra en buena posición para alcanzar “tanto a países europeos como a países hispanohablantes de Latinoamérica”.

El directivo confirma el interés de los concesionarios chinos, adelantado por EXPANSIÓN, de instalarse en España y asegura que los diez principales grupos del país, con unos ingresos anuales conjuntos de 110.000 millones de euros, estudian expandirse fuera de China, emulando a los estadounidenses Penske o Lithia, que están saliendo de su mercado local.

“Algunos de estos grandes grupos son empresas cotizadas en las bolsas de China y Hong Kong y necesitan de-



## 2025, el año de la ofensiva de Ebro

C.D./Eric Galián. Madrid

El CEO de la marca española Ebro, propiedad de EV Motors, participó ayer en la I Cumbre Hispano-China de Automoción, en la que aprovechó para confirmar que a finales del año que viene la compañía contará con cuatro modelos diferentes ensamblados en la antigua planta de Nissan en Barcelona, como parte del acuerdo industrial alcanzado con el grupo chino Chery.

Calef, según recoge Europa Press, señaló que en noviembre se empezará la industrialización de los modelos S700 y S800 de Ebro, mientras que durante el año que viene se fabricarán el S400 y otro vehículo pequeño.

El directivo confirmó que, en un principio, la actividad será de ensamblaje de módulos de piezas importados de China, aunque el objetivo es realizar el proceso íntegro de producción de vehículos.

mostrar a sus inversores internacionales que tienen una estrategia de crecimiento global”, añade.

Shen Jin Jun, que está en España con motivo de la I Cumbre Hispano-China de Automoción, organizada por las patronales de concesionarios Faconauto (España) y CADA, apunta que hay varios grupos de concesionarios chinos “en fase de evaluación” para su aterrizaje en España,

lo que confía que pueda tener lugar en 2025 o 2026, tras “encontrar socios locales”.

**Malestar por los aranceles** Por otro lado, en su intervención en la cumbre, el embajador del país asiático en España, Yao Jing, manifestó la “total oposición” por parte del Gobierno chino a la propuesta de aranceles a los coches eléctricos *made in China* por parte de la Comisión Euro-

**Los grupos chinos de concesionarios emulan el ejemplo de los estadounidenses Penske y Lithia**

**El embajador chino muestra su “total oposición” a los altos aranceles propuestos por la CE**

**Faconauto aboga por una política europea “incentivadora y no punitiva” para el sector del automóvil**

Shen Jin Jun, presidente de la patronal china de concesionarios de automóviles CADA, ayer en Madrid.

pea, por ser una medida “proteccionista” que no favorece el avance de la automoción.

Además, defendió que se cumplan las normas de libre comercio internacional porque los consumidores tienen derecho a acceder a la última tecnología de movilidad eléctrica desarrollada en China. Así, agradeció el posicionamiento del presidente español, Pedro Sánchez, en su reciente visita a China, donde dijo que España está “reconsiderando” su postura sobre los aranceles a los coches chinos.

Del lado español, la presidenta de Faconauto, Marta Blázquez, solicitó a los políticos europeos “altura de miras” para crear un espacio de entendimiento y condiciones comerciales “justas y equilibradas” y apuntó que la oferta de coches chinos puede contribuir a alcanzar los ambiciosos objetivos de descarbonización en Europa.

Blázquez confirmó que las empresas chinas de automoción quieren fabricar sus vehículos en territorio europeo, colaborando con proveedores locales y contribuyendo a la economía europea, por lo que instó al nuevo Parlamento Europeo a posicionarse “del lado de las empresas y del automóvil”, mediante el desarrollo de una política “incentivadora y no punitiva”.

# Sin acuerdo entre la UE y China por los aranceles a eléctricos

P.Cereza. Madrid

Termina sin acuerdo la reunión entre la Unión Europea y China por los aranceles a los vehículos eléctricos, con ambas partes emplazadas a un encuentro posterior. Con ello, la Comisión Europea mantiene los impuestos a la importación de vehículos eléctricos y de sus componentes desde el gigante asiático, que se elevan hasta el 38,1%, si bien algunos fabricantes cuentan con tarifas más reducidas.

La reunión en Bruselas entre el vicepresidente económico del Ejecutivo comunitario, Valdis Dombrovskis, y el ministro de Comercio del gigante asiático, Wang Wentao, con la que buscaron resolver la crisis abierta entre las dos regiones por los aranceles al coche de batería eléctrica importado desde el gigante asiático, concluyó ayer sin acuerdo. Por ello, los impuestos a la importación introducidos este verano por parte de Bruselas para compensar las ayudas de Estado de Pekín a su industria se mantendrán en los próximos meses.

“Las dos partes acordamos intensificar los esfuerzos para encontrar una solución efectiva, aplicable y compatible con la Organización Mundial del Comercio (OMC) en el caso de los coches eléctricos”, señaló Dombrovskis en un breve comunicado difundido en redes sociales. El negociador comunitario ha dejado claro en su declaración que la voluntad de alcanzar un acuerdo se produce “sin perjuicio de la investigación de la Unión Europea y sus plazos”.

Bruselas aplica desde principios de julio pasado tarifas de hasta el 38,1% al automóvil de batería eléctrica importado desde China y a sus componentes, una medida de defensa comercial que es provisional, pero que puede convertirse en definitiva. Este gravamen, que se suma al 10% que la UE ya aplica a las importaciones de vehículos, será



Stephane Sejourne, próximo vicepresidente comunitario.

**Los aranceles al vehículo eléctrico chino se mantendrán en el 38,1% en los próximos meses**

permanente salvo que una mayoría cualificada de Estados miembros (15 países que sumen como mínimo al 65% de la población total de la UE) vote en contra en una reunión técnica que debía celebrarse la próxima semana pero que fuentes europeas consultadas por Europa Press sitúan más adelante, en torno al 30 de septiembre.

**Presiones**

De hecho, un segundo frente a los aranceles viene de la oposición por parte de algunos Estados y de la industria, además de las presiones por parte de Pekín, que ha amenazado con recortar sus inversiones en Europa. Alemania o Suecia, por ejemplo, temen las consecuencias de una guerra comercial con el gigante asiático y el encarecimiento de las baterías para los coches fabricados en Europa. España, en un principio favorable, apuntó a un giro de posición en el reciente viaje de Pedro Sánchez a China.

## Posturas

**BRUSELAS**

La Comisión pretende aplicar medidas para contrarrestar las ayudas de Estado chinas.

**ESTADOS**

Algunos países, como Alemania, son contrarios a los aranceles por su impacto en el sector.



ESTE FIN DE SEMANA **21 Y 22**

# CURSO DE FINANZAS PERSONALES



**Primera entrega**

**21 SEPTIEMBRE**

Depósitos, cuentas remuneradas, Letras, planes de pensiones, metales preciosos y arte.



**PRIMERA ENTREGA  
21 SEPTIEMBRE**

Los productos de ahorro tradicionales para evitar sobresaltos.



# GRATIS CON Expansión

Aprenda todas las claves para gestionar su ahorro en **3 entregas**

## Segunda entrega

**28 SEPTIEMBRE**

Invertir en casas, garajes y locales comerciales. Hipotecas a tipo fijo, variable y mixtas.



## Tercera entrega

**5 OCTUBRE**

Fondos de inversión, renta fija pública y privada, dividendos y criptomonedas.



## EMPRESAS



Planta de Cacaolat en Santa Coloma de Gramenet (Barcelona).

## Cacaolat abandona las pérdidas tras elevar ventas un 12%

J. Orihuel. Barcelona

Cacaolat, la empresa de batidos lácteos controlada al 100% hasta el pasado junio por el grupo cervecero Damm, abandonó los números rojos en su último ejercicio al ganar 1,56 millones después de impuestos, frente a las pérdidas netas de 2,05 millones contabilizadas en 2022. La empresa no entregó dividendos a su matriz y destinó todo el beneficio a compensar los resultados negativos de los ejercicios anteriores.

Poco antes del verano, Damm llegó a un acuerdo con Idilia Foods por el que el fabricante de Cola Cao y Nocilla tomará el 50% del capital de Grupo Cacaolat. La operación está todavía pendiente de autorización por parte de la Comisión Nacional de los Mercados y la Competencia (CNMC) y supone integrar en una misma empresa todos los negocios de batidos lácteos de Damm e Idilia. La transacción contempla un pago en efectivo de 30 millones de euros y una aportación de activos de Idilia a Cacaolat por valor de 20 millones.

### Facturación

Grupo Cacaolat, el fabricante del emblemático batido a base de cacao, alcanzó en el pasado ejercicio una cifra de negocio de 82 millones de euros, un 12% por encima de 2022,

**El fabricante del popular batido ganó 1,56 millones en 2023 y facturó 82 millones de euros**

cuando las ventas se situaron en casi 73 millones. El mercado español generó cerca del 97% de los ingresos y el resto correspondió a las exportaciones, principalmente fuera de la Unión Europea.

En su informe de gestión, la empresa presidida por Ramón Agenjo –vicepresidente de Damm– destaca la obtención de beneficios después de varios ejercicios en pérdidas y alude en concreto al resultado de explotación, que fue el año pasado de 2,81 millones de euros positivos, en contraste con los 1,96 millones negativos de 2022.

Cacaolat atribuye esta “evolución satisfactoria” a la “riqueza y alto valor de las marcas y los productos” de la compañía. La enseña goza de una gran popularidad en Cataluña, que la empresa quiere extender al resto de España. La cuota de mercado de Cacaolat en batidos lácteos se sitúa en el 19%.

Con fábrica en Santa Coloma de Gramenet (Barcelona), la firma terminó el pasado ejercicio con una plantilla de 188 personas.

### Baile de socios en la empresa

● Damm se alió en 2012 con Cobega, el holding de la familia Daurella, para comprar la unidad productiva de Cacaolat.

● En 2021, Damm adquirió el 50% de Cobega y se hizo con el 100% de Cacaolat y el pasado junio pactó la venta del 50% a Idilia.

# NH compra a Minor sus hoteles en Brasil por 212 millones

**CUATRO ACTIVOS/** Añadirá aproximadamente 60 millones de euros a los ingresos y más de 20 millones de euros al ebitda.

Expansión. Madrid

El consejo de administración de Minor Hotels Europe & Americas, la antigua NH, aprobó ayer la compra del negocio en Brasil de MHG Continental Holding, con sede en Singapur y participada íntegramente por Minor.

La operación, que asciende a 212 millones de euros, comprende el traspaso de la sociedad Minor Continental Holding, titular del 99% de la brasileña Pojuca, que a su vez es dueña de la propiedad, contratos de arrendamiento o contratos de servicios hoteleros de cuatro activos hoteleros situados en Brasil.

El Ecoresort Praia do Forte, en propiedad, opera con la marca Tivoli y tiene 291 habitaciones. Además, la antigua NH controlará también el Mofarrej São Paulo Hotel, que opera con la marca Tivoli, tiene un contrato de arrendamiento hasta 2065 y suma 218 habitaciones.

Los otros dos activos, ambos operados con la marca NH, tienen un contrato de servicios hoteleros. El del Curitiba The Five, con 178 habitaciones, se prorrogará anualmente, mientras que el del Feira de Santana, con 112 habitaciones, es un contrato hasta 2044, aunque es prorrogable hasta 2049.



Hotel NH Feira de Santana, situado junto a Salvador de Bahía.

**La operación incluye cuatro activos hoteleros que suman en total 799 habitaciones**

Con la operación, Minor Hotels Europe & Americas incorpora una cartera de hoteles que “representa una aportación esperada de 60 millones de euros a los ingresos y superior a los 20 millones de euros al ebitda de la sociedad en 2025”, explicó ayer la empresa. Asimismo, la ope-

ración supondrá “la consolidación de una plataforma de crecimiento en Brasil para futuros proyectos de expansión, como por ejemplo los hoteles Anantara Mamucabo Bahía Resort y Anantara Prea Ceara Resort, comprendidos en el pipeline de Pojuca.

El acuerdo de compraventa culmina el proceso de reorganización empresarial entre la antigua NH y Minor, basada en áreas geográficas preferentes (Europa y América, en el caso de NH) definidas para cada una de ellas en su acuerdo de 2019.

## Hijos de Rivera lanza Lupia, la tercera marca del grupo

Beatriz Treceño. A Coruña

El grupo cervecero Hijos de Rivera, que cuenta con las marcas Estrella Galicia y Cervezas 1906, lanza Lupia, la primera que utiliza lúpulo 100% cultivado en Galicia. Será la tercera enseña del grupo, que no lanzaba una nueva marca desde 1993, cuando presentó la 1906.

Lupia es el resultado de un proyecto iniciado hace 20 años con la idea de recuperar el lúpulo gallego. La empresa cuenta con 11 hectáreas dedicadas al cultivo de este ingrediente y el volumen de producción de esta nueva marca variará en función de cada cosecha. De momento, saldrán al mercado alrededor de un millón de litros, tanto al canal alimentación como a hostelería, en formato de lata y botella, respectivamente.

“La capacidad de producción dependerá del éxito de la cerveza. Cuanta más vendamos, más lúpulo plantaremos”, explicó ayer Ignacio Rivera, presidente de Hijos de Rivera, durante la presentación de Lupia. De momento, esta nueva marca va a suponer menos del 1% de las ventas del grupo.

Lupia cuenta con dos recetas en base a dos de las variedades de lúpulo que cultiva la empresa: *nugget*, de tipo *lager*, y *magnum*, de tipo *ALE*. A medio plazo, podrían ampliarse a otras variedades que ya se están cultivando. Ambas cervezas tienen una graduación inferior (4,8 grados) a las otras marcas.

## Juan Gil invierte en vino 0,0 para esquivar la caída del consumo

Nerea San Esteban. Madrid

La caída del consumo del vino, experimentada por todas las bodegas, está obligando a las compañías a buscar fórmulas con las que evitar perder ventas. El grupo Bodegas Hijos de Juan Gil, con sede en Jumilla (Murcia), vio reducido su beneficio un 30% durante el ejercicio 2023, hasta los 3,4 millones de euros, y tuvo una caída de ventas del 3,1%, hasta los 43,6 millones de euros, según sus cuentas consolidadas depositadas en el Registro Mercantil.

Las ventas de vino embotellado bajaron un 1,75% respecto al año 2022, aunque de cara a 2024 la empresa prevé que crezcan un 3%.

En su informe de gestión del ejercicio, Bodegas Hijos de Juan Gil reconoce que durante 2023 se ha iniciado “un cambio a la baja en el consu-

mo de bebidas alcohólicas, cuyo embrión nace a raíz de la crisis sanitaria provocada por el Covid-19”. La empresa vinícola detalla que este cambio está afectando a “todos los mercados maduros del mundo, incluido el de España”.

En este escenario, la bodega ha iniciado una “fuerte inversión” en tecnología para diversificar sus productos y ganar cuota de mercado en los nuevos nichos de consumo, con “bebidas con bajo alcohol y también la gama de vinos tranquilos y espumosos 0,0,

además del complemento de las gamas de nuestras bodegas con nuevas referencias adaptadas a los nuevos hábitos de consumo”. La compañía ya empieza a ver los resultados de esta apuesta. Explica en el informe que los “efectos positivos” de esta diversificación ya se han comenzado a ver a final del ejercicio 2023 y, según sus previsiones, “tendrá su mayor crecimiento a lo largo del año 2024 y especialmente en el segundo semestre”, introducidas las novedades en mercados exteriores.

**La compañía prevé efectos positivos de esta diversificación en el segundo semestre del año**



## INVESTIGACIÓN EXPANSIÓN A PARTIR DE ESTE LUNES

# El poder de los fondos en la economía española

A partir del próximo lunes, EXPANSIÓN publica una serie informativa diaria que desvela el verdadero peso de los grandes fondos de inversión internacionales en las empresas y en el conjunto de la economía española.

Expansión. Madrid

La serie diaria de reportajes de investigación sobre los grandes fondos de inversión internacionales que EXPANSIÓN publicará a partir del próximo lunes 23 de septiembre y hasta el día 27 desvela el verdadero poder de estos gigantes de la inversión, que ya dominan la propiedad de los grupos empresariales del Ibex y de los sectores clave de la economía, como la banca, la energía o las infraestructuras.

El rápido crecimiento de las posiciones de los fondos es el nuevo fenómeno de la economía de mercado global, desatado especialmente a partir de la caída de Lehman Brothers, hace justo dieciséis años (15 de septiembre de 2008). Un poder económico también clave en la propia financiación de los Estados.

**Roberto Casado**, corresponsal económico de EXPANSIÓN y periodista especializado con amplia experiencia internacional, ha desarrollado un profundo trabajo de investigación periodística sobre el poder de los grandes fondos de inversión en las principales empresas españolas, su protagonismo en las operaciones corporativas de fusiones y adquisiciones, y su creciente protagonismo en la transformación del poder económico global.

### Transformación

Los grandes fondos de inversión internacionales protagonizan una de las principales transformaciones de la economía en las últimas décadas, y especialmente desde la crisis financiera y del euro. De hecho, su actuación es hoy clave para financiar las empresas, el sistema bancario y las Administraciones Públicas.

La serie de investigación que EXPANSIÓN publica a partir del próximo lunes desvela el peso de esos inversores financieros en España, la



Larry Fink, CEO de BlackRock.

identidad de los principales fondos presentes en nuestro país y los diferentes tipos de activos que controlan.

La aportación de deuda o capital de los fondos los ha convertido en agentes económicos imprescindibles para que el Gobierno pueda financiar los gastos e inversiones comprometidos y para que las compañías de distintas industrias sean capaces de desarrollar sus proyectos de crecimiento e innovación.

El análisis de EXPANSIÓN también abordará cómo detrás de la llegada masiva de los fondos en España en los últimos quince años está la retirada progresiva de la banca de los ámbitos de mayor riesgo y donde más le penaliza la regulación. Al mismo tiempo, la etapa de bajos tipos de interés ha disparado



Chris Hohn, CEO de TCI.

el dinero que colocan en esos fondos los planes de pensiones y las aseguradoras, en busca de una mayor rentabilidad.

Dentro de esta identificación de activos con mejores retornos, gestoras de perfiles muy diferentes han llegado a España, algunas deseosas de hacer dinero a corto plazo, pero en una gran parte con idea de permanencia a largo plazo siempre que no se pro-

Emmanuel Roman, CEO de Pimco.



■ ¿Cuál es el verdadero peso de los grandes fondos en la economía española?

■ ¿Qué fondos mueven la Bolsa?

■ ¿Quiénes son y cómo actúan los fondos activistas?

■ ¿Cuáles son las posiciones de los fondos soberanos en las empresas españolas?

■ ¿Quiénes protagonizan la nueva oleada de fondos de países árabes?

■ ¿Hasta dónde llega la voracidad de los fondos de capital riesgo?

■ ¿Inversión extranjera deseada o barreras para proteger la españolidad de empresas estratégicas?



sas cotizadas hasta los fondos soberanos, los de capital riesgo, los de créditos, los hedge fund o los vehículos especializados en renovables e inmuebles.

Al llamativo peso adquirido por los fondos en España se suma el impacto del proceso de concentración que vive la industria, con la configuración de megagestoras con múltiples tentáculos, lo que ya está convirtiendo a algunas de ellas en agentes

con una voz muy influyente en los despachos de la administración o en los consejos de las empresas. Su posición en la votación de los diferentes puntos sometidos a aprobación en las juntas de accionistas llegan a determinar la orientación de la gestión e importantes decisiones de los grandes grupos cotizados.

duzca una grave crisis económica o financiera.

El aluvión de dinero foráneo se ha producido pese a las crecientes tensiones geopolíticas desde la pandemia del Covid y la guerra en Ucrania, que han provocado restricciones a la llegada de inversión en países como España. El Gobierno debe trazar un deli-

cado equilibrio para no asustar esa contribución mientras defiende la españolidad de los activos estratégicos.

A lo largo de la serie, que constará de cinco grandes reportajes, EXPANSIÓN identificará las posiciones e intereses de fondos de distinta naturaleza, desde los que toman participaciones en las empre-



## EMPRESAS

## La banca aceptará un cambio de control si sale adelante la opa de J. Safra Sarasin

**ÁRIMA REAL ESTATE** La Socimi ha alcanzado un acuerdo con sus entidades financieras para que acepten un cambio de control en el caso de que salga adelante la opa lanzada por parte del banco suizo J. Safra Sarasin para comprar la compañía por 224 millones de euros. El acuerdo se ha cerrado con las diferentes entidades financieras titulares de préstamos garantizados con hipoteca sobre los activos de la Socimi para consentir el cambio de control y recoge que no se aplicará ningún tipo de penalización ni comisión por su suscripción, según informó ayer a la CNMV.

## Adquiere un 60% de las empresas brasileñas Brasfibra y Master Couros

**VISCOFAN** La empresa navarra de envolturas para productos cárnicos ha adquirido un 60% de las empresas brasileñas Brasfibra, que destaca en la elaboración de productos de colágeno, y Master Couros, dedicada al tratamiento de pieles de bovino, por un valor en efectivo de 88 millones de dólares brasileños (14,5 millones de euros). Como informó ayer la compañía a la CNMV, el pago del 50% de dicho precio se ha realizado a la firma del contrato, habiéndose acordado que el pago de un 30% se realizará el 31 de marzo de 2025 y el 20% restante el 31 de marzo de 2026.

## Fallece José Caireta, fundador y primer ejecutivo de la firma inversora

**SQUIRE CAPITAL** La gestora de fondos, con oficina en Barcelona, Luxemburgo y Milán, anunció ayer el fallecimiento de su fundador y primer ejecutivo, José Caireta, tras una corta enfermedad. Caireta fundó Squire Capital en 2012 después de dirigir Reig Capital Group, el *family office* de la empresaria andorrana Maria Reig. Anteriormente, trabajó en JPMorgan. Squire cuenta con unos activos bajo gestión de 810 millones de euros e invierte tanto en capital riesgo como en el sector inmobiliario. La firma inversora es la propietaria de la empresa de reparación de superyates Marina Barcelona 92.



Tienda de Kiabi en Barcelona.

## Kiabi lanza Home y sigue los pasos de Zara, Mango y H&M

**Víctor M. Osorio**, Madrid  
Kiabi, el grupo textil francés especializado en la venta de ropa a precios económicos, se une a la lista de grandes cadenas del sector –Inditex, Mango o H&M, por poner sólo algunos ejemplos– que han entrado en el negocio de la ropa, complementos, decoración y accesorios para el hogar.

La empresa gala anunció ayer el lanzamiento en España de Home, una nueva propuesta que “representa una evolución natural para la compañía, que busca diversificar su oferta más allá de la moda y fortalecer su conexión con las familias, brindándoles soluciones prácticas que faciliten su día a día”, según explicó ayer Kiabi en un comunicado.

### Online y tienda

La empresa, que quiere mantener su apuesta por los precios bajos en su oferta de hogar, venderá una gama amplia de artículos para el hogar, como accesorios de almacenaje, decoración, ropa de cama y productos para mascotas, además de colecciones específicas para el dormitorio, salón, cocina y baño.

Los productos de la colección estarán disponibles en las plataformas online de Kiabi.

### Venderá productos de almacenaje, ropa de cama, decoración o productos para mascotas

### La oferta se lanzará online en octubre y, gradualmente, se irá incorporando a sus tiendas físicas

bi a partir del próximo mes de octubre. La compañía trabaja en paralelo para integrar esta nueva marca en sus tiendas, donde tendrá su propia zona específica. “Kiabi Home se implantará gradualmente, con un lanzamiento internacional en 2024, tanto en tiendas físicas como en la plataforma digital”, dijo el grupo.

La compañía está presente en 28 países con más de 620 puntos de venta y cuenta con una plantilla de 10.000 personas. En España, donde la empresa inició sus operaciones en 1993, después de Francia, Kiabi cuenta con una red de 71 tiendas. Además, suma 13 establecimientos en Portugal, donde llegó en 2010.

La filial española de Kiabi facturó 205 millones en 2023 y tuvo un beneficio neto de 1,91 millones de euros.

# Bruselas exige a Apple que abra sus sistemas operativos

**A SUS RIVALES/** La CE inicia el procedimiento para detallar los requisitos de interoperabilidad del ecosistema del fabricante.

**M. Prieto**, Madrid

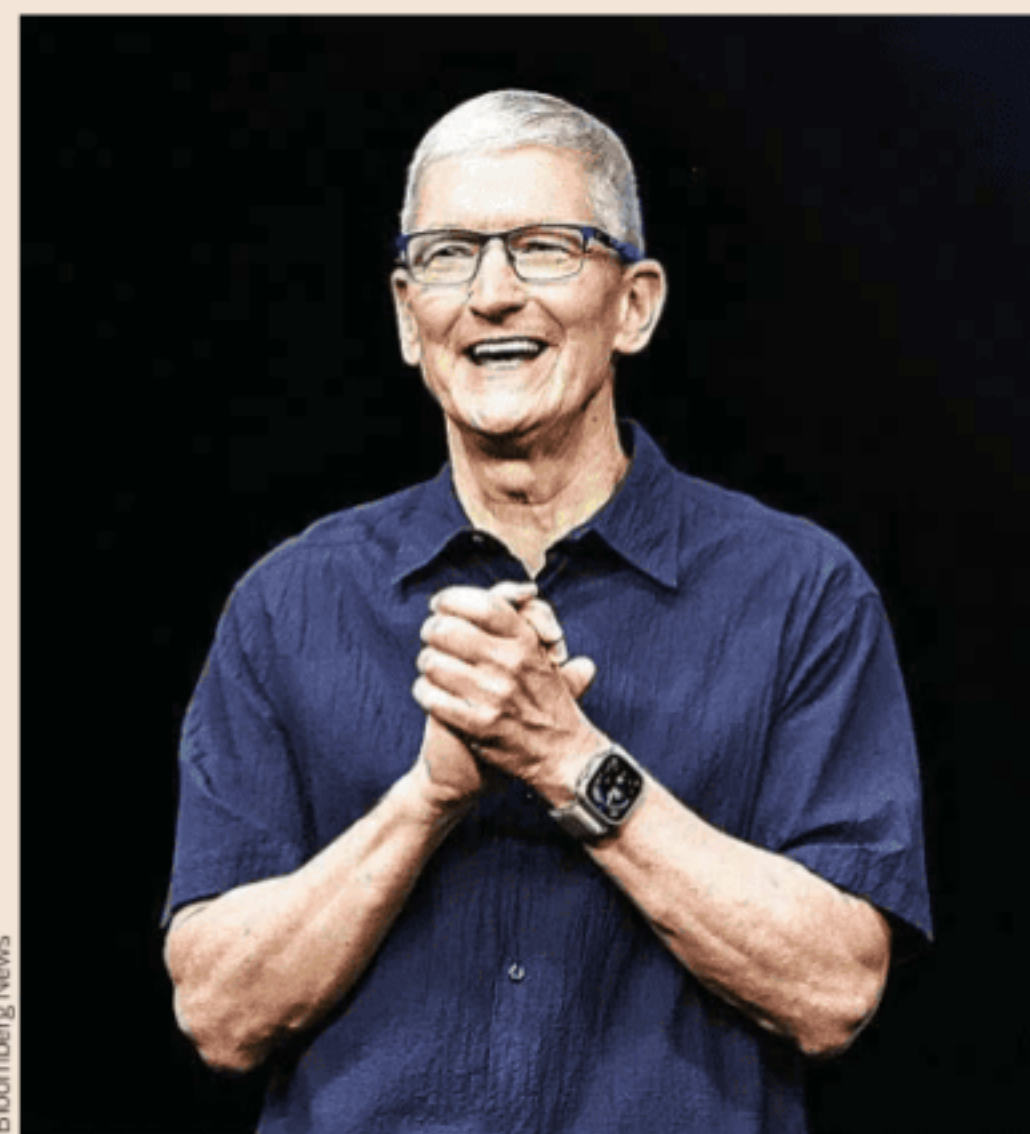
La Unión Europea ha puesto en marcha el procedimiento legal contemplado en la nueva regulación digital comunitaria para garantizar que Apple cumpla con las normas que le exigen abrir su ecosistema cerrado a los competidores.

Concretamente, la Comisión Europea anunció ayer la apertura de dos “procedimientos de especificación”, en los que el ejecutivo comunitario detallará las medidas que Apple debe tomar para cumplir con la Ley de Mercados Digitales (DMA), que entró en vigor el año pasado, en relación con la interoperabilidad de sus sistemas operativos.

Según la DMA, Apple debe proporcionar “interoperabilidad gratuita y efectiva” a los desarrolladores y empresas de terceros con las características de hardware y software controladas por sus sistemas operativos iOS y iPadOS. La UE persigue garantizar que otras compañías puedan integrar sus productos y servicios de manera sencilla y sin coste con los dispositivos de Apple.

El primer procedimiento se enfoca en cómo las funciones de conectividad del sistema operativo iOS, como las notificaciones o la vinculación de dispositivos, deben funcionar de manera efectiva con otros dispositivos. Esto es clave para productos como relojes inteligentes, auriculares y cascos de realidad virtual de otras compañías, que dependen de la conexión con el iPhone o el iPad.

El segundo procedimiento examina cómo Apple maneja las solicitudes de interoperabilidad que reciben de desarrolladores y otras empresas.



Tim Cook, consejero delegado de Apple.

### Se quiere garantizar que otras compañías puedan integrar sus productos con los dispositivos de Apple

En un comunicado, la CE señala “la importancia” de que este proceso sea “transparente, oportuno y justo” para permitir la innovación.

Apple afirmó ayer que seguirá colaborando de forma constructiva con la Comisión, aunque expresó preocupación por los posibles riesgos. La compañía advirtió que “debilitar las protecciones que hemos construido a lo largo del tiempo pondría en riesgo a los consumidores europeos, dando a los actores malintencionados más formas de acceder a sus dispositivos y datos”.

### La Comisión Europea espera concluir los dos procedimientos abiertos en el plazo de seis meses

La Comisión Europea espera concluir estos procedimientos en el plazo de seis meses, tras el cual Bruselas expondrá a Apple las medidas que deberá tomar para cumplir con las obligaciones de interoperabilidad de la normativa digital.

Bruselas señaló ayer que estos procesos abiertos a la multinacional son independientes de las posibles sanciones que podría imponer si se constata que Apple incumple la DMA, incluyendo multas o pagos periódicos.

La Llave/Página 2

## El grupo alemán Axel Springer divide sus negocios

**Expansión**, Madrid

El gigante alemán Axel Springer se dividirá con el objetivo de separar las marcas de medios de comunicación de sus negocios de anuncios clasificados, con portales de empleo e inmobiliarios. Los activos de medios de comunicación del grupo, entre los que se incluyen *Bild*, *Business Insider*, *Politico* o *Welt*, seguirán formando parte de Axel Springer, informó la compañía ayer en un comunicado.

El consejero delegado de la empresa, Mathias Döpfner, y la viuda del fundador, Friede Springer, poseerán de forma conjunta cerca del 98% de la compañía, mientras que Axel Sven Springer, uno de los nietos del fundador, conservará las acciones restantes. De esta forma, Axel Springer se convertirá en una empresa de medios de comunicación de propiedad y gestión totalmente privada por primera vez desde su salida a Bolsa en 1985. Además, no tendrá deuda y seguirá operando “al margen de los ciclos cortos de los mercados de capital”.

### Con KKR y CPP

Los negocios de anuncios clasificados de Axel Springer –Stepstone Group, AVIV Group, finanzen.net y Awinn– se convertirán en empresas separadas con KKR y CPP Investments como accionistas mayoritarios. Axel Springer será copropietario minoritario de estas empresas y los nietos de Axel Springer tendrán una participación económica en ellas.

Según la compañía, con 18.000 empleados, esta nueva estructura permitirá posicionar a todas las empresas “para un óptimo potencial de crecimiento y futuro y éxito en sus respectivos mercados”. El acuerdo debería cerrarse en el segundo trimestre de 2025, una vez obtenidas las aprobaciones regulatorias.



# Genios de las Finanzas

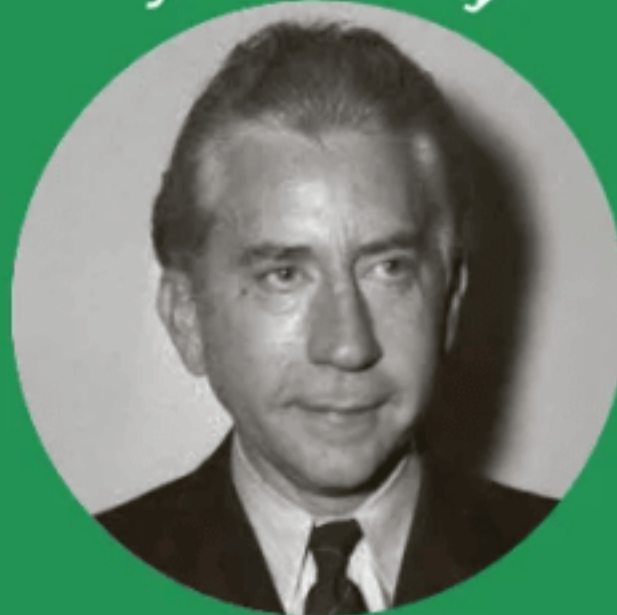
PODCAST 

**Genios de las finanzas**, el nuevo pódcast de Expansión, se sumerge en la historia de los hombres y mujeres que revolucionaron los mercados y el mundo de la inversión.

Muriel Siebert



Jean Paul Getty



Joseph Kennedy



Katharine Graham



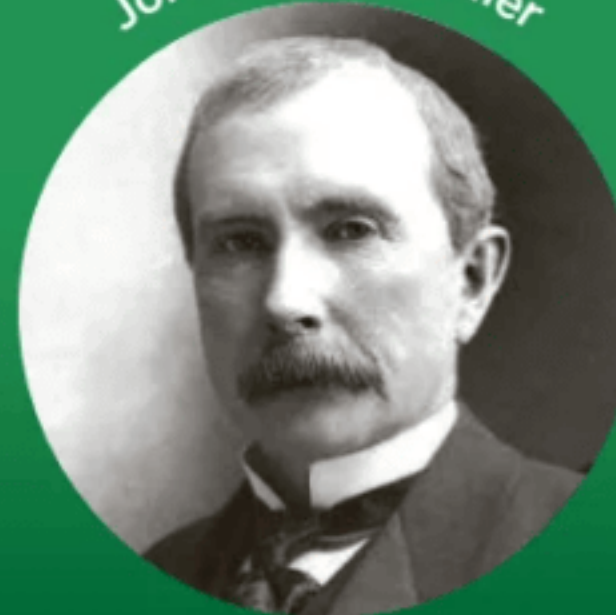
Benjamin Graham



Estée Lauder



John D. Rockefeller



 **TEATRO REAL**  
CERCA DE TI

Descúbralo aquí



Cada **VIERNES**, a partir de las **08:00h** en nuestra web y las principales plataformas de audio.

**Expansión**



# Expansión Fin de Semana

## LA APUESTA INFORMATIVA TOTAL

Sábados y domingos en el quiosco



### Y ADEMÁS

ESTILO DE VIDA • VIVIENDA • FISCALIDAD • TECNOLOGÍA • EQUIPOS • PERSONAJES • HISTORIAS DE ÉXITO • MOTOR

Expansión



## FINANZAS &amp; MERCADOS

## Santander suma Netflix y Uber a su banca de inversión en EEUU

**MÁS NEGOCIO/** La ola de fichajes y el plan para crecer en Estados Unidos comienzan a dar frutos. Los dos gigantes eligen al banco español como colocador de deuda en sus estrenos como emisores 'top'.

Inés Abril. Madrid

Santander tiene dos nuevos clientes en su banca de inversión en Estados Unidos. Netflix y Uber han hecho sus primeras colocaciones de bonos después de su ascenso a la categoría de emisores preferentes y los dos han llamado a la puerta del grupo español para que participara en sus estrenos.

Han sido dos operaciones históricas. Netflix quería vender 1.800 millones de dólares (cerca de 1.620 millones de euros) y los inversores pusieron órdenes de compra por encima de los 17.000 millones de euros. Uber aspiraba a 4.000 millones de dólares (3.600 millones de euros) y la demanda escaló hasta los 7.200 millones de euros.

Era la primera vez que ambos se enfrentaban al mercado después de haberse ganado el favor de las agencias de rating y haber obtenido el grado de inversión (de BBB- hacia arriba). Es lo que garantiza que su deuda es solvente y lo que les permite vender bonos a bajo coste. Los dos lo han aprovechado.

#### Objetivos

Netflix y Uber se han rodeado de los grandes bancos de Wall Street y de Europa para diseñar sus operaciones al milímetro. Tenían dos objetivos: pagar poco y alargar la vida media de su deuda.

Lo han conseguido, porque en ambos casos hay un tramo a 30 años y porque los precios que han desembolsado no tienen nada que ver con lo que abonaban cuando todavía eran emisores con grado especulativo. Con ello refinanciarán sus antiguas deudas más caras.

Casi una treintena de entidades financieras han ayudado a Uber; Netflix se ha conformado con 17 y Santander ha sido uno de los principales.

Mientras que la empresa de movilidad ha dado al grupo español un papel en la segunda fila de colocadores, la plataforma de streaming lo ha encumbrado a lo más alto como *joint bookrunner* junto a Morgan Stanley, Goldman Sachs, JPMorgan, Wells Fargo, Citi y Société Générale. Es el resultado de la estrategia de



Ana Botín, presidenta de Banco Santander.



Ted Sarandos, co-CEO de Netflix.



Dara Khosrowshahi, CEO de Uber.

### LOS RESULTADOS DE SANTANDER CORPORATE & INVESTMENT BANKING

Primer semestre de 2024. Resultados en millones de euros y variación sobre el primer semestre de 2023 en porcentaje.

	Resultados	Variación
Margen de intereses	2.031	21,6
Comisiones	1.280	12,0
Margen bruto	4.188	5,9
Margen neto	2.371	-3,0
Beneficio atribuido	1.405	-4,9

Expansión

Fuente: Santander

**Crecimiento por región**  
En porcentaje.

Norteamérica	31
Europa	9
Latinoamérica	-11

**Las comisiones de Santander en banca de inversión han sido récord por el impulso de Estados Unidos**

**La entidad está potenciando especialmente el 'M&A' y el negocio de mercados**

crecimiento en la que se ha embarcado Santander en EEUU, con un centenar de fichajes de banqueros de inversión de Credit Suisse y de otros grandes bancos para conseguir un peso en el mercado igual que el que tiene en España, Reino Unido o Latinoamérica.

#### Banco de referencia

Santander quiere ser el banco de referencia para las empresas europeas y latinoamericanas que buscan hacer operaciones en Estados Unidos y también de las estadounidenses cuando decidan salir fuera, según señalan fuentes financieras. Pero eso no le impide dar la batalla por las transacciones puramente lo-

cales si las protagonizan los gigantes del país norteamericano. El objetivo es obtener los mandatos hagan lo que hagan. Santander ha diseñado su presencia en Estados Unidos para cubrir todos los flancos de la actividad de banca de inversión y se ha reforzado en las áreas donde tenía más necesidades. Ha hecho fichajes para potenciar la asesoría en fusiones y adquisiciones (M&A, por sus siglas en inglés), pero un negocio que considera clave es el de mercados.

Compró el bróker de renta fija Amherst Pierpont en 2021 como primer paso y también ha realizado contrataciones para crecer en este ámbito.

Su presencia en las coloca-

ciones de bonos de las empresas estadounidenses ha crecido gracias a este impulso y los mandatos de Netflix y Uber son el último exponente.

El siguiente paso de Santander será hacer valer sus capacidades distintivas para acceder a las transacciones más complejas o específicas y elevar sus ingresos por comisiones.

#### Dólares y euros

Uno de esos campos son las colocaciones *yankee* y *reverse yankee*. Son las que hacen en dólares las empresas europeas y latinoamericanas y las que realizan en euros las compañías de EEUU, respectivamente.

Santander se ha convertido

en uno de los bancos que encabezan este negocio por número de operaciones que ha asegurado este año.

La estrategia ha tenido reflejo en los resultados. Los beneficios de la división de banca de inversión (Corporate & Investment Banking) están penalizados por los gastos por los fichajes, pero los ingresos y las comisiones en el primer semestre han alcanzado niveles récord.

Con un alza del 12%, las comisiones ascienden a 1.280 millones de euros en los seis primeros meses del año. La actividad de Santander en Norteamérica y especialmente en Estados Unidos ha sido el principal impulsor, asegura el banco.

**Allianz demanda a Santander por el pleito de Consumer USA**

M. Martínez. Madrid

Allianz ha demandado a Santander por las discrepancias surgidas entre el banco y la aseguradora sobre la cobertura de los costes asociados a la demanda colectiva que los antiguos accionistas de Consumer USA interpusieron en 2022 contra Santander, tras la recompra y exclusión de Bolsa de la financiera.

Para zanjar la demanda de los minoritarios, Santander llegó la semana pasada a un acuerdo con el fondo activista Elliott, que lidera el pleito.

Tras lograr ese pacto, el banco ha solicitado a Allianz, con la que tenía suscrita la póliza aseguradora, el abono de gastos legales y del coste del acuerdo extrajudicial cerrado con Elliott, cuyo importe no ha trascendido.

Allianz, sin embargo, ha rechazado el reembolso de estos costes y ha presentado una demanda contra Santander esta semana.

La aseguradora, según la documentación recogida por Bloomberg, considera que las contingencias reclamadas por Santander no están recogidas en la póliza y solicita que el tribunal resuelva la disputa.

#### Impacto en las cuentas

"Creemos que la denuncia carece de fundamento y defenderemos nuestra posición con fuerza", indicó ayer Santander.

Fuentes conocedoras apuntan que los costes del acuerdo económico alcanzado con Elliott no tendrán efectos relevantes en las cuentas del banco.

Vinculado al proceso judicial de los minoritarios de Consumer USA, Santander también demandó a inicios de año a la aseguradora Chubb, por lo que el banco considera incumplimiento de la cobertura del seguro de responsabilidad civil de altos cargos.

En verano de 2021, Santander, que entonces controlaba un 80% de Consumer USA, lanzó una oferta pública para adquirir el 20% del capital en manos de terceros.

El banco pagó 41,50 dólares por cada título de la financiera, con un desembolso total de 2.510 millones de dólares (2.300 millones de euros).

La contraprestación supuso una prima del 14% sobre la cotización previa a la opa.



# La poca información de Sabadell demora el dictamen de la opa

**ANÁLISIS DE LA CNMC/** Cani Fernández, presidenta del regulador, apunta que tienen información de Sabadell "a base de requerimientos". Estudia la opa desde mayo.

A.Montoro. Madrid

La Comisión Nacional de los Mercados y la Competencia (CNMC) todavía analiza la oferta de BBVA sobre Sabadell en primera fase por la falta de información del banco presidido por Josep Oliu. Cani Fernández, presidenta del ente regulador, subrayó ayer durante su intervención en la Comisión de Economía, Comercio y Transformación Digital en el Congreso de los Diputados que el carácter hostil de la operación ralentiza el análisis. "En el caso de una opa hostil, tenemos toda la información del notificante (BBVA), pero no tenemos la información del objeto de la opa, del Sabadell", detalló.

La información de Sabadell sujeta de análisis se ha obtenido "a base de requerimientos", remarcó Fernández.

Competencia recibió la notificación de BBVA el pasado 31 de mayo. Dispone de un mes para realizar el análisis en primera fase. No obstante, el reloj se detiene siempre que hace un nuevo requerimiento a cualquiera de las partes. Esto explica que el ente regulador, cuyo veredicto es clave en el porvenir de la opa, siga analizando la oferta más de tres meses después de recibirla. BBVA estimó que el análisis de Competencia se extenderá entre cinco y seis meses.

Fernández también recordó que al ser una oferta hostil



Cani Fernández, presidenta de la CNMC, ayer en el Congreso.

no hay ninguna "prenotificación". Es decir, no hay acercamiento previo entre las partes con el regulador como si hubo en otras operaciones de fusión precedentes.

"Hay que tener la necesaria paciencia, el necesario respeto al trabajo de los técnicos, porque desde luego lo que no vamos a dejar de hacer es aplicar el rigor técnico que siempre hemos aplicado a este tipo de operaciones", aseveró Fernández. Apuntó también que aún no se ha tomado ninguna decisión de si

## LA DECISIÓN

BBVA podría retirar la opa en función de las condiciones que pudiera imponer la CNMC. La decisión de Competencia se antoja clave para el transcurso de la operación. Si la autoridad la considera "inapropiada", BBVA deberá cancelarla.

eleva el análisis a fase dos. En ésta, aunque la operación se puede aprobar con condiciones, el análisis se elevaría "de oficio" a tercera fase, donde podría intervenir el Ministerio de Economía, Comercio y Empresa, que también podría imponer condiciones más duras.

BBVA asegura que todo avanza según los plazos previstos. Ya tiene luz verde a la opa del Banco de España, del Banco Central Europeo, y de varios reguladores internacionales.

# Sabadell abonará un dividendo de 8 céntimos por acción el 1 de octubre

C.R. Madrid

Banco Sabadell abonará un dividendo a cuenta de 8 céntimos por acción en efectivo el 1 de octubre, lo que representa una rentabilidad de más del 4% sobre el precio de cotización. Tendrán derecho a recibir el pago los que sean accionistas al cierre del 26 de septiembre, inclusive.

Este pago supone un incremento del 62,5% respecto al importe del dividendo a cuenta del ejercicio 2023 de 3 céntimos abonado en diciembre del año pasado.

Una vez cerrado el ejercicio, el consejo presentará a la junta de accionistas la propuesta del dividendo complementario (suele abonarlo entre marzo y abril), como en años anteriores, así como la distribución del exceso de capital. Aquí incluirá el importe equivalente a la parte pendiente de ejecución del programa de recompra de acciones anunciado el pasado mes de abril, que quedó suspendido en mayo tras el lanzamiento de la OPA hostil por parte de BBVA. El plan de recompra por importe de 340

millones se había ejecutado ya en un 27,31%.

Sabadell, que tiene una rentabilidad por dividendo del 8%, tiene previsto remunerar en un total de 2.900 millones de euros con cargo a los ejercicios 2024 y 2025, equivalente a 53 céntimos de euro por acción. Este primer dividendo de octubre supone apenas un 15% del total previsto para el periodo, en el que se abonarán 45 céntimos por acción más, según la nota de Banco Sabadell.

"El consejo de administración de Banco Sabadell confía

en las excelentes perspectivas de mejora de la rentabilidad para los próximos años, así como en la plena capacidad para generar valor a largo plazo para sus accionistas", ha señalado el presidente del banco, Josep Oliu.

Este dividendo a cuenta forma parte de la política de remuneración al accionista, que combina una retribución recurrente con cargo a resultados de entre el 40% y el 60% del beneficio obtenido (pay-out), más la distribución del excedente de capital.

# El exministro Sebastián pide 18 años de cárcel para Francisco González

Alejandro Montoro. Madrid

El caso Villarejo sigue acumulando escritos de acusación. Miguel Sebastián, exministro de Industria y Turismo, pide 18 años de prisión para Francisco González, expresidente de BBVA; 16 años para Ángel Cano, ex consejero delegado; y 20 años para José Manuel Villarejo, excomisario de la Policía Nacional, por el espionaje que sufrió entre 2004 y 2005. En el caso de González y Villarejo por delito de descubrimiento y revelación de secretos, delito de cohecho activo y delito de constituir una organización criminal (Cenyt). A Cano le atañe los mismos delitos, excepto el de constitución de organización criminal, que en su caso es pertenencia a organización criminal.

También reclama 12 años de prisión para Julio Corrochano, exjefe de seguridad de BBVA; y ocho años para Rafael Redondo, exempleado de Cenyt. Y pide a BBVA que asuma la responsabilidad civil y 260.000 euros por los "daños ocasionados".

El exministro fue una de las víctimas del denominado Proyecto Trampa, orquestado por el excomisario y presuntamente aprobado por Francisco González.

En el escrito de acusación al que ha tenido acceso EXPANSIÓN, la defensa alega que Sebastián "fue objeto de una feroz actividad de espionaje pese a encontrarse bajo el paraguas del férreo sistema de seguridad" brindado por el Gobierno.

Según reza el documento, la cúpula de BBVA puso en el radar al mando político por el vínculo que pudiera tener con Luis del Rivero, expresidente

**Sebastián reclama a BBVA que asuma la responsabilidad civil y pide 260.000 euros por "daños"**

de Sacyr, que en aquel entonces planeó entrar en el accionariado del banco. El espionaje se centró en "difundir datos íntimos" y "construir relatos ficticios sobre su vida privada, y se publicó su vida sentimental supuestamente tortuosa" para "desestabilizarle y frustrar la operativa de toma de control de Sacyr al BBVA".

Sebastián reconoce que tuvo una "reunión informativa" con del Rivero en 2004 por "la operación Sacyr-BBVA", y considera que esta "sirvió de pretexto para el espionaje de Villarejo". Sin embargo, "Sebastián no tenía verdadera capacidad de influencia respecto a la entrada de la constructora en la entidad" al no contar con "competencias ejecutivas" en ese entonces, indica.

"El Sr. González no puede alegar que desconocía la utilización de métodos ilegales de intromisión en la intimidad, ni la financiación de campañas de descrédito", detalla el escrito. Sebastián asegura que tanto el presidente como Ángel Cano eran "conocedores absolutos del contrato" con Cenyt.

El juez Manuel García Castellón decidió a mediados de junio llevar a juicio a Villarejo, al expresidente de BBVA, al ex consejero delegado y a otros siete ejecutivos, entre los que se encuentra Joaquín Gotari, actual jefe de Auditoría Interna. BBVA también deberá personarse como persona jurídica.



Miguel Sebastián, exministro de Industria y Turismo de España.



## PJT adquiere una 'boutique' en Oriente Medio

**BANCA DE INVERSIÓN** La boutique de banca de inversión PJT Partners ha anunciado la adquisición de deNovo Partners, una firma de asesoramiento de Oriente Medio con la que colaboraba desde 2020. DeNovo cuenta con más de 20 banqueros en sus filas y ha asesorado más de 100 operaciones desde su puesta en marcha en 2010 para sus clientes en la región. May Nasrallah, fundadora de la firma, continuará desarrollando su labor en Oriente Medio bajo el paraguas de PJT.

## Más estrenos en la Bolsa española

**PREVISIONES** España podría registrar más de 20 operaciones de salidas a Bolsa (OPV) este año, según el operador del mercado SIX Group, dueño de BME. La estimación incluye compañías cotizadas tanto en los mercados de negociación para pequeñas y medianas empresas de España como en su mercado principal.

## Crece la facturación de seguros del clima

**60.000 MILLONES** Los ingresos por primas que obtienen las aseguradoras por las pólizas relacionadas con el clima podrían alcanzar los 60.000 millones de euros en 2030, más del doble que los 25.000 millones que sumaron en 2022. Según un informe publicado por la consultora Bain & Company, este incremento se verá impulsado por la llegada de nuevas soluciones de seguros climáticos, relacionados con las renovables.

# CaixaBank sigue como banco de Las Cortes pese a la puja de Santander

**PUJA/** Ambos bancos presentaron oferta para prestar servicios financieros a Congreso, Senado y Defensor del Pueblo.

**E. del Pozo.** Madrid  
CaixaBank se mantiene como el banco de Las Cortes Generales y seguirá prestando servicios al Congreso de los Diputados, Senado, Defensor del Pueblo y Junta Electoral Central.

La entidad ha conseguido defender su posición frente a Santander, que también ha presentado su oferta para optar a esta actividad.

Lo previsto era que el nuevo contrato entrara en vigor el 1 de enero pasado, pero el proceso, con etiqueta de *negociado con publicidad*, se ha dilatao más de lo previsto y se cerró a las puertas del verano. Estará en vigor hasta 2025 y se prevén dos prórrogas para 2026 y 2027.

El servicio no supone ningún coste para los integrantes de Las Cortes, pero las entidades financieras consideran que les aporta otros valores como el prestigio.

CaixaBank pone a disposición de estas instituciones las cuentas bancarias necesarias para su funcionamiento habitual "exentas de todo tipo de gastos y comisiones de administración, mantenimiento y descubierto", según las condiciones del concurso.

CaixaBank, como entidad ganadora de la puja, debe contar con un coordinador y un equipo gestor por cada una



Congreso de los Diputados.

## El contrato exime de coste a las cinco instituciones que agrupa

de las cinco instituciones incluidas en este servicio.

Debe tener además un coordinador responsable del contrato al que se exige contar como mínimo con una antigüedad de 7 años en banca institucional, 4 de ellos en un puesto de responsabilidad en este área, y de 2 años

en la entidad ganadora del contrato.

Los diputados, senadores y el resto del personal que trabaja en Las Cortes recibirán ofertas sobre préstamos remuneración de cuentas personales y exención de comisiones en transferencias y efectivos en cajero.

CaixaBank y Santander incluyeron en su propuesta la remuneración de saldos, un aspecto al que se atribuyó un peso de 50 puntos sobre 100. La documentación del proceso no publica las condiciones de la oferta ganadora.

# La aseguradora QBE ficha en AIG a su responsable en España

**E. del Pozo.** Madrid

La aseguradora australiana QBE ha nombrado a Mario Díaz-Guardamino nuevo director general para su división de QBE Iberia.

Llega a la entidad desde AIG, donde era director de Seguros de Crédito Comercial para EMEA y cuenta con más de 20 años de experiencia en el sector de los servicios financieros.

Díaz-Guardamino se incorporará a QBE a finales del 2024 tras recibir las autorizaciones necesarias de los reguladores y reportará a Beatriz Valentí, directora de QBE Europa.

Su cometido principal será liderar la estrategia de la compañía en España y Portugal, donde dirigirá las operaciones de QBE para continuar el crecimiento del negocio de empresas tanto Corporate como mercado medio, y reforzar nuestro posicionamiento en programas Internacionales, construcción, energías renovables y soluciones globales con una amplia oferta de productos", señala la compañía, que añade que su propósito es continuar reforzando la expansión geográfica a través de su reciente apertura en Barcelona.

## Sustitución

El nuevo responsable de QBE en España y Portugal ocupará la posición que dejó Patricia Puerta, que en la primavera pasada fichó por Generali como directora para el Mediterráneo y América Latina para grandes riesgos.



Mario Díaz Gardamino, nuevo director general de QBE.

## Ocupa el puesto que dejó Patricia Puerta, que se incorporó a Generali en la pasada primavera

Estos nombramientos se encuadran en los movimientos que se vive en el sector asegurador español en los últimos años como consecuencia del creciente interés de nuevas entidades, buena parte de ellas extranjeras, que ha decidido entrar en el mercado español de seguros con el foco puesto en dar servicios a las empresas.

La semana pasada QBE fichó, procedente de Liberty Specialty, a Francesc Fons, como suscriptor de Responsabilidad Civil y Farmacia, y a Raúl Corbalán, que llega desde Zurich, para su oficina en Barcelona.

# BlackRock entra en la neoaseguradora Tuio

**Expansión.** Madrid

La neoaseguradora española Tuio cerró ayer una ronda de financiación de 15 millones de euros a través de capital y deuda y con la incorporación como inversores de BlackRock y MassMutual Ventures, en tanto que Bamcap Ventures y Extension Fund han ampliado su participación.

El importe cosechado, señala la entidad, se centrará en la mejora de la estrategia digital; el lanzamiento de nuevos productos, como un seguro

de salud de mascotas y otro de automóviles; la contratación de personal, elevando la plantilla de 38 a 45 empleados; y la expansión a nuevas áreas e internacionalización a lo largo de 2025.

Esta ronda –la tercera que lleva a cabo la empresa– eleva el monto total obtenido por la compañía a 18,45 millones de euros.

En concreto, la insurtech echó a andar en 2021 con una primera ronda de 450.000 euros de la mano de Capital Certainty, Cabiedes&Part-

ners, Bewa7er, 7r Ventures y varios particulares, mientras que en 2022 levantó tres millones de euros en una segunda ronda en la que aparecieron Otium Capital, Extension Fund, Kalonia y Bamcap Ventures.

Tuio cuenta con 45.000 clientes en sus seguros de hogar y vida y ha atendido unos 15.000 siniestros en el último año, en tanto que sus pólizas reúnen activos asegurados por cerca de 5.000 millones. Prevé alcanzar los 65.000 clientes este 2024.

## UNITED SURGICAL PARTNERS MADRID, S.L.

Se convoca a los señores socios a la Junta General Extraordinaria de Socios, que se celebrará el día 22 de octubre de 2024, a las 13.00 horas en el domicilio social de la compañía sito en Madrid, Calle Juan Bravo, 39, con el siguiente:

### Orden del Día

**Primero.** Examen y aprobación, en su caso, de las Cuentas Anuales correspondientes al ejercicio cerrado a 31 de diciembre de 2023.

**Segundo.** Aplicación del resultado del ejercicio cerrado a 31 de diciembre de 2023.

**Tercero.** Examen y, en su caso, aprobación de la gestión del Órgano de Administración.

**Cuarto.** Nombramiento de auditores de cuentas para la Sociedad.

**Quinto.** Nombramiento y/o renovación del cargo de Administrador Único.

**Sexto.** Delegación de facultades para ejecución de los acuerdos adoptados en la Junta.

**Séptimo.** Lectura y aprobación, si procede, del Acta de la Junta.

**Derecho de Información:** Se informa que cualquier Socio podrá obtener de la Sociedad, para su examen en el domicilio social y pedir su entrega o envío gratuito, de cualquier información o documentación relativa a los asuntos que se someten a aprobación de la Junta, incluidas, muy especialmente las Cuentas Anuales correspondientes al ejercicio cerrado a 31 de diciembre de 2023.

En Madrid, a 17 de septiembre de 2024.  
D. Juan Carlos González Acebes  
Administrador Único

## SYNGENTA ESPAÑA, S.A.U. (SOCIEDAD ABSORBENTE) VALAGRO IBERIA, S.L.U. (SOCIEDAD ABSORBIDA)

En cumplimiento con lo dispuesto en el artículo 10 del Real Decreto-Ley 5/2023, de 28 de junio, sobre modificaciones estructurales de sociedades (en adelante, "RD"), se hace público que, en fecha 2 de septiembre de 2024, el accionista único de SYNGENTA ESPAÑA, S.A.U., la entidad SYNGENTA HOLDING, S.L., en ejercicio de las competencias propias de la junta general de accionistas, ha acordado aprobar la fusión por absorción de VALAGRO IBERIA, S.L.U. (en adelante, "Sociedad Absorbida"), por parte de SYNGENTA ESPAÑA, S.A.U. (en adelante, "Sociedad Absorbente"), por medio de la cual la Sociedad Absorbida se extinguirá mediante disolución sin liquidación, transmitiéndose en bloque a título universal todo su patrimonio a favor de la Sociedad Absorbente, con la consiguiente subrogación de ésta en todos los derechos y obligaciones de aquella (la "Fusión").

El acuerdo de Fusión ha sido adoptado por unanimidad conforme a los términos establecidos en el proyecto común de fusión suscrito el 28 de junio de 2024 por los Órganos de Administración de ambas sociedades (en adelante, el "Proyecto de Fusión"), así como conforme a los términos establecidos en el informe de administradores de la misma fecha (en adelante, el "Informe de los Administradores"); y utilizando como balances de fusión los balances de la Sociedad Absorbente y de la Sociedad Absorbida cerrados a 31 de diciembre de 2023, debidamente formulados, aprobados y verificados por el auditor de cuentas de ambas sociedades.

Se manifiesta expresamente que la Fusión se realiza conforme al procedimiento simplificado previsto en el artículo 53 del RD al encontrarse la Sociedad Absorbida íntegramente participada por la Sociedad Absorbente, no resultando necesario: (i) acuerdo de la Sociedad Absorbida de conformidad con el artículo 53.1.4.º del RD; (ii) informe de expertos independientes de conformidad con el artículo 53.1.2.º del RD; (iii) aumento de capital en la Sociedad Absorbente de conformidad con el artículo 53.1.3.º del RD; (iv) incluir en el Proyecto de Fusión las menciones expresamente previstas en el artículo 53.1.1.º del RD.

De conformidad con el artículo 10 del RD, se hace constar expresamente el derecho que asiste a los socios y a los acreedores de cualquiera de las sociedades intervinientes en la Fusión, de obtener el texto íntegro de los acuerdos de fusión adoptados, de los respectivos balances de fusión e informes de auditoría, los cuales se encuentran a su disposición en el domicilio social respectivo de cada una de las sociedades que se fusionan.

Asimismo, se hace constar de forma expresa el derecho de protección que corresponde a los acreedores de cada una de las sociedades que se fusionan en los términos previstos en el artículo 13 del RD.

En Madrid, a 17 de septiembre de 2024

Dña. Mónica Pereda Gamarra.- Secretaria no consejera de SYNGENTA ESPAÑA, S.A.U.  
D. Pablo Miguel Fernández Cortijo.- Secretario no consejero de VALAGRO IBERIA, S.L.U.



# JPMorgan y Bank of America limitan las jornadas de los banqueros jóvenes

**MENOS HORARIO SEMANAL PARA LAS JÓVENES PROMESAS/** El mayor banco de EEUU no quiere más de 80 horas si no hay una emergencia. Los valedores de estas jornadas defienden que ese es el límite para otros colectivos.

Sergio Saiz. Nueva York

Prohibido vivir en la oficina. JPMorgan y Bank of America quieren poner coto a las horas extra que los jóvenes banqueros dedican a su trabajo para triunfar en la milla de oro del dólar. No es que vayan a desaparecer las jornadas maratónicas, pero al menos los banqueros jóvenes podrán dormir en casa. Más que un derecho, será un deber a partir de ahora.

El cambio se produce tras la polémica que se desató la pasada primavera por el fallecimiento de un empleado de 35 años de Bank of America que trabajaba alrededor de 100 horas a la semana. Leo Lukenas falleció a causa de un trombo en una arteria, y su muerte desató protestas en Wall Street contra la banca por promover una cultura excesiva del trabajo.

El debate no es nuevo, pero las críticas han arreciado en un clima laboral que intenta centrarse menos en el dinero y más en el bienestar de los empleados. Comenzar una carrera profesional partiendo de un salario de 200.000 dólares anuales (181.000 euros) exige sacrificios. Pero, ¿dónde está el límite? La jornada media cuando se trabaja en el cierre de una operación se sitúa en cerca de 120 horas semanales.

Tras meses de polémica, JPMorgan ha sido uno de los primeros en reaccionar y ha asegurado que limitará las jornadas en su división de banca de inversión a 80 horas semanales para los profesionales jóvenes, según publica *The Wall Street Journal*. Siempre con excepciones, como cuando se esté cerrando una operación que exija jornadas más largas.

## Más control

Por su parte, Bank of America, en el ojo del huracán, ha optado por intensificar el control horario. Eso no quiere decir que vaya a limitar la jornada, pero los empleados deberán fichar a través de una nueva herramienta en la que tendrán que explicar cuándo y por qué hacen horas extra o a qué dedican el tiempo cuando están trabajando.

“Es fundamental garantizar que tus empleados des-



Sede de JPMorgan.

cansan para que puedan tener un alto rendimiento y estén motivados y comprometidos con los retos. Las limitaciones son fácilmente manipulables. Es positivo el intento de controlar el tiempo de ocupación, aunque quizás deberían plantear por qué es necesario de forma continuada que los jóvenes analistas tengan una dedicación tan alta. Cambios en el modelo de negocio, el modelo de facturación a clientes o de retribución quizás pueden impactar también en la dedicación. Las limitaciones por sí solas no tienen gran impacto”, apunta Puri Paniagua, socia de Pendersen&Partners y autora de ‘Muestra tu talento’.

Los valedores de las jornadas maratónicas en el sector financiero se defienden. 80 horas es el límite legal establecido para otros colectivos en Nueva York, como es el caso de los médicos. Además, algunas entidades aseguran que llevan tiempo trabajando en mejorar los tiempos de descanso, al menos en EEUU, donde la normativa laboral es mucho menos proteccionista que en Europa con los empleados.

Por ejemplo, en JPMorgan, los banqueros más jóvenes tienen garantizado un fin

## JPMorgan limita la jornada a 80 horas semanales para los banqueros junior

de semana completo libre de cada tres y un periodo de descanso blindado entre las 18:00 horas del viernes y el mediodía del sábado. Los expertos en recursos humanos no solo cuestionan que esa ventana de desconexión no llega a ser ni de 24 horas, sino que además su efectividad depende de hasta qué punto se respetan estas políticas.

Las políticas de Bank of America incluyen la protección de un día de fin de semana sin trabajo, y el departamento de Recursos Humanos recibe un aviso cuando se superan las 80 horas semanales. Si las jornadas maratónicas por encima de ese umbral se convierten en costumbre, existen protocolos para forzar periodos de descanso.

## Efectos negativos

Ahora bien, como recuerda Rocío Bonet, profesora de IE University, “si se hacen los números, con 80 horas semanales, dado que el día tiene las



Sede de Bank of America.

## La política de Bank of America asegura un día de fin de semana sin trabajo

horas que tiene, objetivamente queda poco tiempo para dedicarse a tareas fuera del trabajo”. Además, esta experta recuerda que “la investigación académica ha demostrado que las largas jornadas laborales o trabajar muchas horas extra es uno de los factores más importantes detrás de los problemas de salud de los empleados”.

“Por dar una cifra, un análisis reciente encontró que las largas jornadas laborales aumentaban la probabilidad no solo de tener enfermedades mentales y físicas, sino también de muerte, en concreto de un 20%”.

Ahora bien, también hay que tener en cuenta el sector. “La banca de inversión es conocida por exigir largas jornadas laborales a los analistas junior porque se trabaja con fechas de entrega cortas y con alta carga de trabajo”, recuerda la profesora de IE.

Otros bancos de inversión son más laxos en sus políticas. Goldman Sachs, por

ejemplo, no cuenta con un límite formal de jornada, pero al menos garantiza por norma los sábados como día de descanso. En el caso de Morgan Stanley, ni siquiera esto último.

Aun así, el debate está lejos de concluir. En la práctica, limitar la jornada laboral a 80 horas simplemente significa que muchos banqueros dejarán de dormir en la oficina. Si se reparte el tiempo en seis días de trabajo, implica estar en la oficina desde las 8.30 horas de la mañana hasta las 22.00 horas de la noche. O bien once horas si no se descansa ningún día de la semana. Y además presencial, porque la promesa de hacerse millonario y teletrabajar son conceptos antagónicos en el mundo de la banca de inversión.

Según una investigación de *The Wall Street Journal*, los grandes bancos de Wall Street incumplen sus propias directrices de recursos humanos de forma habitual, obligando a sus empleados a mentir en los sistemas de control horario o a la hora de establecer si hacen uso adecuado de los periodos de descanso. Nada nuevo bajo el sol que no ocurra también al otro lado del Atlántico.



Jamie Dimon, consejero delegado de JPMorgan.

## Dimon nombra a una banquera que vigile el bienestar

JPMorgan Chase ha encargado a uno de sus banqueros la supervisión de los empleados más jóvenes de la compañía, dando respuesta a la preocupación sobre las condiciones laborales de los empleados junior en Wall Street.

Según informa *Financial Times*, el mayor banco estadounidense por activos ha nombrado a Ryland McClendon asociada de banca de inversión global y analista líder. En el puesto, que se acaba de crear, McClendon “ayudará a garantizar el bienestar y éxito, así como a equipar y permitir a estos banqueros cumplir con nuestro negocio y nuestros clientes”, explica JPMorgan en una nota interna al personal. Durante décadas, la banca de inversión se ha caracterizado por semanas laborales de 100 horas y gestión de operaciones en condiciones de mucho estrés en las que pueden estar en juego decenas de millones de dólares en honorarios.

Las duras condiciones vuelven a ser ahora objeto de intensos controles tras la muerte en mayo del banquero junior de Bank of America, que había pertenecido a las fuerzas especiales del ejército de EEUU. Aunque se dictaminó que la causa de la muerte de Leo Lukenas fue un trombo agudo de la coronaria, fue una nueva llamada de atención sobre los banqueros junior, que exigen un entorno de trabajo más saludable. A raíz de la noticia, Jamie Dimon, CEO de JPMorgan anunció que el banco intentaba extraer lecciones de las que aprender.





**A PARTIR DE ESTE FIN DE SEMANA**

## Curso de Finanzas Personales, gratis con **Expansión**

Tres entregas a partir de este fin de semana, en las que se analizará cómo sacar la máxima rentabilidad al ahorro.

Expansión. Madrid

El curso analiza cómo sacar todo el partido a nuestro patrimonio en un escenario muy cambiante por el comienzo de una nueva etapa marcada por el descenso de los tipos de interés.

Las rentabilidades del ahorro sin riesgo de productos como las **cuentas remuneradas**, los **depósitos** y las **Letras del Tesoro** han empezado a bajar, aunque todavía hay ofertas atractivas. El curso que entrega EXPANSIÓN a partir de mañana, sábado, detalla las **entidades financieras** que ofrecen más rentabilidad.

Además de las claves para conocer y elegir los mejores

### El descenso de los tipos de interés en Europa obliga a afinar más en las decisiones de inversión

productos, el curso también analiza las oportunidades en **planes de pensiones** en función de la edad y del perfil de riesgo. Y hace un repaso de cómo son y a quiénes van dirigidos los mejores productos de ahorro con forma de **seguro**. También se detalla la evolución del **oro**, inmerso en una batería de máximos, primero por la incertidumbre económica, y luego, ante el debilitamiento

del dólar y el recorte de tipos. El curso analiza sus expectativas de crecimiento y desvela todos los secretos para comprar el metal, tanto de forma física como a través de fondos.

Además, se dan todas las pistas para acceder a inversiones alternativas como el **capital riesgo** o el **arte**, necesarias para diversificar.

Las siguientes entregas del curso -con amplios análisis del **sector inmobiliario**, del **mercado hipotecario**, los **fondos de inversión**, y de los mejores **dividendos**, además del mundo 'cripto'- se publicarán el fin de semana del **28 y 29 septiembre**, y el del **5 y 6 de octubre**.

## MyInvestor baja la hipoteca fija al 3,45% y aviva la batalla

**COMPETENCIA/** El neobanco tiene el sexto mejor préstamo fijo tras responder a los recortes de Bankinter e Ibercaja.

E.Utrera. Madrid

La guerra hipotecaria gana intensidad en el nuevo escenario de recortes de los tipos de interés en la zona euro. Tras las rebajas de precios realizadas este mes de septiembre por Ibercaja y Bankinter, ahora es MyInvestor quien se suma al movimiento reduciendo sensiblemente, desde el 3,78% hasta el 3,45% TAE (tasa anual equivalente, que recoge todos los gastos), el coste de su hipoteca *Sin Mochila* a tipo fijo.

El nuevo precio se aplica a todos sus plazos, hasta un máximo de 30 años. La entidad no exige la contratación de productos adicionales, como seguros o planes de pensiones, ni tampoco la domiciliación de nómina.

A cambio, MyInvestor exige ingresos mensuales de 4.000 euros a las unidades familiares para nuevos préstamos y subrogaciones. Es una de las cifras más altas entre las entidades financieras españolas y extranjeras.

Con este movimiento, el neobanco participado por Grupo Andbank, El Corte Inglés Seguros, AXA España, y otros *family office*, dispara la competencia en el segmento de préstamos a tipo fijo donde la banca está centrando el grueso de su estrategia comercial en los últimos meses.

Tras la rebaja de precio, la hipoteca de MyInvestor se convierte en la sexta más competitiva por precio a tipo fijo del mercado español.

En estos momentos, la más barata es la de Coinc, el portal de ahorro de Bankinter, que ofrece el 3,04% TAE a 25 años cumpliendo condiciones. La entidad ha bajado tipos en los últimos días, como su matriz Bankinter, que aplica el 3,40%.

Santander, con el 3,22%; Openbank con el 3,28%; EVO Banco con el 3,39% e Ibercaja (que acaba de reducir tipos en todas las modalidades de hipotecas) completan el grupo de las entidades con precios más competitivos a tipo fijo.

Las rebajas llegan en un momento en el que la media provisional del mes de septiembre del euríbor a 12 me-



Sede de MyInvestor.

### LAS MEJORES HIPOTECAS A TIPO FIJO

Ordenado de menor a mayor TAE. Con máxima bonificación. Ingresos en euros.

Entidad	Plazo (años)	TAE (%)*	Ingresos mínimos	Entidad	Plazo (años)	TAE (%)*	Ingresos mínimos
Coinc	25	3,03	No	Caja de Inge.	30	3,71	No
Santander	25	3,22	600	Sabadell	30	3,76	No
Openbank	25	3,28	900	Imagin	25	3,82	1.200
EVO Banco	25	3,39	600	BBVA	25	3,97	600
Bankinter	25	3,40	2.500	ING	25	4,18	600
MyInvestor	30	3,45	4.000	CaixaBank	30	4,30	600
Ibercaja	25	3,69	2.500				

TAE: Tasa Anual Equivalente. Fuente: Elaboración propia

**El nuevo precio se aplica a todos los plazos del préstamo, hasta un máximo de 30 años**

ses ha caído ya por debajo del nivel del 3%.

Los expertos creen que otras entidades mejorarán también las condiciones de sus préstamos para viviendas en las próximas semanas para hacerse con las mejores ofertas del momento o mejorarlas. En estos momentos, varias entidades están en plena fase de estudio de estos cambios.

### Ahorro

La rebaja de las hipotecas de MyInvestor se produce en plena redefinición de su política de remuneración del ahorro más conservador.

Tras la rebaja de tipos del Banco Central Europeo (BCE), la entidad ha ajustado a la baja la retribución de sus depósitos a plazo. Paga el 3%

TAE a tres meses; el 2,75% a seis meses y el 2,50% a doce meses. En cualquier caso, estas rentabilidades se sitúan claramente por encima de la media del mercado.

La remuneración crece hasta un 3,25% TAE a tres meses para aquellos clientes que tengan o contraten una cartera automatizada (*roboadvisor*) con una inversión de 150 euros.

Por su parte, la cuenta corriente remunerada de MyInvestor ofrece desde ayer un 2,25% TAE los primeros doce meses para un máximo remunerado de 70.000 euros, lo que supone que el cliente puede llevarse hasta 1.570 euros en intereses.

**CONTRATO DE SUMINISTRO ARAMÓN, MONTAÑAS DE ARAGÓN, S.A.** informa de su interés en contratar el suministro de productos desechables y limpieza para las empresas del Grupo, por importe global de 726.000, más IVA. Para más información: <http://www.aramon.es>



LA SESIÓN DE AYER

La Fed lleva a Wall Street a máximos

**EL IBEX SUBE EL 0,8%, HASTA 11.778 PUNTOS/** Los inversores descuentan con sus compras en Bolsa que la Reserva Federal ha evitado la recesión en Estados Unidos y protegido el crecimiento global al bajar los tipos de interés en 50 puntos básicos.

R.P.M. Madrid  
La Bolsa estadounidense cotizó ayer en números récord gracias a la decisión de la Reserva Federal (Fed) de bajar los tipos de interés el miércoles en 50 puntos básicos, hasta el 5%. Wall Street cerró en negativo en dicha sesión, al ajustar los inversores sus carteras ante el nuevo panorama que se abre para la economía y el precio del dinero, pero ayer el mercado no dejó lugar a dudas con compras generalizadas en las principales bolsas de todo el mundo.

El S&P 500 subió el 1,7% y registró su 39º récord este año en los 5.713 puntos al batir el 5.667 de julio. El Dow Jones también alcanzó ayer máximos al avanzar el 1,26%, hasta los 42.025 puntos, desde el récord previo de 41.622. El Nasdaq, muy sensible a los tipos, registró la mayor subida a ambos lados del Atlántico, del 2,51%.

Los sectores y valores más cíclicos, como las mineras o las tecnológicas, fueron los más beneficiados, mientras que los más defensivos, como los servicios públicos, registraron las mayores realizaciones.

Destacaban las subidas de Tesla, del 7,36%; Salesforce, del 5,37%; Caterpillar, del 5,12%; Goldman Sachs, del 3,97% o Apple, del 3,71%.

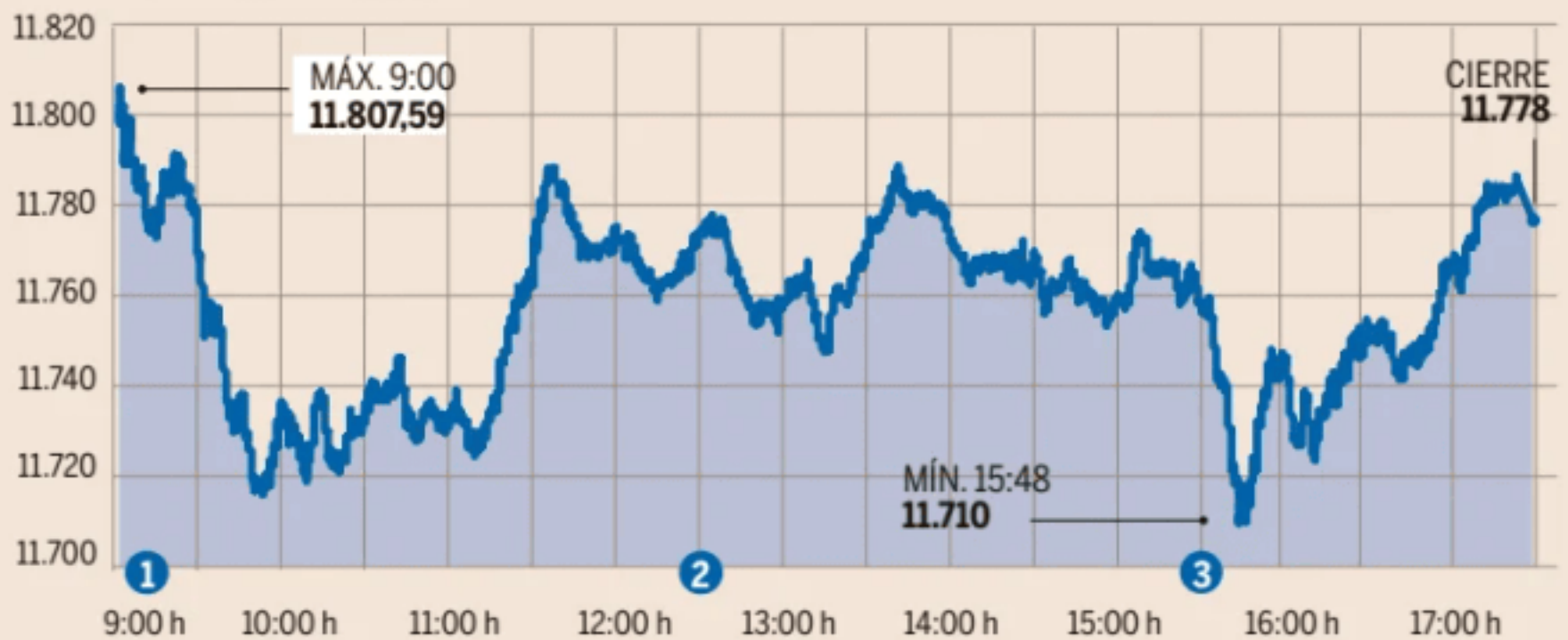
Los expertos ponen el foco de la Fed en la economía y no en la inflación. “Las bajadas de tipos en contextos de crecimiento moderado y control inflacionario tienden a ser bien recibidas por los mercados financieros” señalan desde Mirabaud. Jean Boivin, responsable de BlackRock Investment Institute, señala que a la Fed “le preocupa más que el crecimiento se ralentice demasiado. No hubo ningún reconocimiento explícito del riesgo de resurgimiento de la inflación. Esto subraya nuestra opinión de que estabamos lejos de un ciclo económico normal”. En cambio, para David Macià, director de inversiones y estrategia de mercados de Creand AM en Andorra, el recorte de medio punto “se explica, simplemente, como una compensación por no recortar en julio, y no como reacción a problemas macroeconómicos”.

**Ibex 35.** El principal indicador de la Bolsa española cerró con un avance del 0,8%, hasta los 11.778 puntos, por lo que se refuerza en niveles no vistos desde la primavera de 2015.

Los valores más cíclicos, los ligados al consumo o aquellos con exposición a Estados Unidos bri-

EL IBEX MIRA AL 11.800

Intradía Ibex 35, en puntos • 19/09/2024



- 1 9:05 h El índice supera en la apertura los 11.800 puntos, su nueva resistencia clave.
- 2 12:30 h El indicador pasa de la media sesión en zona de máximos de la jornada.
- 3 15:30 h El Ibex reduce las ganancias por las compras en Wall Street, pero cierra con solvencia.

Expansión

Fuente: Bloomberg

LOS PROTAGONISTAS DEL DÍA

Los valores que más suben y bajan, en %

LOS MEJORES	Fluidra	4,81	LOS PEORES	Cellnex	-2,63
	Acerinox	3,70		Endesa	-1,78
	ArcelorMittal	3,55		Acciona Energía	-1,67
	BBVA	3,28		Iberdrola	-1,33
	Indra	2,96		Telefónica	-1,32
	Sabadell	2,45		Acciona	-1,00

Expansión

Fuente: Bloomberg

Inglaterra: tipos en el 5% y posible bajada en noviembre

A. Zanón. Londres

El Banco de Inglaterra mantuvo ayer los tipos en el 5%, nivel al que los redujo el pasado 1 de agosto, cuando realizó su primer descenso en cuatro años. Ocho miembros del Comité de Política Monetaria apostaron por dejar intacto el precio oficial del dinero y uno se manifestó partidario de

llevarlo al 4,75%. Aunque el IPC está controlado en Reino Unido en el 2,2% desde hace varios meses, no lo está tanto la inflación de los servicios (+5,6%), impulsada por el alza de los salarios. La institución presidida por Andrew Bailey no se ha dejado influir por los recortes que sí han aplicado recientemente

tanto el BCE y como la Fed. “Las presiones inflacionarias han aflojado. Si sigue la tendencia, podremos reducir los tipos de forma gradual”, explicó Bailey. Los expertos consideran que el Banco de Inglaterra sí aplicará un segundo recorte de los tipos de interés en su próxima reunión, prevista para el 7 de noviembre.

llaron ayer. Fluidra sumó el 4,81%; Acerinox, el 3,7%, y Arcelor-Mittal, el 3,55%. Más allá de la caída del 2,63% de Cellnex o del 1,67% de Acciona Energía, algunos de los valores defensivos del Ibex fueron los peor parados. Endesa se dejó el 1,78%; Iberdrola, el 1,33% y Redeia, un 1%.

**El resto de Europa.** El Ftse 100, que avanzó el 0,91%, se quedó, como el Ibex, algo más rezagado que los demás índices europeos des-

pués de que el Banco de Inglaterra dejase sin cambios los tipos de interés (ver información adjunta). El Cac 40 ascendió el 2,29%; el Dax, el 1,55%, y el Ftse Mib, el 1,16%.

El sector tecnológico firmó su tercera mejor sesión del año, con un avance del 3,45%, y los recursos básicos, gracias a las mineras, subieron el 3,02%, su mejor día desde diciembre (ver pág. 22). Cayeron el 1,78% los servicios públicos.

**Divisas y bonos.** El dólar ya había

descontado previamente el recorte de la Fed. Así, el euro se mantuvo en las 1,11 unidades de dólar.

El interés del bono estadounidense a 10 años avanzó tres puntos básicos respecto al viernes, hasta el 3,73%.

COTIZACIONES

	Cierre		Variación (%)	
			En el día	En el año
Ibex 35	11.778,10	↑	0,80	16,59
Euro Stoxx 50	4.943,38	↑	2,24	9,33
Dow Jones	42.025,19	↑	1,26	11,50
Nikkei 225	37.155,33	↑	2,13	11,03
Brent	74,8	↑	2,56	-2,96

	Cierre		Variación diaria	
			En el día	En el año
Euro/Dólar	1,1156	↑	0,29%	
Euro/Yen	159,53	↑	1,01%	
Bono español	2,976%	↓	-0,02pb	
Prima de Riesgo	79,67pb	↓	-1,27pb	

DE UN VISTAZO

Cotización en euros

Título	Última cotización	Variación (%)		
		Ayer	2023	2024
Acciona	129,100	-1,00	-22,45	-3,15
Acciona Ener	21,240	-1,67	-22,30	-24,36
Acerinox	9,820	3,70	15,29	-7,84
ACS	41,920	0,43	50,02	4,38
Aena	197,500	0,41	39,90	20,35
Amadeus	65,720	0,95	33,64	1,29
ArcelorMittal	21,850	3,55	4,37	-14,86
B. Sabadell	1,942	2,45	26,36	74,48
B. Santander	4,600	2,03	34,86	21,71
Bankinter	7,946	0,74	-7,53	37,09
BBVA	9,772	3,28	46,01	18,79
CaixaBank	5,446	1,00	1,47	46,16
Cellnex Telecom	35,850	-2,63	15,33	0,53
Colonial	6,465	1,33	8,99	-1,30
Enagás	13,700	-0,51	-1,67	-10,25
Endesa	19,310	-1,78	4,68	4,60
Ferrovial Se	38,240	-0,21	34,94	15,81
Fluidra	22,660	4,81	29,82	20,21
Grifols	10,075	0,15	43,50	-34,81
IAG	2,482	1,26	28,08	39,36
Iberdrola	13,385	-1,33	8,60	12,76
Inditex	52,060	2,20	58,67	32,03
Indra	16,700	2,96	31,46	19,29
Logista	27,780	0,36	3,73	13,48
Mapfre	2,402	0,92	7,35	23,62
Merlin Properties	11,520	1,32	14,64	14,51
Naturgy	22,260	-0,80	11,07	-17,56
Puig Brands B	20,510	1,64	--	--
Redeia	16,920	-0,99	-8,30	13,48
Repsol	11,850	0,98	-9,43	-11,90
ROVI	75,250	1,76	66,94	25,00
Sacyr	3,236	1,31	20,23	3,52
Solaria	12,060	0,33	8,70	-35,20
Telefónica	4,338	-1,32	4,40	22,75
Unicaja Banco	1,185	1,89	-13,68	33,15

EURO

Evolución del euro, en dólares.



Expansión

Fuente: Bloomberg

eventos  
by UNIDAD EDITORIAL

Infórmese de todos los eventos en:  
[www.eventosyconferenciasue.com](http://www.eventosyconferenciasue.com)



# Colonial: a un paso de poner su marcador en verde en 2024

**SUBE UN 13,92% EN SEPTIEMBRE/** La Socimi acelera en Bolsa y la cotización, a punto de borrar las pérdidas anuales, tiene un potencial de hasta el 25%.

Susana Pérez, Madrid

Colonial ha pisado el acelerador en Bolsa en las últimas semanas y está a punto de obtener una buena recompensa: entrar en terreno positivo en el año. Sus acciones subieron ayer un 1,33%, hasta 6,46 euros, con lo que quedaron a sólo un 1,31% de los 6,55 euros en los que cerraron 2024.

La Socimi se revaloriza un 13,92% en lo que va de septiembre y un 24,57% desde los mínimos de la corta tormenta bursátil de principios de agosto, desatada por el miedo a una eventual recesión en EEUU y por ajustes en las operaciones de *carry trade* con el yen tras la segunda subida de los tipos de interés del Banco de Japón en apenas cuatro meses.

La escalada de los títulos de Colonial se apoya tanto en los vientos de cola que están favoreciendo al sector inmobiliario en Bolsa como en méritos propios.

El cambio de escenario monetario es un balón de oxígeno para el sector. Las contundentes subidas de los tipos de interés entre mediados de 2022 y el otoño de 2023 para doblegar una inflación asfixiante golpearon duramente al sector. El encarecimiento de la financiación y la mayor exigencia de rentabilidad de los activos inmobiliarios frente a la alternativa de la deuda soberana supusieron un claro descenso del volumen de inversión en el sector, tanto de forma directa como en Bolsa. Como consecuencia, las Socimis cotizan por debajo del valor neto de sus activos, remarcan los expertos.

## Tipos a favor

El ciclo bajista de los tipos, que el BCE inició el 6 de junio y al que se unió el miércoles la Fed, juega ahora a favor del sector y abre oportunidades de compra de sus acciones. Muchos inversores ya se han anticipado y llevan semanas tomando posiciones para aprovechar el nuevo horizonte, pero los precios son todavía atractivos, según los expertos.

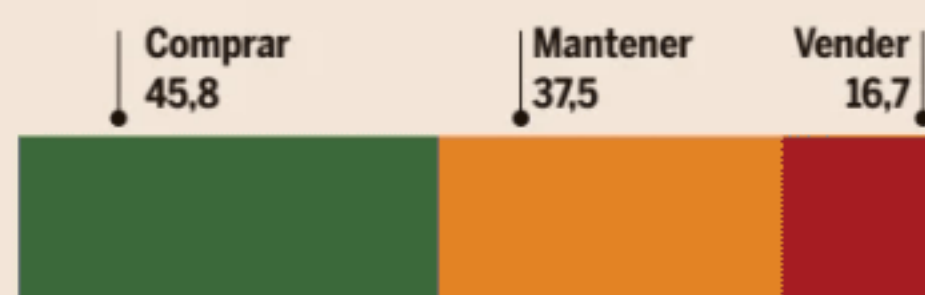
En el caso de Colonial, las firmas que siguen el valor y conforman el consenso de *Bloomberg* otorgan un precio objetivo medio a doce meses a sus acciones de 6,87 euros, lo que representa un potencial

## UN VALOR EN EL FOCO

► **En buena racha**  
Cotización en euros.



► **Recomendaciones**  
En porcentaje.



Expansión

Fuente: Bloomberg

## El ciclo bajista de los tipos de interés representa un balón de oxígeno para las Socimis

de revalorización del 6,26% respecto al cierre de ayer. Pero hay muchas casas de Bolsa que le dan un proyección muy superior. Los analistas de CaixaBank BPI y los de Santander son los más optimistas, con una idéntica valoración de 8,1 euros. Los expertos de GVC Gaesco Valores establecen el objetivo en 8 euros, los de Renta 4 lo sitúan en 7,75 euros, y los de BNP Paribas Exane, en 7,5 euros. Jefferies ha incorporado recientemente a Colonial a su lista de valores para comprar, al tiempo que ha incrementado su precio objetivo desde los 5 hasta los 7 euros.

## Fortalezas

¿Cuáles son las fortalezas de Colonial? Juan Moreno, analista de Bankinter, asegura que

## Los analistas destacan la alta calidad de sus cartera de oficinas en ubicaciones 'prime'

la Socimi tiene la cartera de oficinas de mayor calidad de Europa, en ubicaciones *prime*, donde hay falta de oferta. Esto le permitirá mantener niveles de "plena ocupación" (por encima del 95%) con rentas creciendo en línea con la inflación (más del 2%), explica. Además, la ampliación de capital de 622 millones de euros llevada a cabo en junio permitirá reducir el endeudamiento y financiar nuevos proyectos, al tiempo que tiene la deuda bien estructurada con vencimiento medio superior a 4 años, 100% a tipos fijo y a un coste medio del 1,74%.

Javier Díaz, analista de Renta 4, destaca la solidez de los resultados del segundo trimestre del año, dando continuidad a su buena evolución operativa e impulsados por el

## Acciona otea las ganancias en Bolsa

Acciona es el segundo valor del Ibex mejor situado para cambiar su marcador al color verde en el año. Cede un 3,15%. Lo podría conseguir sólo con desplegar una pequeña parte de su potencial de revalorización teórico, que ronda el 17%, según el consenso de firmas de Bolsa que compila 'Bloomberg'. Los analistas de GVC Gaesco Valores, que dan alas a Acciona hasta los 168,1 euros (un 30,2% más que la cotización actual) piensan que es una compañía con la que obtener una gran exposición a las renovables, aunque con un impacto suavizado de los menores precios eléctricos y producción, gracias a la diversificación en actividades como las concesiones, inmobiliario, construcción o servicios financieros.

negocio en París y aconseja sobreponderar.

Colonial recibió el pasado lunes un espaldarazo de la agencia de calificación de riesgos Moody's, que mejoró su rating crediticia desde *Baa2* con perspectiva positiva hasta *Baa1* con perspectiva estable. Es una noticia positiva que refuerza la evolución favorable de las ratios de endeudamiento de la compañía tras la ampliación de capital, sostiene Díaz. S&P mantiene un rating de *BBB+* con perspectiva estable.

Técnicamente, un potencial cierre semanal con holgura por encima de 6,4 euros generaría una importante señal de fortaleza en los títulos de la Socimi, según José María Rodríguez Huertas, analista de EXPANSIÓN. "Desde ese momento y con sus correcciones contratendencia podemos decir que el valor ya no tiene resistencias importantes hasta los máximos de 2021, en los 8,35 euros, que es el objetivo de subida en términos de medio plazo", dice.

# Los 'family office' reducen liquidez y ven retornos del 10%

Sandra Sánchez, Madrid

Los *family office* de todo el mundo reducen sus niveles de liquidez para elevar el riesgo de su cartera de inversiones, a medida que elevan su optimismo sobre los mercados financieros.

Así se desprende de una encuesta que realiza el banco estadounidense Citi cada año a sus clientes *family office*, que en su última edición revela que las grandes fortunas destinan cada vez más dinero a invertir en activos de riesgo. "A medida que la política monetaria evoluciona y los desafíos geopolíticos persisten, los inversores de ultra alto patrimonio y sus familias están movilizándolo su efectivo y reorientando sus carteras hacia los mercados", explica Ida Liu, responsable de Citi Private Bank.

## Inversiones

Prácticamente la mitad de las firmas encargadas de gestionar los mayores patrimonios del mundo aseguran que en el último año han elevado sus inversiones en Bolsa y en activos privados, como *private equity*.

El peso de la renta variable en la cartera de las grandes fortunas pasa del 22% al 28%, y la inversión en renta fija ha aumentado respecto al año pasado del 16% al 18%.

Mientras que por mercados, Estados Unidos copa la mayor parte de las inversiones de los *family office* (60%), seguido de Europa (16%) y Asia-Pacífico, excluyendo China (12%). De hecho, la apuesta por China se ha reducido casi a la mitad, del 8% al 5% desde el año pasado, debido a los desafíos económicos

## Las grandes fortunas globales elevan sus inversiones en activos de riesgo

del país y la incertidumbre de sus mercados.

## Perspectivas

Destaca especialmente el optimismo de los grandes inversores de cara a los próximos doce meses. Casi todos (el 97% de los encuestados) espera rendimientos positivos para sus carteras durante el próximo año. Es más, la mitad de los encuestados espera rentabilidades medias del 10% durante los próximos doce meses.

En paralelo, los *family office* reconocen estar incrementando sus inversiones ligadas a la inteligencia artificial, lo que probablemente haya contribuido a los fuertes rendimientos de sus carteras en el último ejercicio. Sin embargo, la adopción de esta tecnología en las operaciones de las oficinas familiares está rezagada.

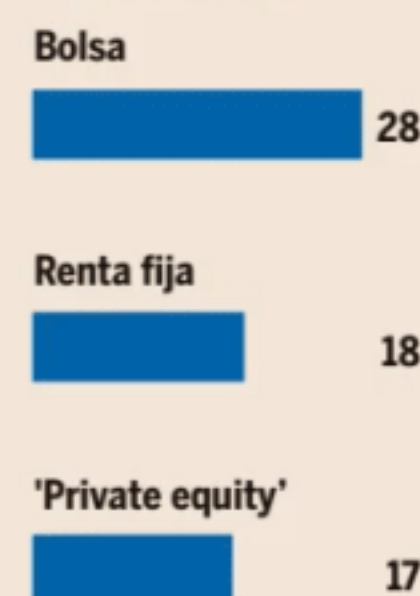
En cambio, se ha deteriorado la confianza de estos grandes inversores en apostar por activos como el crédito privado, la deuda de los mercados emergentes y el arte.

Por primera vez desde 2021, la inflación no es la principal preocupación a corto plazo relacionada con la economía y los mercados financieros. Los movimientos que puedan realizar bancos centrales a partir de ahora son la principal preocupación de los altos patrimonios, seguida de los problemas geopolíticos, como las relaciones entre Estados Unidos y China y el conflicto en Medio Oriente.

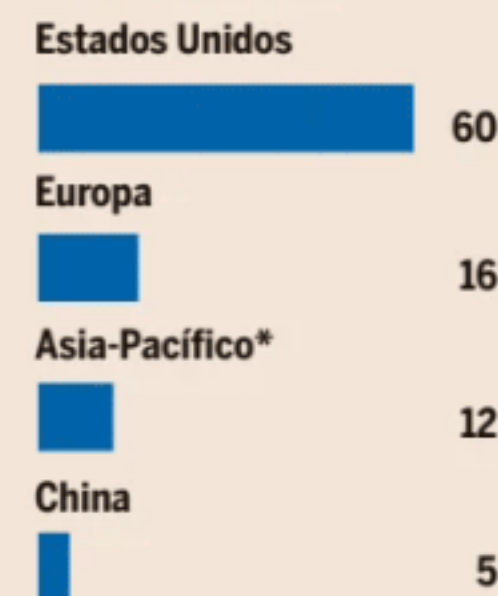
## LAS CARTERAS DE LAS GRANDES FORTUNAS

Asignación de carteras en 2024 de los 'family office', en porcentaje

### ► Por activos



### ► Por mercados



\* Excluyendo China

Expansión

Fuente: Citi



# El oro y las mineras se suman a la fiesta de la Fed

**EL METAL, EN MÁXIMOS/** Materias primas y mineras, sobre todo las británicas, se refuerzan en los mercados tras el recorte de los tipos de interés de la Reserva Federal.

R. Poza. Madrid

El sector de recursos básicos de Europa, que engloba a las compañías mineras, subió ayer en Bolsa el 3,02%, su mejor sesión desde diciembre, por el ascenso del precio de los metales gracias a la decisión de la Reserva Federal (Fed) de bajar los tipos de interés y hacerlo de forma contundente.

El oro volvió a marcar récord, en 2.588 dólares por onza al cierre de Europa; el valor de la onza de plata alcanzó los 31,11 dólares, afianzándose en precios de hace más de una década, y el cobre tocó los 9.5436 dólares la tonelada, máximos de dos meses.

La caída del dólar beneficia a los metales preciosos. El oro avanza además por la decisión de los bancos centrales de incrementar sus reservas en detrimento del dólar, la demanda de oro físico y las compras de joyas. De este modo, el metal amarillo asciende un 26% desde enero y camina a firmar su mejor ejercicio desde 2010. La plata también se revaloriza por su rasgo industrial y se anota el 31,4% en el año. El cobre también aplaude la decisión de la Fed de blindar el crecimiento económico y el mercado laboral, lo que beneficia a la economía mundial.

Ese tipo de materias primas, como el hierro o el carbón metalúrgico, son muy sensibles a la actividad fabril y al crecimiento económico, señalan los expertos.

El marco es favorable para las mineras que, de media, cotizan con un descuento

## EN BUSCA DE MAYORES COTAS

### ► El oro firma nuevo récord

Evolución de la onza de oro en 2024, en dólares

\*Al cierre de los mercados europeos



Expansión

### ► Las mineras piden paso

En 2024, en %

— Euro Stoxx 600  
— Stoxx 600 Basic Resources



Fuente: Bloomberg

**El oro también se beneficia de las compras de los bancos centrales en detrimento del dólar**

**Las mineras cotizan con un descuento del 20% y pueden romper la racha de tres meses en rojo**

del 20%. El Stoxx 600 Basic Resources es el peor del año, con un descenso del 8,24% y frente al 8,91% que se anota el Euro Stoxx 600. Los expertos creen que es una oportunidad a precios atractivos. Se revaloriza un 1% en septiembre y rompería la tendencia de tres meses consecutivos de pérdidas.

### Foco en Reino Unido

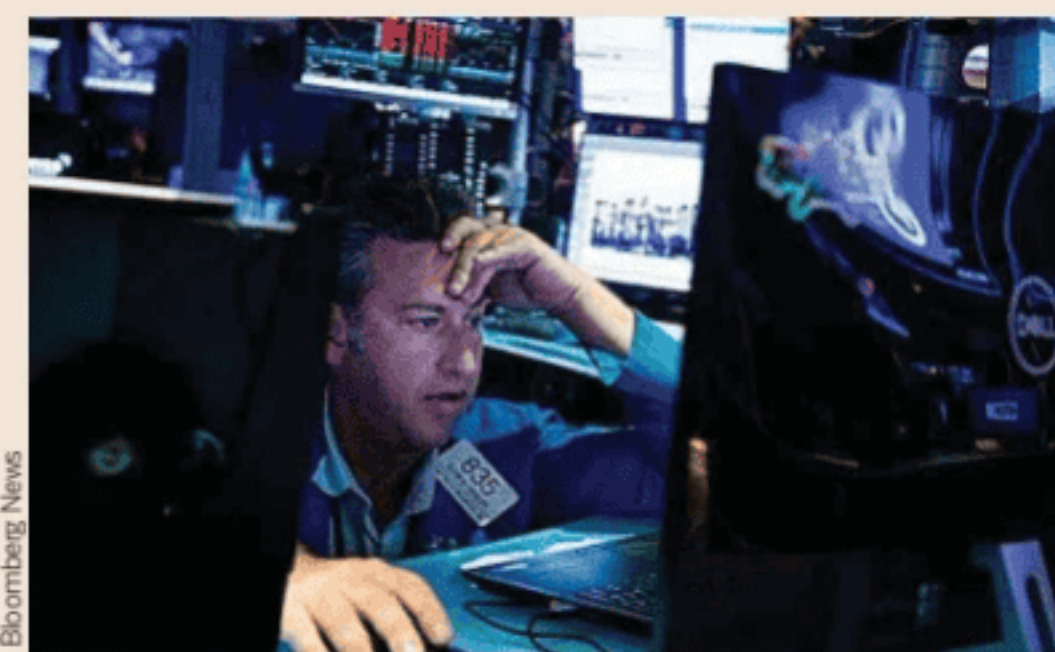
Los expertos ponen el foco en los valores de la Bolsa londinense, según se desprende del consenso de analistas de Bloomberg, pero entre ellas se cuela KGHM. Se trata de una productora de cobre y plata polaca, con sus propias minas en Europa. Es la mejor minera en lo que va de mes, con un ascenso del 5,3% y el

consenso cree que puede subir un 10% más después de revalorizarse el 19,11% desde enero.

Los expertos cierran filas con Glencore, que cotiza sin ninguna recomendación de venta. Aunque las acciones caen el 17,71% en lo que va de año, estaría en disposición de revalorizarse un 30% durante los próximos 12 meses.

Río Tinto, que extrae en sus minas multitud de metales y se anota el 2,97% en septiembre, ofrece un recorrido potencial a 12 meses del 20% tras dejarse el 15,93% en lo que va de año.

Anglo American se revaloriza desde enero el 11,69% y los expertos creen que puede escalar un 12% adicional.



Operador de Bolsa durante una sesión.

## Cómo atinar con los mejores sectores tras un recorte de tipos

C.R. Madrid

La Fed bajó el miércoles los tipos de interés 50 puntos básicos, un movimiento que supone un giro en la política monetaria. Schroders ha analizado cómo se comportan los sectores en las bajadas de tipos entre 1980 y 2024. “Los sectores cíclicos, como el tecnológico, suelen rendir más cuando el mercado sube, pero también bajan más cuando cae”, advierte esta firma. Y concluye que, en general, los defensivos tienden a comportarse mejor que los cíclicos en la primera bajada de tipos. Pero lo esencial es ver la bajada junto con el sesgo de la economía. Ahora, la Fed ha mandado un mensaje de respaldo a la economía.

“La buena marcha de los defensivos es especialmente evidente durante las recesiones, lo que probablemente se deba a que los inversores buscan sectores que tengan más probabilidades de resistir un entorno de crecimiento más débil y beneficiarse de recortes de tipos más agresivos”, comenta Tina Fong, estratega de Schroders. Los cíclicos se suelen comportar peor tras la bajada de tipos porque generalmente se producen en un

**Los inversores sopesan la relación entre recorte de tipos y la fortaleza o debilidad económica**

contexto de crecimiento más débil, según Schroders.

Eso sí, un año después del inicio del ciclo de relajación monetaria, suelen ofrecer ganancias más atractivas, aunque varían según si hay recesión o no. Schroders llama la atención sobre el hecho de que los sectores financiero y de consumo discrecional en EEUU se han comportado bien incluso en los primeros meses tras el inicio de los recortes de tipos. Por estilos de inversión, el conocido como *momentum* es el que mejor se comporta cuando bajan los tipos. En menor medida, pero también lo hacen bien, los valores de calidad y crecimiento. No obstante, obtienen peores resultados cuando la relajación se produce en un entorno de recesión. Las pequeñas compañías reaccionan mejor con recortes agresivos, que suelen producirse con las recesiones, pero es importante que la economía resista.

## DE COMPRAS POR EL MUNDO

# Skyline Champion se mueve en máximos

Skyline Champion opera desde los años 50 y es el segundo mayor fabricante de viviendas prefabricadas de Norteamérica, con 8.600 empleados, 48 plantas de fabricación y 18 marcas comerciales. Ofrece una amplia gama de casas prefabricadas y modulares, caravanas y cabañas, que distribuye a través de una red minorista de 74 emplazamientos. Cada uno de ellos

tiene una oficina de ventas y una variedad de casas-modelo de varios tamaños, planos de planta, características y precios que se exhiben en un entorno residencial con aceras y jardines.

Champion acumula más de tres millones de viviendas vendidas y en el año fiscal 2024 a 30 de marzo vendió 21.845 casas con un precio medio de venta de 90.000 dólares

en EEUU, y una cuota de mercado del 19,9%. Los ingresos y el ebitda ajustado sumaron 2.025 y 245 millones, respectivamente, con caídas del 22% y del 55%, cerrando con caja neta de 375 millones. Los mayores grupos demográficos de compradores de casas prefabricadas son los Millennials (nacidos entre 1981 y 1996) y los Baby Boomers (nacidos entre 1946 y

1964). Las casas prefabricadas suponen el 9% de la construcción anual de viviendas unifamiliares en EEUU, y en la actualidad hay 36 proveedores con 148 fábricas y 3.000 puntos de venta. Los tres mayores (incluido Champion) tienen una cuota conjunta del 80%. La cotización está en máximos históricos y el grupo capitaliza 5.400 millones de dólares.

Por Joaquín Tamames

## EVOLUCIÓN EN BOLSA

En dólares



Expansión

Fuente: Bloomberg



FT

LEX COLUMN

FINANCIAL  
TIMES

La IA requiere una enorme estructura energética.

## Una alianza de titanes en la IA

Imagínese un consorcio entre una gestora de activos multibillonaria cuyos valores de gobernanza corporativa cambian con la dirección del viento, un gigante tecnológico que ha afrontado la censura de los reguladores de la competencia y un petroestado autoritario con un escabroso historial en materia de derechos humanos.

¿Se trata del último villano salido del Universo Cinematográfico de Marvel? No, este grupo es muy real. La alianza planea un gasto de 100.000 millones de dólares (90.000 millones de euros) para “mejorar la competitividad estadounidense en inteligencia artificial y satisfacer la creciente necesidad de infraestructuras energéticas para impulsar el crecimiento económico”.

El trío está formado por BlackRock, Microsoft y MGX, este último un vehículo de inversión de Abu Dhabi. El grupo afirma que puede aportar colectivamente 30.000 millones de dólares de capital social, que se apalancará tres veces para alcanzar el poder adquisitivo total, para construir la vasta infraestructura energética que supuestamente requerirá la IA. Es uno de los varios intentos del capital privado de subirse a la fiebre del oro.

La minería está resultando muy cara, ya se trate de semiconductores, potencia de cálculo o energía. El resultado es una carrera armamentística entre actores ya ultradominantes de la economía, que podrían afianzar aún más su poder controlando la próxima gran innovación tecnológica. La sociedad y los reguladores deberían plantearse si eso anuncia un final feliz o

un dudoso desarrollo de la trama.

Las enormes reservas de capital que se han acumulado en todo el mundo han buscado cada vez más horizontes de inversión estables y a largo plazo, proporcionados por las infraestructuras, el crédito privado y una combinación de ambos. Incluso antes de la fiebre por la IA de los dos últimos años, la electrificación, la transmisión y distribución de energía, así como la transición hacia energías limpias, eran objetivos prioritarios para las gestoras de activos. BlackRock compró Global Infrastructure Partners por 12.500 millones de dólares precisamente para subirse a esta megatendencia.

Tras la crisis financiera, la demanda de electricidad en EEUU se mantuvo prácticamente plana durante varios años. Pero eso está cambiando rápidamente: el Departamento de Energía de EEUU prevé un fuerte aumento de la tasa de crecimiento anual compuesto del 2,4% de aquí a 2030. En particular, las necesidades energéticas de Texas y Virginia son acuciantes, dada su elevada concentración de centros de datos.

Lo que era una carrera armamentística entre compañías de la talla de BlackRock, Blackstone y Brookfield parece requerir ahora la participación de un gigante de las grandes tecnológicas y, tal vez, de un fondo soberano. Microsoft argumenta que la infraestructura de la IA requiere esfuerzos que van más allá de cualquier país o empresa. Tal vez necesitemos un superhéroe abogado antimopolio que analice esta propuesta antes de que sea demasiado tarde.

# Por qué la Fed opta por la bajada de tipos a lo grande

**EL MANDATO DUAL ES CLAVE/** A medida que la inflación se modera en EEUU, el banco central opta por centrarse en su otra misión: proteger el empleo.

Colby Smith, FT

El mes pasado, en un discurso en Jackson Hole, Jerome Powell, presidente de la Reserva Federal, fue explícito sobre lo que consideraba la misión de la autoridad monetaria mientras la economía estadounidense salía de la prolongada etapa de inflación.

“Haremos todo lo que podamos para apoyar un mercado laboral fuerte mientras avanzamos hacia la estabilidad de precios”, sentenció el presidente de la Fed en las montañas de Wyoming.

El miércoles, Powell cumplió, reduciendo los tipos medio punto hasta el 5%, comenzando así el primer ciclo de relajación del banco central en más de cuatro años. Las autoridades dejaron en claro que no se detendrían allí, con proyecciones publicadas el miércoles que muestran que la mayoría de los miembros del Comité Federal de Mercado Abierto estimaron que los tipos caerían otro medio punto porcentual este año, seguido de una serie de recortes en 2025 para dejar los tipos entre el 3,25% y el 3,5%.

Lejos de desatar el pánico, la preocupación de muchos antes de la reunión, los mercados se tomaron con calma el recorte de medio punto del miércoles. Además, los principales índices bursátiles y la deuda pública terminaron el día sin apenas cambios.

“Fue innovador”, dijo Peter Hooper, vicepresidente de análisis de Deutsche Bank. “Fue tomar algún tipo de seguro para prolongar lo que es un muy buen lugar para estar en la economía”, indicó el experto.

Hooper, que trabajó en la Fed durante casi 30 años, explicó que “Powell quiere garantizar que el aterrizaje va a ser suave”.

La decisión, en muchos sentidos, también marca un momento decisivo para Powell, que pone fin a un difícil período al frente del banco central más importante del mundo que abarcó una pandemia, la mayor contracción económica desde la Gran Depresión, intervenciones gubernamentales históricas, conflictos bélicos y graves problemas de oferta que agravaron el peor episodio de inflación de los últimos 40 años.



Jerome Powell, presidente de la Reserva Federal de Estados Unidos.

Muchos economistas habían dudado de que Powell pudiera controlar las presiones sobre los precios sin llevar a la mayor economía del mundo a una recesión. Pero dos años después del pico del aumento de la inflación, se ha recuperado casi al objetivo del 2% de la Fed, mientras que el crecimiento económico se ha mantenido sólido.

Al explicar la decisión del miércoles, el presidente de la Fed enmarcó el recorte de tipos mayor de lo habitual como una “recalibración” de la política monetaria para adaptarse a una economía en la que las presiones sobre los precios se están relajando mientras que la demanda del mercado laboral también se está enfriando.

“La economía estadounidense está en un buen lugar y nuestra decisión está diseñada para mantenerla allí”, explicó Powell en la rueda de prensa posterior a la reunión.

Más bien, la decisión del miércoles reflejó el intento de la Fed de equilibrar los riesgos que afronta la economía. Tras haber logrado que la inflación se mantuviera dentro de un rango, su atención se ha desplazado hacia un mercado laboral en el que el crecimiento mensual más lento y el aumento del desempleo han suscitado inquietudes.

El siguiente paso para los

### Será difícil conciliar en el futuro las diferentes posturas sobre cuánto hay que bajar los tipos

miembros de la Fed es determinar a qué ritmo deben recortar los tipos para alcanzar ese nivel neutral. En la rueda de prensa, Powell reconoció que no había “prisa por lograrlo”.

Dos de los 19 banqueros centrales que elaboraron las estimaciones pensaron que la Fed debería mantener los tipos en el nuevo nivel del 4,75-5% hasta fin de año. Otros siete pronosticaron solo un recorte más de un cuarto de punto este año. El rango fue incluso más amplio para los tipos en 2025.

### Consensos

Powell tendrá la tarea de forjar un consenso sobre el Comité Federal del Mercado Abierto (FOMC), tras haber afrontado en esta reunión discrepancias por parte de la gobernadora Michelle Bowman, que votó a favor de un aumento de un cuarto de punto. Se trata la primera gobernadora de la Fed en oponerse a una decisión sobre los tipos desde 2005.

Lograr ese consenso será más complicado debido a un panorama económico confu-

so, que muestra cierta rigidez en la inflación a pesar de las mejoras generales y una debilidad incipiente en un mercado laboral por lo demás sólido.

Las elecciones también resultan trascendentes, aunque Powell reiteró el miércoles que las decisiones de la Fed se tomarían únicamente en función de los datos económicos.

### Calendario

Jean Boivin, exvicegobernador del Banco de Canadá y ahora director del BlackRock Investment Institute, advirtió que el ciclo de flexibilización podría ser más “abreviado” de lo que esperaban los mercados financieros. Los operadores de los mercados de futuros ya dan por hecho que los tipos caerán más de lo previsto por los miembros, hasta el 4-4,25% a finales de año, lo que implica otro recorte drástico en una de las dos reuniones restantes de 2024. El mercado espera que caigan a menos del 3% a mediados de 2025.

“Las perspectivas de inflación son, sin duda, inciertas”, admitió Boivin, añadiendo una nota de cautela sobre el grado de alivio que la Fed podría ofrecer a los prestatarios en ese contexto. “No creo que este sea el comienzo de un ciclo de relajación. Creo que esto se limita a deshacer los ajustes”, concluyó.



## ECONOMÍA / POLÍTICA

# Empresa familiar de Madrid: por qué el concierto fiscal catalán es inconstitucional

**FINANCIACIÓN/** El dictamen jurídico solicitado por la Asociación Madrileña de la Empresa Familiar evidencia que la jurisprudencia del TC “cierra la puerta a que otros territorios distintos del País Vasco y Navarra puedan gozar de un régimen fiscal como el foral”.

J. Díaz, Madrid

La soberanía fiscal prometida a Cataluña, que incluiría un modelo de financiación singular equiparable a los conciertos vasco y navarro, no solo supondría un durísimo golpe para las arcas del Estado, que perdería los ingresos tributarios de la segunda mayor economía regional del país (fue la primera hasta 2018) a cambio de un cupo aún por cuantificar, y que pondría en jaque la solidaridad interregional y la igualdad entre los españoles, sino que además sería manifiestamente inconstitucional. Y no solo porque así lo hayan denunciado los barones regionales del PP, que han tildado el pacto entre socialistas y separatistas de “cambalache constitucional”, o los dirigentes territoriales del PSOE más críticos con el sanchismo, como el expresidente de Aragón Javier Lambán, que lo catalogó de “inconstitucional” y de atentar “contra la unidad de España”, o el presidente de Castilla-La Mancha, Emiliano García-Page, que directamente lo tachó de “cupos independentista”. Sino porque la jurisprudencia del Tribunal Constitucional a lo largo de las últimas décadas así lo pone de manifiesto. “La interpretación que el TC hace de la Constitución cierra la puerta a que otros territorios distintos del País Vasco y Navarra puedan gozar de un régimen fiscal como el foral. Incluso si fuera el propio Estado quien así lo decidiera”. Así de tajante se muestra un dictamen jurídico solicitado por la Asociación Madrileña de la Empresa Familiar (AMEF) al catedrático de Derecho Financiero y Tributario de la Universidad de Barcelona Luis Manuel Alonso González, en el que advierte de que la posición del Tribunal Constitucional “neutraliza, además, la invitación a que otros territorios se sumen a la propuesta de financiación singular”.

El informe, al que ha tenido acceso EXPANSIÓN, alude así a la puerta abierta por el Gobierno a que otras regiones, como Andalucía, puedan recaudar todos sus tributos, anuncio que efectuó en un intento de aplacar el creciente malestar territorial. El porta-



El presidente del Gobierno y secretario general del PSOE, Pedro Sánchez, saluda al líder del PSC y presidente de la Generalitat, Salvador Illa.

## Los efectos económicos del concierto: pérdida de ingresos, déficit y alzas fiscales

J.D. Madrid

Más allá de la jurisprudencia constitucional, que cierra la puerta a nuevos conciertos económicos más allá de los que ya existen (País Vasco y Navarra), la pretensión de otorgar una financiación singular a Cataluña tropieza con otros muchos obstáculos. Así, el informe encargado por AMEF alerta del riesgo de que la Agencia

Tributaria deje de cumplir por completo su función en Cataluña, “con el evidente quebranto de la competencia exclusiva en Hacienda General que tiene atribuido el Estado por la propia Constitución”. En este sentido, advierte de que la pérdida de ingresos para las arcas públicas estatales, “que algunos cifran entre 12.000 y 14.000 millones anuales”,

acarrearía “más dificultades por parte del Estado para asumir gastos o hacer inversiones”. Y eso sin contar con que el nuevo sistema pudiera extenderse a otros territorios, porque entonces “las dificultades presupuestarias que sobrevengan pueden ser extraordinarias”. A su vez, la “merma sustancial de recursos” que para el Estado supondría un concierto ca-

talán podría llevar a incurrir en “déficit excesivo”... salvo que se redujera el gasto o se subieran los impuestos, aunque esta última senda “conduciría también a topar con un límite de hecho: la economía y las familias no parecen estar en disposición de poder costear este tipo de planteamientos soportando una mayor asfixia fiscal”, señala el documento.

zo del Constitucional a un eventual concierto catalán queda patente en sus sentencias, entre las que una de las más paradigmáticas es la referida a la Ley de actualización de los derechos históricos de Aragón (sentencia 158/2019), sobre la que concluyó que “los derechos reconocidos a los territorios históricos por la disposición adicional primera CE (Constitución Española), así acotados, no son por tanto extensibles a otras comunidades autónomas, aunque sobre una determinada materia hayan asumido idénticas competen-

cias”. Esto es, solo País Vasco y Navarra tienen derechos históricos y sus regímenes forales, el “componente esencial” de esos derechos, no son extrapolables a otras comunidades autónomas.

Hay otros antecedentes, algunos muy recientes. “El año pasado se dictó una sentencia sobre el régimen fiscal de las Islas Baleares que dice que el régimen especial balear no vive aisladamente, sino que se integra en un sistema de equilibrio económico”, señala a este diario el autor del dictamen, Luis Manuel Alonso, quien

añade que esto significa que “no se puede articular un sistema que rijan para una comunidad autónoma al margen de todas las otras” (sentencia 50/2023).

En el documento, el catedrático de Derecho Financiero y Tributario de la Universidad de Barcelona recuerda que “la competencia exclusiva” de la Hacienda General corresponde al Estado y que, por tanto, “cualquier modificación del sistema de financiación tiene que ser a iniciativa suya”. Esto no significa, ni mucho menos, que pueda otorgar

conciertos económicos. De un lado, porque los cambios de calado en materia tributaria exigirían modificaciones en leyes orgánicas como la LOFCA (Ley Orgánica de Financiación de las CCAA), en los estatutos de autonomía concernidos, así como “el dictado de una nueva legislación en múltiples materias”. Unos cambios de gran envergadura que requerirían, a su vez, unas mayorías en el Congreso de las que estos momentos carece el Gobierno.

Y de otro lado, y aún más importante, porque el Tribu-

**La posición del TC “neutraliza además la invitación a que otros territorios se sumen a la propuesta”**

nal Constitucional dejó meridianamente claro en una sentencia dictada en 2010 a propósito del artículo 5 del Estatuto de Autonomía de Cataluña que la extensión del ámbito de aplicación de la disposición adicional primera de la Carta Magna a otros territorios “es constitucionalmente inviable” y que “un estatuto de autonomía sería manifiestamente inconstitucional si pretendiera para sí un fundamento ajeno a la Constitución, aun cuando fuera añadido al que éste le dispensa”.

**Acervo de jurisprudencia**

En un clima de fuerte polarización y crispación políticas, en el que la oposición acusa al Gobierno de haber colonizado las instituciones y en el que determinados sectores no ocultan sus dudas sobre la imparcialidad del TC, el autor del dictamen considera que “el acervo en materia de jurisprudencia de financiación autonómica es enorme, es reiterado, es claro... Entonces, va a costar mucho despegarse de casi 50 años de sentencias. Desde el año 81 se están dictando sentencias”, afirma Luis Manuel Alonso a EXPANSIÓN. Sobre la posibilidad de que esta cuestión pudiera terminar elevándose a la Justicia europea, el catedrático de Derecho Financiero y Tributario señala que “en principio no, porque la responsabilidad es del Estado, y es el Estado el que se ha de arreglar internamente con sus territorios; es un poco el planteamiento que la Justicia europea ha tenido con el Estado español respecto al País Vasco, pero depende de lo que se atrevan a poner en el papel”. No obstante, advierte de que de materializarse un concierto catalán los objetivos de déficit que tiene que cumplir el Reino de España se verían seriamente comprometidos y sobre eso sí intervendría Europa.



# El Gobierno elevará su previsión de PIB tras el INE y el Banco de España

**EN 2024/** El ministro de Economía anticipa que el Ejecutivo actualizará sus objetivos de crecimiento por los “mejores datos que vamos conociendo” y “a la luz de la revisión del crecimiento hacia atrás”.

J.D. Madrid

Dice el refranero español que agua pasada no mueve molino, pero no es del todo cierto. Cada revisión periódica en los datos de PIB suele traer consigo por sí sola un ajuste mecánico de las previsiones de crecimiento porque el efecto arrastre de los datos de trimestres y ejercicios anteriores influye, y mucho, en el cálculo de las proyecciones futuras. Tras la significativa revisión al alza efectuada el pasado miércoles por el INE en los datos de PIB de los últimos años, que ha engordado en 36.400 millones el cálculo previo del volumen de actividad en 2023, la cascada de revisiones al alza para 2024 por parte de los principales organismos económicos nacionales e internacionales es solo cuestión de tiempo. Incluido el propio Gobierno, cuyo ministro de Economía, Carlos Cuerpo, ya anticipó ayer que el Ejecutivo actualizará sus previsiones para alinearlas con esa revisión.

“No solo debido a los mejores datos que vamos conociendo, sino también a la luz de la revisión del crecimiento hacia atrás, vamos a actualizar también nuestras previsiones”, afirmó Cuerpo, quien enfatizó algunos de los efectos

positivos de ese ajuste: la economía española se recuperó antes del efecto de la pandemia del Covid, al tiempo que “ha bajado más nuestra ratio de deuda sobre PIB y ha crecido más nuestra renta per cápita; en definitiva, buenas noticias”, señaló el titular de Economía. Sin olvidar que ese mayor crecimiento pasado también tiene repercusiones a la baja en el cálculo del déficit público.

## Previsiones futuras

Hasta ahora, la brújula del Gobierno apunta a un crecimiento del 2,4% este año y del 2,2% en 2025, pronósticos que las revisiones efectuadas en las últimas fechas y las que están por llegar empezaban a dejar cortos ante el fuerte crecimiento registrado en los dos primeros trimestres del año (un 0,8% en cada uno). Y eso sin contar con la reciente revisión del INE, que abre la puerta a ajustes de mayor calado en el futuro por parte de las principales instituciones económicas nacionales e internacionales.

De hecho, el Banco de España presentó el pasado martes sus nuevas proyecciones macro, las primeras con José Luis Escrivá como gobernador, que trajeron consigo una



El ministro de Economía, Carlos Cuerpo.

fuerte revisión al alza del PIB para este año: hasta el 2,8%, cinco décimas más que en su estimación anterior. Lo hizo un día antes de conocer el alcance de la revisión del INE y asumiendo que dicho ajuste estadístico podía dejar obsoletas sus estimaciones. De esa mejora de cinco décimas, cuatro correspondían al efecto arrastre positivo de la revisión

al alza de los datos de PIB de los dos últimos trimestres de 2023 y al robusto crecimiento registrado en la primera mitad de este año. Es decir, sin contar con la actualización de datos del miércoles que, sin duda, influirá de forma significativa en estimaciones futuras.

El ministro de Economía aludió ayer a la mejora de pre-

visiones efectuada por el Banco de España. “No es ninguna sorpresa que el Banco de España, que iba más retrasado en esa actualización, tenía que hacerlo en septiembre, lo haya hecho en esta dirección”, señaló Cuerpo, quien añadió que la mejora efectuada por el supervisor está “en línea con lo que está haciendo el consenso”. Hace apenas una se-

**Puigdemont anuncia que Junts también rechazará la nueva senda de estabilidad presupuestaria**

mana, el panel de Funcas, que reúne a casi una veintena de los principales servicios de estudios del país (entidades financieras, universidades e institutos de análisis independientes) elevó al 2,6% su previsión de PIB para este año, dos décimas más que en el panel anterior, pronóstico que, como ya admitió el propio *think tank*, podría verse desactualizado “en mayor o menor medida” por “las cifras revisadas de todas las series históricas de la Contabilidad Nacional”.

Pese a defender que la economía española avanza “en la buena dirección y a buen ritmo”, Carlos Cuerpo admitió que todavía queda camino por recorrer, por ejemplo en materia laboral, donde, a pesar de la creación de empleo, “somos campeones de Europa en desempleo juvenil”, señaló el ministro, quien añadió que “la pobreza infantil está en unas cifras yo creo que insustentables para un país como el nuestro; y luego tenemos el problema de la vivienda”. Cuerpo aseguró que en el Gobierno están “enfocados y poniendo todo su esfuerzo” en presentar un proyecto presupuestario al Congreso, aunque reconoció que “no va a ser fácil esta discusión”. El prófugo de la justicia y líder de Junts, Carles Puigdemont, anunció ayer que su formación también rechazará la nueva senda de estabilidad.

## Hacienda mantiene en el foco a las multinacionales: regulariza 2.925 millones

J.D. Madrid

En su lucha contra el fraude, la Agencia Tributaria ha estrechado aún más la vigilancia sobre las grandes empresas y los grupos multinacionales. En 2023, el Fisco realizó un total de 34.487 actuaciones de comprobación sobre grandes contribuyentes empresariales (más de 6 millones de facturación anuales), un 17,3% más que el año anterior. Esa ofensiva le permitió regularizar bases imponibles por valor de 2.925 millones “de grandes empresas multinacionales”, resultado de la finalización de 87 comprobaciones inspectoras, según el balance de resultados de control tributario publica-

do ayer por Hacienda. Más control e inspecciones no significan necesariamente mayor detección de irregularidades. De hecho, la cifra regularizada el año pasado es un 14% inferior a la registrada en 2022, cuando ascendió a 3.409 millones. La cuantía afluída en 2023 se sitúa, no obstante, “en línea con la media de los diez años de actividad” de la Oficina Nacional de Fiscalidad Internacional (ONFI), que desde entonces viene prestando su apoyo a la Delegación Central de Grandes Contribuyentes y al resto de delegaciones de la Agencia Tributaria.

En paralelo a las actuaciones inspectoras, la ONFI pac-

tó con las empresas más de una cincuenta de Acuerdos Previos de Valoración (APA), que en el futuro garantizarán la tributación, en términos de base imponible, de otros 3.578 millones, un 31,9% más que en 2022.

En conjunto, la campaña de control antifraude de Hacienda se saldó el año pasado con un total de 1,89 millones de actuaciones, un 1% más que el año anterior, y una recaudación total de 16.708 mi-

**La Agencia Tributaria recaudó un total de 16.708 millones en 2023 en su plan de lucha contra el fraude**

llones, ligeramente superior a la de 2022 (16.674 millones, un 0,2% más), pero un 1,1% inferior a la de 2021, cuando se ingresaron 16.895,9 millones de euros.

Los controles del Fisco no se limitaron a las grandes empresas y grupos multinacionales; también se extremó el control sobre grandes patrimonios de personas físicas, con un total de 999 actuaciones de control, que se dispararon un 13% respecto al promedio de los cinco años anteriores y que en 2023 se saldaron con la liquidación de deuda pendiente por importe de 502 millones, en este caso ligeramente por encima de la media 2018-2022, que fue de

496 millones de euros.

En el marco de esas actuaciones, Hacienda detectó 136 falsos residentes en el exterior con “patrimonios relevantes”. La detección de esos contribuyentes “artificialmente localizados en otros países” y que, según el Fisco, “tenían residencia efectiva en España”, se tradujo en una liquidación de 27,7 millones. A ello se añaden los contribuyentes con cuentas financieras en el exterior. Los detectados en 2023 ascendieron a 602, lo que, según Hacienda, permitió liquidar 251 millones, un 24,8% más. En su informe, la Agencia Tributaria enfatiza la “importancia creciente” que el colectivo de

## PATRIMONIOS

El año pasado, Hacienda realizó **999 controles** sobre grandes patrimonios, un 13% más que el promedio de los cinco años anteriores.

“obligados tributarios de alta capacidad económica” tiene en su pugna contra el fraude.

En el ámbito de la economía sumergida, los esfuerzos de Hacienda para aflorar actividad económica oculta se plasmaron en 2.317 inspecciones, cifra similar a la del año anterior (un 0,2% más) pero que brindó mayores frutos en ingresos. El Fisco computó cuotas derivadas del descubrimiento de ventas ocultas por importe de 466 millones de euros, un 7,1% más que en 2022.



# Von der Leyen fija como objetivo una rebaja estructural del precio de la energía

**UNA DE LAS PRINCIPALES DESVENTAJAS COMPETITIVAS EUROPEAS/** La Comisión pretende apoyar la rebaja de los precios de la energía en la diversificación de proveedores, las fuentes renovables y la nuclear.

Pablo Cereza. Madrid

La presidenta de la Comisión Europea, Ursula von der Leyen, apuntó ayer a los elevados precios de la energía como una de las grandes desventajas competitivas del Viejo Continente y señaló que su nuevo mandato tendrá como uno de sus principales objetivos rebajarlos “de forma estructural”. Esta rebaja tiene un triple objetivo: reducir la factura para los hogares para dinamizar la demanda interna, mejorar la competitividad de la industria para reavivar las exportaciones y el empleo de calidad y limitar la dependencia del exterior, una vez observada la gran vulnerabilidad que ha supuesto tras la invasión rusa de Ucrania.

“Sabemos que el precio de la energía en Europa en comparación con el resto del mundo es muy alto”, señaló Von der Leyen en una rueda de prensa centrada en la infraestructura energética de Ucrania junto al director ejecutivo de la Agencia Internacional de la Energía (AIE), Fatih Birol, marcando como uno de los principales objetivos de la nueva Comisión “bajar los precios de la energía de forma estructural”. Una rebaja que debería llevarse a cabo a través de la diversificación de proveedores, la inversión “masiva en fuentes de electricidad renovable bajas en carbono”, en alusión a la nuclear, así como incrementando la



La pdta. de la Comisión Europea, Ursula von der Leyen, y el director ejecutivo de la AIE, Fatih Birol, ayer.

“eficiencia energética”, agregó la líder del actual y del próximo Ejecutivo comunitario.

Los elevados precios de la energía han sido uno de los elementos que más han dañado la economía europea en los últimos años, tal como puso recientemente de manifiesto también el expresidente del Banco Central Europeo, Mario Draghi, en un informe sobre las deficiencias del bloque comunitario. En concreto, los precios de la electricidad en la Unión Europea, que ya eran bastante más elevados que los

## La líder del Ejecutivo comunitario anunció un plan de ayudas a Ucrania por valor de 160 millones

de Estados Unidos años atrás, se dispararon tras el estallido de la guerra en Ucrania, llegando a duplicar los de la primera economía mundial. El gran problema es que el gas es el que marca el precio del mercado durante la mayor parte del tiempo, por lo que la

pérdida del suministro ruso ha provocado que los precios se disparen. Y a ello hay que sumar un elevado número de sobrecostos en el sistema que ya estaban presentes anteriormente.

Por todo ello, la bajada y la estabilidad de los precios de la energía (a ello se refiere Von der Leyen cuando habla de una rebaja “estructural”) es uno de los pilares fundamentales sobre los que Bruselas pretende que se asiente la recuperación de la industria europea, uno de los objetivos

centrales del nuevo gabinete. Esta meta viene marcada tanto por las tareas de la futura vicepresidenta Teresa Ribera, en el caso de que obtenga el respaldo del Parlamento Europeo, como por las del también vicepresidente Stéphane Séjourné (Prosperidad y Estrategia Industrial).

## Ucrania

En su encuentro, Von der Leyen y Birol coincidieron en la necesidad de que Bruselas siga apoyando energéticamente a Kiev en su defensa contra Rusia y la alemana anunció un plan para cubrir el 25% de las necesidades energéticas de Ucrania en los próximos meses. “Como amigos y socios de Ucrania, debemos hacer todo lo posible por mantener las luces encendidas ahora que se acerca el invierno”, dijo Von der Leyen, planteando un plan de ayudas de 160 millones de euros que abordará hoy en persona en Kiev con el presidente ucraniano, Volodimir Zelenski. En concreto, la Comisión propone contribuir a reparar 2,5 GW de capacidad energética, seguir exportando electricidad de la UE a Ucrania para “compensar la pérdida por la central de Zaporizhzhia” y “estabilizar” su infraestructura energética a través de la instalación de paneles fotovoltaicos, “difíciles de atacar y fáciles de reparar” en comparación con las grandes centrales.

## Jaén, Jerez y Parla, los municipios con más riesgo financiero

Expansión. Madrid

Jaén, Jerez de la Frontera (Cádiz) y Parla (Madrid) son los tres municipios en peor situación financiera del país, y se encuentran en un nivel de riesgo “crítico”. Es decir que están al borde de la quiebra financiera y es imposible que recuperen la estabilidad sin ayuda del Estado, según informó ayer la Autoridad Independiente de Responsabilidad Fiscal (AIReF).

A estos municipios, le siguen en el grado de inestabilidad financiera Algeciras (Cádiz), Los Barrios (Cádiz) y Navalcarnero (Madrid). Las tres localidades tienen un riesgo “muy alto” de quiebra financiera. Sólo con ayuda su retorno a la sostenibilidad sería posible en un periodo de entre 40 y 100 años.

Otras seis entidades se encuentran en un nivel de riesgo “alto”: Alcorcón (Madrid), Arcos de la Frontera (Cádiz), Barbate (Cádiz), Gandía (Valencia), Los Palacios y Villafranca (Sevilla) y Totana (Murcia). La AIReF considera posible su retorno a la sostenibilidad en un periodo entre 20 y 40 años.

La calificación financiera de estas localidades es el resultado de que la Autoridad Fiscal ha ampliado su Observatorio de Corporaciones Locales con un nuevo módulo de análisis de sostenibilidad. Este instrumento permite apreciar el nivel de riesgo de cada una de las entidades locales de más de 20.000 habitantes, así como la capacidad para volver a una situación sostenible de las que tienen mayores problemas.

La herramienta, de la que procede la clasificación citada, ofrece dos opciones de navegación. En una primera ventana se muestran todas las entidades ordenadas según los principales indicadores que la AIReF considera más importantes para analizar su nivel de riesgo.

Indicadores como, por ejemplo, la deuda financiera sobre los ingresos corrientes, el período medio de pago a proveedores o el remanente de tesorería sobre ingresos corrientes. Y hay una segunda ventana de análisis de riesgo, que incorpora a los datos históricos de las entidades con mayores riesgos de la ventana anterior, previsiones de futuro, y un análisis cualitativo de datos a medio plazo.

# Más flexibilidad para acogerse al permiso retribuido para cuidar de un familiar

Expansión. Madrid

El trabajador debe decidir libremente cuándo se acoge a un permiso retribuido de cinco días para cuidar de un familiar. Para hacer frente a un accidente, enfermedad grave, hospitalización o tiempo de reposo del cónyuge o de un familiar que conviva con él. Debe tomar el permiso cuando mejor le convenga y no, necesariamente, en el momento en el que se produzca la causa que lo provoca. “En función de sus posibilidades de conciliación [laboral y fa-

miliar] y mientras permanezca el hecho causante”.

Esta es la decisión de la Audiencia Nacional que en una sentencia del pasado día 12 da la razón a CCOO, CSIF y UGT en una demanda interpuesta frente a las empresas RACE Asistencia, Asegurace, Unión de Automóviles Clubs y Grupo Empresarial RACE, en relación a una nota emitida por dichas empresas sobre un ajuste del régimen convencional de permisos, según recoge *Efe*.

En dicha nota, las empre-

sas comunicaron a sus trabajadores que el permiso de cinco días retribuido por las causas ya reseñadas “debía coincidir desde el día del hecho causante”. Sin embargo, la Audiencia Nacional sostiene que la interpretación realizada por la empresa de este tipo de permiso laboral es “restrictiva o limitadora” del disfrute del mismo. Si no lo dice el convenio, el inicio del permiso en cuestión no tiene por qué coincidir con la fecha del hecho causante.

“La finalidad del permiso y

la realidad del tiempo en el que la norma debe ser aplicada permiten que sean los trabajadores afectados quienes determinen la fecha de inicio en función de sus posibilidades de conciliación y mientras el hecho causante permanezca”.

La Audiencia Nacional también dice que si el día en que se produce el hecho causante del permiso es fin de semana o festivo, lo justo es que el permiso del trabajador pueda iniciarse el primer día laborable. Además, la instan-

## DEBATE

Precisamente, **Sumar** quiere que los presupuestos recojan un nuevo permiso retribuido de 4 semanas al año para cuidar de menores de 8 años.

cia judicial afirma que la interpretación que estas empresas hacen del permiso es “contraria al principio de igualdad real y perpetua la brecha laboral de género, [entre el hombre y la mujer] ya que supone un desincentivo para que los hombres asuman su deber de corresponsabilidad en las cargas laborales”.



# “Las normas sobre fusiones deben ayudar a las empresas a luchar contra sus rivales globales”

**ENTREVISTA TERESA RIBERA** Futura vicepresidenta ejecutiva de la Comisión Europea de Transición Limpia, Justa y Competitiva / Advierte de una nueva era en la regulación de las fusiones, mientras la UE busca ser más competitiva frente a EEUU y China.

Henry Foy/Javier Espinoza/

Alice Hancock. Financial Times

La futura vicepresidenta de la Comisión Europea en las áreas de Competencia y Transición Verde, Teresa Ribera, ha advertido de una nueva era en la forma en que Bruselas controla las negociaciones, prometiendo que las reglas de fusiones del bloque “evolucionarán” para ayudar a las empresas europeas a crecer en escala para enfrentarse a los rivales globales.

Teresa Ribera dijo a *Financial Times* que adoptaría un enfoque “paso a paso” en las reformas para eliminar las barreras a la innovación e impulsar la debilitada competitividad de la UE frente a Estados Unidos y China.

La socialista, actual vicepresidenta tercera y ministra para la Transición Ecológica y el Reto Demográfico del Gobierno de España, ha sido nombrada esta semana para asumir lo que posiblemente sea la cartera política más poderosa de la nueva Comisión Europea, supervisando la transición verde, la competitividad económica y la aplicación del régimen antimonopolio.

En una entrevista, tras haber sido elegida el lunes para este puesto de la Comisión, dijo que Bruselas debería trabajar para incentivar los “ecosistemas industriales” en torno a productos, como la fabricación de automóviles, para atraer inversiones y para desplegar el limitado capital de la región hacia una transición verde fluida.

También señaló un cambio potencialmente polémico en la forma en que la Unión Europea controla las fusiones y el surgimiento de empresas que algunos líderes han denominado “campeones europeos”.

## “Mejorar las cosas”

“Hay una cuestión de tamaño a nivel internacional... Creo que puede haber una necesidad de mejorar las cosas”, dijo Teresa Ribera. “En términos de cuál es el papel que debe desempeñar ahora mismo esta cartera [de Competencia], por supuesto, no es exactamente el mismo [que antes], pero es algo que necesita evolucionar y adaptarse a las circunstancias”, agregó.

“Si retrasamos la toma de decisiones tendremos que afrontar las consecuencias a largo plazo”

“Necesitaremos ser un poco más innovadores en la forma en que construimos un mercado único europeo”

“Margrethe Vestager ha hecho un gran trabajo y necesitamos ver hasta qué punto este trabajo necesita evolucionar”

La predecesora de Ribera, la liberal danesa Margrethe Vestager, que ha dirigido la cartera de Competencia durante una década, dijo a *Financial Times* esta semana que Bruselas debería tener cuidado con una reforma total de las reglas sobre fusiones porque corría el riesgo de abrir una “caja de Pandora” y crear “mucho incertidumbre”.

“Margrethe Vestager ha hecho un gran trabajo y necesitamos ver hasta qué punto este gran trabajo necesita evolucionar... Paso a paso”, explicó Ribera.

Ribera añadió que estaba a favor de las oportunidades transfronterizas a la hora de pensar en cómo ampliar la industria europea.

## Desafío: el entendimiento

“Necesitamos ser un poco más innovadores en la forma en que construimos un mercado único europeo que funcione bien, donde no solo los intereses nacionales y locales tengan cabida, sino que los intereses nacionales y locales coincidan con los intereses europeos”, dijo. “Este será uno de los desafíos: cómo podemos construir este entendimiento europeo. No solo campeones nacionales, sino el entendimiento europeo”.

Sus comentarios llegan en un momento particularmente delicado en Bruselas, donde los reguladores de Competencia están siendo criticados políticamente por frenar a las principales empresas de Europa.



La vicepresidenta y ministra para la Transición Ecológica y el Reto Demográfico, Teresa Ribera, futura vicepresidenta europea.

## Los próximos pasos

Expansión. Madrid

La Comisión actual concluye oficialmente su mandato el 31 de octubre. Aún no hay calendario establecido pero en las semanas siguientes quedará cerrada la nueva

Comisión. El camino tiene una serie de hitos. El primero de ellos, todos los futuros comisarios acudirán a una comisión parlamentaria para una audiencia, que deberá avalar la candidatura. Tras

ello la Eurocámara tendrá que dar también su visto bueno y, de conseguirlo, el Consejo Europeo, formado por los jefes de Estado y de Gobierno, ratificará formalmente a los comisarios.

Al mismo tiempo, algunos países temen que una reforma significativa daría a los estados miembros poderosos, como Francia y Alemania, la oportunidad de recuperar el poder de la Comisión, la principal autoridad de Competencia de la Unión Europea, en un área en la que Bruselas ha demostrado su independencia.

Ribera también se enfrenta a la difícil tarea de equilibrar los ambiciosos objetivos cli-

máticos de la UE, las aspiraciones de impulsar la industria y la resistencia de las capitales sobre la velocidad y el coste de la transición verde. Algunos de los gobiernos de centroderecha de la UE desconfían de la postura de Ribera sobre las cuestiones climáticas.

Ribera aseguró que revisar las normas de ayuda estatal del bloque para favorecer potencialmente las inversiones verdes es una forma de satis-

facier a ambas partes. “Los objetivos [climáticos] proporcionan algunas señales sobre lo que queremos lograr, pero necesitamos crear los elementos, los incentivos y la confianza para hacerlo y depende del coste del capital”, dijo.

## Informe Draghi

El expresidente del Banco Central Europeo Mario Draghi explicó en un informe histórico este mes que la

UE necesitaba inversiones adicionales por valor de 800.000 millones de euros al año para mejorar su rezagada competitividad. Ribera se negó a dar su propia evaluación, pero agregó: “Lo que está claro es que la cantidad de capital que se necesita invertir para acelerar esta transición es tan importante que es mejor que no cometamos errores”.

Ribera, de 55 años, también dijo que estaba abierta a que los estados miembros de la UE comprendieran qué lecciones se podrían aprender de la aceleración y la flexibilización de las normas de ayuda estatal, en particular durante la crisis energética del bloque tras la invasión a gran escala de Ucrania por parte de Rusia.

“Si tomamos las decisiones correctas, crearemos oportunidades fantásticas”, dijo. “Si retrasamos esas decisiones, podemos estar eliminando oportunidades... tendremos que afrontar las consecuencias a largo plazo”.

Ribera, ministra de Transición Ecológica hasta que se mude a Bruselas, ha sido durante mucho tiempo una poderosa defensora de una política climática ambiciosa y fue una de las artífices clave del acuerdo climático de París de 2015.

## Energía nuclear

Anteriormente, ha expresado abiertamente su oposición a la energía nuclear, una postura que podría ponerla en conflicto con los legisladores franceses y de Europa del Este pronucleares en el Parlamento Europeo, donde tendrá que pasar una audiencia para asumir el cargo.

Suavizando el tono anterior, dijo que no se trataba de un “sí o un no” cuando se le preguntó si pensaba que Bruselas debería apoyar las inversiones en energía nuclear.

Los países de la Unión Europea deberían decidir qué tecnologías utilizan para descarbonizar, dijo, pero advirtió que “debemos evitar matar las oportunidades más fáciles que pueden surgir a una velocidad mucho mayor”. Las plantas de energía nuclear son notoriamente caras y a menudo tardan muchos años en construirse.



# La Eurocámara reconoce a Edmundo González presidente de Venezuela

**MAYORITARIO RECHAZO DE LOS SOCIALISTAS/** El texto sale adelante apoyado por el PP, parte de los socialistas portugueses y los ultraconservadores, pero no reclama a los Estados miembros que hagan lo mismo.

Carlos Polanco. Madrid

La lucha de la oposición venezolana para que Edmundo González sea señalado como legítimo vencedor de las elecciones que se celebraron en el país en julio gana un nuevo apoyo, si bien puede suponer un gesto más político y simbólico que realmente efectivo y determinante. Ayer, el Parlamento Europeo aprobó reconocer a González como “presidente legítimo y democráticamente elegido”, en un texto que insta a la Unión Europea a “hacer todo lo posible para garantizar que pueda asumir el cargo el 10 de enero de 2025”. La resolución también incluye la identificación de María Corina Machado como “líder de las fuerzas democráticas de Venezuela”.

El texto salió adelante con 309 votos a favor, entre los que estaban los del Partido Popular Europeo; los de los grupos a su derecha, es decir, el Grupo de los Conservadores y Reformistas Europeos y el de Patriotas Por Europa, en el que se encuentran los eurodiputados de Vox; la mitad de los parlamentarios socialistas portugueses y un diputado liberal. Por contra, hubo 201 votos en contra, entre ellos los del grueso del grupo de Socialistas y Demócratas, y 12 abstenciones.

Es la primera vez desde el inicio de la legislatura europea que populares votan de forma conjunta con los parti-

dos a su derecha. Y eso que en la Eurocámara ha funcionado en esta legislatura y la interior una alianza entre populares, socialistas y liberales.

La resolución lleva al Parlamento Europeo a “condenar con fuerza y rechazar por completo el fraude electoral orquestado por el Consejo Nacional Electoral (CNE), controlado por el régimen y que rechazó hacer público el resultado oficial”. De hecho, lo que hizo el CNE fue justamente lo contrario, al declarar como vencedor a Nicolás Maduro, un día después de las elecciones y con el 80% del supuesto sufragio, si bien la oposición asegura contar con la mayoría de las actas electorales que demuestran que ese escrutinio está manipulado. La resolución recuerda que “los observadores internacionales dejaron claro que las elecciones del 28 de julio no cumplieron los estándares de integridad electoral”.

Por todo ello, el Parlamento “urge a la Unión Europea a reinstaurar las sanciones contra los miembros del CNE” e insta a que “la Corte Penal Internacional incluya las violaciones de los derechos humanos y las detenciones arbitrarias en curso en sus investigaciones sobre los presuntos crímenes contra la humanidad cometidos por el régimen de Maduro”.

Para lo que no ha habido



Sesión plenaria del Parlamento Europeo en Estrasburgo, ayer.

acuerdo ha sido para que la resolución instara a los Estados miembros a que hagan este mismo reconocimiento de González como presidente legítimo del país, algo que venía incluido en el texto original pero que acabó quedándose fuera por una enmienda exitosa presentada por socialdemócratas, liberales y verdes. No se trata de una cuestión baladí, ya que las competencias en política exterior de la Unión Europea son prácticamente nulas y, por tanto, enteramente de los países. De ahí que instar también a los

estados a reconocer a González habría tenido mucho más peso.

## Nuevo choque con el PP

La resolución aprobada pone en valor la concesión de asilo por parte del Gobierno español a González, que se encuentra en suelo nacional desde el pasado 8 de septiembre, ya que permite “protegerle y mantener una perspectiva viable de resolución del estancamiento político”. Y pese a que los populares europeos son los principales valedores del texto, lo

cierto es que el Partido Popular español ha escalado en los últimos días sus reproches al Gobierno de Pedro Sánchez por la gestión del caso, sobre todo después de que el miércoles se diera a conocer que González firmó, todavía en Caracas pero dentro de la embajada española, un documento en el que aceptaba la victoria de Maduro, si bien el candidato de la oposición aseguró posteriormente que lo hizo bajo “coacciones” de miembros del gobierno chavista.

Aunque el Gobierno espa-

**El PP acusa al Gobierno de connivencia con Maduro y pide la dimisión de Albares**

ñol quiso desmarcarse ayer de “cualquier documento o negociación” entre González y el gobierno venezolano, el líder del Partido Popular, Alberto Núñez Feijóo, reclamó la dimisión del Ministro de Asuntos Exteriores, José Manuel Albares, por permitir que ocurrieran estas coacciones en la embajada española, y pidió “explicaciones inmediatas” a Sánchez: “Debe concretar al lado de quién está, si de la democracia o de la dictadura, si de la libertad o de la extorsión. Si persiste en amparar el régimen dictatorial y no toma ninguna decisión en relación al ministro de Asuntos Exteriores”, el líder del Ejecutivo tendrá a Feijóo “enfrente”.

Previamente, el eurodiputado popular Esteban González Pons había ido más allá al llamar “cómplice” del “golpe de Estado que se ha producido en Venezuela” al Gobierno español, palabras a las que Feijóo no quiso hacer referencia, pese a que Albares, además de negar las coacciones, pidió al líder del PP que le “desautorice inmediatamente”.

Respecto a la presencia de miembros del gobierno chavista en la embajada durante la firma del documento por parte de González, desde el Ejecutivo español argumentaron que antes de entrar en la embajada González “tuvo la garantía de que podía verse o realizar las gestiones que decidiera hacer en relación a su situación”.

Editorial / Página 2

## El lado correcto de la historia

**ANÁLISIS** por Iñaki Garay

¿Ha sido el Gobierno español cómplice de la dictadura de Maduro permitiendo que dos esbirros del régimen, Delcy Rodríguez y su hermano Jorge, extorsionaran a Edmundo González en el interior de la embajada de España en Caracas? ¿El objetivo de salvar la vida del líder opositor y evidente ganador de las elecciones, posibilitando su salida del país, justificaba prestarse a esa encerrona? ¿Corría peligro la vida de Edmundo dentro de la embajada? ¿La defensa de los in-

tereses de España disculpa esa aquiescencia con un claro régimen totalitario? ¿Qué papel ha jugado Zapatero en esta indigna operación? El Gobierno debe dar respuesta a todas estas preguntas que se ciernen sobre lo que puede ser otro episodio más que polémico de la diplomacia española. El escándalo de la emboscada en la embajada supera con creces al de la entrada por la puerta de atrás en España del líder del Frente Polisario, Brahim Gali, que le costó a la postre la cabeza a la ministra Arantxa González Laya por presiones de Marruecos, y al de la opaca llegada a Barajas de la propia Delcy. Por

mucho que Zapatero esté abogando en la sombra por aliviar la posición de Maduro, es inmoral que el Gobierno se preste al juego. Y que lo haga con excusas de mal pagador. Solo unos días después de que lo hicieran las Cortes españolas, el Parlamento europeo reconoció ayer a Edmundo González como presidente legítimo de Venezuela, con el voto en contra de los socialistas españoles, que acusan al PP de haber tomado esta decisión con la extrema derecha europea. ¿Desde cuándo el quién en este caso es más importante que el qué? Por si había alguna duda, ayer los socialistas portugueses, como hace po-

co Boric, tuvieron claro dónde está el lado bueno de la historia, ese lugar que tanto le gusta mencionar a Sánchez pero tan poco visitar. Votaron lo mismo que la extrema derecha –reconocer a Edmundo como legítimo ganador– porque consideraron que lo justo es no titubear ante un dictador que está masacrando a su pueblo. Las palabras de Pedro Sánchez hace solo unas semanas en las que mostraba un respaldo absoluto al líder opositor resuenan ahora huecas una vez conocidos los detalles por los que el régimen permitió su salida, a cambio de obligarle a firmar, bajo coacción y en la embajada españo-

la, un documento en el que reconocía la falaz victoria de Maduro. Los hechos dejan en mal lugar al ministro de Exteriores, José Manuel Albares (y a Sánchez), que negó cualquier negociación con el Ejecutivo de Maduro, salvo meras conversaciones operativas para sacar a Edmundo del país, así como cualquier contrapartida. Los hechos son graves y justifican que la oposición pida la dimisión de Albares y del embajador de España en Caracas. Pero esto ocurre, una vez más, porque Sánchez cree que la política exterior es su juguete personal e ideológico en vez de una cuestión de Estado.



# La política en el ruedo ibérico



Tom Burns  
Maraño

Puede que el presidente del Gobierno español le esté “perdiendo la cara al toro” y si esto es así el extravío le proporcionará consecuencias esperadas por muchos pero, sin duda, no deseadas por él. Sin embargo, dada su extraordinaria autosuficiencia y su perpetuo desprecio hacia las opiniones de los demás, es probable que Pedro Sánchez no tome en cuenta el peligro que aparentemente corre.

Además, cabe que el presidente del Gobierno desconozca la muy taurina expresión. El sanchismo no comulga con la tauromaquia y si fuera por el ministro de Cultura esta temporada que pronto acabará sería la última en la cual se maltrata al toro de lidia. Pero, llegado un tiempo de incontestable bloqueo en un parlamento irremediabilmente fragmentado, más le valdría a Sánchez reparar en esa locución.

“Perder la cara al toro” es una frase técnica que ha pasado a figurar en el rico glosario de dichos que son propios de toda cultura que se precie. Fuera del ruedo ibérico, otras culturas que carecen de un ritual tan étnico y tan existencial como es la fiesta nacional recurren a sus particulares deportes para componer metáforas que explican la luz y las sombras que acompañan a los actores de la vida pública. Suelen ser igual de acertadas y las entienden los parroquianos de cada lugar.

Los ingleses, amantes del *cricket*, utilizan la palabra *googly* para describir al político que se enfrenta a un apuro. Se refieren a la pelota que es enviada con mucho efecto para que confunda al bateador en cuanto bote sobre el césped. Lo emplean para puntualizar una pregunta de difícil contestación. Los norteamericanos llaman *softball* a la pregunta amable y de fácil respuesta que gusta al político. Se trata de una pelota más grande que la reglamentaria del *baseball* y que se lanza sin levantar el brazo por encima de hombro.

Sánchez, hombre de baloncesto, conoce perfectamente el uso dialéctico de la expresión *slam dunk*, que es como se llama el espectacular salto del campeón de la cancha que con una mano, o con las dos, mete la pelota directamente en el aro sin que vuele por el aire. El presidente del Gobierno de España lleva media docena de años demostrando que es un artista a la hora de efectuar el mate y de dejar al contrario mudo, y sin respuesta posible. Pero ¿sabe lo que es perder la cara al toro?

Los taurinos manejan la frase para señalar que se llega a un punto en la lidia cuando el toro en lugar de seguir el engaño tiene al diestro en el disparadero. El peligro es entonces total y el lidiador conoce el aprieto mejor que nadie. Cuando se recupera de una cogida, el matador herido

Desde que han sonado los clarines para inaugurar el actual curso político, una mayoría del Congreso parece que se resiste a apoyar sin más lo que acuerda el Consejo de Ministros. El Gobierno ya no puede rematar una fluida serie de naturales con un limpio pase de pecho y disponerse a iniciar otro.



El presidente del Gobierno, Pedro Sánchez.

suele decir que la culpa de la cornada fue suya porque “le perdí la cara al toro”. Con ello admiten con autenticidad y humildad, naturalidad y precisión que fueron volteados y enganchados por un exceso de confianza.

En la vida pública, el toro es el electorado y el político sufre un percance cuando le pierde la cara a quien los taurinos llaman el “respetable” siendo este un calificativo muy concreto que se aplica a los aficionados que llenan los tendidos y que no se dedica a los hinchas que asisten a otros espectáculos. El político es empitonado cuando el respetable público, harto de artificios, no se deja engañar más por los habilidosos trucos a los cuales está sometido.

## Todos, todo el tiempo

Se sabe de sobra que se puede engañar a todos durante un tiempo, a unos todo el tiempo pero no a todos todo el tiempo. El matador que tiene el debido oficio que requiere su profesión sabe que cada toro tiene un número determinado de muletazos porque aprende con cada suerte a la cual se le somete. Y sabe que ha de dar por concluida la faena cuando el toro no admite un pase más. Si se empeña en que embista, acabará perdiendo la cara al toro y anestesiado en la enfermería.

## En la vida pública, el toro es el electorado y el político sufre cuando le pierde la cara al respetable

Lo mismo ocurre con el votante y las mendacidades del político. En este caso al exceso de confianza se le suele llamar “hubris” que viene de los antiguos griegos, coetáneos de Platón, y significa la desmesura que muestra el que desconoce la sobriedad y la moderación porque tiene un ego desmedido. Por regla general, más desenfrenados se muestran quienes más tiempo ejercen el poder.

Los dioses del Olimpo castigaban a quienes sufrían el trastorno del *hubris* y se creían omnipotentes. Y los frágiles mortales, quizás no todos pero desde luego la mayoría, terminan por sancionar a quienes se pasan el tiempo engañándoles con dobleces y tomándoles por imbéciles.

En la plaza de la soberanía nacional, los muletazos que administra el diestro adelantando el engaño para, a continuación, templar la embestida son las votaciones en la legislatura. El gobernante propone una ley y una mayoría del hemiciclo acepta lo que se le ofrece. Sin ser un aficionado, Sánchez hasta ahora ha demostrado mucha suavidad y flexibilidad de muñeca a la hora de lo que los

taurinos llaman correr la mano.

Pero, según avanza la faena, el toro se para y no acude a la cita. Y según se desarrolla la legislatura la mayoría parlamentaria inicial y de investidura se resquebraja y las proposiciones de ley se quedan en el tintero. No todos siguen hechizados por el gobierno minoritario de coalición progresista que depende de su voto para aprobar sus iniciativas. Ven la muleta como el engaño que es y a quien se la muestra como el embaucador que siempre ha sido.

Desde que han sonado los clarines para inaugurar el actual curso político, una mayoría del Congreso de los Diputados parece que se resiste a apoyar sin más lo que acuerda el Consejo de Ministros que preside Sánchez. El gobierno ya no puede rematar una fluida serie de naturales con un limpio pase de pecho y disponerse a iniciar otro.

El plantón parlamentario no es novedoso. Ya sucedió en el anterior periodo de sesiones cuando la fractura de la mayoría impidió la aprobación de los Presupuestos Generales del Estado, siendo estos la ley por encima de todas las demás y la suerte suprema que pone fin a toda faena. Seguramente tampoco será aprobada esta temporada pero la novedad es que ahora el presidente del Gobierno es embrocado un día sí y otro también.

Y la primicia es que grupos parlamentarios catalanes y vascos, que son incuestionablemente nacionalistas pero para nada asamblearios e izquierdistas, se muestran dispuestos a acudir al engaño que les ofrece el Partido Popular. Esto hasta ahora era impensable. Antes apoyaban sistemática y disciplinadamente al gobierno de coalición progresista por aquello de que no hay nada peor que el conservadurismo centralizador.

Alberto Núñez Feijóo, el líder de la oposición que comparte la tarde en el mano a mano con Sánchez, aprovecha todos los quites –Venezuela, rebajas fiscales, regulación de alquileres temporales, lo que sea– para demostrar que su rival no manda en el ruedo ibérico. Dispone de un amplio repertorio de posibles lances para engatusar al toro y lucirse a costa de quien teóricamente dirige la lidia.

## Toro y diestro

Ciertamente la compenetración toro y diestro, es decir la coincidencia entre partidos nacionalistas y el Partido Popular, no es tal porque es un disparate pensar que pueda haberla entre un independentista y quien representa la unidad nacional. El nacionalista no dejará caer a un gobierno que incorpora la anti España. Pero acuerdos puntuales y tácticos son perfectamente posibles. El deseo de rebajarle el *hubris* a Sánchez hace extraños compañeros de cama y se resiente la aureola de invencibilidad que tanto le gusta al presidente del Gobierno.

Esto necesariamente ha de preocuparle a Sánchez por que el astado que tiene enfrente es enorme y lleva mucha “leña” en la cabeza. Un pitón es el del muy peliagudo tema de la financiación autonómica para compensar el concierto catalán y el otro es el de la inmigración. La Ley de Extranjería promete un acalorado discurso político que hasta ahora se había irresponsablemente evitado. Frankenstein no lo puede lidiar solo.

Por todo ello es muy normal que el respetable empiece a estar ya bastante seguro de que la faena Sanchista toca a su fin. Y es posible que con ello no se esté haciendo ilusiones. La censura de la prensa que proyecta el Gobierno no evitará el lanzamiento de *googlies*. No habrá estómago para *softballs* y tampoco habrá oportunidades para más *slam dunks*.

Según se prolonga el llamado tercer tercio, que es el último, el toro está parado y el diestro está al descubierto porque le ha perdido la cara. El respetable se impacienta y los clarines se prestan a tocar de nuevo. Esta vez lo harán para sonar los avisos. No hay sanchismo para rato. Sánchez se ha confiado demasiado y eso no lo ha de hacer nadie, ni el torero ni el político.



II EDICIÓN

# Expansión GREEN WORLD & SUSTAINABILITY

El gran evento de la economía sostenible reunirá a los líderes de la transformación verde. Financiación, descarbonización, economía circular, renovables, gobernanza, estrategias empresariales sostenibles y nuevos proyectos.

**25 y 26 Sep**



**EUROSTARS MADRID TOWER**

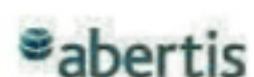
P.º de la Castellana, 259 B, Madrid  
Salón Barcelona



[www.greenworldexpansion.com](http://www.greenworldexpansion.com)

#GreenWorldEXP

**Expansión**





Fira de Barcelona

# Las industrias creativas se dan cita en el festival Blend

**MONTJUÏC/** El encuentro internacional, que se celebrará en noviembre, prestará especial atención a los nuevos retos derivados de la inteligencia artificial.

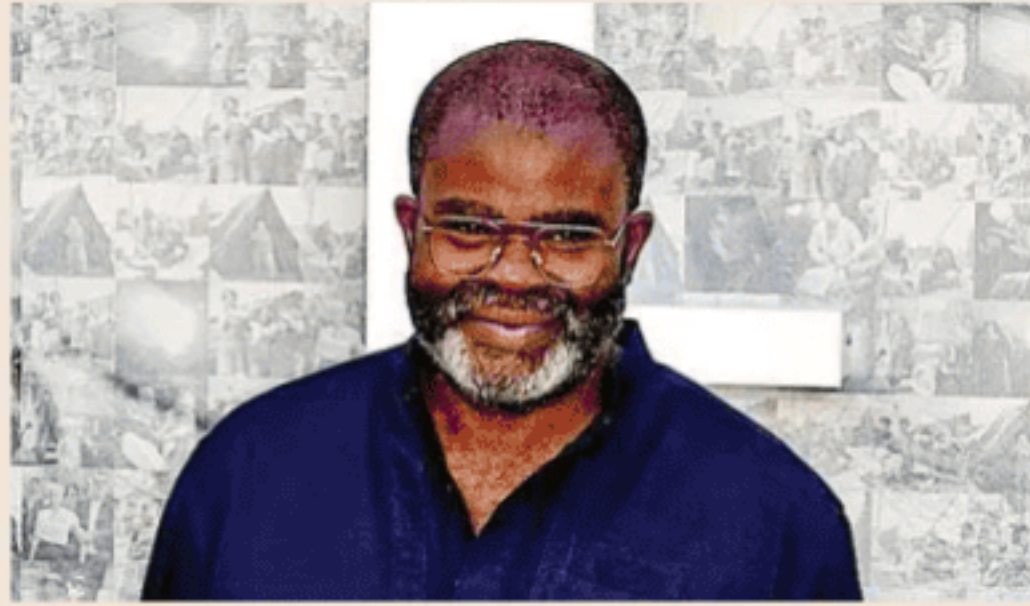
**Sergi Sánchez.** Barcelona

El festival internacional de industrias creativas Blend reunirá por vez primera en Barcelona este otoño a artistas y creadores internacionales multidisciplinares.

El evento se celebrará el próximo 8 de noviembre en el recinto ferial de Montjuïc y acogerá a cerca de 1.000 creadores de catorce disciplinas, como la arquitectura, el diseño, el *branding* o la música.

El programa incluirá experiencias inmersivas, talleres, mesas redondas, directos y doce ponencias a cargo de expertos reconocidos internacionalmente, todo con el objetivo de reflexionar sobre la relación entre las nuevas tecnologías y el proceso de creación artística.

La jornada está organizada



Misan Harriman, fotógrafo de la revista 'Vogue'.

**El evento lo organiza la agencia británica Flip 180 en colaboración con Fira de Barcelona**

**Blend reunirá en Montjuïc a cerca de un millar de creadores de catorce disciplinas**

por la agencia británica Flip 180 con la colaboración de Fira de Barcelona y contará en su primera edición con nombres del calibre de Misan Harriman, retratista oficial de Meghan Markle –esposa del príncipe Henry–; Reeps100, rapero y *beatboxer* londinense; GucciGhost, referente in-

ternacional del arte transformacional interdisciplinar; Steen Apampa, responsable de marketing de marca de Nike Football en EMEA, o Dora Osinde, creativa jefa de Ogilvy en Alemania.

En palabras de Oliver Merlín, consejero delegado de Flip 180, "Blend ha sido dise-

ñado por creativos para creativos". Se trata –asegura– de un evento "único respecto a otros festivales creativos por el hecho de querer facilitar el debate, así como las oportunidades comerciales y de *networking*".

Rubén Dalmau, director general de la Fira, destaca



Reeps100 (Harry Yeff), músico, rapero y 'beatboxer'.

que la celebración de Blend permitirá reforzar la apuesta de la institución ferial por "el desarrollo de nuevos productos en campos con un gran futuro como el de las industrias creativas", así como su contribución al posicionamiento de Barcelona como "capital del diseño y la creati-

vidad del Mediterráneo".

La presente edición de Blend coincidirá con la celebración del festival de artes digitales y música contemporánea Mira, que se desarrollará en el recinto de Montjuïc los días 8 y 9 de noviembre, lo que dará lugar a posibles sinergias entre los dos eventos.

Expansión  
**BUSINESS SCHOOL**

Programas especializados  
para profesionales en nuevas  
competencias

Semipresencial

Online

**PROGRAMAS**

**2024**

Cómo Elaborar el Informe  
de Sostenibilidad ⌚ 15h.

Especialista en Informes  
de Sostenibilidad ⌚ 80h.

Bolsa: Iniciación al  
Análisis Técnico ⌚ 6h.

Bolsa: Análisis Técnico  
Avanzado ⌚ 12h.

Inteligencia Artificial para  
Directivos ⌚ 24h.

Inteligencia Artificial Generativa  
Aplicada al Sector Legal ⌚ 20h.

[www.expansion.com/businessschool](http://www.expansion.com/businessschool)





CUADROS



Los valores que más suben	%
Urbas Gr.Financiero	14,29
Nyesa	9,76
Mediaforeurope	9,50
PharmaMar	4,99
Borges Agri	4,90
Fluidra	4,81
Técnicas Reunidas	4,52
Acerinox	3,70

Los valores que más bajan	%
Clínica Baviera	-4,34
Renta Corp.	-3,24
Duro Felguera	-2,68
Cellnex Telecom	-2,63
N. Correa	-2,52
Azkoyen	-1,85
Endesa	-1,78
Acciona Ener	-1,67

Los valores más negociados	Títulos
Urbas Gr.Financiero	414.446.660
Nyesa	116.009.560
B. Santander	28.203.566
B. Sabadell	17.813.846
Iberdrola	11.752.298
IAG	11.539.183
Telefónica	11.147.064
BBVA	10.954.394

► **Bono español a 10 años**  
Rentabilidad en porcentaje.



► **Petróleo**  
Barril de Brent, en dólares.



► **Oro**  
En dólares por onza.



ÍNDICES MUNDIALES Y SECTORIALES

	Cierre	Variación diaria Puntos	%	Máximo anual	Mínimo anual	Variación anual (%)
<b>ESPAÑA</b>						
Ibex 35	11.778,10	93,40	0,80	11.778,10	9.858,30	16,59
Ibex Medium Cap	14.671,30	233,60	1,62	15.204,60	12.984,10	8,28
Ibex Small Cap	8.301,50	30,30	0,37	8.850,90	7.709,00	4,48
Latibex Top	4.981,70	20,00	0,40	6.038,20	4.501,70	-17,06
Madrid	1.153,88	9,76	0,85	1.153,88	972,17	15,73
B. Consumo	6.713,91	132,14	2,01	6.713,91	5.210,06	21,40
Mat. / Const.	1.772,50	12,74	0,72	1.780,65	1.628,22	6,36
Petróleo / Energía	1.885,43	-19,28	-1,01	1.925,45	1.617,48	5,66
S. Fin./Inmobiliar.	684,16	14,73	2,20	714,64	532,23	25,74
Tecnol. / Comunic.	766,72	-4,55	-0,59	781,52	667,37	8,11
Serv. Consumo	1.200,83	8,77	0,74	1.200,83	947,40	23,06
Barcelona	958,58	9,03	0,95	958,58	789,09	18,07
BCN Mid-50	25.505,79	188,31	0,74	26.932,34	23.262,06	5,08
Bilbao	1.830,12	16,06	0,89	1.830,12	1.549,45	14,81
Valencia	1.828,77	12,22	0,67	1.828,77	1.521,82	16,79
<b>ZONA EURO</b>						
Dax Xetra	19.002,38	290,89	1,55	19.002,38	16.431,69	13,44
CAC 40	7.615,41	170,51	2,29	8.239,99	7.130,04	0,96
Aex 25	908,42	15,79	1,77	944,91	771,43	15,45
Ftse Mib	34.044,86	389,37	1,16	35.410,13	30.077,46	12,17
PSI-20	6.720,43	-34,24	-0,51	6.971,10	6.055,53	5,06
Austria-Atr Vienna	3.652,06	47,18	1,31	3.775,49	3.327,04	6,32
Grecia-Atenas	1.428,39	8,89	0,63	1.502,79	1.301,34	10,46

(1)A media sesion. (2)Festivo.



IBEX

Valor	ÚLTIMA SESIÓN					ANUAL		NEGOCIACIÓN 12 MESES		HISTÓRICO		Año ant.	DIVIDENDOS			RENTABILIDAD			CAPITAL		VALORACIÓN			Sigla	Sector					
	Cierre	Dif. (%)	Máximo	Mínimo	Títulos	Máximo	Mínimo	Títulos	Rotación	Máximo	Mínimo		Por divi.	Reval.	Total con div.	Número acciones	Capitaliza-ción (mill.)	PER	Año act.	Año sig.	Valor contable									
Acciona	129,100	-1,00	132,100	128,400	86,791	131,900	Se	96,039	Fe	104,663	0,49	195,323	Ag22	16,779	My00	4,51	Jl-23 A	4,51	Jl-24 A	4,89	3,75	-3,15	0,52	54,856,653	7,082	16,40	14,61	1,14	ANA	CON
Acciona Ener	21,240	-1,67	22,000	21,160	293,173	26,545	En	18,322	Ab	440,214	0,35	41,736	Ag22	18,322	Ab24	0,70	Jn-23 U	0,70	Jn-24 U	0,49	2,26	-24,36	-22,62	324,761,830	6,898	17,37	18,63	1,03	ANE	ENR
Acerinox	9,820	3,70	9,830	9,580	1,270,005	10,234	Fe	8,925	Se	670,878	0,63	10,707	En22	2,155	En99	0,60	En-24 A	0,31	Jl-24 C	0,31	6,55	-7,84	-2,02	270,546,193	2,657	8,14	6,68	0,97	ACX	MET
ACS	41,920	0,43	42,300	41,860	392,367	41,920	Se	34,291	En	518,529	0,49	41,920	Se24	1,866	Fe00	1,96	Fe-24 C	0,46	Jl-24 A	1,56	4,82	4,38	14,39	271,664,594	11,388	16,57	14,66	1,91	ACS	CON
Aena	197,500	0,41	198,100	195,300	125,920	197,500	Se	153,071	En	141,887	0,24	197,500	Se24	47,372	Fe15	4,75	My-23 A	4,75	My-24 A	7,66	3,89	20,35	25,02	150,000,000	29,625	17,23	16,08	3,24	AENA	TRS
Amadeus	65,720	0,95	66,140	65,240	471,395	67,268	Jn	53,684	Fe	603,276	0,34	77,588	Oct18	8,630	My10	0,74	Jn-24 A	0,80	Jl-24 C	0,80	3,13	1,29	4,44	450,499,205	29,607	22,76	20,35	4,66	AMS	TUR
ArcelorMittal	21,850	3,55	22,040	21,440	468,657	26,284	Fe	19,060	Ag	238,191	0,07	120,588	Jn08	5,836	Fe16	0,35	Dn-23 A	0,17	Jn-24 A	0,20	1,77	-14,86	-14,09	877,809,772	19,180	5,06	4,31	0,34	MTS	MET
B. Sabadell	1,942	2,45	1,942	1,904	17,813,846	2,038	Jl	1,089	Fe	24,135,870	1,14	3,749	Fe07	0,228	Oct0	0,03	Dn-23 A	0,03	Ab-24 C	0,03	3,17	74,48	77,18	5,440,221,447	10,565	7,85	8,83	0,54	SAB	BCO
B. Santander	4,600	2,03	4,605	4,544	28,203,566	4,878	My	3,502	En	30,708,365	0,51	5,089	Dn07	1,299	Se20	0,14	No-23 A	0,08	My-24 C	0,10	3,90	21,71	24,22	15,494,273,572	71,274	6,50	6,13	0,69	SAN	BCO
Bankinter	7,946	0,74	7,982	7,884	1,402,283	8,292	Jl	5,361	Fe	2,785,094	0,79	8,292	Jl24	0,667	Jl12	0,43	Mz-24 A	0,11	Jn-24 A	0,11	6,24	37,09	40,92	898,866,154	7,142	8,03	8,88	1,15	BKT	BCO
BBVA	9,772	3,28	9,772	9,500	10,954,394	10,985	Ab	7,713	En	10,539,664	0,47	10,985	Ab24	1,765	Se20	0,47	Oct-23 A	0,16	Ab-24 C	0,39	5,81	18,79	23,54	5,763,285,465	56,319	6,91	6,93	1,07	BBVA	BCO
CaixaBank	5,446	1,00	5,462	5,374	7,307,577	5,558	Jl	3,519	En	10,885,852	0,38	5,558	Jl24	0,898	Ma09	0,23	Ab-23 A	0,23	Ab-24 A	0,39	7,27	46,16	56,68	7,268,087,682	39,582	7,92	8,64	0,96	CABK	BCO
Cellnex Telecom	35,850	-2,63	37,280	35,750	1,237,278	36,870	Se	29,601	Ab	1,166,030	0,44	60,876	Ag21	9,438	Nov16	--	No-18 A	0,05	No-21 A	0,03	--	0,53	0,58	679,327,724	24,354	--	--	1,57	CLNX	TEL
Colonial	6,465	1,33	6,480	6,410	904,458	6,465	Se	4,681	Mz	1,047,505	0,43	1,052	Dn06	1,234	Jl12	0,20	Jn-24 C	0,01	Jn-24 A	0,27	4,36	-1,30	2,95	627,344,687	4,056	20,20	19,01	0,60	COL	INM
Enagás	13,700	-0,51	13,860	13,620	992,053	14,713	En	12,041	Mz	1,059,396	1,04	16,891	Fe20	1,474	Se02	1,73	Dn-23 A	0,70	Jl-24 C	1,04	12,64	-10,25	-3,41	261,990,074	3,589	13,56	15,39	1,26	ENG	ENE
Endesa	19,310	-1,78	19,750	19,235	1,206,458	19,985	Se	15,555	Mz	1,200,453	0,29	19,985	Se24	1,006	Se02	1,59	En-24 A	0,50	Jl-24 C	0,50	5,09	4,60	10,02	1,058,752,117	20,445	11,99	11,19	2,56	ELE	ENE
Ferrovial Se	38,240	-0,21	38,660	38,220	629,012	38,740	Jl	33,220	Ab	917,189	0,32	38,740	Jl24	27,350	Oct23	0,43	--	--	No-23 R	0,43	1,12	15,81	15,81	732,163,043	27,998	--	--	--	FER	AIP
Fluidra	22,660	4,81	22,780	21,960	379,733	23,965	My	18,028	En	300,120	0,39	34,031	Oct21	1,429	Dn11	0,70	Dn-23 R	0,35	Jl-24 A	0,30	3,01	20,21	21,80	195,629,070	4,433	19,70	16,66	2,25	FDR	ING
Grifols*	10,075	0,15	10,245	10,010	1,153,819	14,940	En	6,898	Mz	2,748,389	1,65	33,423	Fe20	1,894	My06	--	Oct-20 C	0,16	Jn-21 R	0,36	--	-34,81	-34,81	426,129,798	6,410	12,29	9,33	0,78	GRF	FAR
IAG	2,482	1,26	2,494	2,464	11,539,183	2,482	Se	1,633	En	10,527,270	0,54	5,152	En20	0,776	Nov11	--	Dn-19 A	0,15	Se-24 A	0,03	1,22	39,36	41,04	4,971,476,010	12,339	5,52	4,91	1,47	IAG	TRS
Iberdrola	13,385	-1,33	13,690	13,340	11,752,298	13,715	Se	10,181	Fe	9,036,094	0,36	13,715	Se24	0,981	Oct02	0,19	En-24 A	0,20	Jl-24 C	0,35	4,06	12,76	22,08	6,364,251,000	85,185	17,16	16,13	1,51	IBE	ENE
Inditex	52,060	2,20	52,260	51,300	1,910,188	52,060	Se	36,981	En	1,958,986	0,16	52,060	Se24	1,821	Se01	1,20	No-23 C	0,20	My-24 A	0,77	2,69	32,03	33,98	3,116,652,000	162,253	30,09	27,40	7,00	ITX	TEX
Indra	16,700	2,96	16,930	16,570	567,925	21,475	Jn	13,747	En	425,761	0,62	21,475	Jn24	2,683	My99	0,25	Jl-23 A	0,25	Jl-24 A	0,25	1,54	19,29	21,07	176,654,402	2,950	11,21	9,97	2,43	IDR	ELE
Logista	27,780	0,36	27,880	27,640	84,873	28,000	Se	23,091	En	156,853	0,30	28,000	Se24	7,557	Oct14	1,44	Fe-24 C	1,36	Ag-24 A	0,56	6,94	13,48	21,32	132,750,000	3,688	11,20	11,29	5,35	LOG	TRS
Mapfre	2,402	0,92	2,406	2,380	2,653,014	2,402	Se	1,848	Fe	2,342,719	0,19	2,402	Se24	0,271	Jl00	0,15	No-23 R	0,06	My-24 C	0,09	6,33	23,62	28,28	3,079,553,273	7,397	8,28	7,94	0,81	MAP	SEG
Merlin Properties	11,520	1,32	11,630	11,390	792,361	11,810	Se	8,568	Fe	787,684	0,36	11,810	Se24	4,481	Oct20	0,44	Dn-23 A	0,20	Jn-24 C	0,01	1,83	14,51	14,60	563,724,899	6,494	19,39	17,19	0,75	MRL	INM
Naturgy	22,260	-0,80	22,580	22,080	464,756	26,653	En	19,161	Mz	600,707	0,16	27,669	Ag22	3,535	Mt09	1,00	No-23 A	0,50	Ab-24 C	0,40	4,01	-17,56	-16,07	969,613,801	21,584	13,09	13,78	2,42	NTGY	ENE
Puig Brands B**	20,510	1,64	20,800	20,370	293,724	27,600	Jn	19,800	Se	570,865	0,10	27,600	Jn24	19,800	Se24	--	--	--	--	--	--	--	--	568,187,026	11,654	--	--	--	PUIG	TEX
Redeia	16,920	-0,99	17,190	16,740	1,177,522	17,570	Se	13,787	Fe	973,730	0,46	17,604	Ag22	0,482	Fe00	1,00	En-24 A	0,27	Jl-24 C	0,73	5,85	13,48	20,19	541,080,000	9,155	18,19	17,81	1,66	RED	ENE
Repsol	11,850	0,98	11,940	11,805	4,101,492	15,633	Ab	11,615	Se	3,592,468	0,78	15,633	Ab24	3,373	Im20	0,70	En-24 A	0,03	Jl-24 C	0,50	7,67	-11,90	-20,19	1,177,396,053	13,952	3,77	4,09	0,64	REP	PET
ROVI	75,250	1,76	75,850	74,650	133,518	90,322	My	59,968	En	74,509	0,37	90,322	My24	2,970	Mt09	1,29	Jl-23 U	1,29	Jl-24 A	1,10	1,49	25,00	26,83	51,235,762	3,855	23,74	19,49	6,67	ROVI	FAR
Sacyr	3,236	1,31	3,260	3,200	2,099,380	3,657	My	2,882	Mz	1,890,920	0,64	27,251	Mo26	0,659	Jl12	0,14	Jl-23 C	0,08	En-24 R	0,06	1,94	3,52	10,03	762,286,580	2,467	13,48	12,10	1,99	SCYR	CON
Solaria	12,060	0,33	12,230	12,010	498,245	17,870	En	9,430	Ab	775,825	1,59	30,940	En21	0,300	My12	--	My-11 A	0,02	Oct-11 A	0,02	--	-35,20	-35,20	124,950,876	1,507	15,46	12,63	2,02	SLR	ENE
Telefónica	4,338	-1,32	4,422	4,308	11,147,064	4,396	Se	3,425	Fe	11,152,345	0,50	8,338	Mt08	1,906	Oct02	0,30	Dn-23 R	0,15	Jn-24 R	0,15	6,82	22,75	26,99	5,670,161,554	24,597	13,99	13,15	0,99	TEF	TEL
Unicaja Banco	1,185	1,89	1,185	1,166	5,465,962	1,374	Jl	0,803	En	7,150,291	0,69	1,377	My20	0,369	Mt00	0,05	Ab-23 A	0,05	Ab-24 A	0,05	4,27	33,15	38,73	2,654,833,479	3,146	6,44	6,97	0,45	UNI	BCO



RESTO DE MERCADO CONTINUO (Continuación)

Valor	ÚLTIMA SESIÓN					ANUAL		NEGOCIACIÓN 12 MESES		HISTÓRICO		Año ant.	DIVIDENDOS			RENTABILIDAD			CAPITAL		VALORACIÓN			Sigla	Sector								
	Cierre	Dif. (%)	Máximo	Mínimo	Títulos	Máximo	Mínimo	Títulos	Rotación	Máximo	Mínimo		Por divi. 12 m. (%)	Reval. 2024 (%)	Total con div.	Número acciones	Capitaliza- ción (mill.)	PER Año act.	Año sig.	Valor contable													
Duro Felguera	0,508	-2,68	0,532	0,493	135.799	0,687	En	0,508	Se	119.552	0,14	29.280	Se13	0,161	Mz20	--	Jl-15	C	0,04	Se-15	A	0,02	--	-22,09	-82,21	215.179.431	109	--	--	--	MDF	ING	
Ebro Foods	15,940	-0,50	16,100	15,940	23.249	16,080	Se	14.222	Fe	70,067	0,12	16.595	Dz20	2,848	Fe03	0,57	Ab-24	A	0,22	Jl-24	A	0,22	3,93	2,71	5,54	153.865.392	2.453	13,07	12,75	1,05	EBRO	ALT	
Ecener	3,800	-0,52	3,820	3,800	10.707	4,290	En	3.400	Mz	14.416	0,06	6.500	Dz22	3,070	Oc23	--	--	--	--	--	--	--	--	-10,38	-10,38	56.949.150	216	--	--	--	ENER	ENR	
Edreams Odigeo	6,690	2,92	6,690	6,510	99.304	7,540	En	6,040	Ab	70.345	0,14	11.400	Ab14	1,023	Oc14	--	--	--	--	--	--	--	--	-12,78	-12,78	127.605.059	854	--	--	13,94	3,10	EDR	TUR
Elecnor	18,840	0,21	18,980	18,760	28.977	20,842	My	17.499	Fe	34.642	0,10	20,842	My24	1,198	No20	0,37	My-23	C	0,37	Jl-24	C	0,40	2,12	-3,63	-1,60	87.000.000	1.639	15,26	13,55	0,86	ENO	FAB	
Ence	3,006	2,66	3,008	2,952	641.866	3,498	Jn	2,620	En	547.005	0,57	6.479	Oc18	0,661	Mz09	0,58	My-23	C	0,29	Ag-24	A	0,11	3,65	6,14	9,92	246.272.500	740	15,03	13,66	1,33	ENC	PAP	
Eroses	3,735	--	3,745	3,720	22.960	3,940	Jl	2,225	Fe	107.734	0,30	192.403	Se87	0,302	Jl13	0,15	Jl-23	C	0,15	Jl-24	A	0,10	2,57	41,48	45,11	91.436.199	342	14,37	9,58	--	ECR	QUIT	
Ezentis	0,133	0,76	0,135	0,131	1.539.619	0,216	En	0,089	En	4.944.255	1,33	55.529	Ag98	0,040	Oc22	--	Ab-91	C	--	Ab-92	U	--	--	48,77	48,77	614.834.500	82	--	--	--	EZE	TEL	
Faes	3,750	0,81	3,755	3,695	180.947	3,750	Se	2,841	Mz	189.043	0,15	6.327	Ab07	0,642	My12	0,16	En-24	A	0,04	Jl-24	C	0,12	4,17	18,67	23,58	316.223.938	1.186	13,39	12,93	1,37	FAE	FAR	
FCC	13,820	0,44	13,880	13,480	29.852	14.519	Jn	11.386	Fe	28.371	0,02	32.185	Fe07	3,700	Ab13	--	Jl-22	A	0,40	Jl-24	A	0,65	4,72	-5,08	3,85	454.878.132	6.286	12,80	12,23	1,37	FCC	CON	
Gam	1,215	0,41	1,220	1,180	20.000	1,485	My	1,205	Se	17.306	0,05	199.158	Jz07	0,832	Se20	--	--	--	--	--	--	--	--	2,97	2,97	94.608.106	115	6,75	--	--	0,95	GAM	ING
Gestamp	2,685	2,29	2,710	2,665	550.359	3,393	En	2,475	Se	433.543	0,19	6.315	Jl18	1,798	Jz20	0,14	En-24	A	0,07	Jl-24	C	0,08	5,61	-23,46	-19,26	575.514.360	1.545	4,77	4,14	0,69	GEST	FAB	
Global Dominion	2,940	1,20	2,990	2,905	91.454	3,505	My	2,735	Ag	120.687	0,19	4.758	Jl18	1,981	Jl16	0,10	Jl-23	U	0,10	Jl-24	R	0,10	3,36	-12,50	-9,59	160.701.777	472	9,33	7,95	1,41	DOM	TEL	
Genergy Renovables	35,000	1,16	35,450	34,400	34.266	36,600	Jl	22,900	Mz	43.197	0,38	44.400	En21	1,300	Fe17	--	--	--	--	--	--	--	--	2,22	2,22	29.294.278	1.025	17,33	10,75	1,91	GRE	ENR	
Grafos CLB	8,100	0,81	8,235	8,000	219.118	10.590	En	4.934	Mz	300.022	0,29	22.803	Fe20	2,979	No11	--	Jl-21	C	0,01	Jl-21	R	0,36	--	-23,22	-23,22	261.425.110	2.118	--	--	--	GRF-P	FAR	
Grupo Catalana Occ.	39,450	--	39,500	39,050	37.311	40.200	Ag	30.130	En	19.420	0,04	40.200	Ag24	1,496	Fe00	1,06	My-24	A	0,54	Jl-24	R	0,21	2,87	27,67	30,71	120.000.000	4.734	8,58	8,73	0,87	GCO	SEG	
Grupo Sanjose	4,270	-0,70	4,350	4,210	37.286	4,920	Jn	3,375	En	39.457	0,16	12.252	Jz09	0,625	Dl14	0,10	My-23	U	0,10	My-24	U	0,15	3,49	23,41	27,75	65.026.083	278	--	--	--	GSJ	CON	
Iberpapel	17,850	-0,28	18,000	17,700	2.125	19.491	Jn	16.373	Fe	4.557	0,11	31.798	Jl18	5,004	Mz09	0,90	Jl-23	C	0,15	Dz-23	A	0,50	2,79	0,99	5,97	10.964.445	196	9,81	9,39	0,59	IBP	PAP	
Inmobiliaria Del Sur(F)	8,550	--	8,550	8,550	50	8,950	Ag	6,779	En	2.693	0,04	32.300	No07	2,404	Jl13	0,32	En-24	A	0,14	Jl-24	C	0,15	3,39	22,14	26,29	18.669.031	160	13,26	8,55	0,84	ISUR	INM	
Innovative Solutions Eo.	0,565	--	0,576	0,564	301	0,565	Se	0,564	Mz	301	0,00	79.031	Se89	0,283	Oc20	--	Jl-90	U	--	Jl-91	U	--	--	0,18	0,18	57.688.133	33	--	--	--	ISE	CON	
Lar España	8,110	-1,10	8,270	8,110	206.971	8,300	Se	6,120	Fe	94.575	0,29	9.870	Ab18	3,060	Dz20	--	My-18	A	0,19	My-24	U	0,74	9,00	31,87	44,73	83.692.969	679	11,50	11,59	0,67	LRE	INM	
Libertias 7	1,250	--	1,270	1,250	3.300	1,240	My	1,008	En	3.814	0,04	13.885	Jl10	0,810	Mz23	0,04	No-23	A	0,02	Jl-24	C	0,02	3,20	22,55	24,51	21.914.438	27	--	--	--	LIB	INM	
Línea Directa	1,078	-0,92	1,096	1,072	252.091	1,187	Jn	0,831	Mz	507.178	0,12	1.710	Jl21	0,292	Jz23	0,00	Ab-23	C	0,00	Ag-24	A	0,01	1,26	26,67	28,28	1.088.416.840	1.173	--	--	--	LDA	SEG	
Lingotes Especiales	7,280	2,25	7,280	7,120	1.436	8.520	Jl	6,064	En	2.703	0,07	18.919	My17	1,074	Se01	0,40	Jl-23	U	0,40	Jl-24	U	0,40	5,62	18,95	25,49	10.000.000	73	18,67	13,48	--	LGT	MET	
Mediaforeurope	3,226	9,50	3,226	2,900	19.212	3,388	Jl	1,910	Mz	7.111	0,01	3.388	Jl24	1,610	No23	0,04	Jl-23	A	0,04	Jl-24	A	0,25	8,49	38,28	48,99	331.702.599	1.070	--	--	--	MFEA	PUB	
Media Hotels Int.	6,595	1,85	6,640	6,520	402.427	8,027	Jn	5,728	En	504.798	0,59	16.358	Ab07	1,492	Mz09	--	Jl-19	A	0,18	Jl-24	R	0,09	1,44	10,65	12,22	220.400.000	1.454	13,71	12,13	2,54	MEL	TUR	
Metrowacsa	8,720	0,93	8,720	8,710	14.210	9,600	My	7,210	Mz	22.029	0,04	10.021	My18	3,024	No20	--	--	--	--	--	--	--	--	7,92	12,38	151.676.341	1.323	--	--	--	MVC	INM	
Minor Hotels	4,085	-0,12	4,110	4,070	7.508	4,700	My	4,010	Jn	25.818	0,02	22.870	Se87	1,438	Mz09	--	Jl-18	U	0,10	Jl-19	A	0,15	--	-2,51	-2,51	435.745.670	1.780	13,85	12,02	1,69	MNH	TUR	
Miguel y Cortes	12,300	-0,81	12,600	12,000	8.464	13.395	Jn	10.823	Fe	6.929	0,04	13.894	Dl17	0,997	Oc08	0,45	Ab-24	A	0,12	Jl-24	A	0,13	3,67	4,41	6,48	40.000.000	492	6,13	5,19	1,36	MCM	PAP	
Montbalito	1,360	3,03	1,360	1,280	1.913	1,500	My	1,300	Se	4.306	0,03	15.727	Fe07	0,311	Dl12	--	No-14	A	0,08	Jl-15	A	0,04	--	-6,85	-6,85	32.000.000	44	--	--	--	MTB	INM	
N. Correa	6,960	-2,52	7,140	6,960	6.969	7,140	Se	5,972	Fe	6.644	0,14	7,140	Se24	0,503	Jl12	0,23	My-23	U	0,23	My-24	A	0,27	3,78	7,08	11,23	12.316.627	86	8,29	7,40	1,08	NEA	FAB	
Naturhouse	1,685	0,60	1,700	1,685	13.192	2,040	Ag	1,438	Fe	36.757	0,16	2.918	Se16	0,818	Oc20	0,10	Ab-24	A	0,05	Se-24	A	0,10	14,93	4,01	16,36	60.000.000	101	9,91	9,91	--	NTH	ALT	
Neimar Homes	14,240	-1,66	14,480	14,140	61.966	14,480	Se	9,334	Mz	47.576	0,16	15.937	Jl17	5,565	Mz20	--	--	--	--	--	--	--	--	34,85	49,34	74.968.751	1.068	16,37	16,37	0,93	HOME	INM	
Nertli	0,287	-1,37	0,291	0,278	139.538	0,392	My	0,281	Mz	155.938	0,11	12.072	Fe99	0,171	Ag14	--	Jl-06	U	0,12	Jl-07	U	0,12	--	87,50	87,50	348.726.387	100	--	--	--	NLT	TEX	
Nysa	0,009	9,76	0,009	0,008	116.009.560	0,009	Se	0,004	Jl	13.586.538	--	371.464	Fe07	0,004	Jz24	--	Jl-16	U	0,05	Jl-18	A	0,35	--	-33,27	-33,27	591.124.583	177	20,00	6,67	--	OHL	CON	
OHLA	0,300	-0,53	0,306	0,299	2.015.347	0,468	My	0,275	Se	3.033.527	1,31	15.623	Jl14	0,275																			



CUADROS



Desde Orbyt, actualice los datos pulsando en los cuadros con este logotipo



19-09-2024

BME GROWTH (Continuación)

Valor	ÚLTIMA SESIÓN					ANUAL		NEGOCIACIÓN 12 MESES		HISTÓRICO		DIVIDENDOS		RENTABILIDAD			CAPITAL		VALORACIÓN			Sector	
	Cierre	Dif. (%)	Máximo	Mínimo	Títulos	Máximo	Mínimo	Títulos	Rotación	Máximo	Mínimo	Año ant.		Per divi. 12 m. (%)	Reval. 2024 (%)	Total con div. 2024	Número acciones	Capitaliza- ción (mill.)	PER		Sigla		
																			Año act.	Año sig.			Valor contable
Uleidannetworks	1.100	5,77	1.120	1.000	48.856	1.355 My	0.688 Fe	54.291	0,87	10.328 Oc20	0.506 Oc17	--	Jn-21 A 0,02	Jn-22 A 0,02	--	42,86	42,86	16.049.943	18	--	--	LLN	TEL
LLYC	9.750	--	9.900	9.900	58	9.900 Ag	8.016 En	1.220	0,03	13.542 Fe22	8.016 En24	0,13	Jl-22 U 0,13	Jl-23 E 0,13	--	16,77	18,83	11.639.570	113	--	--	LLYC	PUB
Making Science	9.100	--	9.100	9.100	96	10.043 En	7.750 Jl	1.368	0,04	33.028 Mz21	3.174 Fe20	--	--	--	--	-8,49	-8,49	8.942.000	81	--	--	MAKS	HAR
Matritense	1.010	--	--	--	--	1.010 Se	1.010 Se	1.500	0,02	1.010 Se24	0.918 Ag22	--	--	--	--	0,00	--	20.275.817	20	--	--	YMAT	INM
Mercal Inmuebles	49.800	--	--	--	--	49.800 Se	47.809 En	135	0,04	49.800 Se24	17.427 Jl14	1,66	Dl-23 A 0,65	Jn-24 A 0,98	3,28	2,47	4,48	919.907	46	--	--	YMEL	INM
Meridia Real Estate III	0.845	0,60	0.845	0.845	500	0.845 Se	0.820 Jl	2.450	0,01	0.845 Se24	0.322 Dl17	0,11	Se-22 A 0,01	Mz-23 A 0,11	--	2,42	2,42	122.723.624	104	--	--	YMRE	INM
Micso Real	1.000	--	--	--	--	1.000 Se	1.000 Se	1.000	0,03	1.010 My23	1.000 Se24	--	--	--	--	0,00	--	9.148.000	9	--	--	YMCs	INM
Milegro	26.600	--	--	--	--	27.200 Ag	26.600 Se	236	0,02	27.600 No23	26.000 Jk23	--	--	--	--	0,00	--	2.399.200	64	--	--	YML	INM
Millennium Hospitality	2.600	-1,52	2.600	2.600	1.909	2.940 Jl	2.220 Ab	9.523	0,03	5.500 En20	2.220 Ab24	--	--	--	--	-0,76	-0,76	76.926.101	200	--	--	YMHRE	INM
Miogroup	3.700	--	--	--	--	4.480 Ab	3.540 Se	605	0,02	10.100 Ag21	3.540 Se24	--	--	--	--	-15,91	-15,91	6.666.667	25	--	--	MIO	SER
Mistral Iberia Br	1.030	--	--	--	--	1.030 Se	1.030 Se	40.920	0,47	1.044 Dl19	0.918 Jn23	--	Dl-21 A 0,10	Jl-24 A 0,06	6,24	-5,50	0,39	22.011.618	23	--	--	YMIb	INM
Mistral Patrim.	0.935	--	--	--	--	0.940 Jl	0.935 Se	2.842	0,06	1.509 Mz21	0.935 Se24	0,08	En-24 A 0,10	Jl-24 A 0,03	18,82	-11,79	0,09	11.358.000	11	--	--	YMPI	INM
Natcat Natural Ingr.	0.635	3,25	0.635	0.615	15.514	0.720 En	0.595 My	36.571	0,02	2.000 Ag19	0.302 Jn21	--	--	Jn-14 A 0,00	--	-13,01	-13,01	434.830.325	276	--	--	NAT	FAR
NBI Bearings Europe	4.500	--	4.540	4.500	460	4.980 En	4.300 Mz	1.578	0,03	7.400 Ab21	1.049 Mz16	--	My-18 A 0,03	Dl-18 A 0,04	--	-9,64	-9,64	12.330.268	55	--	--	NBI	ING
Nextpoint Cap.	10.100	--	--	--	--	10.300 Jl	10.100 Se	5.829	1,41	10.700 Jn23	10.100 Se24	--	--	--	--	-1,94	-1,94	1.043.783	11	--	--	YNPC	INM
Nordeste	12.400	--	--	--	--	12.600 Jn	12.400 Se	--	--	12.600 Jn24	12.400 Se24	--	--	Jl-24 A 0,21	1,71	--	--	49.970.000	620	--	--	NSCHT	INM
Numalpe	1.810	--	--	--	--	1.980 Fe	1.810 Se	3.679	0,06	2.055 Ag20	1.702 No19	--	Jl-21 A 0,02	Jl-22 A 0,02	--	-8,59	-8,59	15.018.111	27	--	--	NYUM	INM
NZI Technical	0.880	--	--	--	--	0.910 Jn	0.840 Jl	2.194	0,01	0.910 Jn24	0.840 Jk24	--	--	--	--	--	--	16.490.102	15	--	--	NZI	AUT
Oris	1.060	--	--	--	--	1.090 Ab	0.985 Ab	8.738	0,01	1.090 Ab24	0.655 Jn20	0,02	My-24 R 0,03	My-24 A 0,01	6,05	0,95	4,83	196.695.211	208	--	--	YORE	INM
Pangaea Oncology	1.770	-0,56	1.770	1.770	450	1.900 En	1.690 Se	1.104	0,01	3.128 En17	0.958 Ag20	--	--	--	--	-3,80	-3,80	34.414.559	61	--	--	PANG	FAR
Parlem	3.200	0,63	3.200	3.180	1.300	3.800 Jn	2.190 En	6.305	0,09	7.820 No21	2.190 En24	--	--	--	--	10,34	10,34	18.853.326	60	--	--	PAR	TEL
Previón Sanitaria NHI Socimi	16.100	--	--	--	--	16.100 Se	15.800 Se	1.202	0,15	16.684 En22	11.827 Se19	0,30	No-23 A 0,14	Jl-24 A 0,21	2,17	0,00	--	1.979.469	32	--	--	YPSN	INM
Proeduca Altus	26.200	5,65	27.000	24.800	14.629	26.200 Se	16.521 En	2.905	0,01	26.200 Se24	4.852 Mz19	0,50	En-24 A 0,33	Ab-24 A 0,27	2,41	52,33	55,80	45.178.967	1.184	--	--	PRO	TEL
Quonia Socimi	1.330	--	--	--	--	1.356 En	1.140 Jl	11.662	0,11	1.942 Mz18	1.140 Jk24	0,02	My-24 A 0,06	Jl-24 A 0,16	16,46	-5,67	9,85	27.301.408	36	--	--	YQUD	INM
Revenge Smart Solutions	2.860	1,42	2.860	2.840	1.300	3.180 En	2.620 Ag	2.309	0,05	3.440 No21	2.620 Ag24	--	--	--	--	-4,67	-4,67	11.055.967	32	--	--	RSS	HAR
Robot	1.210	--	--	--	--	1.460 Fe	1.140 Ag	1.256	0,11	7.396 My18	1.140 Ag24	--	--	Jl-18 A 0,05	--	-17,12	-17,12	2.850.483	3	--	--	RBT	ELE
Securya	14.800	--	15.000	15.000	10	14.800 Se	8.241 En	265	0,01	14.800 Se24	2.909 My14	0,07	Mz-24 A 0,04	Jn-24 R 0,15	1,73	78,31	80,55	8.073.574	119	--	--	SEC	PUB
Sereco	5.000	-3,85	5.050	5.000	1.106	5.400 Jl	4.160 Ag	1.542	0,04	5.400 Jk24	2.914 No23	0,04	Jn-23 A 0,04	Jn-24 A 0,04	0,80	11,11	12,03	9.602.962	48	--	--	SCO	HAR
Serrano 61 Desarrollo Socimi	20.000	--	19.800	19.800	125	21.400 Se	20.000 Se	251	0,01	21.400 Se24	20.000 Se24	--	--	Jl-19 A 0,29	--	-6,54	-6,54	5.000.014	100	--	--	YSRR	INM
Silicis	10.900	--	--	--	--	10.900 Se	10.900 Se	823	0,01	16.951 Ab22	10.900 Se24	0,28	My-22 A 0,03	Jl-23 A 0,28	--	-22,70	-22,70	31.393.925	342	--	--	YSIL	INM
Singular People	3.060	-0,65	3.080	3.000	11.214	3.550 En	2.860 Mz	4.780	0,02	4.435 Fe22	2.860 Mz24	0,04	Jl-23 A 0,04	My-24 A 0,04	1,32	-10,00	-8,80	53.852.526	165	--	--	SWG	SER
SolarProfit	0.340	--	--	--	--	1.310 En	0.184 My	67.568	0,88	10.200 Dl21	0.184 My24	--	--	--	--	-74,05	-74,05	19.629.000	7	--	--	SPH	ENR
Substrate Artificial	0.112	-0,18	0.114	0.105	701.656	0.263 En	0.110 Se	640.494	1,63	4.100 My22	0.110 Se24	--	--	--	--	-50,75	-50,75	100.611.739	11	--	--	SAI	HAR
Substrate B	0.238	--	--	--	--	0.246 En	0.232 Fe	5.617	0,01	0.476 Jn23	0.181 Jk23	--	--	--	--	-3,25	-3,25	138.638.460	33	--	--	SAI.B	HAR
Tander Inver Br	12.200	--	--	--	--	12.200 Se	12.200 Se	173	0,01	12.200 Se24	8.571 My19	--	Jl-22 A 0,13	Jl-24 A 0,11	0,93	-0,81	0,11	7.875.437	96	--	--	YTAN	INM
Tarjar Xairo	59.500	--	--	--	--	59.996 En	59.500 Se	303	0,44	59.996 En24	39.555 Se20	1,57	Fe-24 A 0,79	Jl-24 A 0,79	2,64	-1,65	0,95	173.385	10	--	--	YTAR	INM
Techo Hogar	1.040	--	--	--	--	1.040 Se	1.000 Ab	7.410	0,03	1.040 Se24	1.000 Ab24	--	--	--	--	--	--	28.396.500	30	--	--	YTOH	INM
Tempore	4.120	--	--	--	--	4.120 Se	4.120 Se	1.158	0,01	11.540 Jk19	4.120 Se24	--	--	--	--	-4,63	12,43	33.704.039	139	--	--	YTEM	INM
Tesla Energy Storage	0.113	--	--	--	--	0.113 Se	0.113 Se	297.550	2,76	4.004 Mz14	0.080 Mz20	--	--	--	--	0,00	--	27.367.811	3	--	--	TES	ENR
Testa Resid	3.120	--	--	--	--	3.620 En	3.120 Se	383	0,00	6.507 No18	3.120 Se24	--	--	--	--	-13,81	-13,81	132.270.202	413	--	--	YTSI	INM
Tier 1 Technology	2.640	-1,49	2.640	2.560	6.030	3.680 Jn	1.962 En	11.013	0,28	3.680 Jn24	1.339 Oc20	0,03	Jn-23 A 0,03	Jn-24 A 0,08	2,91	45,05	49,34	10.000.000	26	--	--	TRI	HAR
Torimbia Br	23.000	--	--	--	--	24.800 Jn	23.000 Se	165	0,01	24.800 Jn24	22.536 Jk19	2,70	My-24 A 2,70	My-24 A 1,22	5,29	-11,54	-6,86	5.119.074	118	--	--	YTRM	INM
Trabajo Iberia	4.560	--	--	--	--	4.640 Fe	4.080 My	1.979	0,04	5.178 Mz22	3.170 Mz16	0,10	Dl-23 A 0,08	Jn-24 A 0,02	2,10	1,33	1,68	14.223.840	65	--	--	YTRA	INM
Trivium	42.400	--	--	--	--	42.400 Se	42.399 Mz	31	0,00	42.585 Mz23	40.465 Se19	3,06	Mz-24 A 0,77	Jn-24 C 0,47	4,09	-2,75	2,51	5.040.911	214	--	--	YTRI	INM
Umbrella Global	4.960	--	--	--	--	6.400 En	4.960 Se	1.249	0,01	7.300 Se22	4.960 Se24	--	--	--	--	-20,64	-20,64	21.557.997	107	--	--	UMB	ENR
Urban View Develop. Spain	7.100	--	--	--	--	7.100 Se	6.900 Ag	15	0,00	7.100 Se24	6.900 Ag24	0,18	Jl-23 A 0,18	Jn-24 A 0,17	2,44	0,71	3,16	5.309.298	38	--	--	UYVS	INM
Vanadi Coffee	0.050	6,78	0.050	0.047	100.800	0.227 Fe	0.047 Se	236.389	--	3.280 Jk23	0.047 Se24	--	--	--	--	-72,76	-72,76	19.615.702	1	--	--	VANA	AUT
Vbare Iberian	6.450	--	--	--	--	6.950 Ag	4.900 Jn	1.443	0,10	12.335 My20	4.860 Jk23	--	--	My-22 A 0,19	--	-0,77	-0,77	3.609.790	23	--	--	YVBA	INM
VeraCruz Properties	30.600	--	--	--	--	30.600 Se	30.600 Fe	100	0,01	30.794 Jk23	29.287 No19	0,74	My-24 A 0,29	Ag-24 A 0,25	3,56	-1,92	0,74	2.839.696	87	--	--	YVCP	INM
Vitruvio Real Estate	14.000	--	--	--	--	14.200 Ag	13.305 Mz	4.288	0,12	14.200 Ag24	9.634 No22	0,33	My-24 A 0,11	Jl-24 R 0,11	3,16	2,94	5,42	9.203.829	129				

ÚLTIMA SESIÓN: los datos son en euros. Cierre: cuando un valor no cotiza en el día, el dato de cierre aparece en gris, no en negrita, y con la fecha de la última cotización. Títulos: en número de acciones negociadas en el día. NEGOCIACIÓN 12 MESES: Títulos: número de acciones que



CUADROS

19-09-2024

S&P EUROPE 350

Número (*)	Precio (**)	Cambio %	Rentab. anual	Máxima 52 ult. semanas	Mínima 52 ult. semanas	Valor Free float euros (mil.)
<b>ALEMANIA (1)</b>						
Adidas AG (C)	227,10	3,10	23,30	236,60 JI	156,16 Ocz3	41.921,37
Allianz SE (F)	291,80	1,20	20,60	291,80 Se	217,40 Ocz3	127.414,00
BASF SE (M)	46,80	3,00	-4,10	54,92 Ab	40,59 Ocz3	46.561,05
Bayer AG (S)	28,97	3,70	-13,90	49,16 Se23	25,32 Jn	31.725,28
Bayer Motoren Werke (C)	76,14	2,20	-24,40	114,75 Ag	68,98 Se	24.604,59
Beiersdorf AG (BC)	128,70	3,60	-5,20	147,25 Mz	120,15 Ocz3	13.931,58
BMW Ntng (C)	71,55	1,60	-20,50	105,40 Ab	65,25 Se	4.699,27
Brenntag AG (F)	65,34	2,60	-21,50	85,86 Mz	62,96 Jn	10.516,21
Commerzbank AG (F)	15,60	-0,10	-45,00	15,76 Se	17,304 Jn	17.304,49
Continental AG (C)	55,66	0,90	-27,60	77,50 Fe	51,90 Se	6.700,97
Covestro AG (C)	54,90	-	-4,20	56,36 Se	46,83 Ocz3	11.566,24
Daimler Truck AG (C)	33,02	2,60	-2,90	47,64 Mz	28,72 No23	19.083,15
Delivery Hero AG (C)	30,40	2,70	21,60	33,46 Oc	16,65 Fe	7.085,78
Deutsche Bank AG (F)	15,22	1,90	23,10	16,66 Ab	9,50 Ocz3	33.846,00
Deutsche Boerse AG (F)	205,10	0,30	10,00	209,70 Se	155,10 Ocz3	43.438,74
Deutsche Post AG (C)	39,62	-0,20	-11,20	46,25 Ocz3	36,01 Ag	41.588,96
Deutsche Telekom AG (T)	26,02	-0,20	19,60	26,91 Se	19,67 Ocz3	101.241,00
E.ON SE (SB)	13,18	-2,60	8,50	13,70 Se	10,59 Ocz3	32.984,75
Fresenius Medical (S)	37,11	-0,80	-2,20	43,20 Se23	31,19 Ocz3	8.251,48
Fresenius SE & CO (S)	33,85	-1,10	20,60	34,51 Se	24,24 Ocz3	15.514,25
GEA AG (C)	43,14	2,50	14,50	43,14 Se	31,77 Ocz3	7.139,52
Hannover Rück SE (F)	252,40	0,60	16,70	268,40 Se	201,60 No23	16.965,00
Heidelberg Materials AG (M)	100,00	4,40	23,80	102,95 Mz	66,02 Ocz3	14.409,54
Henkel AG & CO (BC)	81,48	1,70	11,50	85,04 Jn	66,32 Ocz3	14.725,43
Henkel AG & CO, KgaA (BC)	73,45	1,20	13,00	75,55 Se	58,62 Ocz3	8.080,87
Infinion Technol. (IT)	30,84	2,20	-18,40	38,92 Ocz3	27,28 Ocz3	44.886,82
LEG Immobilien AG (IN)	92,00	-0,20	16,00	94,02 Se	54,74 Ocz3	7.600,06
Mercedes-Benz (C)	59,01	2,40	-5,20	76,61 Ag	55,40 Se	52.779,16
Merkel KgaA (S)	166,85	0,50	15,80	175,85 Jn	135,45 Ocz3	24.037,42
MTU Aero Engines AG (C)	276,30	2,20	41,50	279,20 Se	161,20 Ocz3	16.577,34
Munch Kfz AG (F)	488,00	1,40	30,10	495,50 Se	367,60 Ocz3	72.761,91
Porsche AG VZ (C)	68,76	1,00	-13,90	95,32 Se23	65,22 Se	6.982,52
Porsche Automobil (C)	40,98	0,80	-11,50	51,54 Oc	38,38 Se	6.994,81
Puma SE (C)	37,21	1,00	-25,40	60,32 Mz23	34,81 Di	4.247,29
Qogen NV (S)	41,04	-0,40	42,10	42,35 Ag	33,35 Ocz3	10.438,40
Rheinmetall AG (C)	493,60	2,60	72,00	563,20 Ag	233,00 Ocz3	23.966,86
RWE AG (C)	31,04	-3,80	-24,60	41,74 Ocz3	30,36 Fe	23.420,77
SAP SE (IT)	206,10	3,30	47,60	206,10 Se	120,98 Se23	234.256,00
Sartorius AG Ntng - Pref (S)	248,00	-	-25,60	381,70 Mz	204,50 JI	7.452,09
Siemens AG (C)	169,92	2,50	-	188,40 Mz	121,20 Ocz3	142.436,00
Siemens Energy AG (C)	32,05	2,80	16,10	32,05 Se	6,87 Ocz3	18.276,00
Siemens Healthineers AG (S)	49,78	0,10	-5,40	57,70 Mz	44,64 Se23	15.609,51
Symrise AG (M)	119,90	-0,50	20,30	122,15 Se	88,68 Ocz3	17.746,84
Volkswagen AG (C)	99,50	1,10	-16,00	151,50 Ab	93,45 Se	3.272,92
Volkswagen AG Ntng (C)	93,84	1,30	-16,10	128,50 Ab	88,66 Se	19.197,08
Vonovia SE (IN)	31,92	-2,40	11,80	33,49 Se	20,16 Ocz3	28.986,07
Zalando SE (C)	26,65	1,90	24,20	27,34 Ab	16,32 En	6.503,72
<b>AUSTRIA (1)</b>						
Ernst & Young AG (F)	48,80	1,90	32,90	49,79 Se	31,91 Se23	19.004,14
OMV AG (C)	37,14	1,40	-6,60	48,08 Mz	36,34 Se	5.826,11
Verbund AG (S)	72,15	-2,60	-14,20	89,25 Mz23	62,60 Fe	6.708,67
<b>BELGICA (1)</b>						
Agnor (F)	47,54	0,30	-2,90	48,30 Mz	36,04 Ocz3	9.064,62
Anheuser-Busch (BC)	57,44	0,20	10,70	62,12 Mz	49,45 Ocz3	57.535,80
Argenta SE (C)	482,20	1,40	-40,40	498,90 Se	298,70 Ocz3	31.817,27
G&E Bruxelles Lambert (F)	69,30	0,70	-2,70	73,68 Se23	64,75 Jn	7.479,37
KBC GR NV (F)	71,36	-0,10	-21,50	71,86 JI	51,04 Ocz3	26.887,63
Smeets NV (M)	74,61	2,90	-20,80	105,32 Ocz3	- En23	6.075,77
UCR SA (S)	160,05	0,50	102,90	164,45 Se	65,78 Ocz3	21.514,85
Unilever (M)	113,33	3,00	-54,50	25,08 Ocz3	9,73 Se	2.520,66
<b>DINAMARCA (2)</b>						
AP Møller - Maersk (C)	10.745,00	0,80	-11,50	14.120,00 Ab	8.852,00 Mz	7.549,21
AP Møller - Maersk AS A (C)	10.380,00	0,80	-13,40	13.840,00 Ab	8.690,00 Mz	4.070,00
Carlsberg AS B (BC)	788,60	0,80	-6,90	992,20 Mz	751,00 Ag	10.309,40
Coloplast A/S (C)	906,60	-0,50	17,40	976,00 Mz	697,40 No23	16.801,24
Danisco Bank A/S (F)	207,00	1,20	14,70	214,90 JI	152,00 Ocz3	21.068,75
DV A/S (S)	1.377,50	-0,50	16,00	1.407,00 Se	998,40 Ocz3	36.175,37
Gemalto AS (S)	1.765,00	0,30	-18,10	2.620,00 Se23	1.719,50 JI	17.586,57
GL State Nord AS (C)	899,20	-2,30	-5,10	224,20 Jn	111,00 Ocz3	3.675,83
Novo Nordisk AS B (C)	88,20	-0,80	28,70	1.028,00 Jn	625,70 Ocz3	427.718,00
Norwegian (Norwegian) B (M)	452,40	-0,80	22,00	498,90 Se	276,60 Ocz3	231.718,28
Oxstedt (S)	427,80	-1,80	14,30	446,40 Se	252,50 Ocz3	12.098,32
Pandora A/S (C)	1.174,50	2,50	25,90	1.203,50 Se	707,20 Ocz3	14.391,55
Sig A/S (F)	156,60	-0,70	6,60	158,00 Se	126,55 Ocz3	7.993,27
Vestas Wind Systems (C)	162,95	-0,40	-24,00	215,00 Ocz3	135,65 Ocz3	24.590,05
<b>ESPAÑA (1)</b>						
ACS (C)	41,92	0,40	-4,40	41,92 Se	33,03 Ocz3	9.139,98
ACS IF (C)	197,50	0,40	20,40	197,50 Se	132,40 Ocz3	16.181,26
Amadeus IT GR SA (C)	65,72	1,00	1,30	68,14 Jn	52,80 Ocz3	33.002,69
Banco DE Sabadell SA (F)	1,94	2,50	24,50	2,04 JI	1,03 Ocz3	11.726,58
Banco Santander SA (F)	4,60	2,00	21,70	4,88 Mz	3,38 Ocz3	81.147,56
Bbva (F)	9,77	3,30	18,80	11,24 Ab	7,31 Ocz3	63.991,80
CajaBank (F)	5,45	1,00	46,20	5,56 JI	3,58 Se23	24.993,15
Celtnet Telecom S.A. (T)	35,85	-2,60	0,50	36,87 Se	26,26 Ocz3	23.432,68
Enagás SA (S)	13,70	-0,50	-10,30	17,18 Mz23	12,75 JI	3.600,96
Endesa SA (SB)	19,31	-1,80	-4,60	20,18 Se23	15,98 Mz	6.836,85
Ferrovial SE (C)	38,24	-0,20	15,80	38,74 JI	27,35 Ocz3	21.383,55
Gelbfs SA (C)	10,08	0,10	-34,80	15,46 Ocz3	6,90 Mz	3.302,13
Iberdrola SA (SB)	13,39	-1,30	-12,80	13,72 Se	9,89 Ocz3	87.211,93
Inditex SA (C)	52,06	2,20	32,00	52,06 Se	32,55 Ocz3	65.110,79
Naturgy Energy GR SA (SB)	22,26	-0,80	-17,60	28,12 Ag23	19,54 Mz	6.571,49
RED Electrica Corp. (SB)	16,92	-1,00	13,50	17,57 Se	14,40 Se	7.653,87
Repsol SA (C)	11,85	1,00	-11,90	16,18 Mz	11,62 Fe	16.880,82
Telefonica SA (T)	4,34	-1,30	-22,80	4,46 Jn	3,53 Ocz3	27.418,46

Datos y precios facilitados por S&P. \* Sector: (C) Consumo. (BC) Bienes de consumo. (E) Energía. (F) Finanzas. (S) Salud. (I) Industrias. (IT) Información y Tecnología. (M) Materiales. (T) Telecomunicaciones. (SB) Servicios básicos. \*\* (T) En euros. (2) En moneda local. Free float: % del capital que circula libre en el mercado.

Número (*)	Precio (**)	Cambio %	Rentab. anual	Máxima 52 ult. semanas	Mínima 52 ult. semanas	Valor Free float euros (mil.)
<b>FINLANDIA (1)</b>						
Elisa Corporation (T)	47,22	-0,50	12,80	47,46 Se	39,42 Ocz3	7.927,08
Fortium OYJ (SB)	14,08	-1,50	7,80	14,75 Mz	10,31 Ocz3	6.900,44
Kesko OY B (BC)	18,47	1,60	3,00	18,82 En	15,14 Ocz3	5.623,20
Korvi Corp B (C)	48,80	-2,60	8,10	51,14 Mz	38,17 Ocz3	21.940,44
Metsa Corporation (C)	8,92	2,20	-2,70	11,87 Mz	8,07 No23	7.009,33
Neste OY (E)	16,80	2,90	-47,90	35,71 Se23	15,59 Se	8.064,27
Nokia OY (IT)	3,82	0,90	25,00	3,99 Se	2,82 Mz23	22.440,14
Sampo OY A (F)	41,84	1,20	5,60	42,30 Se	36,52 Ocz3	24.249,91
Stora Enso OY R (M)	11,32	0,70	-9,70	13,84 Mz	10,54 Jn	7.725,77
Ukon-Hyrymme OYJ (M)	29,86	0,80	-12,30	35,77 Mz	28,36 Fe	17.765,37
Wartsila OY ABP (C)	19,76	4,90	50,60	20,03 Ag	9,48 Ocz3	10.687,53
<b>FRANCIA (1)</b>						
Accor (C)	39,49	2,70	14,10	43,42 Mz	29,52 Ocz3	7.468,18
AIR Liquide (M)	171,06	1,90	-2,90	195,30 Mz	152,62 Ocz3	110.017,00
Airbus SE (C)	133,44	3,70	-4,50	171,60 Mz	121,26 Ocz3	91.922,01
Alstom (C)	17,96	3,60	47,50	24,06 Se23	10,70 Ocz3	6.739,51
Akema (M)	83,00	3,80	-19,40	103,05 En	77,30 Ag	5.812,19
AXA (F)	36,23	0,70	22,90	36,23 Se	27,16 Ocz3	70.620,90
BNP Paribas (F)	65,17	1,60	4,10	72,90 Mz	53,44 Fe	72.290,03
Bouygues (C)	32,28	-1,00	-5,40	38,08 Mz	29,84 Jn	6.955,67
Bureau Veritas SA (C)	29,72	1,00	30,00	30,20 Se	21,34 Ocz3	9.472,85
CAP Gemini SE (IT)	195,10	1,60	3,40	226,80 Mz	160,70 Ocz3	33.784,59
Cassini SA (BC)	15,70	0,90	-5,30	17,41 No23	13,20 Jn	9.079,32
Credit Agricole SA (F)	14,40	-	-12,80	15,92 Mz	11,17 Ocz3	17.971,20
Danone (BC)	64,64	0,20	10,20	66,08 Se	51,31 Ocz3	45.417,85
Dassault Systemes SA (IT)	36,55	3,20	-17,40	48,44 En	32,87 Se	27.289,38
Edenred (F)	36,99	3,20	-31,70	60,88 Se23	35,14 Jn	10.291,20
Engie (F)	93,54	2,20	-3,60	107,00 Mz	82,58 Ocz3	7.868,14
Engie (S)	15,57	-2,20	-2,20	16,55 Se	13,21 Jn	30.411,89
EssilorLuxottica (S)	208,30	1,70	14,70	215,50 Se	162,14 Ocz3	66.389,18
Evonik Scientific (S)	54,48	4,10	-7,60	61,00 Ab	44,22 Jn	7.852,08
Funenion (F)	100,10	0,40	27,30	100,80 Se	64,16 Se23	10.994,96
Gea (C)	107,30	1,50	-2,50	111,70 Ocz3	85,95 Jn	6.144,18
Getlink SE (C)	16,36	-0,90	-1,90	17,19 Ag23	14,20 Ocz3	8.879,26
Hermes Int. (C)	1.992,00	4,30	3,80	2.410,50 Mz	1.654,20 Ocz3	75.012,51
Henkel (C)	233,00	2,60	-41,60	480,45 Se23	235,55 Se	17.951,10
Imerys Promesses (C)	104,60	2,60	-11,20	104,60 Se	86,34 Ocz3	30.577,26
Legrand (C)	379,00	3,60	-15,90	456,90 Mz	365,20 Se	97.139,57
Lonch-Moët Valtrom (C)	614,00	3,00	-16,30	672,80 Mz	595,90 Se	178.001,00
Lucybel Cycle (C)	36,96	1,80	13,90	38,32 Jn	27,28 Ocz3	29.455,28
Orange (T)	10,78	-1,20	-4,60	11,38 En23	9,29 Jn	22.065,26
Premont-Ricard (BC)	128,80	3,40	-19,40	174,35 No23	121,05 Jn	48.627,52
Publicis Gr. (T)	99,12	2,70	19,00	108,10 Mz	69,78 No23	26.059,44
Renault SA (C)	39,50	-	7,80	53,98 Mz	32,02 Ocz3	8.333,33
Safran SA (C)	209,00	4,00	31,10	218,70 Mz	143,22 Ocz3	80.627,38
Saint-Gobain, CE DE (C)	84,52	4,40	26,80	84,52 Se	49,76 Ocz3	47.713,72
Santofi-Aventis (S)	104,12	1,10	16,00	105,76 Se	81,44 Ocz3	129.340,00
Sartorius Stedim Biotech (S)	181,30	0,90	-24,30	280,00 Mz	145,35 JI	5.294,28
Schneider Electric SE (C)	238,40	4,00	31,10	238,40 Mz	139,42 Ocz3	129.340,00
Société Générale (F)	22,89	1,30	-2,70	27,85 Mz	20,11 Se	17.616,19
Sodexo (C)	79,25	0,00	-20,40	106,40 Mz	72,64 Fe	7.164,39
Sopropi Performance (C)	102,00	1,00	-22,80	153,20 Mz	84,04 Mz	17.612,43
Thales (C)	148,25	2,30	10,70	172,85 Jn	128,00 Ocz3	7.213,15
TotalEnergies (F)	62,45	2,30	-1,70	69,48 Ab	57,75 Fe	155.000,00
Unibail Rodamos (C)	76,12	-2,20	13,70	81,16 Jn	42,54 Ocz3	8.612,37
Vinci Environnement (SB)	30,34	-	5,50	31,51 Jn	25,20 Ocz3	20.777,00
Vinci (C)	110,60	0,20	-2,70	120,06 Mz	98,14 Jn	62.654,39
Vivendi SE (C)	13,33	2,40	-6,70	11,08 JI	8,08 Se23	7.800,76
Worldline SA (F)	6,27	2,80	-60,00	28,10 Se23	6,10 Se	1.740,43
<b>GRAN BRETAÑA (2)</b>						
Abn (F)	1,55	3,20	-13,10	1,84 Ocz3	1,36 Ab	3.793,73
Adagio GL. (T)	28,93	0,80	7,80	29,93 Ag	23,22 Ocz3	10.120,05
Airbnb American (M)	22,01	3,60	11,70	27,74 Mz	16,70 Ocz3	39.094,97
Amnographia Hldgs. (M)	18,58	4,50	10,60	24,10 Mz	12,92 No23	8.513,52
Arsched AG (C)	57,80	4,30	5,80	61,04 Ab	46,67 Ocz3	34.943,98
Ascom British Foods. (BC)	22,56	0,90	-4,20	27,78 Mz	19,20 Ocz3	9.901,88
Astrazeneca (S)	118,98	0,40	12,20	132,76 Se	95,01 Fe	244.936,90
Auto Trader GL. (T)	8,85	1,80	22,70	8,85 Se	5,97 Ocz3	10.619,23
Aviva (F)	5,97	1,40	14,30	5,97 Ag	3,76 Ocz3	17.893,23
BAE Systems (C)	1,91	1,30	16,30	14,00 Jn	9,28 Ocz3	51.975,61
Barclays (F)	2,28	1,90	48,00	2,34 JI	1,29 Ocz3	43.009,15
Barclays Development (C)	5,11	0,80	-9,20	5,66 Ocz3	3,92 Ocz3	9.353,28
British A. Tobacco (BC)	20,25	-1,50	23,10	29,94 Se	22,67 Ab	80.441,31
British Land CD (C)	4,59	0,30	14,80	4,62 Se	2,92 Ocz3	57.619,63
BT GR. (T)	1,47	-0,10	18,60	1,48 Se	1,02 Fe	11.057,48
Burgal (C)	36,08	-1,60	13,10	37,14 Se	27,99 Ocz3	36.196,13
Burberry (C)	6,26	3,00	-55,80	20,65 Se23	5,71 Se	3.026,32
Centrica (S)	1,18	0,20	-15,90	1,73 Se23	1,17 Se	8.777,99
Compas (C)	24,21	-0,50	12,80	24,85 Se	19,86 Ocz3	57.400,15
Croda Int. (M)	40,65	1,50	-7,90	51,32 Ocz3	38,20 Ab	7.694,31
DCI (C)	53,25	1,60	-19,50	60,35 Mz	46,16 Ocz3	7.165,67
Diageo (BC)	25,52	2,70	-10,60	32,45 No23	23,59 Mz	75.028,44
DS Smith (M)	4,85	1,00	-50,70	4,85 Se	2,64 Ocz3	8.876,98
Entain (C)	7,50	1,90	-24,50	11,10 Se23	5,04 Jn	6.362,18
Experian (T)	38,78	2,30	21,10	38,78 Se	21,94 Ocz3	47.462,46
Flutter Entertainment (C)	173,75	0,30	24,60	174,75 Mz	123,55 No23	40.965,42
Glenace (M)	3,89	2,30	-17,70	5,02 Mz	3,61 Se	57.322,60
GSK (S)	15,75	-1,80	8,60	18,13 Mz	13,82 No23	85.691,49
Haleon (BC)	3,91	-1,50	21,60	3,97 Se	3,12 En	36.511,48
Halma (IT)	26,51	2,80	16,10	27,21 Jn	18,81 Ocz3	13.365,01
Harveys Landsdown (F)	11,08	0,20	51,00	11,53 Jn	6,90 Ocz3	5.164,16





Desde Orbyt, actualice los datos pulsando en los cuadros con este logotipo



19-09-2024

BOLSAS RESTO DEL MUNDO (Continuación)

	Cierre	Difer. (%)	Rentab. anual (%)	Máx. anual (divisa)	Min. anual (divisa)
Hancock Whitney	52,26	2,89	7,55	57,12	41,83
Health Thpk	21,90	-0,99	10,61	22,58	16,18
Henry Schein	72,54	0,11	-4,19	80,57	63,92
Honeywell Intl.	203,70	1,02	-2,87	220,21	190,36
Intuit	654,24	3,34	4,67	670,49	562,97
Intuitive Surg	490,01	1,64	45,25	494,01	322,13
JD.com	28,74	6,76	-0,52	35,27	21,44
JetBlue Airways Corp.	5,69	-0,52	2,52	7,51	4,57
KLA-Tencor	772,43	5,66	32,88	892,35	544,31
Lamar Advert.	131,60	0,50	23,82	132,11	101,03
Mercury Interactive	35,56	-2,07	-2,76	40,12	26,23
Meta Platform	559,10	3,93	57,96	558,04	344,47
Microchip Tech.	78,83	3,23	-12,59	99,49	72,00
Micron Technology	89,25	2,18	4,58	153,45	79,50
NetApp	120,08	0,61	36,21	134,62	84,60
Netflix	704,32	2,01	44,66	709,80	468,50
News Corp.	26,54	0,34	8,11	28,44	23,48
NVIDIA Corp.	117,87	3,97	-76,20	1.224,40	98,91
Oracle	167,59	1,86	58,96	170,33	102,46
PKCCAR Inc.	99,52	3,32	1,92	124,46	91,64
Patterson Dental Co.	22,26	1,37	-21,76	30,36	20,48
Patterson UTI Ener.	8,50	3,28	-21,30	12,52	7,83
Paychex	133,17	0,51	11,80	135,19	116,17
PayPal Holdings	77,57	6,09	26,31	77,28	56,13
Qualcomm	173,92	3,34	20,25	227,09	136,17
Regeneron Pharma	1.150,19	1,00	30,96	1.201,76	883,20
Ross Stores	154,44	2,46	11,60	155,25	127,68
Ryanair ADR	115,12	4,46	-13,68	148,58	95,02
Sirius XM Holdings	24,02	3,22	339,12	28,31	2,53
Spotify	360,22	4,72	91,70	363,35	187,94
Starbucks	96,90	0,81	0,93	99,28	72,50
Tesla Motors	243,92	7,36	-1,84	263,26	142,05
Teva Pharmac.	12,76	-0,67	70,11	18,96	10,62
T-Mobile US	199,64	1,50	24,52	205,85	159,79
Twenty-First Century	40,48	-0,30	36,43	41,37	28,42
Verisign Inc.	182,42	1,76	-11,43	206,35	168,32
Verisk Analytics	265,96	0,45	11,35	285,99	217,96
Vertex Pharma	477,90	0,79	17,45	505,78	392,81
Viavi Solutions Inc.	8,53	3,02	-15,29	10,99	6,66
Vodafone	10,06	-1,66	15,63	10,35	8,06
Western Digital	65,97	4,21	25,97	80,24	49,43
Workday Inc.	247,43	-0,42	-10,37	307,21	207,08
Zoom Video	66,91	1,32	-6,95	71,90	55,32
Zscaler Inc.	172,58	2,41	-22,11	254,93	155,90
Resto					
Abbott Laboratories	114,15	-0,64	3,71	120,96	100,07
AbbVie Rq	193,62	0,35	24,94	199,35	154,79

	Cierre	Difer. (%)	Rentab. anual (%)	Máx. anual (divisa)	Min. anual (divisa)
AES Corp.	18,90	-1,87	-1,82	21,77	14,88
Altria Group	50,23	-0,79	24,52	54,71	39,73
Apache Corp	25,36	1,00	-29,32	36,75	23,61
Bank of New York	71,72	0,96	37,79	71,42	51,80
BHP Group Ltd	55,19	4,03	-19,21	67,91	51,32
Black Rock Inc	934,87	1,32	15,16	938,45	747,30
CIENA Corp.	57,98	2,78	28,82	62,48	43,56
Cincinnati Fin.	135,77	-0,39	31,23	138,20	105,24
Citigroup Inc.	63,02	5,21	22,51	67,61	51,11
Clear Channel	1,71	=	-6,04	1,98	1,32
Colgate Palmolive	102,01	-1,13	27,98	108,77	79,89
Eaton Corp.	328,92	4,54	36,58	340,89	233,10
Expedia	142,54	2,06	-6,09	159,47	109,48
Federal Express	300,39	0,74	18,75	313,52	236,39
Ferrovial	42,69	0,21	=	42,82	37,50
First Solar	240,45	-0,56	39,57	300,71	139,80
Ford Motor	10,92	-0,55	-10,42	14,55	9,71
Gap Inc.	20,46	1,49	-2,15	29,03	18,53
Goodyear	8,37	3,21	-41,55	14,70	7,63
Gral. Dynamics	304,73	0,78	17,35	307,55	249,37
Harley Davidson	39,53	3,05	7,30	43,94	31,83
Hewlett Packard Co.	34,82	0,84	15,72	38,36	27,62
Hewlett Packard Int	18,85	3,01	11,01	21,84	14,86
Intercontinental	158,87	-1,46	23,70	162,81	124,81
Kellogg Co.	80,65	=	44,25	80,79	52,94
Levis	19,92	0,71	20,44	24,17	15,24
Lockheed Martin	565,18	-0,05	24,70	576,57	418,19
McKen. & McLen.	224,61	-0,70	18,55	231,84	190,17
Marvell Tech	74,88	4,65	24,16	85,09	56,15
Mattel	19,54	0,62	3,44	20,27	16,02
Mondelēz	74,78	-0,36	3,24	76,87	64,35
Moody's	490,11	1,12	25,49	491,35	366,48
Occidental	52,03	0,54	-12,86	69,26	50,66
Pan. Amer. Silver Corp	21,02	2,94	28,72	24,18	12,21
Pepsico	174,66	-0,31	2,84	183,11	161,90
S&P Global	524,22	0,90	19,00	527,38	408,56
Stanly Black& Decker	108,02	3,00	10,11	106,92	77,75
Technip FMC	26,35	3,90	30,83	29,50	18,51
Texas Instruments	207,60	3,43	21,79	214,34	156,85
Union Pacific	248,44	-1,10	1,15	256,91	221,38
Unisys Corp.	5,80	2,84	3,20	8,05	3,50
Wells Fargo & Co	55,80	2,84	13,37	62,34	46,44
Wynn Resorts	80,18	1,78	-12,00	107,46	73,55
Xerox	10,81	2,37	-41,03	19,61	9,66
PERU					
Alicorp	6,50	=	3,17	6,95	5,24
Banco BBVA Peru	1,32	=	-17,50	1,75	1,28

	Cierre	Difer. (%)	Rentab. anual (%)	Máx. anual (divisa)	Min. anual (divisa)
Buenaventura	13,60	=	-10,41	19,00	11,78
Creditcorp	180,20	-0,17	20,54	180,50	145,01
Unacem	1,48	-1,33	-2,63	1,90	1,35
SIDNEY					
Dólares Aus.					
AGL Energy	11,68	1,57	23,21	12,01	7,84
ANZ Group	31,50	1,12	21,53	31,79	25,54
ASX	62,47	-1,56	-0,94	68,05	56,45
Broken Proprie	40,19	2,55	-20,27	50,72	38,45
Commonwealth Bk	144,02	0,49	28,82	144,02	111,49
Macquarie Bank	231,65	0,95	26,15	231,65	178,37
Nat.Aust.Bank	39,50	0,20	28,66	39,50	30,46
Santos	7,09	0,57	-6,71	8,04	6,85
Westpac BKG	33,37	0,63	45,72	33,37	22,64
TOKYO					
Yenes					
Aeon Co Ltd	4.049,00	0,82	28,50	4.049,00	3.175,00
Asahi Chem.Ind.	1.051,00	1,55	1,15	1.143,00	905,30
Asahi Glass	4.404,00	0,78	-15,89	5.912,00	4.123,00
Awa Bank	2.483,00	0,98	5,30	2.948,00	2.230,00
Canon Inc.	4.740,00	1,52	30,94	5.092,00	3.628,00
Dai Nippon Print.	5.084,00	0,51	21,83	5.535,00	4.161,00
Daiwa House Ind.	4.605,00	1,43	7,79	4.614,00	3.649,00
Daiwa Secs.	1.029,00	1,78	8,42	1.334,00	848,70
Fanuc	3.825,00	1,67	-7,76	4.703,00	3.681,00
Fuji Photo Film	3.766,00	-0,74	-55,55	10.430,00	2.759,00
Fujitsu General	2.098,00	1,28	-9,49	2.362,00	1.538,00
Fujitsu Ltd.	2.922,50	1,26	-86,26	26.040,00	2.167,50
Haseko Corp.	1.896,00	0,64	3,49	1.982,00	1.588,00
Hitachi	3.659,00	5,81	-64,02	12.620,00	2.696,00
Honda Motor	1.543,50	3,35	5,29	1.921,50	1.251,50
JX Holdings	764,60	1,12	36,44	856,50	562,60
Kajima Corp.	2.729,00	3,33	15,81	3.185,00	2.225,50
Keisei Electric R.	4.539,00	1,84	-31,89	7.580,00	3.921,00
Kirin Brewery	2.182,50	0,48	5,64	2.300,50	1.938,00
Komatsu	3.825,00	2,44	3,71	5.066,00	3.476,00
Konica Minolta	411,40	0,83	-0,34	547,00	349,70
Matsushita Elec. Ind.	1.241,50	2,52	-11,10	1.488,50	991,60
Mazda Motor	1.085,00	0,98	-28,78	1.952,00	1.037,00
Mitsubishi Elec.	2.238,00	-2,27	11,96	2.885,00	1.905,50
Mitsubishi Hvy.	1.856,00	3,75	-77,48	13.860,00	1.242,00
Murata M.	2.665,50	0,78	-10,94	3.790,00	2.682,00
Naigai	236,00	0,85	-11,28	275,00	220,00
Nec Corporation	13.420,00	1,44	60,72	14.130,00	8.326,00
Nippon Yusen Kk.	5.085,00	5,24	16,33	5.273,00	3.961,00
Nip Steel Corp.	3.130,00	2,42	-3,10	3.785,00	2.859,50
Nissan Corp.	402,10	3,16	-27,44	642,50	378,10
Nomura Holdings	774,90	2,77	21,51	996,00	637,90
NSR Ltd.	714,10	0,66	-6,41	895,50	680,10
Oki Electric	958,00	1,16	5,16	1.194,00	781,00

	Cierre	Difer. (%)	Rentab. anual (%)	Máx. anual (divisa)	Min. anual (divisa)
Olympus	2.633,00	2,15	29,04	2.714,50	2.022,50
Osaka Gas Co. Ltd.	3.283,00	-0,58	11,48	3.624,00	2.911,00
Rakuten Group	963,10	1,85	53,36	1.067,50	584,00
Ricoh Co.Ltd.	1.534,00	1,56	41,64	1.553,50	1.092,00
Sato Shoji	1.382,00	0,80	-5,15	1.844,00	1.309,00
Sharp Corp.	922,90	0,50	-8,21	1.092,00	764,20
Softbank Group	8.405,00	2,55	33,56	11.920,00	6.050,00
Sony Corp.	13.175,00	2,85	-1,75	15.380,00	11.285,00
Sumitomo Forestry	6.770,00	4,07	61,08	6.770,00	4.041,00
Sumitomo M&F	3.841,00	3,06	-9,54	5.488,00	3.407,00
Suzuki Motor	1.578,00	2,50	-73,84	7.235,00	1.346,50
Takishia	4.825,00	0,63	18,12	5.420,00	4.075,00
Takeda Ch.Inds.	4.263,00	1,33	5,16	4.482,00	3.903,00
Tanaseisha	856,00	1,78	-1,95	1.034,00	775,00
Tokyo El.Pwr.	652,90	1,22	-11,59	1.107,50	575,20
Toyota Motor Corp.	2.610,50	5,05	0,77	3.872,00	2.232,00
Yamaha Corp.	3.569,00	0,51	9,58	3.786,00	2.556,50
Yamazaki Baking	2.778,00	0,23	-13,62	4.076,00	2.596,00
TORONTO					
Dólares Can.					
Barrick Gold Corp.	27,44	0,29	14,62	28,31	19,04
BCE Inc.	47,73	-1,63	-8,51	56,02	42,83
BK Nova Scotia	72,01	0,77	11,64	72,09	61,15
BK Of Montreal	120,41	1,76	-8,16	133,53	110,30
Canadian Nat	161,37	1,27	-3,11	179,65	151,37
Cascades	9,83	1,03	-22,78	14,94	8,91
CDN Natural Res.	45,80	2,42	-47,24	112,61	43,40
Eastern Platinum	0,17	13,33	-10,53	0,29	0,10
Imperial Oil	93,27	2,33	23,57	105,47	74,24
Manulife Finac.	39,17	1,77	33,78	39,02	28,34
Nat.BK.Of Can.	128,05	0,95	26,78	127,88	98,10
Royal BK Canada	166,93	0,07	24,57	168,38	128,54
Sheritt Inc.	0,20	=	-33,33	0,36	0,20
Suncor Energy	51,13	1,53	20,45	57,15	42,19
Tamarack Valley Energy	4,16	1,96	35,50	4,20	2,92
Toronto Dominion	87,32	2,42	1,99	87,03	73,88
VENEZUELA					
Bolívares					
Banco del Caribe	24,00	-9,43	-36,84	50,00	22,00
Bco. Provincial	6,15	0,49	-65,83	23,00	3,65
Bco. Venezuela	15,50	=	94,24	23,90	7,00
Bolsa de Valores Caracas	5,15	-2,83	-19,53	8,50	5,00
Dominguez & Cia.	19,50	-1,47	20,97	21,50	13,50
Envases Vzlan.	25,30	=	33,16	27,00	13,80
Fondo Valores	22,35	17,63	179,38	21,50	6,35
Grupo Zuliano	--	--	--	32,00	19,21
Mercantil	90,00	1,71	66,67	95,00	40,00

DIVISAS Y TIPOS DE INTERÉS

1



CUADROS

FONDOS DE INVERSIÓN



Fondo		Valor liquid. euros o mon. local	Rentab. desde 29-12-23	Ranking en el año
<b>ABANCA Gestión de Activos SGIIC</b>				
<b>Serrano 45 3ª Planta 28001 Madrid. Tfno. 91 578 57 65. Fecha v.l.: 18/09/24</b>				
1)Abanca Fondépósito	F	12,20	2,16	107/142
1)Abanca G. Agresivo*	V	15,10	9,35	128/263
1)Abanca G. Conservador*	I	10,31	2,86	9/10
1)Abanca G. Decidido*	I	13,14	6,37	3/5
1)Abanca G. Moderado*	I	11,34	3,91	12/23
1)Abanca R.Fija Patrimonio*	D	12,42	2,95	7/79
1)Abanca RF Trans Clim 360*	F	9,10	2,45	64/78
1)Abanca Bonos Corp. SP*	F	12,04	2,05	68/78
1)Abanca R. Fija Mixta*	M	11,31	3,49	90/135
1)Abanca Rentas Crec. 2026	F	10,07	2,08	50/91
1)Abanca Rentas Crec. 2027	F	9,85	2,07	52/91
1)Abanca RV Dividendo*	V	11,15	-	-
1)Abanca R. Variable Europa*	V	6,20	7,81	56/119
1)Abanca R. Variable Mixta*	R	781,47	5,14	12/22
1)Abanca RV ESG 360*	V	13,56	14,31	47/263
1)Abanca Ahorro*	F	113,95	2,33	92/142
1)Bankoa Selecc Estrat 50*	R	122,79	6,44	106/191
1)Imlantia Fondépósito Inst	D	12,71	2,33	66/79
1)Imlantia Futuro*	V	28,07	8,28	157/263
1)Imlantia RF Flexible Inst*	F	1.792,32	-	-

Abante Asesores Gestión

Plaza de la Independencia 6 28001 Madrid. Mariví Herrera. Tfno. 917851750.

Fecha v.l.: 18/09/24

1)Abante Asesores Global*	X	20,39	8,46	32/174
1)Abante Bolsa*	V	23,89	11,38	83/263
1)Abante Cartera Renta Fija	F	10,19	2,50	33/91
1)Abante Índice Bolsa A*	V	16,10	11,70	79/263
1)Abante Índice Bolsa L*	V	16,68	12,04	75/263
1)Abante Índice Selec. A*	R	12,67	7,62	61/191
1)Abante Índice Selec. L*	R	13,08	7,86	54/191
1)Abante Life Sciences A*	V	11,02	18,34	1/41
1)Abante Life Sciences C*	V	9,33	18,33	2/41
1)Abante Moderado A*	I	16,10	6,14	6/14
1)Abante Patrimonio Global*	X	20,89	9,02	21/174
1)Abante Renta*	M	12,46	3,47	95/135
1)Abante R. F. Corto Plazo	D	12,66	2,70	32/79
1)Abante Quant Value SM	V	13,00	12,08	1/7
1)Abante Sect. Inmobiliario	V	20,11	20,39	1/8
1)Abante Selección*	R	17,24	7,47	67/191
1)Abante Valor*	M	13,77	4,71	37/135
1)AGF-Abante Pangea-B*	X	7,52	-3,60	169/174
1)AGF-European Quality A*	V	18,74	3,04	103/119
1)AGF-European Quality-B*	V	18,31	2,59	105/119
1)AGF-Europ. Quality-C*	V	14,17	3,04	104/119
1)AGF - Equity Manager A*	I	12,14	7,87	2/23
1)AGF - Equity Manager B*	I	11,01	7,09	3/23
1)AGF - Equity Manager C*	I	12,77	7,87	1/23
1)AGF-Global Selection*	R	14,21	7,23	78/191
1)AGF-Spanish Opp.-A*	V	16,60	20,65	7/76
1)AGF-Spanish Opp.-B*	V	15,52	20,07	8/76
1)AGF-Spanish Opp.-C*	V	10,15	20,65	6/76
1)Kalahari	R	15,25	11,20	1/22
1)Okavango Delta A	V	17,85	20,99	5/76
1)Okavango Delta I	V	20,17	21,10	4/76
1)Rural Selección Decidida*	V	13,86	9,84	112/263
1)Rural Selección Equilib.*	R	124,59	6,94	86/191
1)Tabor*	M	10,49	3,43	96/135

Alken Asset Managnt

61 Conduit Street, London W1S 2GB Londres, UK. Isabel Ortega / Jaime Menis. Tfno. +44207 440 1951. Fecha v.l.: 18/09/24

1)ALKEN Abs Rtn Europ A	I	142,31	3,91	10/36
1)ALKEN Abs Rtn Europ I	I	163,32	4,26	8/36
1)ALKEN European Opps A	V	267,52	5,75	82/119
1)ALKEN European Opps R	V	336,28	6,09	77/119
1)ALKEN Sm Cap Europ R	V	333,04	6,89	9/20

Allianz Global Investors GmbH

Serrano 49 2ª planta 28006 Madrid. María Castellanos. Tfno. 910477400. Web. www.allianzglobalinvestors.es. Fecha v.l.: 18/09/24

1)AGI Adv FI Euro AT	F	96,93	2,24	44/91
1)AGI AdvFI SD AT	F	101,68	2,43	84/142
1)AGI Artificial Intell ATH	V	220,96	3,52	30/35
1)AGI Best Styles Glb E ATH	V	202,87	16,87	13/263
1)AGI Capital Plus AT	M	115,36	1,91	32/36
1)AGI Clean Planet AT	V	136,97	6,01	20/26
1)AGI Climate Transition AT	V	151,15	10,86	5/26
1)AGI Credit Opportun AT	F	105,96	4,58	6/95
1)AGI Credit Opps Plus	F	110,68	7,36	1/95
1)AGI Cyber Security AT	V	105,80	-0,38	35/35
1)AGI Dynamic MA Str 15 AT	M	114,74	5,61	11/135
1)AGI Dynamic MA Str 50 AT	M	157,11	9,50	15/191
1)AGI Dynamic MA Str 75 AT	R	170,50	12,96	1/191
1)AGI E Oblig CT ISR RC	F	1.042,67	2,81	38/142
1)AGI Enhanced ST Eur AT	D	111,32	2,61	37/79
1)AGI Euro Credit SRI AT	F	106,87	4,33	13/78
1)AGI Emerg Markets SD ATH	V	103,51	5,14	33/58
1)AGI Euroland Eq Grw AT	V	266,11	-2,06	49/49
1)AGI Euro Inflation LB AT	F	107,90	-0,62	6/11
1)AGI Europe Eq Grw AT	V	234,51	4,26	98/119
1)AGI Europe Eq Grw S AT	V	234,51	3,23	102/119
1)AGI European Eq Div AT	V	345,58	10,60	25/119
1)AGI Floating Rate Note AT	F	104,53	2,81	39/142
1)AGI Food Security AT	V	89,05	6,95	2/5
1)AGI German Equity AT	V	216,36	6,71	1/6
1)AGI Global Eq Insights AT	V	187,33	4,00	234/263
1)AGI Global Floating RIN AT	F	104,62	3,54	11/142
1)AGI Green Bond AT	F	90,81	2,07	64/95
1)AGI Gb Sustainability AT	V	152,62	8,16	161/263
1)AGI Global Water ATH	V	151,97	9,92	6/26
1)AGI Global Eq Growth ATH	V	109,53	6,35	200/263
1)AGI Gb Metals & Mining AT	V	66,97	-1,95	2/2
1)AGI Income & Growth ATH	R	156,93	5,94	1/1
1)AGI Japan Equity ATH	V	194,18	10,95	6/22
1)AGI Multi Asset LS ATH	I	113,09	4,17	3/13
1)AGI Oriental Inc AT	V	369,95	2,92	11/11

Fondo		Valor liquid. euros o mon. local	Rentab. desde 29-12-23	Ranking en el año
1)AGI Pet & Animal Well ATH	V	138,45	8,47	151/263
1)AGI Positive Change AT	V	111,66	14,43	45/263
1)AGI Securicash SRI	D	1.057,89	2,78	25/79
1)AGI Smart Energy ATH	V	123,04	-3,77	3/6
1)AGI Strategy 15 CT	M	157,53	3,24	104/135
1)AGI Strategy 50 CT	R	232,27	6,76	96/191
1)AGI Strategy 75 CT	R	303,07	8,81	29/191
1)AGI Thematica AT	V	159,15	3,88	236/263
1)AGI US Investment GC ATH	F	107,07	4,65	12/78
1)AGI US Short Durat HI ATH	F	122,35	6,19	13/30
1)AGI Valeurs Durables RC	V	1.025,53	10,41	7/49
1)AGI Volatility Strat PT2	O	1.049,94	1,13	3/5
2)AGI China A AT USD*	M	8,76	-7,06	8/14
2)AGI US Large Cap V AT USD	V	11,92	11,70	72/88



Amundi Iberia

Pº de la Castellana, 1 28046 Madrid. Tfno. 914327200. Fecha v.l.: 18/09/24

1)AF Absol Ret MultiStrat	I	61,59	4,82	7/36
1)AF Cash EUR*	D	103,20	2,55	47/79
1)AF Emerg Mkt Bond	F	53,65	6,85	9/30
1)AF Euro Agg Bond	F	129,03	2,29	42/91
1)AF Euroland Equity	V	12,07	7,77	22/49
1)AF Europe Eq Conservat	V	112,23	9,91	34/119
1)AF European Eq Value	V	161,67	5,37	88/119
1)AF Global Agg Bond	F	107,82	3,53	16/95
1)AF Global Ecology ESG	V	448,85	16,68	2/26
1)AF MultiAsset Conservat	M	107,26	3,58	83/135
1)AF MultiAsst Sustain Fut	R	106,21	4,32	161/191
1)AF Pio US Eq Fundmt Grwth	V	547,44	14,59	50/88
1)AF Pioneer US Bond	F	47,20	4,13	7/16
1)AF US Pioneer Fund	V	186,88	16,34	38/88
1)AF Volatility Euro*	O	112,73	-1,54	4/5
1)AM Enhncd Ultra ST Bd SRI*	F	114.523,63	3,61	9/142
1)AM Indx MSCI Emg Mkts*	V	133,06	8,87	7/58
1)AM Indx MSCI EMU*	V	245,20	7,09	34/49
1)AM Indx MSCI Europe*	V	285,35	10,09	29/119
1)AM Indx MSCI Nth-Amér*	V	551,44	17,88	22/88
1)AM Indx MSCI World*	V	319,47	15,00	34/263
1)AM Indx S&P500*	V	348,26	18,98	10/88
1)AM RI Impact Green Bd*	F	94,82	2,97	35/95
1)Amundi Corto Plazo*	D	12.890,12	2,59	38/79
1)Amundi Estrategia Glob*	M	1.081,91	5,15	25/135
1)Amundi Rend Plus*	X	131,39	3,98	121/174
1)Best Manager Conserv*	M	666,01	3,99	17/36
1)Best Manager Selection*	X	868,23	7,42	42/174
1)CPIR Inv Climate Action*	V	174,34	14,23	3/26
1)CPIR Inv Education*	V	112,44	3,36	237/263
1)CPIR Inv Food for Gen*	V	132,35	7,35	1/5
1)CPIR Inv Glb Disrupt Opp*	V	1.925,59	13,64	57/263
1)CPIR Silver Age*	V	2.727,46	7,62	59/119
1)First Eagle Am Int AHÉ*	X	205,94	12,13	4/174
1)ING Cart.Naranja 0/100*	F	10,44	2,47	78/142
1)ING Cart.Naranja 10-90*	M	10,00	3,19	106/135
1)ING Cart.Naranja20-80*	M	10,57	3,90	67/135
1)ING Cart.Naranja30-70*	M	11,15	4,90	28/135
1)ING Cart.Naranja40-60*	R	11,47	5,96	121/191
1)ING Cart.Naranja50-50*	R	12,09	6,97	85/191
1)ING Cart.Naranja75-25*	R	13,73	10,16	6/191
1)ING Cart.Naranja90*	V	15,76	12,93	64/263
1)ING D FN Eurostoxx50	V	21,67	8,90	12/49
1)ING DIR FN Conservad	I	12,49	3,46	6/10
1)ING DIR FN Dinámico	I	16,84	6,33	4/14
1)ING DIR FN Ibox35	V	22,94	14,85	12/76
1)ING DIR FN Moderado	I	14,07	4,37	9/23
1)ING DIR FN S&P500	V	33,48	16,96	28/88
2)First Eagle Am Int. AU*	X	9.943,44	12,80	3/174

Andbank Asset Management

4, Rue Jean Monnet L-2180Luxemburgo. Severino Pons. Tfno. +352 26 19 3938. Fecha v.l.: 17/09/24

1)Merchbanc Merchfondo	V	81,07	-4,94	255/263
1)Merchbanc RF Flexible	F	110,92	5,04	5/95
1)Merchbanc Universal	R	107,03	8,46	37/191
1)SIH Balanced A	R	139,16	7,66	58/191
1)SIH Balanced B	R	136,05	8,04	50/191
1)SIH Best BlackRock	X	1,13	6,34	62/174
1)SIH Best Carmignac	X	1,15	8,15	37/174
1)SIH Best JP Morgan	X	1,14	9,93	12/174
1)SIH Equity Europe A	V	127,30	2,19	108/119
1)SIH Best M&G	X	1,11	3,44	135/174
1)SIH Best Morgan Stanley	X	1,10	12,05	5/174
1)SIH Equity Spain A	V	105,07	-1,16	74/76
2)SIH Flexible Fixed Inc US	F	116,28	5,68	2/16
1)SIH Global Equity	V	120,72	11,41	81/263
1)SIH Global Sustainable Imp	X	116,54	6,63	60/174
1)SIH Multi Agresivo	R	12,56	6,97	84/191
1)SIH Multi Dinámico	R	11,86	5,54	129/191
1)SIH Multi Equilibrado	M	10,61	3,66	78/135
1)SIH Multi Inversión	R	11,16	4,85	144/191
1)SIH Multi Moderado	M	10,06	2,68	116/135
1)SIH Short Term A	F	104,31	1,97	121/142

Andbank Wealth Management

Serrano 37 28001 Madrid. Roberto Santos Hernández. Tfno. +34 917453400.

Fecha v.l.: 18/09/24

1)AndBank Megatrends FI*	V	14,39	8,40	153/263
1)Foncess Flexible*	R	13,27	4,18	163/191
1)Fondibás	M	12,60	6,60	1/36
1)Gestión Talento*	V	12,44	1,74	242/263
1)Gestión Value A*	V	14,42	6,05	205/263

Fondo		Valor liquid. euros o mon. local	Rentab. desde 29-12-23	Ranking en el año
1)Medigestión	I	11,51	4,65	8/14
1)Merchfondo	X	126,46	-5,16	171/174
1)Merch-Fontemar	M	27,55	4,00	65/135
1)Merch-Oportunidades	X	9,94	-13,78	173/174
1)Merch-Universal	R	65,37	9,63	12/191
1)Sigma Inv. House Ahorro	F	12,97	2,95	26/142
1)Sigma Inv. House Flex Gbl*	X	21,60	3,84	124/174
1)Sigma Inv. House Healthc	V	35,58	9,01	22/41
1)Sigma Inv. House R. Fija	F	20,73	3,72	15/91
1)Sigma Inv House Selección*	X	3,93	1,10	163/174
1)True Capital	X	14,64	13,99	2/174

ANTA Asset Management

Serrano 27 4ª Izda. 28001 España. Leandro Porras. Tfno. 919550190. Email. info@anta-am.com. Fecha v.l.: 18/09/24

1)Anta Quality R Fija 0-3 A	F	10,03	-	-
1)Anta Quality R Fija 0-3 B	F	10,04	-	-
1)Anta Quality R Fija 0-8 A	F	10,05	-	-
1)Anta Quality R Fija 0-8 B	F	10,06	-	-
1)Anta Quality RV Global A	V	10,23	-	-
1)Anta Quality RV Global B	V	10,24	-	-

Arquia Banca

Barquillo 6 1ª Izda. 28004 Madrid. Alfonso Castro. Tfno. 934464536. Fecha v.l.: 18/09/24



## CUADROS



Fondo	Tipo	Valor liquid. euros o mon. local	Rentab. desde 29-12-23	Ranking en el año
1)CBK Estrat FlexibI Plu*	M	5,87	3,15	107/135
1)CBK Evol Sost. 30 Univ*	I	113,59	3,89	13/23
1)CBK Fondtesoro LP Univ	F	163,77	1,96	56/91
1)CBK Bolsa Improvers	V	2.611,90	-	
1)CBK Gestión 30*	M	6,60	3,17	26/36
1)CBK Gestión 60*	R	8,51	5,92	6/22
1)CBK Gar Creciente 2024	G	122,69	2,01	7/31
1)CBK Gar Dinámico	G	105,94	2,30	26/60
1)CBK Gar EURIBOR	G	112,58	2,39	25/60
1)CBK Bolsa USA Div Cubier	V	14,65	16,34	39/88
1)CBK Gar EURIBOR II	G	112,03	2,28	27/60
1)CBK Comunicación Mundial	V	41,79	20,82	2/35
1)CBK Gar Sel XII	G	10,80	3,15	13/60
1)CBK Gar Val Responsables	G	100,38	1,93	44/60
1)CBK Gestión Total Plus*	X	8,47	8,92	24/174
1)CBK Iter Extra	M	7,55	3,84	68/135
1)CBK Iter PI	M	7,60	3,99	66/135
1)CBK Mix Dividendos Univ*	M	8,00	2,28	118/135
1)CBK Mix RF 15 Univ*	M	11,94	3,26	25/36
1)CBK Monetario Rdto. Est	D	7,97	2,22	71/79
1)CBK Monetario Rdto. Plat.	D	8,29	2,75	28/79
1)CBK Monetario Rdto. Plus	D	8,08	2,42	58/79
1)CBK Monetario Rdto. Prem.	D	8,18	2,59	40/79
1)CBK Multisalud Est	V	11,48	10,65	19/41
1)CBK Multisalud Plus	V	30,02	10,49	20/41
1)CBK Oportunidad Estandar*	V	14,43	6,59	197/263
1)CBK Renta F. Flex. Est.	F	6,74	1,78	73/95
1)CBK Renta F. Flex. PI	F	9,22	2,03	66/95
1)CBK Renta Fija Dólar	F	0,48	2,58	11/13
1)CBK Rentas Euribor	G	6,49	2,28	28/60
1)CBK Rentas Euribor 2	G	6,21	2,82	18/60
1)CBK RF Alta Cal Cred.	F	8,21	0,53	88/91
1)CBK RF Enero 2026 Pla	F	6,59	2,18	46/91
1)CBK RF Enero 2026 Ext	F	6,17	2,37	37/91
1)CBK RF Corp Dur Cub Est	F	9,18	3,68	28/78
1)CBK RF Corp Dur Cub Plus	F	6,39	3,90	25/78
1)CBK RF Corporativa	F	7,82	2,62	60/78
1)CBK RF Subordinada PI	F	7,29	4,31	13/14
1)CBK Sel Futuro Sost E*	X	11,66	4,99	99/174
1)CBK Sel Futuro Sost P*	X	10,65	5,50	85/174
1)CBK Sel Ret Absoluto Est*	I	6,18	2,51	19/36
1)CBK Sel Ret Absoluto PI*	I	6,67	2,58	21/23
1)CBK Sel Tendencias Est.*	X	15,49	7,68	40/174
1)CBK Sel Tendencias Plus*	X	16,83	8,20	35/174
1)CBK Selección Alternativa*	I	6,48	4,07	4/5
1)CBK SI Impacto 0/30 RV*	M	15,00	3,49	92/135
1)CBK SI Impacto 0/30 RV E*	M	14,26	3,34	99/135
1)CBK SI Impacto 0/30 RV P*	M	15,36	3,60	81/135
1)CBK SI Impacto 0/60 RV*	R	12,94	4,50	150/191
1)CBK SI Impacto 0/60 RV E*	R	12,45	4,38	158/191
1)CBK SI Impacto 50/100 RV*	V	14,88	6,17	193/263
1)CBK Small & Mid C Esp Uni	V	465,71	10,46	45/76
1)CBK Soy Asi Cauto Univ*	M	137,44	5,32	127/135
1)CBK Soy Asi Flex Univ*	R	138,00	8,05	48/191
1)CBK Soy Asi Din. Univ*	R	153,05	10,06	71/91
1)Microbank Fondo Etico	I	10,11	6,97	1/15
1)Microbank SI Imp RV	V	12,40	6,91	17/26

## Caja Ingenieros Gestión

Rambla Catalunya, 2-4, 2ª planta 08007 Barcelona. Virginia Prieto. Tfno.

931156711. Web. www.ingenierosfondos.es. Fecha v.l.: 18/09/24

1)Cde ODS Impact ISR A	R	7,86	8,85	25/191
1)Cde ODS Impact ISR I	R	8,18	9,56	14/191
1)CI Balanced Opp A	I	6,17	3,13	77/10
1)CI Balanced Opp I	I	6,53	3,80	3/10
1)CI Bolsa Euro Plus A	V	8,48	1,74	47/49
1)CI Bolsa Euro Plus I	V	9,14	2,40	46/49
1)CI Bolsa USA A	V	20,27	16,81	29/88
1)CI Bolsa USA I	V	22,67	19,17	9/88
1)CI OMS 2026	F	106,76	2,44	81/142
1)CI OMS 2027	F	110,81	2,41	35/91
1)CI OMS 2027 2E	F	106,63	2,33	39/91
1)CI Emergentes A	V	16,15	7,37	11/58
1)CI Emergentes I	V	17,55	8,65	8/58
1)CI Environment ISR A	R	135,50	9,16	20/191
1)CI Environment ISR I	R	147,21	10,02	8/191
1)CI Fondtesoro CP A	D	906,17	2,37	62/79
1)CI Fondtesoro CP I	D	922,19	2,59	39/79
1)CI Global A ISR	V	10,87	14,58	41/263
1)CI Global I ISR	V	11,90	15,33	25/263
1)CE Horizon 2027	F	106,04	2,87	32/142
1)CI Iberian Equity A	V	12,46	11,28	41/76
1)CI Iberian Equity I	V	13,45	13,05	36/76
1)CI Premier A	F	700,72	2,62	49/95
1)CI Premier I	F	727,36	3,03	33/95
1)CIG Dinámica A*	I	107,24	3,85	11/14
1)CIG Dinámica I*	I	114,22	4,87	7/14
1)Fonengin ISR A	M	12,72	2,92	113/135
1)Fonengin ISR I	M	13,47	3,59	82/135

## Caja Laboral Gestión

P. José M. Arizmendi Larreta, 5 20500 Mondragón. Aitor García Santamaría. Tfno.

943790114. Fecha v.l.: 17/09/24

1)CL Bolsa Japón	V	10,18	10,08	8/22
1)CL Bolsa USA	V	17,20	13,02	62/88
1)CL Bolsas Europeas	V	10,20	8,70	48/119
1)Laboral Kutxa Horiz 2027	F	11,51	3,80	14/91
1)Laboral Kutxa Horizonte 2	F	6,85	-	
1)Laboral Kutxa EurI Gar II	G	7,74	1,88	46/60
1)I.K. Bolsa Universal	V	11,53	12,24	71/263
1)Laboral Kutxa Ahorro	F	10,57	10,28	112/142
1)Laboral Kutxa Aktibo Eki	M	6,09	3,82	70/135
1)Laboral Kutxa Aktibo Hego	F	9,29	2,35	59/95
1)Laboral Kutxa Aktibo Ipar	R	7,23	6,15	117/191
1)Laboral Kutxa Avant	F	7,91	3,53	12/95
1)Laboral Kutxa Bolsa	V	22,06	10,55	44/76
1)Laboral Kutxa Bolsa G VI	G	9,98	2,77	19/60
1)Laboral Kutxa Futur E	V	8,15	6,86	189/263
1)I.K. Euribor Garantizado	G	6,31	2,07	39/60
1)Lab. Kutxa Euribor G III	G	11,11	2,00	42/60
1)Laboral Kutxa B.G.XXIV	G	6,08	2,25	31/60
1)Laboral Kutxa Kompromiso	R	7,76	7,06	83/191
1)Laboral Kutxa Horiz 2027	F	12,12	1,91	57/91
1)Laboral Kutxa RF Gar. X	G	7,57	1,75	18/31
1)Laboral Kutxa RF Gar. XI	G	9,63	1,71	20/31
1)I.K.RF Garant. XVIII FI	G	6,07	1,70	22/31

Fondo	Tipo	Valor liquid. euros o mon. local	Rentab. desde 29-12-23	Ranking en el año
1)Laboral Kutxa RF Gar XVII	G	6,13	1,87	14/31
1)I.K. Mercados Emergentes	V	8,54	5,01	34/58
1)Laboral Kutxa RFG XIX	G	8,99	1,87	13/31
1)I.K. Selek Balance	R	6,22	4,65	149/191
1)Laboral Kutxa RF Gar. XX	G	12,51	2,22	3/31
1)I.K. Selek Base	M	7,31	3,49	93/135
1)Laboral Kutxa RF Gar XXII	G	10,91	2,28	2/31
1)I.K. Selek Extraplus	R	8,58	8,13	45/191
1)I.K. Selek Plus	R	7,81	6,54	101/191

## CANDRIAM

A NEW YORK LIFE INVESTMENTS COMPANY

## Candriam

Pedro Telesira, 8 Pta. 4 28020 Madrid. Tfno. 919010533. Web. http://contact.Candriam.com. Fecha v.l.: 18/09/24

1)Cand. Bd Euro Diversi C C	F	986,82	2,07	51/91
1)Cand. Bds Conv Def C C	F	133,05	3,54	1/18
1)Cand. Bds Credit Opp. C C	F	211,11	2,98	50/78
1)Cand. Bds Em Debt L C C C	F	94,94	3,21	25/30
1)Cand. Bds Em. Mkts C C	F	125,27	7,04	8/30
1)Cand. Bds Eur. C C	F	1.095,39	1,47	71/91
1)Cand. Bds Eur. Corp C C	F	7.570,90	3,09	43/78
1)Cand. Bds Eur. Gov C C	F	2.175,61	1,17	80/91
1)Cand. Bds Eur. HY C C	F	1.349,15	4,76	21/51
1)Cand. Bds Eur. Lg T C C	F	7.576,47	0,92	87/91
1)Cand. Bds Eur. Sh T C C	F	2.108,29	2,28	96/142
1)Cand. Bds Gbl Gov. C C	F	132,35	1,44	78/95
1)Cand. Bds Gbl HY C C	F	272,52	4,96	19/51
1)Cand. Bds Gbl Infl. SD C C	F	145,97	2,38	2/11
1)Cand. Bds Inter C C	F	931,28	2,50	55/95
1)Cand. Bds Tot Ret C C	I	139,68	1,36	27/36
1)Cand. Divers.Futures C C	I	12.825,29	-5,43	35/36
1)Cand. Eq.L. Aust C C	V	327,51	5,32	3/3
1)Cand. Eq.L. Biotech C C	V	238,75	12,56	7/41
1)Cand. Eq.L. Biotech C C	V	218,52	11,90	11/41
1)Cand. Eq.L. Em Mkts C C	V	934,37	9,27	4/58
1)Cand. Eq.L. Emu Innovation	V	134,95	4,20	45/49
1)Cand. Eq.L. Eu. Inn C C	V	2.958,44	0,65	109/119
1)Cand. Eq.L. Eu. Opt Qua C C	V	143,51	-0,41	112/119
1)Cand. Eq.L. Gbl Demogr C C	V	323,21	12,13	73/263
1)Cand. Eq.L. Robkln Tech C C	V	370,19	6,32	25/35
1)Cand. Indx Arbitrage C	I	1.499,93	3,19	2/2
1)Cand. Lg Sh Credit C	F	1.270,43	3,35	35/78
1)Cand. Mon.Mkt Eur AAA C C	D	107,58	2,52	51/79
1)Cand. Mon.Mkt Eur. C C	D	536,53	2,58	42/79
1)Cand. Monetaire SIC C	D	1.097,62	2,76	26/79
1)Cand. Risk Arbitrage C	I	2.603,27	3,77	1/2
1)Cand. Sust Bd Eur.Corr.CC	F	104,09	3,25	38/78
1)Cand. Sust Bd Eur.Sh.T.CC	F	99,67	2,17	106/142
1)Cand. Sust Bd Eur.CC	F	93,19	1,40	75/91
1)Cand. Sust Bd Global CC	F	94,96	1,87	71/95
1)Cand. Sust Bd Gbl HghYld CC	F	114,95	4,02	31/51
1)Cand Sust Def Asset All C*	M	153,44	3,49	89/135
1)Cand. Sust Eq Em Mkt CC	V	120,09	6,64	16/58
1)Cand. Sust Eq EMU CC	V	187,28	5,78	40/49
1)Cand. Sust Eq Europe CC	V	28,39	5,66	86/119
1)Cand. Sust Eq World CC	V	36,61	12,72	65/263
1)Cand. Sust Money M Eur CC	D	1.161,02	2,68	33/79
1)Cleio Index Europe Eq C C	V	272,70	9,10	44/119
1)Cleio Index Usa Eq C C	V	645,52	16,77	31/88
1)NYLJM GF US HYCor C C	F	145,59	5,35	12/51
2)Cand. Bds CrOpp. CUSDH C	F	188,99	3,43	31/78
2)Cand. Bds EmiDeb Locu C C	F	106,12	3,23	24/30
2)Cand. Bds EMs C C	F	2.792,76	7,65	5/30
2)Cand. Bds Eur. HY C C	F	239,11	5,23	15/51
2)Cand. Bds Total Ret C C	I	175,66	1,85	24/36
2)Cand. Eq.L. Biotech C C	V	937,55	12,58	6/41
2)Cand. Eq.L. Oncol Imp C C	V	291,85	14,38	4/41
2)Cand. Eq.L. Robkln Tech C C	V	411,62	6,31	26/35
2)Cand. Mon.Mkt Usd C C	D	606,39	2,96	7/15
2)Cand. Sust Bd Em Mkt CC	F	112,44	4,71	17/30
2)Cleio Index USA Eq C C	V	437,67	16,75	32/88
3)Cand. Sust. Eq. Japan CC	V	3.782,00	8,32	18/22
6)Cand. Eq.L. Aust C C	V	217,64	5,98	2/3
6)Cand. Eq.L. Aust R C	V	247,19	6,67	1/3
2)NYLJM. GF US HYCorp Bd C C	F	146,87	4,77	20/51

## Carmignac Gestion Luxembourg

Spain Branch Paseo de Eduardo Dato nº 18 28010 Madrid. www.carmignac.es.

Tfn. (+34) 914361127. Fecha v.l.: 18/09/24

1)Carmignac Abs Ret Europ A	I	422,12	3,45	4/13
1)China New Economy*	V	40,66	-14,02	14/14
1)Climate Transint A EUR	V	301,64	3,70	22/26
1)Cr A EUR Acc	F	146,34	6,93	2/78
1)Credit 2025	F	109,32	4,77	10/78
1)Emergents	V	1.158,94	0,68	55/58
1)Emerging Debt	F	141,01	3,82	23/30
1)Emerging Discovery	V	2.025,19	20,32	5/58
1)Emerging Patrimoine	R	138,70	2,04	5/9
1)Family Governed	V	174,05	8,21	159/263
1)FB A EUR Acc	F	1.313,41	4,75	5/91
1)Gib Bd A EUR Acc	F	1.526,94	2,30	60/95
1)Grandchildren	V	196,28	17,96	10/263
1)Grande Europe	V	342,77	12,39	15/119
1)Investissement	V	2.025,23	16,18	16/263
1)Patrim Inc A EUR	R	67,91	1,62	180/191
1)Patrimoine	R	694,69	5,66	127/191
1)Patrimoine Europe	R	133,97	6,78	95/191
1)Profil Réactif 50	R	205,28	7,27	76/191
1)Sécurité	F	1.853,21	3,91	2/142

## Cartesio Inversiones SGIIC SA

Plaza de Rubén Darío 3 28010 Madrid. Alicia Pérez Yoque. Tfno. 91 310 62 48.

Email. info@cartesio.com. Fecha v.l.: 18/09/24

1)Cartesio Funds Equity R	X	120,89	8,74	28/174
1)Cartesio Funds Income R	M	115,01	6,59	2/36
1)Cartesio X	M	2.228,71	6,53	3/36
1)Cartesio Y	X	2.893,25	8,86	26/174

Fondo	Tipo	Valor liquid. euros o mon. local	Rentab. desde 29-12-23	Ranking en el año
1)CBNK Cartera Pr 25*	M	1,04	4,49	44/135
1)CBNK Cartera Pr 50*	R	1,09	6,49	104/191
1)CBNK Fondedposito B	D	1,03	2,38	61/79
1)CBNK Fondedposito Pr	D	1,03	2,46	54/79
1)CBNK Mixto 25 A	M	15,64	3,03	28/36
1)CBNK Mixto 25 B	M	16,09	3,41	22/



CUADROS



Fondo	Tipo	Valor liquid. euros o mon. local	Rentah. desde 29-12-23	Ranking en el año
1)Fon Fineco Gestión	X	22,31	3,24	139/174
1)Fon Fineco Gestión II	X	8,99	3,26	138/174
1)Fon Fineco Gestión III	X	11,04	3,03	145/174
1)Fon Fineco Intenés I	F	14,25	2,85	35/142
1)Fon Fineco Inversión	X	16,53	3,89	123/174
1)Fon Fineco RF Intern.	F	8,96	2,50	56/95
1)Fon Fineco Top RF Serie A	F	11,23	2,58	63/142
1)Fon Fineco Top RF Serie I	F	11,72	2,80	42/142
1)Fon Fineco Valor	V	13,14	7,79	21/49
1)Millenium Fund	X	21,40	3,64	129/174
1)Multifondo América	V	32,73	13,14	61/88
1)Multifondo Europa	V	29,77	11,00	23/119

GVC Gaeo Gestión

Dr. Ferran, 3-5 08034 Barcelona. Tfno. 933662727. Web. www.gvcaespa.es.

Fechas v.l.: 18/09/24			
1)Acapital Fertility Geno.1*	V	13,45	-
1)Financialford *	V	32,54	7,83 167/263
1)Fondguissona	M	14,47	4,07 16/36
1)Fondguissona Global Bolsa	X	30,15	4,21 114/174
1)Fonradar Internacional*	I	13,86	4,05 10/14
1)Fonsglobal Renta*	R	11,69	6,33 111/191
1)Fonsvilla-Real	X	6,26	-3,25 168/174
1)GVC Gaeo Asian Fixed *	F	9,82	6,24 1/9
1)GVC Gaeo BlueChips RFMI*	M	10,35	5,72 8/135
1)GVC Gaeo BlueChips RYMI*	R	11,07	9,81 10/191
1)GVC Gaeo Bolsholder	V	10,66	5,43 64/76
1)GVC Gaeo Bona-Renda	R	15,79	8,02 51/191
1)GVC Gaeo Constantfons	D	9,49	2,29 68/79
1)GVC Gaeo Emergentfund*	V	212,71	4,52 39/58
1)GVC Gaeo Europa	V	5,60	4,75 94/119
1)GVC Gaeo Fdo. de Fondos*	V	18,44	5,83 211/263
1)GVC Gaeo Fondo FT CP	D	1.396,19	2,14 75/79
1)GVC Gaeo Col Europ Eq*	V	10,04	-0,39 111/119
1)GVC Gaeo Global Eq DS*	V	12,87	4,00 235/263
1)GVC Gaeo Japón	V	11,82	15,93 4/22
1)GVC Gaeo Multig Equilib*	R	10,21	-
1)GVC Gaeo Multinacional	V	96,65	8,66 149/263
1)GVC Gaeo Op Emp Immob A	V	23,48	12,63 3/8
1)GVC Gaeo Op Emp Immob I	V	28,19	13,84 2/8
1)GVC Gaeo Patrim A*	X	12,52	4,14 116/174
1)GVC Gaeo Renta Fija	F	21,82	2,70 50/142
1)GVC Gaeo Renta Valor*	M	115,89	3,93 18/36
1)GVC Gaeo Ret Abs Clas I*	I	165,04	5,07 6/36
1)GVC Gaeo RF Flexible	F	10,68	4,33 9/95
1)GVC Gaeo RF Horiz. 2028	F	106,62	5,34 4/91
1)GVC Gaeo Ret Absoluto*	I	156,92	4,63 6/23
1)GVC Gaeo Small Caps*	V	14,57	0,45 18/20
1)GVC Gaeo Sostenible ISR	R	175,25	7,59 62/191
1)GVC Gaeo 1K + RV	V	110,05	11,47 80/263
1)GVC Gaeo TFT	V	15,02	12,45 18/35
1)GVC Gaeo 300 P WorldW*	V	13,15	-2,64 1/1
1)GVC Gaeo Crossover M&S*	V	11,39	5,04 223/263
1)GVC Gaeo Crossover FQ 75 RYME*	R	11,51	5,28 11/22
1)GVC Gaeo Crossover Gov Mixt I*	R	10,76	3,07 176/191
1)GVC Gaeo Crossover Moner RFME*	R	10,21	3,94 166/191
1)GVC Gaeo Crossover SE 75 RYME*	R	11,35	-0,44 22/22
1)GVC Gaeo Crossover SO RYME*	R	11,15	2,32 17/22
1)GVC Gaeo Mkt.Crecimiento*	R	10,47	7,51 65/191
1)GVC Gaeo Gbl EqValuePlus*	V	8,66	-3,19 254/263
1)GVC Gaeo Zebra US SM LP	V	104,03	1,10 6/6
1)J.M. 93 Renta*	X	14,27	3,22 141/174
1)Robust RV Mixta Int.	R	9,89	3,44 172/191
1)Tramontana R. A. Audaz	I	98,14	8,24 2/36
1)Value Minus Growth Mkenut	I	8,33	-8,28 11/13

Horos Asset Management, SGII, S.A.

Nuñez de Balboa 120 2ª Izda. 28006 Madrid. José María Concejo Díez. Tfno.

917379915. Fecha v.l.: 18/09/24

1)Horos Value Iberia	V	121,94	0,82	73/76
1)Horos Value Internacional	V	151,19	4,52	227/263

Ibercaja Gestión S.G.I.I.C., S.A

Pº. de la Constitución, 4 50008 Zaragoza. Lily Corredor. Tfno. 976239484. Fecha v.l.: 18/09/24

1)Ibercaja Ahorro RF A	F	7,18	2,39	86/142
1)Ibercaja Alii Star A*	V	11,67	6,99	185/263
1)Ibercaja Bolsa España A	V	29,34	14,88	29/76
1)Ibercaja Bolsa Europa A	V	8,02	4,70	95/119
1)Ibercaja Bolsa Internac.*	V	17,38	12,02	76/263
1)Ibercaja Bolsa USA A*	V	22,44	16,61	34/88
1)Ibercaja Confianza Sost A	M	6,39	6,47	4/135
1)Ibercaja Deuda Corp 2026	F	8,01	3,24	39/78
1)Ibercaja Deuda Corp 2025 A	F	5,85	3,08	45/78
1)Selecc. Banca Priv.60 A*	M	6,30	6,51	102/135
1)Ibercaja Divers. Empresas*	M	6,29	4,66	38/191
1)Ibercaja Dividendo Gbl A	V	9,56	6,84	191/263
1)Ibercaja Dólar A	D	7,58	2,47	12/15
1)Ibercaja Esp-Ita 2025 A	D	6,29	2,25	69/79
1)Iber España Italia 2026	F	6,03	1,77	61/91
1)Ibercaja BlackRock ChinaA*	V	12,18	1,55	2/14
1)Ibercaja Emerging Bond*	F	6,93	6,24	12/30
1)Ibercaja Estrategia Din A	I	7,22	3,68	15/23
1)Ibercaja Europa Star A*	V	8,14	5,00	92/119
1)Ibercaja Financiero	V	4,92	15,89	5/8
1)Ibercaja Gest Equilibrada*	M	6,42	4,35	49/135
1)Ibercaja Gestión Audaz*	V	14,73	10,62	92/263
1)Ibercaja Gestión Crec.	R	11,77	7,16	80/191
1)Ibercaja Gestión Evol.*	M	10,02	4,74	35/135
1)Ibercaja Global Brands	V	9,67	8,00	165/263
1)Ibercaja High Yield A	F	7,12	4,49	22/51
1)Ibercaja Horizonte	F	10,79	3,59	16/91
1)Ibercaja Japón A	V	8,25	7,87	20/22
1)Ibercaja Megatrends A	V	11,01	21,36	2/263
1)Ibercaja New Energy C/A	V	16,69	4,79	21/26
1)Ibercaja Objetivo 2026	F	5,98	2,00	55/91
1)Ibercaja Objetivo 2028 A	F	5,65	1,84	60/91
1)Ibercaja Op Renta Fija A	F	7,71	2,28	95/142
1)Ibercaja Plus A	D	9,31	2,71	30/79
1)Ibercaja R. Fija Empresas	D	6,22	2,86	15/79
1)Ibercaja Renta Fija 2025	F	7,31	3,10	21/142
1)Ibercaja Renta Fija 2026	F	6,05	3,66	7/142
1)Ibercaja Infraestructur A	V	28,97	7,58	7/8
1)Ibercaja Renta Fija 2027	F	6,13	3,82	13/91
1)Ibercaja RF Horizonte 2024	F	6,13	2,54	73/142
1)Ibercaja RF Sostenible A	F	5,59	3,33	18/91

Fondo	Tipo	Valor liquid. euros o mon. local	Rentah. desde 29-12-23	Ranking en el año
1)Ibercaja Sanidad A	V	17,05	12,19	8/41
1)Ibercaja Selección Blanca*	M	6,73	5,18	21/135
1)Ibercaja Selección RF*	F	12,50	2,90	28/142
1)Ibercaja Small Caps	V	13,21	3,20	16/20
1)Ibercaja Sost. y Solidari	R	8,99	8,60	35/191
1)Ibercaja Tecnológico A	V	7,26	20,83	1/35

J.P.Morgan Asset Management

JPMorgan Asset Management

Paseo Castellana 31 28046 Madrid. Pedro Fernández de Santalla. Tfno.

915161203. Email. jpmorgan.assetmanagement@jpmorgan.com. Fecha v.l.: 18/09/24

1)JPM Aggr. Bd DAcc(Hdg)	F	76,97	2,98	34/95
1)JPM Aggregate BdAAcc(Hdg)	F	8,78	3,29	21/95
1)JPM Ame Eq A-Acc (Hdg)	V	29,69	18,86	11/88
1)JPM Ame Eq D-Acc (Hdg)	V	26,07	18,18	15/88
1)JPM Asia Grth A - Acc	V	84,02	4,29	11/11
1)JPM BetaBChAggBnUcETF=Hac	F	103,37	5,82	2/29
1)JPM BetaBuiEURGovtBd UE	F	93,31	1,35	76/91
1)JPM BetaBuiEURGovtBd1-3UE	F	99,61	2,01	117/142
1)JPM CarbT Gb Eq(CTB)ETFHdg	V	35,30	14,29	48/263
1)JPM China A - Share Opp.A* *	V	16,65	-12,41	12/14
1)JPM China Bd O A-Acc EUR*	F	92,36	3,85	7/9
1)JPM Divers Risk AAcc(hgd)	X	82,83	8,72	30/174
1)JPM Divers RiskD-Acc(Hdg)	X	76,94	8,20	36/174
1)JPM Em Mkt Eq D-Acc (Hdg)	V	106,64	1,37	52/58
1)JPM Em Mkts DbrtAacc(Hdg)	F	13,39	7,12	7/30
1)JPM Em Mkts DbrtD.acc(Hdg)	F	14,02	6,45	10/30
1)JPM Em Mkts Div EqA-Acc	V	111,71	10,70	2/58
1)JPM Em Mkts DivD AAcc(Hdg)	V	75,36	3,49	44/58
1)JPM Em Mkts Divid D(div)	V	68,96	2,94	47/58
1)JPM Em Mkts Eq AAacc(hgd)	V	87,25	1,93	51/58
1)JPM Em Mkts Inc A-Acc	V	118,29	6,11	23/58
1)JPM Em Mkts IvGrAacc(Hdg)	F	94,34	4,65	18/30
1)JPM Em Mkts IvGrDacc(Hdg)	F	89,06	4,32	21/30
1)JPM Em MktsCorpBdAAcc(hg)	F	113,59	5,96	3/78
1)JPM Em MktsCorpBdDacc(hg)	F	101,72	5,57	7/78
1)JPM Em MktsStratBdAAccHdg	F	95,01	4,44	20/30
1)JPM Em MktsStratBdDPacHdg	F	72,35	3,91	22/30
1)JPM Em MktsSustEqA(ACC)-E	V	106,22	2,40	49/58
1)JPM Em SocAdv A Acc EUR	V	97,09	3,16	46/58
1)JPM EU G.Sh.Dur.Bd A-A	F	11,15	2,00	118/142
1)JPM EU G.Sh.Dur.Bd D-A	F	11,03	1,97	123/142
1)JPM EU Gvt Bnd A-Acc EUR	F	14,67	1,57	66/91
1)JPM EU Gvt Bnd D-Acc EUR	F	14,19	1,42	73/91
1)JPM EU HY Sh.Dur.Bd A-Acc	F	116,36	3,29	39/51
1)JPM EU Sst Eq A-Acc	V	178,19	12,44	14/119
1)JPM EUR CorbD1 -SyResEnlhd	F	103,83	3,06	46/78
1)JPM EUR CorpBdResEnlhdUE	F	103,32	3,03	49/78
1)JPM EUR G CNAVW To acc	D	10.127,59	-	
1)JPM EUR Liq LVNAVW A-Acc	D	10.557,12	2,46	55/79
1)JPM EUR Liq LVNAVW-Acc	D	10.607,24	2,75	27/79
1)JPM Eur EqAbsAlphaA(P)Acc	I	172,28	14,27	1/13
1)JPM Eur EqAbsAlphaD(P)Acc	I	132,04	13,75	2/13
1)JPM EUR Mon Mkt VNAV AAcc	D	109,90	2,56	46/79
1)JPM EUR Mon Mkt VNAV DAcc	D	110,56	2,36	64/79
1)JPM EUR Sst M Mkt VNAVW	D	10.525,71	2,84	17/79
1)JPM EUR UltraShort Inc UE	F	105,03	2,90	27/142
1)JPM Euro AggrBdD-Acc EUR	F	105,60	1,50	69/91
1)JPM Euro Aggregate BdAAcc	F	13,15	1,70	63/91
1)JPM Euro Corp.Bd A-A	F	15,73	2,95	51/78
1)JPM Euro Corp.Bd D-A	F	14,78	2,64	59/78
1)JPM Euro Dy A-Acc EUR	V	35,82	12,46	13/119
1)JPM Euro Dy D-Acc EUR	V	30,04	11,84	18/119
1)JPM Euro Eq A-Acc EUR	V	29,53	10,52	26/119
1)JPM Euro Eq D-Acc EUR	V	21,28	9,86	36/119
1)JPM Euro SC A-Acc EUR	V	36,98	9,60	5/20
1)JPM Euro SC D-Acc EUR	V	25,46	8,80	7/20
1)JPM Euro Sel Eq A-Acc	V	2.095,38	6,33	75/119
1)JPM Euro Sel Eq D-Acc	V	173,34	5,69	85/119
1)JPM Euro Str G A-AccEUR	V	45,23	11,68	21/119
1)JPM Euro Str G-D-AccEUR	V	27,00	11,07	22/119
1)JPM Euro Str V A-AccEUR	V	22,24	12,95	12/119
1)JPM Euro Str V D-Acc	V	23,09	12,31	17/119
1)JPM EuroL A-Acc EUR	V	27,02	9,79	8/49
1)JPM EuroL D-Acc EUR	V	18,68	9,18	10/49
1)JPM EuroL Dyn.A(P)Acc EUR	V	377,49	11,20	4/49
1)JPM EuroL Dyn.D(P)Acc EUR	V	342,80	10,71	6/49
1)JPM Europe Dyn SC A(P)Acc	V	54,06	9,52	6/20
1)JPM Europe Dyn SC D(P)Acc	V	30,31	8,75	8/20
1)JPM Europe Dyn Tech AAcc	V	73,71	0,67	33/35
1)JPM Europe Dyn Tech Dacc	V	22,52	-0,09	34/35
1)JPM Europe Eq PIs A(P)Acc	V	27,27	16,34	2/119
1)JPM Europe Eq PIs D(P)Acc	V	23,16	15,74	4/119
1)JPM Europe High Yld BdDACC	F	111,36	2,88	42/51
1)JPM Europe High Yld BdAAcc	F	22,26	3,27	40/51
1)JPM Europe High Yld BdDACC	F	13,51	2,86	43/51
1)JPM Europe StratDivA(div)	V	138,94	9,43	40/119
1)JPM Europe StratDivD(div)	V	126,30	8,83	46/119
1)JPM Europe Sst Eq UE-Acc	V	155,50	11,81	19/119
1)JPM Europe Sst SC EqAcc	V	135,75	13,95	2/20
1)JPM EurResEnlhdEq(ESG)UE	V	42,88	9,88	35/119
1)JPM EurResEnlhdEq(ESG)UED	V	40,82	7,59	60/119
1)JPM EuResEnlhdEqSUCETF=ac	V	32,74	8,92	11/49
1)JPM EurResEnlhdEqSUCETF=di	V	30,27	6,19	38/49
1)JPM Eur Std MM VNAV A Acc	D	10.589,07	2,56	45/79
1)JPM Flex Credit AAcc(hgd)	F	11,58	5,37	2/95
1)JPM Flex Credit DAcc(hgd)	F	102,64	5,06	4/95
1)JPM G Macro Sust A (acc)	X	97,19	2,59	153/174
1)JPM Gb Balanced A-Acc	R	2.222,20	7,48	66/191
1)JPM Gb Balanced D-Acc	R	212,98	7,10	81/191
1)JPM Gb Bd D-Acc	F	11,95	2,14	63/95
1)JPM Gb Bd Opp A-Acc(hdg)	F	92,03	2,95	36/95
1)JPM Gb Bd Opp D-Acc(hdg)	F	86,92	2,58	50/95
1)JPM Gb Bd Opp S A-Acc (hg	F	102,83	3,04	32/95
1)JPM Global Conv. Cons. A	F	97,49	2,62	4/18
1)JPM Gb Conv EUR A-Acc	F	15,18	-0,07	15/18
1)JPM Gb Conv EUR D-Acc	F	12,32	-0,48	17/18

Fondo	Tipo	Valor liquid. euros o mon. local	Rentah. desde 29-12-23	Ranking en el año
1)JPM Gb CorpBd DH AAcc(hg)	F	95,34	4,21	15/78
1)JPM Gb CorpBd DH DAcc(hg)	F	87,59	3,90	24/78
1)JPM Gb Div A-dist (Hdg)	V	144,88	8,02	164/263
1)JPM Gb Div D-dist (Hdg)	V	131,77	7,46	176/263
1)JPM Gb Focus AAcc(hgd)	V	27,17	15,67	20/263
1)JPM Gb Focus D (acc) - EU	V	22,36	14,84	36/263
1)JPM Gb Growth Fund EUR D	V	14,09	19,71	4/263
1)JPM Gb Growth Fund USD A	V	15,93	20,50	3/263
1)JPM Gb Gvt Bd A-Acc-e	F	12,33	2,24	61/95
1)JPM Gb Gvt Sh.Dur.Bd A-Ae	F	10,52	2,53	74/142
1)JPM Gb Gvt Sh.Dur.Bd D-Ae	F	10,40	2,56	67/142
1)JPM Gb Healthcare A-acc	V	144,97	11,80	12/41
1)JPM Gb HY A-Acc	F	253,01	7,04	3/51
1)JPM Gb HY D-Acc	F	229,11	6,73	4/51
1)JPM Gb Inc A EUR	R	118,51	3,44	171/191
1)JPM Gb Inc AAcc EUR	R	155,08	7,43	72/191
1)JPM Gb Inc Conserv-Acc EUR	M	107,94	5,89	7/135
1)JPM Gb Inc Conserv A(div)	M	79,97	2,15	120/131
1)JPM Gb Inc Conserv D(div)	M	78,85	1,91	126/131
1)JPM Gb Inc Conserv DAcc	M	105,08	5,63	10/135
1)JPM Gb Inc D(div)	R	101,37	3,20	175/191
1)JPM Gb Inc DAcc EUR	R	148,40	7,16	79/191
1)JPM Gb Inc Sust A-Acc	V	103,90	7,74	169/263
1)JPM Gb Macro A-Acc hgd	I	89,24	2,42	7/13
1)JPM Gb Macro D-Acc Hgd	I	84,84	2,09	8/13
1)JPM Gb Macro Opp A-Acc	X	188,20	2,99	147/174
1)JPM Gb Macro Opp D-Acc	X	140,90	2,47	156/174
1)JPM Gb Macro Sust A-Acc	X	94,55	2,25	159/174
1)JPM Gb Mit Start IncA(div)	X	83,58	2,98	148/174
1)JPM Gb Mit Start IncD(div)	X	75,13	2,30	158/174
1)JPM Gb ShortDurBdAAcc(hg)	F	7,47	3,18	24/95
1)JPM Gb ShortDurBdDAAcc(hg)	F	75,79	2,85	4/95
1)JPM Gb StratBd AAcc(hgd)	F	95,73	3,90	13/95
1)JPM Gb StratBdD(P)AccEURH	F	75,47	3,28	22/95
1)JPM Gb Sust.Eq.A(Acc) EUR	V	132,47	15,98	17/263
1)JPM Gb Value A (acc) EUR	V	134,85	12,40	67/263
1)JPM Gb C.Bd Fd A-A-e (Hdg)	F	12,98	4,17	16/78
1)JPM Gb C.Bd Fd D-A-e (Hdg)	F	12,19	3,83	27/78
1)JPM GBHYCobdMT ETF EURHd	F	92,45	-0,42	51/51
1)JPM Gb Select Eq AccEUR H	V	123,73	14,50	43/263
1)JPM GbElnhndEq AccEURH	V	131,42	15,44	23/263
1)JPM GbElnhndEq AccEURH	V	136,22	15,19	30/263
1)JPM GrSoCustBnd A Acc EUR	F	104,28	2,80	43/95
1)JPM GrSoCustBnd A Acc Euh	F	106,84	2,58	51/95
1)JPM GSDCBS A Acc EUR hedg	F	107,30	3,55	29/78
1)JPM Inc Fd A(div)(hgd)	F	53,24	0,83	82/95
1)JPM Inc Fd D(div)(hgd)	F	50,44	0,48	87/95
1)JPM Inc Opp D(P)-Acc Hgd	F	133,37	2,19	62/95
1)JPM Inc Opp A(P)-Acc Hgd	F	138,39	2,37	58/95
1)JPM Jap Eq Acc EUR Hedg	V	188,92	16,45	3/22
1)JPM Jap StrVal A-Acc Hgd	V	228,37	18,03	1/22
1)JPM Jap StrVal D-Acc Hgd	V	166,12	17,40	2/22
1)JPM Jap Sust Eq A-Acc EUR	V	225,73	10,71	7/22
1)JPM Japan Eq DAcc(hgd)	V	218,69	15,83	5/22
1)JPMURAElnhndEqUETF EURHa	V	32,90	11,23	75/88
1)JPM Manip.Reser A-Acc EUR	D	8.369,98	2,82	9/15
1)JPM MeoEstAffEEAOAccEUR	V	116,85	9,22	5/55
1)JPM MM Alternat DAcc(hgd)	I	92,65	0,87	29/36
1)JPM MM Alte. A-Acc EUR Hedg	I	96,36	1,11	28/36
1)JPM Mid East Africa Emg	V	110,15	8,59	9/95
1)JPM Total EmMktInc D(div)	V	64,69	1,27	53/58
1)JPM UnconBd Wperf EURHa	F	107,30	3,37	19/95
1)JPM US Aggre Bd AAcc Hgd	F	77,70	3,66	13/16
1)JPM US Aggre Bd DAcc(hgd)	F	74,52	3,47	15/16
1)JPM US Bond AAcc(hgd)	F	96,73	3,71	12/16
1)JPM US Grwt D-Acc (Hgd)	V	33,56	20,89	3/88
1)JPM US Grwt Gr A-Acc(Hgd)	V	38,25	21,58	1/88
1)JPM US Hdgd Eq Acc Hgd	V	145,72	12,02	70/88
1)JPM US HghYldHbBdDv(h)	F	48,63	2,12	45/51
1)JPM US HY Pds Bd AAcc-Hdg	F	102,07	7,17	2/51
1)JPMUSRbElnhndEqUcTSETFHea	V	45,92	18,03	18/88
1)JPM US Sel Eq AAcc(hgd)	V	298,52	16,77	30/88
1)JPM US Sel Eq DAcc(hgd)	V	272,59	16,33	40/88
1)JPM US Sel Eq PdsAcc(hgd)	V	29,96	21,15	2/88
1)JPM US Sel Eq PdsAcc(hgd)	V	25,42	20,47	5/88
1)JPM US ShDurBd AAcc(hgd)	F	72,06	3,20	7/13
1)JPM US ShDurBd DAcc(hgd)	F	69,20	2,97	10/13
1)JPM US Sm Comp AAccEURHdg	V	120,50	5,30	5/55
1)JPM US Sust Egy A ACC EUR	V	109,73	-	-
1)JPM US Tec A Acc EUR hedg	V	169,73	9,64	21/35
1)JPM US Val D Acc(Hgd)	V	17,21	11,03	76/88
1)JPM US Value AAcc (hgd)	V	19,73	11,66	73/88
1)JPMThe Genlth A AccHgdEUR	V	97,23	0,54	34/41
1)JPM USD EmMktSovld UE Euh	F	90,93	4,63	19/30
2)JPM AC Asia Pac. ex Japan	V	23,62	7,80	2/11
2)JPM AC Asia Pacific ex Ja	V	22,21	6,41	4/11
2)JPM Ame Eq A-Acc USD	V	58,18	19,43	7/88
2)JPM Ame Eq D-Acc USD	V	48,50	18,78	13/88
2)JPM ASEAN Equity Acc	V	27,32	16,17	1/11
2)JPM ASEAN Equity Dacc	V	22,58	15,56	2/11
2)JPM Asia Pacific Eq AAcc	V	26,89	5,74	6/11
2)JPM Asia Pacific Eq AAcc	V	163,64	5,18	8/11
2)JPM BB USSmCapEQ UETF \$Ac	V	29,93	8,82	1/6
2)JPM BB USSmCapEQ UETF SDI	V	29,32	8,10	2/6
2)JPM BBChAgb UCITS ETFUSD Acc	F	101,06	4,85	3/9
2)JPM BBChAgb UCITS ETFUSD Dcc	F	94,26	1,60	9/9
2)JPM BetaBUIUS Eq UE-Acc	V	52,51	17,70	23/88
2)JPM BetaBUIUS Eq UE-DIS	V	48,80	16,61	33/88
2)JPM BetaBChAggBnJUECTF\$HdI	F	117,76	4,40	4/9
2)JPM BetaBUIUS TreasBd UE	F	104,66	3,49	4/13
2)JPM BetaBUIUS TreasBd1-3UE	F	117,31	3,33	6/13
2)JPM Carbt Gb Eq(CT)ETF	V	40,64	14,20	49/263
2)JPM China A-Acc USD*	V	34,12	-7,52	9/14
2)JPM China A-S Opp A-Acc*	V	18,46	-12,85	13/14
2)JPM China A Res. Enha Eq	V	15,82	-7,87	10/14
2)JPM China A Research Enha	V	16,54	-6,76	7/14
2)JPM China Bd O A-Acc USD*	F	101,23	4,39	6/6
2)JPM China D-Acc USD*	V	36,41	-8,20	11/14
2)JPM Climate Ch SolUSD (ac	V	34,83	16,70	1/26
2)JPM CThinaEq UETF USD AC	V	23,03	2,07	1/14
2)JPM Ern Mkts LcCurBdt Dacc	F	16,06	1,23	29/30
2)JPM Ern Mkts Opp AAcc	V	296,82	4,77	38/58
2)JPM Ern Mkts Opp D-Acc USD	V	125,29	4,18	5/48
2)JPM Ern Mkts SmCap A(P)Acc	V	19,45	1,00	54/58
2)JPM Ern Mkts SmCap D(P)Acc	V	16,66	0,24	56/58



## CUADROS



Fondo	Tipo	Valor liquid. euros o mon. local	Rentab. desde 29-12-23	Ranking en el año
1)Mediolanum Fondcuenta	D	2.720,78	2,72	29/79
1)Mediolanum Fondcuenta E	D	10,63	2,94	9/79
1)Mediolanum Merc. Emergts EA	F	12,29	9,08	1/30
1)Mediolanum Mercados Em L	F	16,26	8,57	2/30
1)Mediolanum Mercados Em S	F	15,34	8,26	3/30
1)Mediolanum Real Estate-E-A	V	10,00	11,53	4/8
1)Mediolanum Real Estate-L-A	V	9,32	10,94	5/8
1)Mediolanum Real Estate-S-A	V	8,93	10,54	6/8
1)Mediolanum Renta E	F	11,52	4,41	7/91
1)Med. R.V. Global Selec.E	V	10,33	-	-
1)Med. R.V. Global Selec.L	V	10,28	-	-
1)Med Small&Mid Caps Esp.E	V	11,01	9,32	52/76
1)Mediolanum Renta L	F	33,02	4,18	9/91
1)Med Small&Mid Caps Esp L	V	10,66	8,73	54/76
1)Mediolanum Renta S	F	32,04	4,07	10/91
1)Med Small&Mid Caps Esp S	V	10,18	8,38	57/76

## Mediolanum International Funds Ltd

4th floor, The Exchange George's Dock, L.F.S Dublin 1 Irlanda. Furio Petribiasi.

Tfn. 35312310800. Fecha v.l.: 18/09/24

1)BB Carmignac Stra Sel LA	X	6,24	6,14	66/174
1)BB Carmignac Stra Sel SA	X	12,08	5,90	72/174
1)BB Chns Rd Opp LA	V	3,75	-5,73	6/14
1)BB Circular Economy L	V	5,03	6,95	16/26
1)BB Circular Economy LH	V	4,86	6,34	19/26
1)BB Convertible St Col LHA	F	5,29	1,13	6/18
1)BB Convertible St Col LHB	F	4,70	0,35	11/18
1)BB Convertible St Col SHA	F	10,23	0,90	9/18
1)BB Convertible St Col SHB	F	9,10	0,14	13/18
1)BB Convertible Str Col LA	F	5,97	1,08	7/18
1)BB Convertible Str Col LB	F	5,30	0,32	12/18
1)BB Convertible Str Col SB	F	11,55	0,87	10/18
1)BB Convertible Str Col SH	F	10,25	0,11	14/18
1)BB Coupon Strategy L-B	X	4,47	3,93	122/174
1)BB Coupon Strategy HL-A	X	6,28	5,62	81/174
1)BB Coupon Strategy HL-B	X	3,87	3,79	126/174
1)BB Coupon Strategy HS-A	X	11,88	5,32	91/174
1)BB Coupon Strategy HS-B	X	7,33	3,46	133/174
1)BB Coupon Strategy L-A	X	7,23	5,80	77/174
1)BB Coupon Strategy S-A	X	13,70	5,49	86/174
1)BB Coupon Strategy S-B	X	8,48	3,63	130/174
1)BB Dynamic Coll. Hed. L	R	8,70	8,23	42/191
1)BB Dynamic Coll. Hed. S	X	16,56	8,47	31/174
1)BB Dynamic Collection L	R	9,33	7,71	57/191
1)BB Dynamic Collection S	R	15,95	8,70	31/191
1)BB Dynamic Intl Val Op LA	V	7,55	9,38	127/263
1)BB Dnamic Intl Val Op LHA	V	6,90	9,16	133/263
1)BB Dnamic Intl Val Op LHB	V	14,60	9,15	134/263
1)BB Dnamic Intl Val Op SHA	V	13,43	9,83	113/263
1)BB Em. Markets Coll. L	V	11,54	5,32	29/58
1)BB Em. Markets Coll. S	V	18,00	4,94	36/58
1)BB Em Mkt Mlt Asst Col LA	V	5,02	4,32	40/58
1)BB Em Mkt Mlt Asst Col SA	V	9,49	4,02	42/58
1)BB Emergin Mkt Fxd Inc LA	F	4,84	6,31	11/30
1)BB Emergin Mkt Fxd Inc LB	F	3,95	2,73	26/30
1)BB Emergin Mkt Fxd Inc LHA	F	4,26	5,84	14/30
1)BB Emergin Mkt Fxd Inc LHB	F	3,51	2,10	27/30
1)BB Energy Transit L EUR	V	4,74	-4,49	4/6
1)BB Energy Transit LH EUR	V	4,72	-4,71	5/6
1)BB Equilibrium SHA	M	8,81	3,49	91/135
1)BB Equilibrium SHB	M	7,58	1,43	129/135
1)BB Eq Pow.Coupon Coll LHB	V	5,02	6,00	207/263
1)BB Eq Pow.Coupon Coll SB	V	10,98	6,00	208/263
1)BB Eq Pow.Coupon Coll SHB	V	9,57	5,71	213/263
1)BB Eq Power Coupon Coll LB	V	5,73	5,83	210/263
1)BB Equilibrium LA	M	4,74	3,70	77/135
1)BB Equilibrium LB	M	4,09	1,62	128/135
1)BB Equilibrium LHA	M	4,50	3,71	75/135
1)BB Equilibrium LHB	M	3,87	1,63	127/135
1)BB Equilibrium SA	M	9,29	3,50	86/135
1)BB Equilibrium SB	M	8,00	1,42	130/135
1)BB Equity Power Coll L	V	9,17	7,30	177/263
1)BB Equity Power Coll LH	V	7,59	7,54	175/263
1)BB Equity Power Coll S	V	13,93	7,82	168/263
1)BB Equity Power Coll SH	V	14,09	7,66	171/263
1)BB Euro Fixed Income L	F	6,03	2,03	113/142
1)BB Euro Fixed Income L-B	F	4,61	1,01	131/142
1)BB Euro Fixed Income S	F	11,55	1,96	124/142
1)BB Euro Fixed Income S-B	F	8,88	0,94	133/142
1)BB Europ Cpn Strgy Col LA	X	5,78	6,01	67/174
1)BB Europ Cpn Strgy Col LB	X	4,61	3,64	128/174
1)BB Europ Cpn Strgy Col LHA	X	5,70	5,83	75/174
1)BB Europ Cpn Strgy Col LHB	X	4,54	3,84	134/174
1)BB Europ Cpn Strgy Col SA	X	11,30	5,79	79/174
1)BB Europ Cpn Strgy Col SB	X	9,01	3,41	136/174
1)BB Europ Cpn Strgy Col SH	X	11,12	5,59	83/174
1)BB Europ Cpn Strgy Col SHB	X	8,86	3,20	142/174
1)BB European Coll. Hed. L	V	8,84	6,91	70/119
1)BB European Coll. Hed. S	V	16,07	7,04	68/119
1)BB European Collection L	V	8,40	6,97	69/119
1)BB European Collection S	V	12,16	7,66	64/119
1)BB Europ Sm CAP Eq LA	V	5,51	6,41	11/20
1)BB Fidelity Asian Cnp LB	R	5,15	2,96	3/9
1)BB Fidelity Asian Cnp LB	R	4,09	2,27	8/9
1)BB Fidelity Asian Cnp LHA	R	4,60	3,72	1/9
1)BB Fidelity Asian Cnp LHB	R	3,64	0,94	6/9
1)BB Fidelity Asian Cnp SA	R	10,07	2,73	4/9
1)BB Fidelity Asian Cnp SB	R	8,00	0,04	9/9
1)BB Fidelity Asian Cnp SHA	R	8,98	3,49	2/9
1)BB Fidelity Asian Cnp SHB	R	7,12	0,75	7/9
1)BB Financ Inc Strat LA	M	7,10	7,93	1/135
1)BB Financ Inc Strat LB	M	5,24	3,48	94/135
1)BB Financ Inc Strat SA	M	14,06	7,90	2/135
1)BB Financ Inc Strat SB	M	10,33	3,45	21/36
1)BB Fut Sust Nutr L EUR	V	4,87	5,71	2/4
1)BB Fut Sust Nutr LH EUR	V	4,87	5,61	3/4
1)BB Gbl Demograph Opp L	V	6,73	9,86	110/263
1)BB Gbl Demograph Opp LH	V	6,27	10,09	104/263
1)BB Gbl Impact L	V	5,24	5,12	222/263
1)BB Gbl Impact LH	V	4,82	4,60	226/263
1)BB Gbl Leaders LA	V	7,30	9,64	118/263
1)BB Gbl Leaders LHA	V	6,64	9,27	131/263
1)BB Global High Yield L	F	13,55	4,28	25/51
1)BB Global High Yield S	F	19,73	4,41	23/51
1)BB Global H.Y. Hed. L B	F	3,68	1,21	48/51
1)BB Global H.Y. Hed. S B	F	6,89	1,06	49/51

Fondo	Tipo	Valor liquid. euros o mon. local	Rentab. desde 29-12-23	Ranking en el año
1)BB Global H.Y. Hedged L	F	7,71	3,85	34/51
1)BB Global H.Y. Hedged S	F	14,50	3,85	33/51
1)BB Global H.Y. L B	F	4,75	1,61	46/51
1)BB Global H.Y. S B	F	7,33	1,54	47/51
1)BB India Opps L EUR Acc	V	7,30	23,83	1/3
1)BB Infrastruct Op Col LHA	V	6,62	12,10	4/17
1)BB Infrastruct Op Col LHB	V	5,22	10,65	6/17
1)BB Infrastruct Opp Col LA	V	7,69	12,18	2/17
1)BB Infrastruct Opp Col LB	V	6,06	10,17	7/17
1)BB Infrastruct Opp Col SA	V	14,77	11,77	5/17
1)BB Infrastruct Opp Col SB	V	11,61	8,86	10/17
1)BB Infrastruct Op Col SHA	V	12,76	12,10	3/17
1)BB Infrastruct Op Col SHB	V	10,03	9,51	8/17
1)BB Innovative Themt Op L	R	7,72	10,47	4/191
1)BB Innovative Themt Op LH	V	6,88	9,56	120/263
1)BB Invesco Balance Sel LA	X	6,33	6,22	65/174
1)BB Invesco Balance Sel LB	X	5,00	5,12	96/174
1)BB Invesco Balance Sel SA	X	12,26	5,99	68/174
1)BB Invesco Balance Sel SB	X	9,69	4,91	101/174
1)BB Med MStanley GLB HL	V	10,06	9,94	107/263
1)BB Med MStanley GLB HS	V	18,83	9,61	119/263
1)BB Med MStanley GLB L	V	12,65	10,04	105/263
1)BB Med MStanley GLB S	V	23,77	9,73	116/263
1)BB Multi Asset ESG L EUR	M	5,13	4,80	31/135
1)BB Multi Asset ESG LH EUR	M	5,30	6,15	5/135
1)BB New Opportun. Coll. L	X	7,36	5,70	80/174
1)BB New Opportun. Coll. LH	X	6,43	5,46	87/174
1)BB New Opportun. Coll. S	X	14,03	5,40	88/174
1)BB New Opportun. Coll. SH	X	12,23	5,16	95/174
1)BB Pacific Coll. Hed. L	V	7,79	9,00	5/11
1)BB Pacific Coll. Hed. S	V	14,22	9,01	4/11
1)BB Pacific Collection L	V	8,73	7,82	8/11
1)BB Pacific Collection S	V	12,11	7,43	10/11
1)BB Premium Coupon Col SHB	M	7,75	1,94	125/135
1)BB Premium Coupon Coll L	M	6,44	3,77	72/135
1)BB Premium Coupon Coll LH	M	6,00	3,72	74/135
1)BB Premium Coupon Coll S	M	12,28	3,55	84/135
1)BB Premium Coupon Coll SH	M	11,42	3,50	87/135
1)BB Premium Coupon Collect	M	4,27	2,21	119/135
1)BB Premium Coupon Col LHB	M	4,01	2,13	121/135
1)BB Premium Coupon Coll SB	M	8,32	1,98	124/135
1)BB Socially Resps LA	R	6,76	8,44	38/191
1)BB Socially Resps LHA	R	6,51	8,20	43/191
1)BB Socially Resps SA	R	13,33	9,23	19/191
1)BB Socially Resps SHA	R	12,78	9,10	22/191
1)BB US Collection Hed. L	V	11,22	14,56	52/88
1)BB US Collection Hed. S	V	20,55	14,08	57/88
1)BB US Collection L	V	12,27	15,62	46/88
1)BB US Collection S	V	18,60	14,59	51/88
1)BB US Coupon Strgy LA	X	7,05	9,22	18/174
1)BB US Coupon Strgy LB	X	5,63	7,13	49/174
1)BB US Coupon Strgy LHA	X	5,92	9,43	16/174
1)BB US Coupon Strgy LHB	X	4,72	6,89	53/174
1)BB US Coupon Strgy SA	X	13,85	9,59	14/174
1)BB US Coupon Strgy SB	X	11,06	7,28	44/174
1)BB US Coupon Strgy SHA	X	11,58	9,21	19/174
1)BB US Coupon Strgy SHB	X	9,21	6,67	59/174
1)Ch Solidity & Return LA	F	4,74	1,91	70/95
1)CH Solidity & Return LA	I	10,67	1,78	25/36
1)Ch Solidity & Return LB	F	4,43	-0,09	88/95
1)CH Solidity & Return LB	I	8,40	0,51	31/36
1)Cha. Emerging Mkts. Eq. L	V	9,05	5,28	30/58
1)Cha. Emerging Mkts. Eq. S	V	19,30	4,90	37/58
1)Cha. Euro Bond L-B	F	5,55	-0,12	89/91
1)Cha. Euro Bond S-B	F	10,35	-0,26	90/91
1)Cha. Euro Income L-B	F	4,49	2,12	109/142
1)Cha. Euro Income S-B	F	8,58	0,99	132/142
1)Cha. Europ. Eq. L Hedged	V	9,21	7,28	65/119
1)Cha. European Eq S Hedged	V	17,33	7,85	55/119
1)Cha Financial Eq Evo L	V	5,63	17,77	2/8
1)Cha. Financial Eq Evo S	V	10,55	17,41	3/8
1)Cha Healthcare Eq Evo L	V	7,34	11,08	17/41
1)Cha Healthcare Eq Evo S	V	14,69	11,53	14/41
1)Cha Ind&Mat Eq Evo L	V	12,77	7,34	2/3
1)Cha Ind&Mat Eq Evo S	V	24,85	7,02	3/3
1)Cha. In. Income L-A Units	F	4,99	1,32	4/9
1)Cha. In. Income L-B Units	F	4,55	0,26	8/9
1)Cha. Int. Bon L-B Units	F	4,77	0,70	84/95
1)Cha Int. Bond Hed. L-A	F	7,56	2,05	65/95
1)Cha Int. Bond Hed. L-B	F	5,09	0,82	83/95
1)Cha Int. Bond Hed. S-A	F	12,84	1,93	69/95
1)Cha Int. Bond Hed. S-B	F	9,44	0,64	85/95
1)Cha. Int. Bond L-A Units	F	5,76	1,98	67/95
1)Cha. Int. Bond S-B Units	F	9,30	0,55	86/95
1)Cha Int. Equity L	V	12,77	10,19	103/263
1)Cha Int. Equity S	V	16,07	10,61	93/263
1)Cha Int. Income Hed. L-A	F	5,96	1,65	2/9
1)Cha Int. Income Hed. L-B	F	4,22	0,48	6/9
1)Cha Int. Income Hed. S-A	F	10,28	1,48	3/9
1)Cha Int. Income Hed. S-B	F	8,10	0,46	7/9
1)Cha. Intern Bond S-A Units	F	11,15	1,83	72/95
1)Cha. Intern Bond S-B Units	F	12,02	9,91	109/95
1)Cha. Interna. Eq S Hedged	V	22,98	10,82	86/263
1)Cha. Int. Income S-A Units	F	9,67	1,17	5/9
1)Cha. Int. Income S-B Units	F	8,83	0,14	9/9
1)Cha. Liquidity Euro L	F	6,96	2,32	93/142
1)Cha. Liquidity Euro S	F	12,74	2,25	98/142
1)Cha. Liquidity USD L	D	5,18	2,45	13/15
1)Cha. Liquidity USD S	D	10,27	2,38	14/15
1)Cha. N.Amer. Eq. L Hedged	V	16,74	15,20	47/88
1)Cha. N.Amer. Eq. S Hedged	V	32,17	15,08	48/88
1)Cha. North American Eq. L	V	18,15	16,55	35/88
1)Cha. North American Eq. S	V	22,59	15,63	44/88
1)Cha. Pacif. Eq. L Hedged	V	8,05	8,65	6/11
1)Cha. Pacif. Eq. S Hedged	V	15,42	9,29	3/11
1)Cha Technology Eq Evo L	V	11,02	16,50	11/35
1)Cha Technology Eq Evo S	V	25,32	16,19	13/35
1)Challenge Energy Eq Evo L	V	7,92	5,17	1/6
1)Challenge Energy Eq Evo S	V	14,82	5,02	2/6
1)Challenge Euro Bond L	F	9,10	1,16	81/91
1)Challenge Euro Bond S	F	15,63	1,01	85/91
1)Challenge Euro Income L	F	7,01	2,14	48/91
1)Challenge Euro Income S	F	12,16	2,00	54/91
1)Challenge European Eq. L	V	6,69	7,63	58/119
1)Challenge European Eq. S	V	11,01	7,97	53/119
1)Challenge Germany Eq. L	V	7,16	4,96	2/6

Fondo	Tipo	Valor liquid. euros o mon. local	Rentab. desde 29-12-23	Ranking en el año
1)Challenge Germany Eq. S	V	13,10	4,57	4/6
1)Challenge Italian Eq. L	V	6,60	13,09	2/2
1)Challenge Italian Eq. S	V	11,01	13,24	1/2
1)Challenge Pacific Eq. L	V	8,04	8,05	7/11
1)Challenge Pacific Eq. S	V	10,17	7,63	9/11
1)Challenge Spain Equity L	V	9,17	10,45	46/76
1)Challenge Spain Equity S	V	19,12	10,10	49/76
1)Gibf Eq Style Sel L	V	5,82	10,67	90/263
1)Gibf Eq Style Sel LH	V	5,82	10,35	101/263
1)Global Sustainab Bond LA	F	5,09	-	-
1)Global Sustainab Bond LB	F	5,06	-	-
1)Global Sustainab Bond LHA	F	5,11	-	-
1)Global Sustainab Bond LHB	F	5,07	-	-
1)Green Building Evo LA	V	5,37	-	-
1)Green Building Evo LB	V	5,34	-	-
1)Green Building Evo LHA	V	5,39	-	-
1)Green Building Evo LHB	V	5,39	-	-



CUADROS

Fondo	Tipo	Valor liquid. euros o mon. local	Rentab. desde 29-12-23	Ranking en el año
1)Sabadell Gtia. Extra 30	G	12,72	1,84	49/60
1)Sabadell Gtia. Extra 32	G	11,49	2,12	37/60
1)Sabadell Horizont 02 2026	F	10,82	2,37	88/142
1)Sabadell Horizonte11 2026	F	10,28	-	
1)Sabadell Gtia Fija 17	G	9,49	1,92	11/31
1)Sabadell Gtia Fija 18	G	10,25	1,65	26/31
1)Sabadell Interés Eur-Base	F	9,40	2,35	89/142
1)Sabadell Interés Eur-Cart	F	9,70	2,81	40/142
1)Sabadell Interés Eur-Emp	F	9,54	2,58	65/142
1)Sabadell Interés Eur-Plus	F	9,54	2,58	66/142
1)Sabadell Interés Eur-Prem	F	9,73	2,77	46/142
1)Sabadell Interés Eur-Pyme	F	9,47	2,46	79/142
1)Sabadell Planif. Base	M	10,29	4,41	46/135
1)Sabadell Planif. Plus	M	10,57	4,75	33/135
1)Sabadell Planif. Prem	M	10,72	4,94	27/135
1)Sabadell Planif. Pyme	M	10,41	4,56	42/135
1)Sabadell Planif. Empir	M	10,57	4,75	34/135
1)Sabadell Prudente-Base*	M	11,31	4,21	55/135
1)Sabadell Prudente-Cartera*	M	11,76	4,62	40/135
1)Sabadell Prudente-Empresa*	M	11,57	4,45	47/135
1)Sabadell Prudente-Plus*	M	11,52	4,35	48/135
1)Sabadell Prudente-Premier*	M	11,82	4,58	41/135
1)Sabadell Prudente-Pyme*	M	11,47	4,28	51/135
1)Sabadell Rendimiento Sup.	F	9,90	2,88	31/142
1)Sabadell Rendimiento -2	F	10,63	3,01	25/142
1)Sabadell Rendimiento-Base	F	9,58	2,43	83/142
1)Sabadell Rendimiento-Cart	F	9,82	2,90	30/142
1)Sabadell Rendimiento-Emp.	F	9,68	2,65	53/142
1)Sabadell Rendimiento-Plus	F	9,68	2,65	54/142
1)Sabadell Rendimiento-Prem	F	9,79	2,86	34/142
1)Sabadell Rendimiento-Pyme	F	9,63	2,54	72/142
1)Sabadell Uniq. Patr.Priv.2*	M	25,14	4,42	29/135
1)Sabadell Uniq. Patr.Priv.5*	X	12,80	6,97	51/174
1)Sab.Economía Digital-Base*	V	20,36	17,79	9/35
1)Sab.Economía Digital-Cart*	V	21,28	18,47	4/35
1)Sab.Economía Digital-Empir*	V	20,93	18,22	6/35
1)Sab.Economía Digital-Plus*	V	20,93	18,22	7/35
1)Sab.Economía Digital-Prem*	V	21,22	18,43	5/35
1)Sab.Economía Digital-Pyme*	V	20,64	18,00	8/35
1)Sab.Buy and W.03 2027	F	10,15	-	
1)Sab.Erg. Mixto Flex-Base	R	13,61	7,24	77/191
1)Sab.Erg. Mixto Flex-Cart	R	14,82	8,12	46/191
1)Sab.Erg. Mixto Flex-Empir	R	14,61	7,66	59/191
1)Sab.Erg. Mixto Flex-Plus	R	14,33	7,66	60/191
1)Sab.Erg. Mixto Flex-Prem	R	15,03	8,04	49/191
1)Sab.Erg. Mixto Flex-Pyme	R	14,28	7,45	71/191
1)Sab.España B. Futuro-Base	V	22,13	3,52	70/76
1)Sab.España B. Futuro-Cart	V	24,32	4,49	65/76
1)Sab.España B. Futuro-Empir	V	23,70	3,89	67/76
1)Sab.España B. Futuro-Plus	V	23,19	3,89	68/76
1)Sab.España B. Futuro-Pyme	V	23,22	3,71	69/76
1)Sab.EspañaB. Futuro-Prem	V	24,54	4,34	66/76
1)Sab. Horizonte 06 2025	D	10,12	-	
1)Sab.Inv.Ética Sol.-Base	I	1.328,94	2,66	14/15
1)Sab.Inv.Ética Sol.-Cart	I	1.436,53	3,43	8/15
1)Sab.Inv.Ética Sol.-Empir	I	1.414,45	3,25	12/15
1)Sab.Inv.Ética Sol.-Plus	I	1.414,40	3,25	11/15
1)Sab.Inv.Ética Sol.-Prem	I	1.429,52	3,36	9/15
1)Sab.Inv.Ética Sol.-Pyme	I	1.361,37	2,87	13/15
1)Sab.Selec.Altern.-Base*	I	10,36	3,46	16/36
1)Sab.Selec.Altern.-Carte*	I	10,72	3,83	11/36
1)Sab.Selec.Altern.-Empresa*	I	10,53	3,61	13/36
1)Sab.Selec.Altern.-Plus*	I	10,53	3,61	14/36
1)Sab.Selec.Altern.-Premier*	I	10,71	3,76	12/36
1)Sab.Selec.Altern.-Pyme*	I	10,44	3,53	15/36
1)Sab.Selec.Epsilon-Base*	I	19,44	10,02	11/21
1)Sab.Selec.Epsilon-Cart.*	I	21,05	10,66	6/21
1)Sab.Selec.Epsilon-Empresa*	I	21,05	10,42	8/21
1)Sab.Selec.Epsilon-Plus*	I	20,63	10,42	9/21
1)Sab.Selec.Epsilon-Premier*	I	21,34	10,62	7/21
1)Sab.Selec.Epsilon-Pyme*	I	20,63	10,22	10/21

Sabadell Asset Management Luxembourg

Del Sena 12 PNE Can Sant Joan 08174 S. Cuget del Valles. info@bancasabadell.com.

Tfno. 902323555. Fecha v.l.: 16/09/24

1)SabFunds Capital Apprec.2	R	947,31	5,29	135/191
1)SabFunds Capital Apprec.3	R	14,17	6,38	108/191
2)Sab.Balanced Alloc. 40*	R	121,58	-	
2)Sab.US Core Equity*	V	175,12	-	

Fondo	Tipo	Valor liquid. euros o mon. local	Rentab. desde 29-12-23	Ranking en el año
<b>Santander Asset Management</b>				
<b>Paseo de la Castellana 24 28046 Madrid. Web. http://www.santanderassetmanagement.es. Fecha v.l.: 17/09/24</b>				
1)Aurum Renta Variable	V	26,51	18,87	8/263
1)Fonemporium*	M	21,62	2,11	122/135
1)Inveractivo Confianza*	M	15,89	2,91	30/36
1)Sant. Acciones Esp. A	V	25,28	10,30	48/76
1)Sant. Acciones Esp. B	V	28,65	10,58	43/76
1)Sant. Acciones Esp. C	V	28,43	10,86	42/76
1)Sant. Acciones Euro	V	4,84	6,87	36/49
1)Sant. Acciones Latinoam	V	21,80	-14,41	7/7
1)Sant. Dividendo Europa A	V	11,47	7,76	57/119
1)Sant. Dividendo Europa B	V	12,14	8,15	50/119
1)Sant. Eurocrédito	F	99,56	2,44	65/78
1)Sant. Future Wealth*	V	127,85	7,59	173/263
1)Sant. GB Cremiento AJ*	M	108,36	4,13	59/135
1)Sant. GB Cremiento S*	M	110,20	4,13	58/135
1)Sant. GB Decidido AJ*	V	244,53	9,35	130/263
1)Sant. GB Equilibrado AJ*	R	151,85	6,16	116/191
1)Sant. GB Equilibrado S*	R	154,26	6,16	115/191
1)Sant. Gest. Dinam Alternat*	I	69,64	2,62	17/36
1)Sant. Índice España B	V	146,74	18,42	14/76
1)Sant. Índice España I	V	161,66	19,16	9/76
1)Sant. Índice Euro B	V	268,53	11,81	2/49
1)Sant. Índice Euro Clase I	V	293,74	12,53	1/49
1)Sant.Ind.España Openbank	V	145,15	18,49	11/76
1)Sant. PB Aggressive Port*	V	354,49	8,79	145/263
1)Sant. PB Balanced Port*	R	10,68	5,45	132/191
1)Sant. PB Dynamic Port*	R	125,23	6,91	87/191
1)Sant. PB Moderate Port*	M	105,53	4,32	50/135
1)Sant. PB System Balanced*	I	95,87	4,32	10/23
1)Sant. PB System Dynamic*	I	120,23	2,55	12/14
1)Sant. Rendimiento B	D	91,31	2,37	63/79
1)Sant. Rendimiento Clase A	D	85,59	2,19	73/79
1)Sant. Rendimiento Clase C	D	91,30	2,52	49/79
1)Sant. Renta Fija A	F	888,52	1,54	67/91
1)Sant. Renta Fija B	F	942,26	1,76	62/91
1)Sant. Renta Fija C	F	1.009,40	1,91	59/91
1)Sant. Renta Fija I	F	1.038,27	2,09	49/91
1)Sant. Renta Fija Privada	F	98,87	2,18	66/78
1)Sant. Resp. Solidario A	I	134,02	2,26	15/15
1)Sant. RF Convertibles	F	974,28	2,11	5/18
1)Sant. Sel. RV Asia	V	295,73	5,58	7/11
1)Sant. Sel RV Norteamérica*	V	132,99	13,74	58/88
1)Sant. Seleccion. RV Emerger*	V	124,93	7,06	13/58
1)Sant. Small Caps España	V	295,06	9,49	51/76
1)Sant. Small Caps Europa	V	139,77	-1,75	19/20
1)Sant. Sostenible RF Ahorr	F	94,99	2,44	82/142
1)Sant. Sost. Crecimiento I	I	100,74	1,13	23/23
1)Sant. Sost. Evolución	I	105,11	0,88	5/5
1)SPB RF Ahorro A	F	9,89	2,78	45/142
1)SPB RF Ahorro I	F	10,18	3,33	15/142
<b>Santander SICAV</b>				
<b>Cantabria s/n 28060 Boadilla del Monte. santanderassetmanagement.com.</b>				
<b>Fecha v.l.: 17/09/24</b>				
1)Sant. Active Portfolio 1AE	M	135,95	2,93	112/135
1)Sant. AM Euro Corp Bond A	F	8,62	2,55	62/78
1)Sant. AM Eur Corp Bond AD	F	90,48	2,55	63/78
1)Sant. AM Euro Corp Bond B	F	9,24	2,75	55/78
1)Sant. AM Eur Corp Bond BD	F	92,49	2,74	57/78
1)Sant. Corp. Coupon CDE	F	113,60	1,72	72/78
1)Sant. Euro Equity A	V	209,79	7,10	33/49
1)Sant. Euro Equity B	V	155,36	7,49	27/49
1)Sant. European Dividend A	V	6,89	7,52	63/119
1)Sant. European Dividend B	V	7,92	7,90	54/119
1)Sant. Latin Am. Corp. A	F	222,64	7,71	1/78
2)Sant. Active Portfolio 1A	M	116,99	2,96	110/135
2)Sant. Active Portfolio 1B	M	126,31	3,34	100/135
2)Sant. Corp. Coupon AD	F	97,51	1,38	73/78
2)Sant. Corp. Coupon CD	F	102,08	1,75	71/78
2)Sant.European Dividend AU	V	171,22	7,56	61/119
2)Sant.GO North America C-A	V	22,83	3,80	86/88
2)Sant.GO North America C-B	V	26,55	4,32	85/88
2)Sant.Lat Ame Corp.Bond AD	F	75,49	3,49	30/78
2)Sant.Short Durat. DollarA	F	27.123,93	3,58	3/13
2)Sant.Short Durat. DollarB	F	30.099,29	3,81	1/13
<b>Singular Asset Management SGII</b>				
<b>Goya 11 28001 Madrid. Crisolina Nadal Jiménez. Tfno. 910621500. Fecha v.l.: 18/09/24</b>				
1)Alma V FIL A*	F	108,88	-	
1)Alma V FIL I*	F	108,88	-	

Fondo	Tipo	Valor liquid. euros o mon. local	Rentab. desde 29-12-23	Ranking en el año
1)Belgravia Delta A	I	7,77	-4,11	34/36
1)Belgravia Epsilon A	I	2.352,81	-2,74	33/36
1)Belgravia Epsilon Z	I	2.395,14	-2,40	32/36
1)Belgravia V Strategy A	V	12,30	-0,90	115/119
1)Belgravia V Strategy Z	V	12,38	-0,37	110/119
1)Gamma Global A	X	11,81	4,91	100/174
1)Gamma Global Z	X	11,87	5,10	97/174
1)Global Div. Fund *	V	6,35	-0,56	247/263
1)Global Value Selection*	X	7,24	3,81	125/174
1)Kappa*	R	10,36	4,19	162/191
1)Lambda Universal*	X	11,01	14,38	1/174
1)Megatendencias A*	V	88,71	5,79	212/263
1)Megatendencias Z*	V	91,20	6,21	203/263
1)Multiactivos 20 A*	M	10,21	3,26	103/135
1)Multiactivos 100, A*	V	14,32	7,61	172/263
1)Multiactivos 100, Z*	V	14,40	-	
1)Multiactivos 40 A*	R	10,88	4,45	156/191
1)Multiactivos 40 Z*	R	10,97	4,69	148/191
1)Multiactivos 60 A*	R	11,99	5,88	132/191
1)Multiactivos 60 Z*	R	12,11	6,15	118/191
1)Multiactivos 80 A*	V	13,24	7,16	180/263
1)Principium A	X	16,21	3,24	104/174
1)Principium Z	X	16,73	3,54	131/174
1)RHO Selección A*	X	11,13	9,96	11/174
1)RHO Selección B*	X	11,08	9,93	13/174
1)RHO Selección C*	X	11,01	9,48	15/174
1)Sigma I A	V	13,94	6,57	198/263
1)Sigma I Z	V	14,05	6,96	186/263
1)SWM España GA A	V	18,58	15,19	27/76
1)SWM España GA Z	V	19,66	15,93	20/76
1)SWM Estrategia RV A	V	5,79	8,18	160/263
1)SWM Estrategia RV Z	V	5,93	8,60	150/263
1)SWM Global Flexible I*	X	35,49	4,02	119/174
1)SWM Global Flexible A*	X	33,42	3,69	127/174
1)SWM Global Flexible Z*	X	37,63	4,02	120/174
1)SWM RF Flexible A	F	6,53	2,88	38/95
1)SWM RF Flexible Z	F	6,64	3,06	29/95
1)SWM RF Objetivo 2025 A	F	10,44	1,84	126/142
1)SWM RF Objetivo 2025 Z	F	10,47	1,98	120/142
1)SWM RF Objet 2025 II FI A	F	10,36	2,21	104/142
1)SWM RF Objet 2025 II FI Z	F	10,38	2,35	90/142
1)SWM RF Objetivo 2026 A	I	6,61	0,66	30/36
1)SWM RF Objetivo 2026 Z	I	6,61	-	
1)SWM Valor A	F	6,18	2,38	87/142
1)SWM Valor Z	F	6,48	2,52	75/142
<b>Solentis</b>				
<b>Castellana 00-4* 28046 Madrid. Tfno. 917932970. Web. www.solentis.es. Fecha v.l.: 18/09/24</b>				
1)Altair EU Opp A	V	17,07	6,13	76/119
1)Altair EU Opp D	V	134,51	5,71	83/119
1)Altair EU Opp I	V	141,36	6,36	74/119
1)Altair Inv. II A	X	1,18	4,57	111/174
1)Altair Inv. II D	X	113,69	4,68	110/174
1)Altair Inv. II L	X	119,49	5,32	90/174
1)Altair Patrim. II A	M	1,09	4,09	61/135
1)Altair Patrim. II D	M	106,02	4,17	56/135
1)Altair Patrim. II L	M	108,84	4,50	43/135
1)Altair Ret. Abs. A	I	9,29	2,05	22/36
1)Altair Ret. Abs. D	I	87,75	2,01	23/36
1)Altair Ret. Abs. L	I	89,33	2,23	21/36
1)Global Mix Fund*	R	11,30	3,06	177/191
1)ISDLF II BP, FIL*	I	1.070,98	3,34	17/21
1)ISDLF II INST., FIL*	I	1.087,77	3,91	15/21
1)ISDLF II PC, FIL*	I	1.087,13	3,89	16/21
1)Solentis Atenea GD*	D	10,47	2,56	44/79
1)Solentis Atenea R*	D	10,45	2,47	53/79
1)Solentis Aura Iber.Eq. R	V	14,99	15,28	26/76



## DIRECTIVOS / DEPORTE Y NEGOCIO

# “Lo lógico sería la convergencia de la Fórmula 1 y la Fórmula E”

**ALEJANDRO AGAG** Fundador y presidente de la competición de coches eléctricos.

Estela S.Mazo. Madrid

Alejandro Agag trabaja por tierra y mar, pero da la sensación de que vive en el aire. Pionero en el automovilismo eléctrico, es uno de los ejecutivos más destacados del deporte del motor como fundador y presidente de Fórmula E, Extreme E y UIM E1 Series, la competición de lanchas eléctricas que ya ha captado a socios como Rafa Nadal o Will Smith. Un trabajo que le exige tomar unos 200 vuelos al año y vivir casi entre aeropuertos, desde donde recién aterrizado atiende a EXPANSIÓN por teléfono para analizar la petición que ha hecho esta semana a Bruselas para que investigue la compra de MotoGP por parte de Liberty Media –dueño de la Fórmula 1– y para avanzar el futuro de sus grandes competiciones.

Agag (Madrid, 1970) pide no explayarse demasiado con el primer punto, en un marco en el que urge a la Comisión Europea a exigir “medidas adecuadas” para evitar que el acuerdo otorgue a Liberty Media demasiada influencia en los derechos de retransmisión. “Ya hubo una situación similar con la F1 en el año 2000, cuando la Comisión abrió una investigación por monopolio en la comercialización de los derechos y entonces se pusieron algunos remedios”, recuerda. “Los más comunes suelen ser limitar el tiempo de los contratos o evitar que en estos se incluya alguna exclusividad con el medio que compra los derechos”. Por ejemplo, si F1 o MotoGP –ambos contenidos “muy muy muy potentes”– venden los derechos a una televisión, no se debe imponer que ese operador no pueda comprar otros campeonatos.

## Accionistas

En definitiva, se trata de “garantizar el funcionamiento justo del mercado”, dice, en un escenario en el que Liberty Global –propiedad de John C. Malone, también dueño de Liberty Media– se convirtió el pasado verano en el accionista mayoritario de la Fórmula E.

Agag lanza este aviso a título personal con la mirada puesta en el futuro, en el que considera que “lo más lógico sería la convergencia de la Fórmula 1 y la Fórmula E”, que tiene



Alejandro Agag ha sido pionero del automovilismo eléctrico.

## Hidrógeno y lanchas

Extreme E, la competición mundial de automóviles todoterrenos eléctricos impulsada por Agag, se transformará el próximo año en Extreme H para convertirse en el primer campeonato mundial de hidrógeno. Mientras, UIM E1

Series (campeonato de lanchas eléctricas) sigue sumando socios a un elenco que forman personas conocidas del deporte y del espectáculo como dueños de los equipos como Rafa Nadal, Will Smith, Tom Brady, Marc Anthony o Didier Drogba.



Nadal es uno de los dueños de los equipos de la competición de barcos.

licencia exclusiva en eléctrico hasta 2039 en un marco en el que la F1 en algún momento deberá tomar una decisión en este capítulo. No puede precisar cuándo porque “a pesar de ser primos lejanos o primos casi hermanos, la decisión por el momento de los accionistas de Liberty Global y Liberty Media es la de competir el uno contra el otro”. Además, “al igual que hace diez años se hablaba solo de transición eléctrica, ahora por medidas de la Comisión Europea y otras administraciones, eso se ha ralentizado temporalmente, pero lo eléctrico se va a acabar imponiendo. En función del mapa de movili-

**El directivo pide a Bruselas exigir “medidas y garantizar el funcionamiento justo del mercado”**

**La Fórmula E quiere correr en España: ya ha habido conversaciones con Barcelona, Sevilla y Málaga**

dad, “esa convergencia sucederá antes o después, es lo lógico”.

Mirando a largo plazo, Agag avanza las gestiones para la llegada de la Fórmula E a España. “Está en el plan, estamos hablando con varias ciudades, pero no hay aún nada específico porque hay que solucionar muchos temas”. Primero, la ubicación, ya que muchas carreras son urbanas, a lo que se suman cuestiones presupuestarias o los patrocinadores. Por ahora, ya han hablado con sponsors de Barcelona, Sevilla y Málaga, las mejor situadas.

El directivo explica que el atractivo para esos patrocinadores, que su-

**Facturación:**  
a por los  
300 millones

La Fórmula E cerró la temporada pasada con una facturación de alrededor de 250 millones, frente a los 180 millones del curso anterior y muy lejos de los 20 millones de las primeras campañas. Agag prevé alcanzar este año los 300 millones si bien la Fórmula E acumula pérdidas superiores a los 250 millones. Este punto no preocupa al empresario, pues entiende que es el momento de invertir en nuevas carreras y mercados y no de buscar el beneficio. Por ejemplo, renunciar a la entrada en Tokio habría supuesto la entrada en números negros, pero se trata de una inversión muy relevante para el futuro del mercado del coche eléctrico. “Lo importante es ir aumentando los ingresos y lo hacemos de forma constante”, remacha el cofundador de la Fórmula E, que, al igual que Extreme E y E1 Series, cuenta con el fondo soberano saudí (PIF) como patrocinador, entre otros socios.

ponen cerca del 50% de los ingresos de la Fórmula E, es la innovación tecnológica y que las carreras se celebren por el centro de las ciudades. “Eso permite activar de otra manera”. “Los patrocinios funcionan muy bien, mejor todavía de lo que esperábamos”, agrega. ¿Y la competición en general? ¿Atisbaba Agag este éxito cuando la fundó en 2014? “No, no, no, sin duda te digo que no... Hace diez años solo esperaba sobrevivir un año más; ha sido una trayectoria muy interesante que ha sobrepasado las expectativas”.

Antes de lanzarse a esta aventura, Agag trabajó en política como eurodiputado, una formación que “a lo mejor sí da un punto de vista diferente, sobre todo para poner de acuerdo a mucha gente con intereses no alineados”. “Fue una época muy buena para mí, pero la dejé hace más de 20 años, ahora en general me gusta mucho más la Fórmula E”. ¿Y el próximo proyecto? ¿Tierra, mar y... aire? “Pues lo he mirado, pero de momento la autonomía de los aviones eléctricos dura muy poco, así que por ahora... nada”. Es decir, nada más allá de preparar el próximo vuelo para seguir trazando el futuro del automovilismo eléctrico.

Expansión  
Directo

DEPORTE Y NEGOCIO



# Un juicio y unas amenazas: la Premier se juega el futuro

**FÚTBOL** El City se defiende de 115 cargos y la UEFA advierte a Londres contra el regulador.

Artur Zanón. Londres

Pocas veces coinciden dos hechos capaces de modificar el futuro del fútbol inglés, una referencia deportiva porque parte de sus tendencias terminan exportándose a otros países. El juicio contra el Manchester City por las 115 supuestas vulneraciones de normas económicas y de transparencia, que ha comenzado esta semana, y las presiones contra el Gobierno para que no apruebe el regulador en los términos previstos modelarán el futuro de la Premier, la competición de clubs de fútbol más rica del mundo.

El juicio a puerta cerrada contra las supuestas vulneraciones del club entrenado por Pep Guardiola es quizá el que más puede influir en el corto plazo. La audiencia comenzó el pasado 16 de septiembre y el resultado no se conocerá hasta dentro de varios meses, posiblemente a principios de 2025. Las consecuencias pueden ser sísmicas para el club que ha ganado cuatro Premier consecutivas y que niega todas las acusaciones.

La Premier acusa al City de 54 faltas por no facilitar información detallada entre las temporadas 2009-10 y 2017-18; de no cooperar en 35 ocasiones en sus investigaciones entre diciembre de 2018 y febrero de 2023; de no proporcionar detalles suficientes sobre los pagos a jugadores y cuerpo técnico en 14 ocasiones entre las temporadas 2009-10 y 2017-18; de romper siete veces las reglas sobre beneficios y sostenibilidad, y de incumplir en cinco ocasiones con las reglas de la UEFA, incluidas las de juego limpio, entre los ejercicios 2013-14 a 2017-18. Algunos medios han informado de que la lista real de cargos es de 130.

En el centro de la discusión está el modelo de un club controlado por la millonaria familia gobernante de Abu Dabi frente a un paquete de normas de la Premier que busca evitar que los clubes-Estado se hagan los dueños de la competición con aportaciones económicas sin fin.

## Patatas arriba

Tres personas de un comité independiente decidirán quién tiene la razón. Si pierde la Premier, se pondrá patatas arriba el sistema de control económi-



El jeque Mansour bin Zayed al Nahyan, dueño en última instancia del City Football Group, matriz del Manchester City.

co-financiero de la competición. Si lo hace el City, se abren una multitud de preguntas: ¿cuántos puntos se le podrían quitar, vistos los antecedentes del Everton y el Nottingham Forest, pero también la victoria del Leicester frente a la Premier?, ¿se le podría expulsar de la Premier?, ¿cuál sería el futuro del entrenador y los jugadores?, ¿otros clubs podrían exigir compensaciones?, ¿qué pasaría con los trofeos obtenidos en los últimos años, ya que existen acusaciones en cada año desde que el jeque Mansour se hizo con la propiedad, en 2008?, ¿podrían enturbiarse las relaciones de Reino Unido con Emiratos Árabes?

En el trasfondo, existe una pelea entre los clubs grandes y los medianos y pequeños a cuenta de cambios en las transacciones entre partes asociadas, esto es, que una empresa no pueda patrocinar el nombre de un estadio o la camiseta de un conjunto a un precio fuera de mercado, que sería una transferencia encubierta.

**El juicio del City tendrá consecuencias de primer nivel para quien pierda: el resultado, en 2025**

**La UEFA expone a Keir Starmer que ningún regulador puede socavar la autonomía del fútbol**

El otro factor del que está pendiente el fútbol en Inglaterra y Gales es la aprobación de un regulador (IFR, por sus siglas en inglés), por parte del Gobierno, que pretende poner el foco tanto en la sostenibilidad económica como en el papel de los seguidores. Habrá un sistema de licencias y serán necesarias para operar como un club profesional. Además, para garantizar la sostenibilidad financiera, los clubs deberán demostrar que siguen prác-



El primer ministro británico, Keir Starmer, ha retomado la idea de los 'tories' de un regulador del fútbol inglés y escocés.

ticas contables básicas y que protegen el patrimonio de las entidades. También se establecerá un sistema "justo" de reparto económico de las categorías superiores a las inferiores.

Pues bien, la UEFA ha advertido al Gobierno de Keir Starmer de que Reino Unido podría dejar de organizar la Eurocopa de 2028 —que prepara junto con Irlanda— si los laboristas siguen adelante con sus planes de constituir el primer regulador del fútbol en el mundo.

En una carta enviada a la ministra de Cultura, Lisa Nandy, el secretario general de la UEFA, Theodore Theodoridis, le expone que no debe producirse "ninguna interferencia gubernamental en el funcionamiento del fútbol". Downing Street asegura que el IFR no habrá colusión.

La UEFA recuerda a Londres que tiene "sus propias reglas que garantizan la autonomía del deporte y el juego limpio" y que se opone a que estas sean diferentes en cada país.

**Messi, también productor de cine y TV: nace 525 Rosario**

E.S.Mazo. Madrid

Deporte y entretenimiento entrelazan cada vez más sus caminos. La productora global de contenidos 525 Rosario comienza su andadura en el entretenimiento para convertirse en referente del sector gracias a la participación de Leo Messi en asociación con Smuggler Entertainment, productores de *Messi's World Cup: The Rise of a Legend* y *Messi Meets America*. La nueva empresa conjunta se dedicará a la programación familiar a través del desarrollo y producción premium de televisión, cine, deportes en vivo y eventos comunitarios, así como la producción de contenido y anuncios de deportistas, incluido Leo Messi.

La compañía quiere personificar los atributos de innovación y trabajo en equipo vinculados al futbolista, al mismo tiempo que pondrá en valor diversas perspectivas tanto para la comunidad latina e hispana, como para su audiencia global en general. 525 Rosario lleva el nombre de la ciudad natal de Leo Messi en Argentina y resaltará los valores de familia y comunidad fundamentales para la empresa. Contará además con la supervisión de la familia Messi y de Tim Pastore, de Smuggler Entertainment, como director ejecutivo.

"El entretenimiento siempre fue una pasión para mí, ya sea en la cancha o en otros ámbitos. Tener la oportunidad de dar continuidad al proyecto que creamos con Smuggler Entertainment y expandirlo aún más para crear contenido y experiencias a escala global, bajo este nuevo emprendimiento, es algo que realmente me motiva", asegura Messi.



Leo Messi lanza la productora de contenidos 525 Rosario.



## TENDENCIAS

# ¿Deberían Monet o Picasso temer a la inteligencia artificial?

**TECNOLOGÍA** Los expertos creen que crecerá la demanda de obras creadas a través de IA.

Nerea Serrano, Madrid

La luz de Giverny era “especial como en ningún otro lugar” decía Claude Monet sobre la luminosidad de este pueblo francés donde vivió y pintó sus famosos nenúfares. La luz que inspira al canadiense Dmitri Cherniak es la del ordenador y la de los programas informáticos con los que genera automáticamente piezas de arte únicas en fracciones de segundo. Dos iluminados al fin y al cabo. El primero es un maestro del impresionismo y, el segundo, de causar impresión: es el artista que protagonizó la subasta más cara de arte hecho con inteligencia artificial el año pasado. Su *Ringers #879 (The Goose)* alcanzó los 6,21 millones de dólares en una subasta de Sotheby's. Online, por supuesto. Irrisoria frente a los 74 millones que poco después conseguía *Le bassin aux nymphéas* de Monet, pero la cuestión es que Cherniak aún vive y su uso de la tecnología le permite aumentar exponencialmente la capacidad de producción de los antiguos maestros. Y Cherniak no es el único.

Tras una temporada en la que parecía que el arte digital había caído en el olvido, la industria vuelve a reclamar su presencia y le vaticina un futuro prometedor. ¿Deberían echarse a temblar clásicos como Monet o Picasso? Según el *Informe del Arte e Inteligencia Artificial 2024* de Hiscox, presentado ayer por la compañía internacional especializada en seguros de arte y altos patrimonios, “el 67% de los aficionados al arte (compuesto por encuestados que aseguran estar interesados en el arte y/o haber comprado alguna obra en su vida) y el 40% de los coleccionistas (que compran piezas con frecuencia) cree que la demanda de este tipo de arte aumentará en el próximo año”.

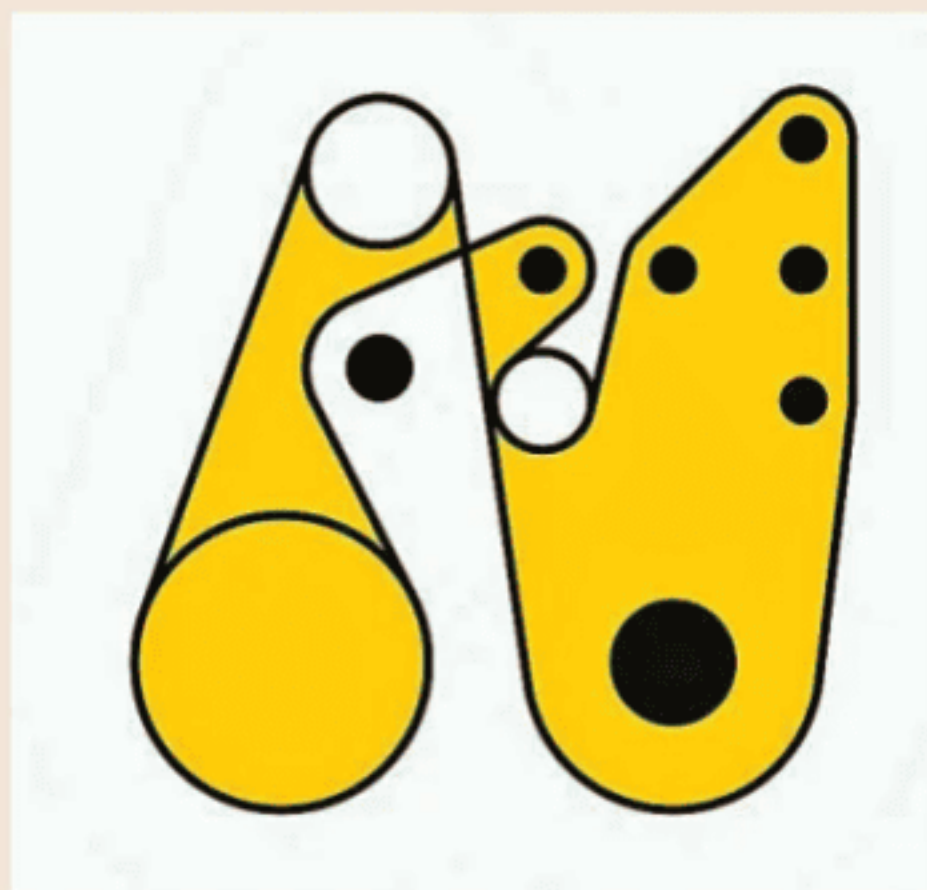
## La calidad importa

El arte digital está redefiniendo los límites de la expresión artística y abriendo nuevas fronteras en la creación y apreciación de las obras. “Si bien el uso de IA en el arte ha suscitado numerosos debates, un tercio de los coleccionistas ya considera adquirir obras creadas a través de la IA, tendencia que asciende a más de la mitad en el caso de los aficionados”, explica Eva Peribáñez, directora de la división de Arte y Clientes Privados de Hiscox España.

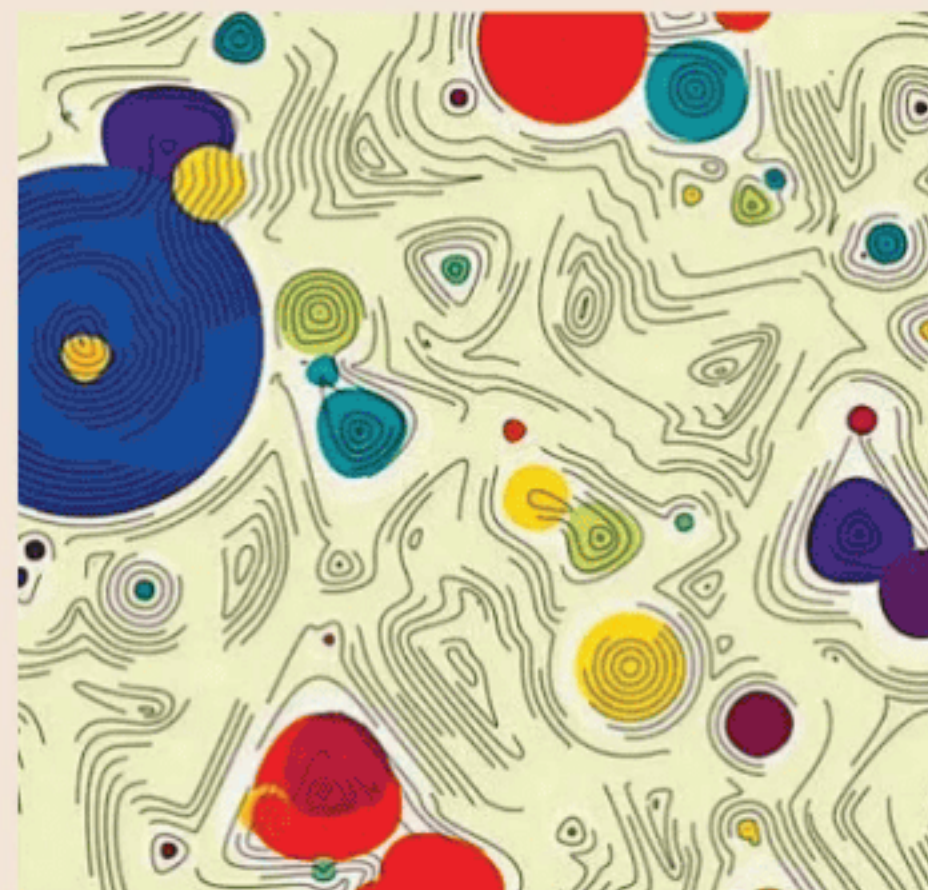
La calidad artística es el factor más influyente en la decisión de adquisición de obras de arte generadas por IA, tal como lo afirma el 75% de los



'Machine Hallucinations-Space: Metaverse (2021)' de Refik Anadol se subastó por 2,25 millones de dólares.



'Su Ringers #879 (The Goose)' de Dmitri Cherniak fue subastada el año pasado por 6,21 millones de dólares, un récord.



'Self-portrait #1', también de Cherniak ocupa el segundo puesto de las obras digitales más caras subastadas.

coleccionistas, seguido del 59% de los aficionados. A su vez, otros criterios que también influyen en el proceso de compra incluyen la reputación del artista, la confianza en el vendedor y el precio de la obra.

Pese al interés creciente, persisten ciertas inquietudes entre los compradores potenciales. “La autenticidad de las obras es la principal preocupación, mencionada por el 61% de los coleccionistas y el 52% de los aficionados, seguida de la falta de conexión emocional (con un respectivo 60% de los coleccionistas y 47% de los aficionados). Además, los encuestados, tanto coleccionistas como aficionados, coinciden en las preocupaciones éticas (42%), entre las que destacan el impacto del arte con IA en la creati-

**Más de la mitad de los aficionados al arte considera adquirir obras creadas a través de la IA**

**La autenticidad de la obra digital es la principal preocupación para el 61% de los coleccionistas**

dad humana, así como en las dudas sobre el valor real de estas obras y su precio en el mercado (37%)”, afirma.

A pesar de los debates, para Peribáñez, “el creciente interés por las obras creadas mediante IA se enmarca en

un contexto más amplio de diversificación de la industria, consolidándose como una tendencia clave. Este informe no solo destaca la resiliencia del mercado frente a la irrupción de la tecnología, sino que también nos proporciona una visión clara de las expectativas de los compradores que nos permite adaptarnos a sus preferencias y necesidades en un entorno cada vez más digital y en constante evolución”.

Lo que demuestran estos datos es que, a pesar de que parte de la industria había dado por muerto al arte digital, aún le quedan muchos píxeles por delante. Con permiso de Monet y de la luz de Giverny, claro, porque los nenúfares hechos con la inteligencia artificial aún no llenan museos.

## PISTAS



## Royal Mansour abre su tercer hotel de lujo

Royal Mansour Tamuda Bay abre en la costa mediterránea del norte de Marruecos, a poco más de una hora de Tánger. Miembro de The Leading Hotels of The World, es el tercer hotel de Royal Mansour tras el de Marrakech y el de Casablanca. El de Tamuda Bay es un palacio junto a la playa con 55 suites y villas y jardines del paisajista español Luis Vallejo. También hay sello patrio en el restaurante Le Méditerranée y en Pool Beach, con la firma del chef Quique Dacosta.

## El café de especialidad de Mario Hermoso

Braco Specialty Coffee, el nuevo proyecto del futbolista Mario Hermoso con dos locales en el centro de Madrid, es elegante, minimalista y, sobre todo, destaca por buen aroma a café. Para comenzar bien el día, el equipo de baristas trabaja con tres orígenes de primera: Venezuela, Colombia y Brasil. Para picotear, bocaditos dulces. ¿El favorito del futbolista del Roma? Por la mañana, un doble espresso; en verano, Cold Brew.

## Iron Maiden anuncia nueva gira en 2025

La legendaria banda de heavy metal británico Iron Maiden ha anunciado una nueva gira en 2025 titulada *Run for your lives* con fechas en toda Europa y el Reino Unido, incluyendo un único concierto en España. La gira, que busca repasar los discos clásicos de la agrupación, reparará en Madrid el 5 de julio de 2025, en el Estadio Civitas Metropolitano. Las entradas se pondrán a la venta el próximo 24 de septiembre en Madness Live.



## CULTURA

# Las 24 cartas que revelan cómo era Cristóbal Colón

**PALACIO DE LIRIA** Expone 150 tesoros sobre el Descubrimiento de América.

Isabel Vilches. Madrid

Con el matrimonio en 1716 del II duque de Berwick, Jacobo Fitz-James Stuart, con Catalina Ventura Colón de Portugal, descendiente directa de Cristóbal Colón llegaron los primeros documentos originales del almirante a la Casa de Alba. Un patrimonio que se engrandeció a lo largo del siguiente siglo, principalmente con el impulso de Rosario Falcó y Osorio. "Mi bisabuela, que murió jovencísima con solo 44 años, emprendió en 1891 una serie de publicaciones para mostrar los tesoros documentales familiares. Los presentó un año después coincidiendo con el IV centenario del Descubrimiento de América", señala el duque de Alba, Carlos Fitz-James Stuart y Martínez de Irujo. Gran aficionada a los papeles antiguos, organizando los archivos se encontró un gran tesoro: los autógrafos de Cristóbal Colón "en un sobre que decía *Papeles para tirar*", revela la historiadora Consuelo Valera, comisaria, junto a Álvaro Romero Sánchez-Arjona, director cultural de la Fundación Casa de Alba, de *Cartas de Colón. América en la Casa de Alba*, exhibición que hoy estrena el Palacio de Liria.

De las más de 150 piezas expuestas, las 24 cartas manuscritas del descubridor son las joyas de esta muestra. "Revelan cómo era Colón como hombre, con sus preocupaciones, que llora porque le quitan los privilegios, que le duelen las manos y se queja porque no puede escribir; como padre que escribe a su hijo Diego (que las de Hernando no se conservan), como amigo con su correspondencia con fray Gaspar de Gorricio o la relación que tuvo con sus cuñados", adelanta Varela, gran experta en el almirante. "La primera vez que vi todo este ar-



Las 24 cartas de Cristóbal Colón están escritas en español y firmadas primero por el almirante y luego el virrey.



▲ Carta que escribió Cristóbal Colón a su hijo Diego fechada en el año 1498.

chivo particular fue hace 44 años, cuando hacía mi tesis; entonces, la duquesa fue conmigo amabilísima", revela la historiadora en la presentación de la exposición, que muestra esta correspondencia, en español, junto a retratos del descubridor, idea del director cultural de la Fundación Casa de Alba. "Si sabemos cómo sería su aspecto físico, porque está bien descrito. Tenía poco pelo, nariz aguileña, ojos claros y la piel clarita con alguna rojez, pero desconocemos real-

mente su rostro", añade la historiadora.

Gracias a que era "muy ordenado, también se conservan documentos importantes, como la bula papal que dividía el océano, el BOE que repartía América que se llevó en sus viajes", destaca Romero. O las epístolas que le mandaron los Reyes Católicos para emprendiera su segunda expedición.

Dividida en cinco bloques, también presenta otros tesoros privados que la casa custodia desde hace 300 años, como el primer mapa a mano alzada que el descubridor pintó de La Española o las representaciones etnográficas iniciales del Nuevo Mundo. "De los 230 que conserva la familia, en esta muestra presentamos 50, como el del virreinato del Perú, el de Nueva España o los escudos de armas que la Corona entregaba a los navegantes, descubridores, conquistadores o a los indios destacados. Las copias se quedaron en España y por eso se conservan; los originales que viajaron al Nuevo Mundo desaparecieron", explica el comisario, que subraya que "esta exposición es necesaria, porque en España se enseña poco la historia de América". También agradece los "generosos" préstamos de 14 instituciones, como el Archivo de Indias, Museo de América, Museo Nacional del Prado o la Real Academia de la Historia.

■ **'Cartas de Colón. América en la Casa de Alba'**  
Hasta el 16 de febrero de 2025 en la sala de exposiciones temporales del Palacio de Liria.

La primera sala de la exposición rinde homenaje a Rosario Falcó y Osorio, XVI duquesa de Alba y pionera en la empresa de mostrar los tesoros familiares relacionados con América.



## ARQUITECTURA

# La Sagrada Familia tocará el cielo en 2026

Sergi Sánchez. Barcelona

La Sagrada Familia, la basílica proyectada por Antoni Gaudí en Barcelona, tocará el cielo en junio de 2026, cuando se bendiga e inaugure la torre de Jesucristo, el punto más alto del templo, con 172,5 metros de altura. Esta fecha coincide con el centenario de la muerte del arquitecto modernista.

La finalización de las obras de esta torre constituye uno de los principales hitos en el largo proceso de edificación de la basílica de cara a 2025, según explicaron ayer Xavier Martínez, director general de la Junta Constructora de la Sagrada Familia, y Jordi Faulí, arquitecto director.

La torre de Jesucristo estará coronada por una cruz blanca de estilo acampanado, de cuatro brazos, creada a base de cerámica esmaltada y vidrio de 17 metros de altura, 13,5 metros de anchura y 100 toneladas de peso. Se espera que su construcción termine a finales de 2025, de acuerdo con el calendario anunciado ayer por los responsables del templo. A finales de este año arrancará la colocación del último panel -el duodécimo- del cuerpo principal y se iniciarán las obras del terminal de la cruz.

Otro de los hitos más inmediatos se refiere a la construcción de la capilla de la Assumpta, que se prevé que entre en su última fase el año que viene.

Faulí detalló que han acabado ya las obras de cuatro de los cinco tramos de las cubiertas de las naves laterales, tanto en la fachada de la Pasión como en la del Nacimiento, situadas a 30 metros de altura, una actuación que empezó en 2019 y que tiene por función la recogida y canalización del agua, aislar la basílica a través de una cámara ventilada y permitir la entrada de luz.

Los responsables de la Sagrada Familia expresaron ayer su deseo de que la totalidad del templo esté terminado en 2032, aunque no

Las obras de la torre de Jesucristo, el punto más alto de la basílica, estarán listas a finales de 2025

Una gran cruz de 17 metros de alto y 13,5 metros de ancho coronará la torre

aventuraron ninguna fecha concreta para el finalización de las obras, que se financian con las entradas de los miles de personas que visitan la basílica.

La Sagrada Familia prevé alcanzar este año unos ingresos aproximados de 130 millones de euros, según Martínez. La basílica ha recibido cerca de 3,3 millones de visitantes durante la primera mitad de 2024, un 3% más respecto al mismo período del pasado año. Este aumento permitirá que la Junta Constructora pueda cerrar el ejercicio con dos millones más de euros de presupuesto que el año anterior.

La entidad responsable de la basílica destina además parte de los ingresos a iniciativas de tipo social a través de un fondo que, en su segunda convocatoria, contará con 3,5 millones de euros, el doble que la anterior. El objetivo de la Junta Constructora es llegar a más de un centenar de entidades.

La Sagrada Familia es uno de los edificios más icónicos de la ciudad de Barcelona y uno de sus mayores atracciones turísticas. Las obras del templo expiatorio comenzaron hace ya 140 años. Tras la muerte de Gaudí, la construcción del templo ha continuado a través de cinco generaciones.

Con motivo de las fiestas de la Mercè, la basílica ofrecerá cuatro días de puertas abiertas del 21 al 24 de septiembre.



Un operario, ayer, en las obras de la Sagrada Familia.



## Opinión

## La Fed, por detrás de la curva



Juan Pedro Marín Arrese

El recorte *king size* en los tipos aprobado por la Fed equivale a reconocer, siquiera de forma implícita, el retraso en relajar su enfoque en exceso restrictivo. Más relevante que este ajuste fue el anuncio de Jerome Powell de proseguir la desescalada hasta alcanzar niveles neutrales. Por más que se esforzara en negar la mayor durante la rueda de prensa, acabó admitiendo que este giro refleja el firme propósito de no situarse por detrás de la curva. El cambio de rumbo se ha demorado más de la cuenta, aunque el repunte de la inflación a comienzos de año restara margen para iniciar el camino que ahora emprende. Si los tipos en términos reales se mantuvieron ampliamente negativos durante la fase más crítica de la ola inflacionista, hace tiempo que cambiaron de signo alcanzando en la actualidad crecientes registros positivos. Hace un año la inflación permitía trasladar el encarecimiento del crédito a los precios de venta en la mayoría de los sectores. Ahora esta facilidad de transferir costes se ha agotado. Al moderarse los precios, los tipos gravitan con superior intensidad sobre la economía. Un cambio de escenario que no ha tardado en afectar al mercado laboral, con su corolario de crecientes dudas sobre la fortaleza de la actividad. No en balde, el deterioro del empleo constituye el indicativo anunciador por excelencia de toda desacelera-

ción. Por más que Powell justificara el ajuste de tipos por el equilibrio en la balanza de riesgos, ante un práctico dominio de la inflación y la vuelta a la normalidad del mercado de trabajo tras la fase de agudo recalentamiento, la Fed se ha visto obligada a compensar su diletante actitud antes del verano con un golpe de efecto.

La Fed entra, pues, en un nuevo ciclo con la intención de alcanzar lo antes posible un signo neutral. Aunque Powell se cuidó de enfatizar que se descenderá cada peldaño en función de la evolución de la inflación y el empleo, mero recordatorio de la independencia que debe preservar toda autoridad monetaria, la rebaja de

tipos se antoja imparable. Sólo su ritmo queda sujeto al criterio de la Fed. En la práctica, casi todo dependerá de cómo se desenvuelva el mercado laboral. Parte de una situación de bonanza excepcional. Hace un año, registraba un ritmo trepidante de creación de puestos de trabajo, un paro de 3,5% en mínimos históricos y una oferta de empleo que doblaba la demanda. En apenas seis meses el panorama ha experimentado un sensi-

**Los elevados tipos de interés han apretado a la economía de EEUU menos de lo que se piensa**

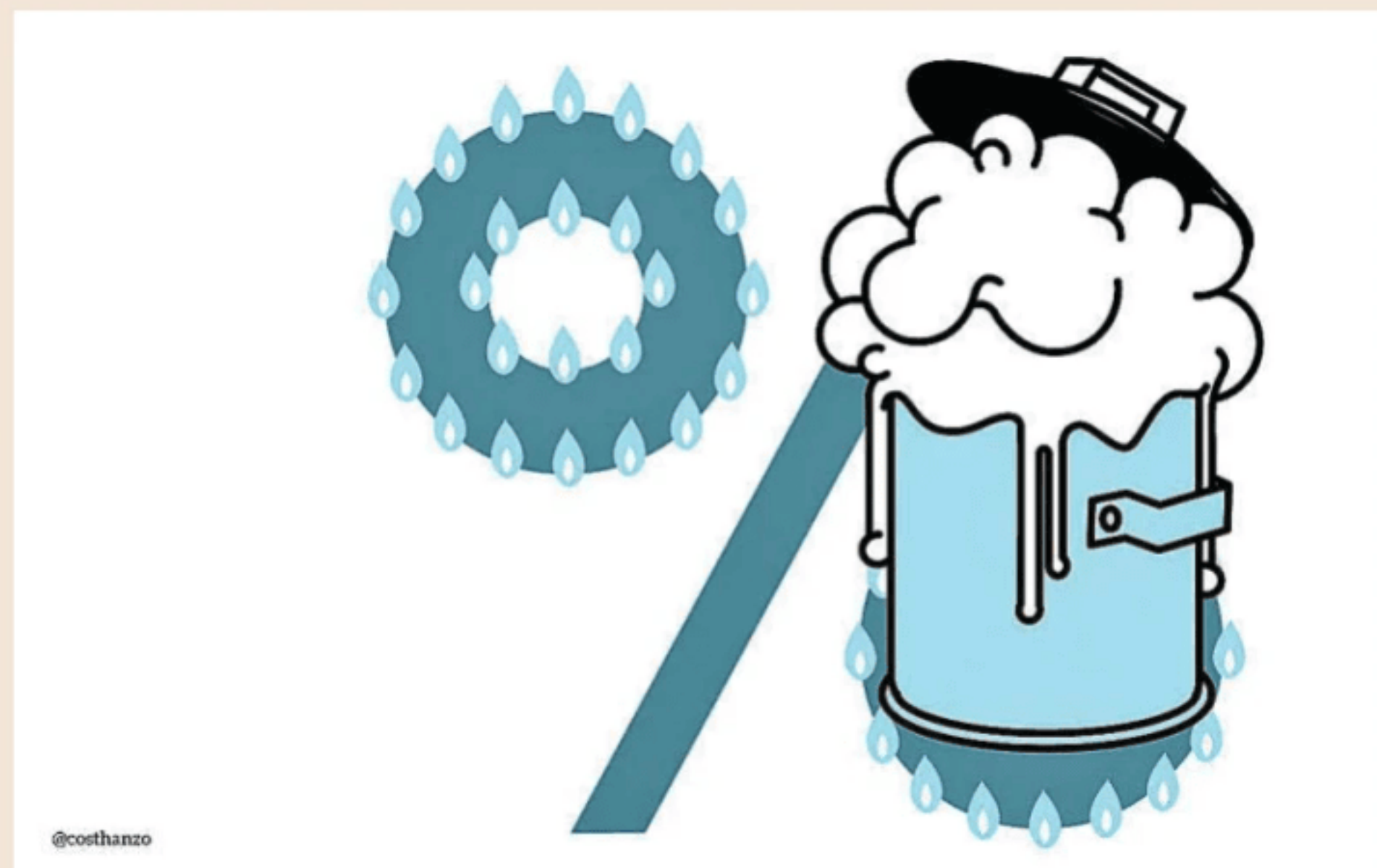
ble cambio. Todavía preserva un envidiable equilibrio, pero la tasa de desempleo se ha incrementado en tres cuartos de punto. Un deterioro que, de proseguir, no tardará en acentuar la desaceleración de la actividad. Es el temor que ha provocado acusadas turbulencias en las Bolsas este verano. Con su movimiento, la Fed reconoce que no cabe descartar este riesgo. De ahí el énfasis otorgado a mostrar su determinación de relajar sin demora la política monetaria hasta alcanzar cotas más compatibles con la actual fase de consolidación. El recorrido se efectuará pausadamente sin que previsiblemente los tipos perforen la frontera del 3% hasta

dentro de un par de años. La Fed otorga prioridad a disponer de suficiente potencia de fuego para atajar eventuales *shocks* futuros. Caja de resistencia que activaría, de inmediato, ante un mercado deterioro del empleo y la economía.

## Aterrizaje suave

La Fed pronostica el mantenimiento de un ritmo de crecimiento similar al actual, una progresiva convergencia de la inflación con el objetivo a medio plazo del 2% y tan sólo un leve repunte del paro, en niveles próximos al pleno empleo. Habría, así, conseguido doblegar la llamarada de precios asegurando a la par un aterrizaje suave de la economía. Éxito que Powell achacó a la estrategia de política monetaria practicada. Sin restarle méritos, han jugado también en el resultado poderosos contrapesos. La inflación de costes espoleada por la incertidumbre que siguió a la invasión de Ucrania se desactivó sola al cambiar de signo la especulación. Los efectos de segunda ronda, derivados en gran parte de la estrechez del mercado laboral, se han amortiguado al recobrar éste la normalidad. Y el giro ampliamente expansivo de la política fiscal ha compensado en buena medida las restricciones monetarias al impulsar la demanda y el gasto globales. Por no hablar del moderado celo de la Fed al drenar la plétora de liquidez acumulada, por temor a avivar tensiones financieras que pudiesen desembocar en un *credit crunch*. En suma, los elevados tipos han apretado a la economía menos de lo que se piensa.

Economista



@costhanzo

## ¡Pobre democracia!



Santiago Álvarez de Mon

Noviembre de 1989, fecha histórica, caída del muro de Berlín, la utopía comunista colapsa mostrando su cara más represiva. La década de 1990 se caracteriza por el triunfalismo de las democracias occidentales. Francis Fukuyama recogió ese optimismo en *El fin de la historia*. “Lo que podríamos estar presenciando no es simplemente el final de la Guerra Fría... sino la universalización de las democracias liberales occidentales como la forma final de gobierno humano”. La revolución tecnológica, la red, vendría a ser un elemento decisivo, un factor de cambio para avanzar en esa dirección. Libertad económica, cultural y política caminarían juntas. Años después, ¿qué ha ocurrido en realidad? Pronóstico fallido, no sólo muchos países han experimentado retrocesos en la calidad institucional de sus democracias, sino que se ob-

serva un aumento preocupante de países autoritarios. Hoy en día sólo un porcentaje minoritario de la población mundial reside en Estados democráticos.

Por democracia entiendo el sistema de gobierno en el que poder político y económico están en diferentes manos. El valor supremo es la libertad de la persona para decidir las claves existenciales de su vida. *Conditio sine qua non* es la división de poderes, conceptualizada visionariamente por el pensador francés Montesquieu. En primer lugar está el ejecutivo, encargado de la tarea de gobernar. El legislativo, cuya composición proviene del veredicto limpio de las urnas, fiscaliza y controla su acción, mientras que el poder judicial garantiza el respeto y cumplimiento de la ley. La dignidad y autonomía de la toga del juez es un pilar sólido sobre el que se sostiene el edificio democrático. La democracia garantiza un tráfico ordenado que fija cómo se llega al poder... y cómo se sale. La limpieza y transparencia de las elecciones es la única manera de preservar la alter-

esa costumbre son varios los países, entre ellos Estados Unidos, que fijan un número máximo de mandatos, temiendo que si se prolongan los mismos es fácil que la corrupción aflore y cronifique.

En los países autoritarios algunos llegan al poder después de una revolución, Lenin en 1917, y otros, como Hitler, a través de elecciones teóricamente impecables. Vladimir Putin accedió a la Presidencia de Rusia en mayo de 2000, y ahí se ha quedado. No parece que se vaya a ir. En Turquía, por nombrar otra democracia constipada venida a menos, Erdogan lleva desde 2014. Irán tampoco es un ejemplo a imitar, con violaciones gravísimas de los derechos humanos. ¿Qué decir de China, Corea del Norte, Cuba, Nicaragua... donde desgraciadamente el dictador Ortega va camino de perpetuarse en el poder!

Los enemigos de la democracia están ahí fuera, utilizando todo su arsenal tecnológico, propagandístico, militar, negociador... y dentro. Bolsonaro en Brasil, Trump y su mal perder cuestionando el veredicto popular, Orbán en Hungría. El caso de Vene-

zuela es especialmente doloroso. País rico en recursos naturales, democracia consolidada, desde el acceso al poder de Hugo Chávez en 1999, y después con Maduro, se ha transformado en una férrea dictadura. Elecciones manipuladas, un Parlamento artificial que no refleja el veredicto real de las urnas, un poder judicial entregado a las órdenes del gobierno, medios de comunicación instalados en la propaganda, presos políticos, millones de exiliados, un 19,1% de su población compartiendo con Siria y Ucrania un pódium bien triste, asesinatos, víctimas inocentes por participar en manifestaciones pacíficas... el paisaje es desolador.

Ante este dramático estado de cosas, en España es penoso observar la reacción de algunos dirigentes. Sumar, Bildu... y otros compañeros de viaje deparan pocas sorpresas. Todavía instalados nostálgicamente en una ideología fracasada, superada por la realidad, cuando se trata de Putin, de dictaduras populistas ibero-americanas, se pierden en elucubraciones cínicas, en silencios sonoros, en un lenguaje corporal que rezuma

incomodidad, teniendo el descaro de dar lecciones sobre derechos humanos. Si la dictadura fuera de derechas, todos ellos se rasgarían ruidosamente las vestiduras. La libertad no entiende de colores. Tanto fascismo como comunismo, pensados para la masa, son sistemas donde el ser humano, en su irreplicable dignidad y singularidad, sufre. Especialmente decepcionante es la posición del expresidente José Luis Rodríguez Zapatero. A diferencia de su compañero socialista, Felipe González, contundente y comprometido en la defensa de la libertad, conoce muy bien el continente, se muestra tibio, equidistante, cuando los extremos no son comparables. Teóricamente mediador que sólo busca la paz, realmente acaba colaborando, de manera interesada, a que la dictadura coja aire.

Inspirados en el drama de Venezuela, o defendemos la democracia como mejor sistema de gobierno, o ésta se nos muere lentamente entre la inacción de muchos y la ambición de ayatolés iluminados aferrados al poder.

Profesor en IESE



# Informe Draghi: diagnóstico cuestionable y recomendaciones temerarias



Clemente Polo

Hace unos días, la Comisión Europea recibió el *Informe sobre la competitividad*. Una estrategia para la competitividad encargado a Mario Draghi, quien fuera presidente del Banco Central Europeo en los años críticos de la Gran Recesión y gran crisis financiera (2008-2012). Que la UE y la zona del euro, en particular, registran un crecimiento lento de la productividad con relación a otras regiones del planeta desde comienzos del siglo XXI no constituye ningún hallazgo sorprendente, ya que el desfase resultaba ya detectable en el último cuarto del siglo XX.

La tesis principal del informe es que los europeos hemos capeado el lento crecimiento de la productividad aprovechando las oportunidades que brindaba el crecimiento del comercio mundial en un contexto geopolítico amistoso y estable, pero que este confortable escenario ha cambiado bruscamente y tambaleado sus cimientos. El informe apunta a tres factores que van a condicionar el futuro económico de la UE a medio y largo plazo:

1º) “Europa ha perdido bruscamente a su proveedor de energía más importante, Rusia”, aunque hubiera sido más exacto decir que la Unión Europea ha renunciado a su proveedor de energía más importante tras la invasión de Ucrania.

2º) El cambio tecnológico se ha acelerado y “Europa ha perdido en

gran medida la revolución digital liderada por internet y las ganancias en productividad que ha traído”. El informe achaca la brecha en productividad con Estados Unidos al retraso digital, apuntando a modo de prueba que “sólo cuatro de las 50 compañías tecnológicas punteras son europeas”, cuando lo relevante es si esa circunstancia retrasa significativamente la introducción de innovaciones.

3º) “La Unión Europea está entrando por primera vez en su historia reciente en un período donde el crecimiento no estará soportado por una población creciente” e incluso perderá dos millones de trabajadores anualmente en 2040.

Aunque en el informe se reconocen la excesiva carga regulatoria sobre las empresas medianas y pequeñas, especialmente las digitales, la descoordinación entre los países miembros del gasto en defensa, que en un 63% se de-

dicó (entre junio de 2022 y junio de 2023) a comprar armas y equipos a Estados Unidos, y la falta de una estrategia industrial público-privada para impulsar sus empresas industriales, como sí ocurre en aquel país y China, sorprende sobremanera que no se insista lo suficiente en otras circunstancias que pueden estar detrás de la brecha con otras economías avanzadas. Sin pretensión de exhaustividad, mencionaré:

- El crecimiento de las burocracias comunitaria, nacionales, regionales y locales, y la consiguiente proliferación de normativas que desvirtúan el mercado único y elevan los costes operativos y de cumplimiento de las obligaciones fiscales de las empresas.
- La falta de rigor de la Comisión Eu-

ropea al dejar en suspenso las reglas acordadas sobre déficit y deuda.

- Las prioridades fijadas en los presupuestos plurianuales de la Unión y los fondos *NextGeneration*.
- El desvío de fondos desde los países centrales de la Unión Europea a los nuevos miembros para impulsar la convergencia.
- La apuesta unilateral de la UE por la descarbonización que disparó el precio de los derechos de emisión a partir del año 2018 y, junto con la decisión de aislar a Rusia, elevó los precios de la energía.
- La expansión sostenida del gasto público para mantener el Estado del bienestar y el consiguiente aumento de impuestos para financiarlo.
- El tratamiento fiscal de los rendimientos del capital y la inversión que penaliza a ahorradores y a los emprendedores.
- Las elevadas cotizaciones sociales que elevan el coste

de producción y restan competitividad a las empresas y los generosos sistemas de prestaciones de desempleo que desincentivan la búsqueda de trabajo y la movilidad laboral.

La impresión que deja la lectura del informe es que, en lugar de profundizar en las causas del bajo crecimiento de la productividad en la UE y la zona euro, los autores dan por buenos los objetivos de “preservar los valores de la igualdad y la inclusión social”, las reglas de funcionamiento de la Unión, y fían en superar las disfunciones detectadas a ‘invertir’ ingentes cantidades para impulsar la digitalización, la descarbonización y la competitividad, y el gasto en defensa. En concreto, proponen que “la proporción de la inversión en Eu-

ropa tendría que elevarse en torno a 5 puntos del PIB hasta los niveles de los años 1960 y 1970”: 855.000 millones en números redondos empleando el PIB a precios corrientes del año 2023 (17.100,2 millones).

Llegados a la cuestión clave de “cómo debería financiar la UE las inversiones masivas necesarias para transformar su economía”, Draghi responde con medias palabras para no crear alarma: mientras se avanza con la unión de los mercados de capitales, “el sector privado no tendrá capacidad para aportar la mayor parte de los recursos y financiar la inversión sin ayuda del sector público”, si bien la aportación del sector público resultará menor cuanto más se profundice en la reforma de la UE y las ganancias en produc-

tividad aumenten la recaudación fiscal. Por ahora, propone para arrancar “emitir activos comunes seguros”, o sea deuda mancomunada.

## Los argumentos para pedir una inversión multimillonaria recuerdan al plan ‘NextGeneration’

### ¿Les suena la música?

A mí me recuerda la melodía con que se nos vendió el plan *NextGeneration* para movilizar 750.000 millones con el propósito de descarbonizar y digitalizar las economías europeas y hacerlas más resilientes. Draghi propone recetas similares inyectando muchos más recursos durante bastante más tiempo. Hay pocas dudas de que un plan de tal magnitud tendría un impacto significativo en la demanda agregada y elevaría el crecimiento del PIB de la UE, a costa, claro está, de aumentar la deuda legada a nuestros hijos. ¿Qué lecciones podemos sacar del plan *NextGeneration*?

Los 75.000 millones en transferencias asignados a nuestro país (jun-

to a Italia el país más favorablemente tratado) empezaron a llegar en el segundo semestre de 2021 y han alimentado el gasto del sector público y privado y elevado la tasa de crecimiento. No puede decirse lo mismo de las tasas de crecimiento de otros países como Alemania (-0,2%) o la media de la UE (0,5%) en 2023, muy inferiores a las de China (5,2%) o Estados Unidos (2,6%). En España, los efectos sobre la Formación Bruta de Capital han sido más bien escasos, como el lector interesado puede constatar en mi artículo “*Fondos Europeos, crecimiento del PIB y acumulación de capital en España*” (revista *Consejeros*, noviembre 2023). Conviene, además, distinguir el mero crecimiento del PIB del aumento de la productividad real del trabajo y ésta permaneció estancada en España, la UE y la zona euro en 2022 y 2023.

La pregunta que cualquier economista averso a despilfarrar recursos escasos de los contribuyentes se formularía de inmediato es hasta qué punto resulta razonable esperar que detrayendo fondos del sector privado y poniéndolos en manos de burocracias gubernamentales poco eficientes se obre el milagro de que surjan emprendedores y empresas tecnológicas de primera fila, capaces de competir con sus rivales estadounidenses, chinas o coreanas, y aumente la productividad de las economías europeas. La experiencia *NextGeneration* sugiere que los gobiernos destinarían una parte sustancial a impulsar “la igualdad y la inclusión social”, la digitalización y descarbonización de las Administraciones Públicas y los hogares, y asignarían el resto a empresas buscadoras de subvenciones en digitalización, transformación ecológica y defensa. Por no irme muy lejos, si pienso en el equipo formado por Calviño (Digitalización), Ribera (Transición Ecológica) y Robles (Defensa) la anterior legislatura, mi respuesta sería un *no* rotundo.

Quizá todo lo que necesitamos para fomentar la inversión en la UE sea fomentar la seguridad jurídica, facilitar la movilidad de los factores, y crear condiciones propicias para que los recursos privados se canalicen a inversiones privadas rentables, en lugar de aumentar el gasto público, subir los impuestos y acumular deuda.

**Catedrático Emérito de Economía en la Universidad Abad Oliba CEU. Catedrático de Fundamentos del Análisis Económico en la Univ. Autónoma de Barcelona.**

## Expansión

DIRECTORA ANA I. PEREDA

DIRECTORES ADJUNTOS: Manuel del Pozo, Iñaki Garay

Subdirector: Pedro Biurrun. Desarrollo digital: Amparo Polo. Corresponsal económico: Roberto Casado. Redactores jefes: Mayte A. Ayuso, Juan José Garrido, Tino Fernández, Javier Montalvo, Emelia Viana, Clara Ruiz de Gauna, Estela S. Mazo, José Orihuel (Cataluña) y Miguel Ángel Patiño

Empresas Víctor M. Osorio / Finanzas/Mercados Laura García / Economía Juan José Marcos / Opinión Ricardo T. Lucas / Directivos Nerea Serrano Nueva York Sergio Saiz / Londres Artur Zanón / Comunidad Valenciana Julia Brines / Diseño César Galera / Edición Elena Secanella



EDITORA

Unidad Editorial Información Económica, S.L.U.  
Avenida de San Luis, 25 (28033 Madrid)  
Teléfono de contacto: 91 443 50 00

ADMINISTRADORES

Marco Pompignoli  
Laura Múgica

COMERCIALIZACIÓN DE PUBLICIDAD

Unidad Editorial, S.A.

DIRECTOR GENERAL DE PUBLICIDAD

Sergio Cobos





LA EUROLIGA QUIERE VENDER UNA PARTICIPACIÓN POR VALOR DE 1.000 MILLONES DE EUROS. LA FIRMA DE INVERSIÓN SURJ, DEL FONDO SOBERANO SAUDÍ PIF, SE ENFRENTA A LA COMPETENCIA DE BC PARTNERS.

## Un fondo de inversión saudí salta al baloncesto europeo

Samuel Agini. Financial Times

Una firma de inversión deportiva propiedad del Fondo de Inversión Pública de Arabia Saudí (PIF) competirá por hacerse con la Euroliga, la principal competición de baloncesto de Europa, que intenta vender una participación minoritaria por una valoración cercana a 1.000 millones de euros.

SURJ Sports Investment, propiedad del PIF, que gestiona 925.000 millones de dólares en inversiones, podría unirse al grupo de capital riesgo General Atlantic en su intento de comprar una participación en la Euroliga, según personas del entorno.

No obstante, se enfrentan a la competencia del grupo de capital riesgo BC Partners en el proceso de venta en curso. BC Partners ha estado ampliando su cartera deportiva, incluida una participación reciente para su división crediticia en la agencia deportiva GSE Worldwide.

Los accionistas de EuroLeague Commercial Assets, propietaria de la Euroliga y la EuroCup, quieren vender aproximadamente un tercio del negocio.

El grupo ha estado trabajando con el banco de inversión LionTree y la venta de la participación está en las etapas avanzadas de negociación, aunque al parecer no es seguro que se alcance un acuerdo.

SURJ, que está dirigida por Danny Townsend, exdirector de la liga de fútbol de Australia,



**Los dueños de la Euroliga y la Eurocup quieren vender en torno a un tercio del negocio**

**La alianza entre PIF y General Atlantic competirá con BC Partners por la competición**

lia, se creó el año pasado para ampliar las inversiones de PIF en el deporte.

En los últimos años, PIF ha acumulado participaciones de alto perfil en el sector deportivo, incluidos equipos de fútbol y golf. El año pasado, SURJ firmó su primer acuerdo, invirtiendo 100 millones de dólares, en la serie estadounidense de artes marciales mixtas Professional Fighters League.

Más recientemente, PIF ha señalado su intención de centrarse en las inversiones nacionales.

La venta de la Euroliga se produce en un momento en que el capital riesgo está invirtiendo dinero en la compra de equipos y ligas deportivas.

En opinión de Gerry Cardinale, fundador de la firma de capital riesgo RedBird Capital Partners, propietaria del AC Milan, esto ha llevado a que las valoraciones estén "muy infladas", algo que se justifica por las perspectivas de crecimiento en el futuro.

Aunque la Euroliga afirma que sus cifras de audiencia están creciendo de forma global, la competición se ve eclipsada



**A LA VENTA** La Euroliga (a la izquierda, un partido de la pasada edición) es la principal competición de clubes de baloncesto de Europa. Sus audiencias subieron la pasada campaña por sus buenas cifras en varios países, entre ellos España, así como su mayor presencia en plataformas online. PIF y General Atlantic puján con BC Partners por comprar una participación del torneo, presidido por Dejan Bodiroga (arriba).

**RedBird considera que el interés de los fondos ha inflado las valoraciones de los activos deportivos**

**La audiencia de la Euroliga en TV aumentó un 27% interanual en la temporada 2023-24**

por la popularidad de la NBA en cuanto a audiencia y reconocimiento global.

La audiencia de la Euroliga en las televisiones aumentó un 27% interanual en la temporada 2023-24, impulsada por los buenos datos registrados en Turquía, Serbia, Grecia, España, Lituania e Italia. El número de usuarios de su plataforma de visualización online aumentó un 46% a 85.000.

La Euroliga, SURJ, General Atlantic, BC Partners y LionTree declinaron hacer comentarios.

**ESUE**

[www.escuelaunidadeditorial.es](http://www.escuelaunidadeditorial.es)

**Tu Futuro es Transformación Digital**

Máster de Formación Permanente  
**GESTIÓN EDITORIAL Y MARKETING DIGITAL**  
Universidad de Alcalá

Máster en  
**DIGITALIZACIÓN EN MODA Y RETAIL**

Avalada por:

**MARCA**

**EL MUNDO**

**Expansión**

**TELVA**

Universidad de Alcalá

[informacion@escuelaunidadeditorial.es](mailto:informacion@escuelaunidadeditorial.es)

EDICIÓN  
**24  
25**





# Expansión Casas y estilo de vida

Suplemento semanal/Nº 411

20 de septiembre de 2024

## → COSTA



Alquiler de lujo para despedir el verano junto al mar

## → MÁLAGA

Así son las primeras casas en España del sello The St. Regis



## → PROYECTO

Nuga quiere renovar la Castellana

FRANCIA UN DESTINO NO EXENTO DE IMPUESTOS

# ‘La vie en rose’



### Finca del siglo XIX en Provenza

Ubicada en Saint-Rémy-de-Provence, en Provenza, a poca distancia del centro de la ciudad, se encuentra esta propiedad de 530 metros cuadrados dentro de una vasta finca de 3,9 hectáreas. En su interior, los interesados podrán hallar 10 habitaciones y 10 cuartos de baño. Junto a esta casa del siglo XIX, también cuenta con una pequeña casa de invitados acompañada de una piscina de agua salada y terraza cubierta. Vende Knight Frank por **6,7 millones de euros**.



París, Niza, Cannes, Antibes o Saint-Tropez son algunas de las localizaciones más deseadas por los inversores

Álvaro Pérez-Alberca. Madrid  
Sumergirse en el mercado inmobiliario francés puede suponer más de un quebradero de cabeza –nada de chistes sobre María Antonieta– si el inversor *prime* desconoce los diversos impuestos que el país galo reclama a los clientes que desean adquirir activos superiores a los 1,3 millones de euros. Presión fiscal que, acorde al informe *Private Wealth Migration Report 2024* elaborado por Hanley &

## Las grandes fortunas buscan en el país galo su segunda residencia dentro de la Eurozona

Partners, no ha frenado el deseo de vivir *la vie en rose* de los grandes patrimonios. El documento posiciona a Francia como uno de los destinos predilectos para conseguir una segunda residencia. Además de París, la Riviera Francesa –con Niza, Cannes, Antibes, Saint-Tropez, Èze, Saint-Jean-Cap-Ferrat– y Villefranche-sur-Mer siguen siendo los destinos populares y rentables para invertir. En especial para los ciudada-

nos británicos, que buscan en estas ciudades su residencia dentro de la Eurozona tras el Brexit.

Por metro cuadrado, el sur de Francia lidera el mercado: 26.100 euros. Le siguen de cerca Burdeos (10.500 euros), Chamonix (14.900 euros) y París (23.700 euros), enclaves que, según los expertos, se revalorizan hasta un 1,5% anualmente.

Pasa a la página 2 >



GUÍA CÓMO ADQUIRIR UNA RESIDENCIA EN EL PAÍS DE MODA

# El tributo

## de vivir a la francesa



Los inversores 'prime' se enfrentan a diversas cargas fiscales a la hora de adquirir una propiedad de lujo en un país que cada vez atrae a más británicos

< Viene de la página 1

Antes de aventurarse a comprar una vivienda en Francia, es crucial saber si el inversor está dispuesto a esperar los tres o cuatro meses de media que se tarda en adquirir una propiedad en el territorio. Según explica la inmobiliaria James Edition en su guía *Buying property in France: expert guide*, este es el tiempo estimado "desde la oferta inicial hasta la firma de la escritura". Asimismo, además de la burocracia habitual -documentos de identidad, contratos hipotecarios, etc.- en Francia la ley exige que un "notario francés supervise la transacción y se asegure de que se cumplen todos los requisitos legales". Para los no residentes, destacan desde James Edition, es aconsejable "contratar a un abogado especializado en el sector inmobiliario francés".

Una vez seleccionada la vivienda deseada, la zona adecuada, haber pujado por la residencia y designado un notario toca firmar el *compromis de vente*: el contrato preliminar que describe los términos de la venta del inmueble -incluido el precio de compra y el depósito, generalmente un 5% o 10% de la cuantía final-.

Tras rubricar el documento, el comprador goza en este país de un periodo de reflexión de diez días por si desea cesar la transacción. "Este punto es especialmente beneficioso para los no residentes que pueden necesitar más tiempo para confirmar la financiación u otros acuerdos", valora la guía de James Edition.

Acto seguido, el inversor deberá culminar la diligencias legales correspondientes, concluyendo en el *acte de vente*: "En este momento se paga el saldo restante del precio de compra y se transfiere oficialmente la propiedad del inmueble. Para los no residentes, es recomendable asistir a la firma en persona, pero si esto no es posible, un apoderado



### Un rincón en el paraíso

Esta propiedad de 330 metros cuadrados, dentro de una parcela de 3.000 metros, en Cap de Nice (Costa Azul), ofrece una impresionante vista panorámica al mar y acceso inmediato al Mediterráneo. Su interior se distribuye sobre tres niveles con cuatro dormitorios, elevándose sobre un cabo. Vende Coldwell Banker por **8,6 millones de euros**.

### IMPUESTO

sobre el patrimonio en Francia

Valor neto de los activos	Tipo impositivo
Hasta 1.300.000 euros	0%
800.000 a 1.300.000 euros (inclusive)	0,5%
1.300.000 a 2.570.000 euros (inclusive)	0,7%
2.570.000 a 5.000.000 euros (inclusive)	1,0%
5.000.000 a 10.000.000 euros (inclusive)	1,25%
Más de 10.000.000 euros	1,5%

Fuente: Knight Frank.

puede asistir en su nombre", concluye la guía.

### Honorarios y cargas fiscales

Al adquirir una propiedad, también es importante tener en cuenta varios costes adicionales además del precio de compra. Desde la inmobiliaria internacional Knight Frank explican que "los propietarios deben pagar anualmente un impuesto sobre la propiedad (*taxe foncière*), que calculan las autoridades fiscales en fun-



### París, valor seguro

Este piso dentro de una mansión de la época napoleónica, en Distrito 7, en el centro de París, destaca por sus techos de más de cuatro metros de altura. Con una superficie de 299 metros cuadrados, la propiedad dispone de dos dormitorios, dos baños, terraza, aire acondicionado, está completamente amueblado y cuenta con plaza de aparcamiento. Comercializa Knight Frank por **10,5 millones de euros**.

ción del valor catastral nominal del alquiler de la propiedad y la tasa correspondiente determinada por las autoridades locales". También deberán abonar el impuesto local de residencia (*taxe d'habitation*), que se aplica a todas las viviendas y ocupantes y se calcula en función del municipio, pudiendo multiplicar ampliamente el tributo.

Quizá la tasa más relevante y que más puede gravar el precio de la vivienda en Francia sea el impuesto

sobre el patrimonio. Este tributo "se aplica cuando el valor neto de los activos de una persona física superan los 1,3 millones de euros y se calcula retrospectivamente a partir de 800.000 euros". Finalmente, comentan desde Knight Frank, los compradores tendrán que prestar atención al impuesto sobre las ganancias de capital: "Al vender una propiedad, se calcula la ganancia neta de capital y se aplica la tasa base que determina el lugar de resi-

dencia y el periodo de tenencia asociado. Se aplica una reducción gradual a las propiedades que se conservan durante un periodo de 22 años o más".

Bajo el mismo prisma, los inversores tendrán que considerar la comisión del notario (hasta el 2%), la contribución de garantía inmobiliaria (0,1%), el IVA (20%), registro de la propiedad (0,715%) y, en el caso de que se requiera, los honorarios del agente inmobiliario, entre el 3 y 5%.





#### Vivienda provenzal a dos minutos de Valbonne

Ubicada en Opio, muy cerca de Valbonne, en la Costa Azul, se encuentra esta villa de orientación sur con una superficie construida de 300 metros cuadrados sobre un terreno de 4.800. En su interior, cuatro dormitorios y dos baños. La parcela dispone de piscina y jardín. Comercializa Coldwell Banker por **3,9 millones de euros**.



#### La elegancia del XVI

Ubicado en el exclusivo distrito de La Muette en París, se encuentra este apartamento de 200 metros cuadrados completamente renovado en la segunda planta de un edificio del siglo XVI. Con techos superiores a los tres metros de altura, la vivienda de estilo Haussmaniano cuenta con cuatro dormitorios, tres cuartos de baño, bañera de mármol, chimenea y artesonados. Se incluyen dos sótanos de gran dimensión. Vende Engel & Völkers por **4,25 millones de euros**.



#### Con vistas al Mont Blanc

Este chalet de nueva construcción con cinco dormitorios y cinco cuartos de baño se encuentra en Les Grassonnets, en las afueras de Argentière, a pocos metros de la estación de esquí de Grands Montets. La propiedad, que da al Mont Blanc, cuenta con una piscina cubierta, sala de cine, sauna y un gran balcón que da a su parcela de 0,2 hectáreas. Comercializa Knight Frank por **4,9 millones de euros**.

#### Villa contemporánea en Mougins

Esta propiedad de 1.000 metros cuadrados se encuentra sobre una parcela de 13.000 y fue construida en el año 2020. En su interior, además de un sótano de 100 metros cuadrados, los inversores podrán hallar 13 habitaciones. Su sótano también cuenta con gimnasio, sauna, sala de masajes, bodega y su propio cine insonorizado. La vivienda se completa con una piscina exterior. Vende Coldwell Banker por **25 millones de euros**.



#### 'Belle époque' a menos de 500 metros del mar

Esta mansión de los años 20 en Niza cuenta con una superficie construida de 300 metros cuadrados sobre una parcela de 800 situada a menos de 500 metros del mar Mediterráneo. En su interior, los inversores encontrarán siete dormitorios y tres baños. Además de jardines con árboles frutales, la propiedad dispone de piscina climatizada para disfrutar todo el año. Vende Engel & Völkers por **1,9 millones de euros**.



EN LA COSTA VIVIENDAS PARA ESTANCIAS CORTAS O LARGAS TEMPORADAS

# Alquiler de lujo

## para despedir el verano junto al mar



Islas Baleares,  
la Costa del Sol  
y la Costa Blanca,  
entre los destinos con  
más oferta de producto  
exclusivo

**Sonia Mora.** Sevilla

España, con sus playas bañadas por el Mediterráneo y el Atlántico, ofrece fantásticas opciones para quienes quieran disfrutar de los inicios del otoño en la costa, con una importante oferta de viviendas de lujo para alquilar tanto por estancias cortas como por largas temporadas. Según la oferta publicada en distintos portales inmobiliarios, Islas Baleares, la Costa del Sol y la Costa Blanca, además de Barcelona y su provincia, son las zonas que albergan mayor cantidad de propiedades premium en alquiler de todo el litoral nacional.

En una de estas áreas privilegiadas, Marbella-Costa del Sol, al término del verano se sigue disfrutando de una gran demanda. Los esfuerzos del sector por desestacionalizar el turismo están dando sus frutos. “Si bien la temporada alta ha llegado a su fin, sigue habiendo demanda. Los precios ahora bajan significativa-



### Casa moderna con vistas al mar

Villa Nido se ubica en Los Flamingos, una comunidad de lujo con seguridad 24 horas, a diez minutos en coche de Puerto Banús (Marbella). Tiene cuatro dormitorios en suite, cocina abierta y sala de estar con decoración de diseño. Los grandes ventanales permiten admirar la costa desde cualquier lugar de la casa. Posee piscina al aire libre, barbacoa y amplia terraza con cama balinesa y tumbonas. Alquila Marbella in Style desde 7.000 euros por semana.

mente y tenemos unas temperaturas más agradables para, por ejemplo, practicar golf o hacer visitas culturales”, explica para EXPANSIÓN Julio Fraile, fundador y CEO de Marbella in Style.

En relación con el recién finaliza-

**Llega el mejor momento de disfrutar de residencias únicas a menor precio**

do periodo estival, analiza el experto que “este año hemos notado un incremento importante de clientes franceses y mucho turismo de familias, pero también hay gente joven que busca diversión en la amplia oferta de ocio que existe en la ciudad.

La extensa oferta de clubes de playa, así como la enorme cantidad de restaurantes y ocio nocturno, hacen que haya una opción para todos los gustos. Los precios siguen siendo más económicos que en destinos como Ibiza, Saint-Tropez o Cerdeña”.



### Lujosa villa con todas las comodidades

Propiedad con amplios jardines al pie de la montaña de La Concha, con vistas sobre Marbella y el mar. Con 2.490 metros cuadrados construidos, cuenta con cinco dormitorios y un apartamento independiente. Tiene piscina cubierta y otra de inmersión, además de dos al aire libre, gimnasio, ‘spa’ y sala de masajes. En alquiler en Marbella in Style por 35.000 euros por semana.



### Belleza y calidad en una ubicación privilegiada

Engel & Völkers presenta esta vivienda en la zona de Tossal Gross, en Denia (Alicante). Tiene cuatro alturas y está equipada con ascensor. Su espacio habitable es de 420 metros cuadrados, sobre una parcela de 2.218, con vistas sobre Denia y el Mediterráneo. Desde el jardín se accede directamente al parque natural del Montgó. Posee piscina y zona ‘wellness’. 7.000 euros al mes.





#### Tres exclusivas propiedades con máxima privacidad

Complejo integrado por dos villas de lujo y una casa, situado en Santa Eulalia (Ibiza). Está rodeado de un bosque, que proporciona máxima tranquilidad, y cuenta con una amplia gama de instalaciones de primer nivel, como pista de tenis, parque de entrenamiento exterior, zona de juegos, piscinas privadas y terrazas. Alquiler de larga estancia en John Taylor, por **30.000 euros al mes**.

#### Vivienda de estilo moderno con un cuidado jardín

Villa que alquila Lucas Fox en El Bosque (Chiva, Valencia), sobre una parcela de 3.500 metros cuadrados con frondosos árboles y un elegante espacio ajardinado. Está rodeada por una terraza con marquesinas de madera noble. Dispone de piscina con un cenador y tiene acceso directo al club de golf de la urbanización. Un mínimo de alquiler de 12 meses, por **6.500 euros al mes**.



#### Un refugio natural rodeado de vegetación

Situada en una finca de cinco hectáreas, Can Nikita es una casa con encanto rústico que alquila John Taylor. En Sant Josep, cerca de las mejores playas de Ibiza, alberga una piscina infinita, terrazas, jardines y un 'spa' con sauna, gimnasio y piscina interior. Entre **24.000 y 41.500 euros la semana**.



#### Residencia nueva de diseño vanguardista

Vivienda construida con materiales de la más alta calidad localizada en Ciudad Diagonal, en la mejor zona residencial de Esplugues de Llobregat, a ocho kilómetros de Barcelona. Sus 486 metros cuadrados se asientan sobre un terreno de 986. Cuenta con siete dormitorios y tres baños. Se distingue por su excepcional luminosidad y vistas panorámicas. Se puede alquilar en Coldwell Banker por **18.000 euros al mes**.



#### Chalet totalmente reformado con acabados de lujo

Vivienda de unos 400 metros construidos en un terreno de 4.000, entre Alaior y Maó, en Menorca, cerca de la extensa playa de Son Bou. Posee mobiliario de alta gama, jardín, terrazas y barbacoa, con la piscina como uno de sus elementos centrales. Tiene cuatro dormitorios, uno con baño privado. Para alquilar en Lucas Fox, por **15.000 euros al mes**.



#### En el corazón de las Rías Baixas

Casa contemporánea en primera línea de mar en Cangas, Pontevedra. De diseño interior contemporáneo, se enclava en una cuidada parcela de 6.500 metros cuadrados, con una destacada zona de entretenimiento al aire libre dotada de terrazas y porches. Alquila Lucas Fox por **4.500 euros al mes**.





INMOBILIARIO OCUPA TODA UNA MANZANA EN LA EMBLEMÁTICA CALLE MADRILEÑA

# Nuga quiere renovar la Castellana



Pimco Prime Real Estate invertirá 40 millones de euros en este nuevo modelo inmobiliario de usos mixtos, que incluirá viviendas, zona comercial y oficinas

Beatriz Amigot. Madrid

Nuevo vecino en la zona. Nuga Castellana, situado en el barrio de Nueva España (Chamartín), busca relanzar la parte alta de una de las principales arterias de Madrid con una finalización prevista para el otoño de 2025. El proyecto incluirá 271 viviendas en régimen de alquiler, de entre uno y cuatro dormitorios y con una superficie de hasta 240 metros cuadrados. En total, el complejo se levanta sobre 66.000 metros cuadrados, de los que 21.000 metros cuadrados serán de oficinas, 4.620 metros cuadrados de restaurantes y 6.600 metros cuadrados de tiendas, ocio y wellness. Además, los inquilinos de oficinas tendrán acceso a más de 1.600 metros cuadrados de terrazas exteriores.

El objetivo es unificar cada uno de los espacios gestionados por Pimco Prime Real Estate -Paseo de la Castellana 200-208, Felix Boix 4-8, Doctor Fleming 39-41 y Carlos Maurrás 7- dentro de una única manzana, que combinará un diseño vanguardista y una tecnología avanzada. Entre 2019 y 2022, la gestora reunió estos activos que ahora conformarán Nuga Castellana a través de diferentes adquisiciones en nombre de sus clientes.

El grupo paneuropeo de inversión y desarrollo inmobiliario Eurofund Group ha sido contratado para liderar la transformación de las áreas de retail y restauración, así como del concepto Nuga Castellana.

De momento, MediaMarkt, ya presente en el activo, ha firmado un contrato de arrendamiento a largo plazo con Nuga Castellana. Además, las oficinas de Sony, Spaces y CBRE ya forman parte del proyecto, así como el restaurante Ugo Chan.

## Para vivir, trabajar y disfrutar

“Estos espacios son ya un referente en la ciudad y, con Nuga Castellana crearemos una manzana diferencial en un área cada vez más demandada”, asegura Miguel Torres, head of Iberia de Pimco Prime Real Estate.

“Además de crear un valor adicional y atractivo para nuestros inverso-



Entrada principal al complejo por el Paseo de la Castellana 200-208.



**MediaMarkt, Sony, Spaces y CBRE ya forman parte del proyecto**

res, estamos creando un proyecto para Madrid y para la zona norte de la capital”, destaca Torres.

El complejo tendrá cuatro accesos, con una entrada principal desde el Paseo de la Castellana 200-208, y otras tres a las calles Doctor Fleming, Félix Boix y Carlos Maurrás.

Pimco Prime Real Estate, uno de

**El complejo busca revitalizar el barrio de Nueva España, al norte de la capital**

los principales inversores del mundo y gestor de la cartera inmobiliaria de más de 84.000 millones de dólares del Grupo Allianz, cuenta con una larga trayectoria en Europa en la reconversión de edificios en activos de alto nivel como 7 Avenue George V en París, Santa Sofia en Milán y Droogbak en Ámsterdam.

## ← 'EL CALLEJÓN DE NUGA'

**Gran oferta gastronómica con una Estrella Michelin**

La restauración es uno de los puntos fuertes del proyecto y la joya de la corona será el local Ugo Chan, galardonado con una Estrella Michelin (ya presente en esta manzana de la ciudad). Además, 'El Callejón de Nuga' contará con 4.620 metros cuadrados divididos en dos espacios para crear una experiencia gastronómica dinámica: una plaza interior coronada por un gran lucernario con restaurantes y cafeterías; y un espacio abierto exterior que albergará pequeños puestos al estilo de un mercado para una experiencia más informal y de comida para llevar.



La plaza interior acoge restaurante y cafeterías bajo un gran lucernario.



MÁLAGA CALEDONIAN CONSTRUIRÁ LAS PRIMERAS RESIDENCIAS DE LA MARCA DE MARRIOTT

# Las casas The St. Regis llegan a España



Con precios que van desde los 2,4 a los 6,5 millones de euros, el complejo contará con 46 viviendas y servicios como spa, sala de cine, bodega y mayordomo

Nerea Serrano. Madrid

John Jacob Astor IV nunca estuvo en Málaga. El fundador de The St. Regis Hotel en Nueva York, el primero de la actual marca de Marriott abierto en 1904, seguramente no imaginó que el imperio que levantaba se diversificaría hasta contar con sus propia división de casas de lujo y que un día pondría los cielos en España.

Finca Cortesin, la urbanización de Casares (Málaga), contará con un nuevo vecino, y habrá que tratarle de usted: The St. Regis Residences Casares Costa del Sol es un complejo de 46 viviendas que construirá y comercializará Caledonian. Un hito por dos motivos. Por un lado, porque serán los primeros apartamentos de The St. Regis en España; y, por el otro, porque es el primer proyecto independiente de la marca en Europa, gracias a un acuerdo de Caledonian con Marriott International. “España es uno de nuestros mercados prioritarios para el desarrollo de residencias de marca. El país es un destino clave para el turismo y está particularmente bien posicionado para atraer a viajeros de alto nivel. El área de Málaga es especialmente atractiva y The St. Regis Residences atraerá a las personas exigentes de alto poder adquisitivo que buscan una casa que ofrezca el nivel de diseño, acabados y servicios que esperan de los hoteles de nuestra marca”, adelantaba ayer a EXPANSIÓN Jaidev Menezes, vicepresidente regional de Desarrollo de Uso Mixto (EMEA) de Marriott International.

El directivo, que reconoció que estaban “ansiosos” por seguir aumentando su cartera residencial en España en futuros destinos, asegura que llevan años percibiendo “el deseo entre los viajeros de poseer una propiedad en sus destinos favoritos”.

El proyecto comprende 46 residencias repartidas en ocho edificios con unas zonas comunes que incluyen salón para residentes, bodega, biblioteca, gimnasio, spa, piscina, club infantil o sala de cine. “No existe nada comparable. El proyecto es muy ambicioso y cuenta con nombres como el del arquitecto Marcio Kogan, el interiorista Lázaro Rosa-Violán o la



## Para una vida sin complicaciones

The St. Regis Residences Casares Costa del Sol está formado por ocho edificios y 46 casas –desde bajos con jardín hasta áticos– que van desde los 270 a los 590 metros cuadrados. Los compradores tendrán la posibilidad de personalizar sus viviendas con piscinas infinitas climatizadas individuales, jardines diseñados por Isabel Duprat, cargadores de coches eléctricos y domótica. Entre los servicios, masajes, catering, bar, biblioteca, sala de trabajo, spa, sala de cine y una piscina cubierta climatizada de casi 90 metros cuadrados.



paisajista Isabel Duprat”, explica Enrique López Granados, presidente y fundador de Caledonian.

El empresario, que cifra el coste total del proyecto en torno a los 140 millones de euros, describe al comprador que esperan: “Alguien que sepa darse cuenta de que es un gran negocio el pagar un poco más a cambio de poder disfrutar sin dedicar un minu-

**El coste total del proyecto ronda los 140 millones de euros y se dividirá en dos fases**

to ni un pensamiento a tu casa. Porque no nos equivoquemos, una casa es una carga, no solo económica, sino laboral y mental”. El precio de la tranquilidad va desde los 2,4 hasta los 6,5 millones de euros en unas viviendas que abarcan desde los 270 a los 590 metros cuadrados, incluyendo espacio de terrazas y zonas ajardinadas.

La construcción, como explica el

presidente de Caledonian, se dividirá en dos fases, “ya que la complejidad arquitectónica y de ingeniería es muy alta. Además, así acortamos plazos. Tardaremos cinco años en terminarlo, pero esperamos estar entregando la primera fase en menos de tres”.

Seguramente Astor IV podría haberse acostumbrado a vivir aquí.



Pistas de decoración

## Un mobiliario inspirado en el mundo del motor

**Ralph Lauren Home.** Inspirada en la pasión de la marca norteamericana por la belleza del automóvil, Ralph Lauren Home ha presentado la colección Modern Driver Otoño 2024. Unos diseños confeccionados en materiales nobles como la madera 'burl' y caoba, el acero inoxidable pulido y la fibra de carbono que se combinan con detalles de caoba con rejilla y piel para rendir homenaje al estilo automovilístico. La colección incluye ropa de cama inspirada en los materiales de los trajes de caballero, como las lanas italianas o las rayas tiza.



## Nueva tienda de cocinas accesibles

**SoCoo'c.** Valencia es la ciudad elegida por esta firma de cocinas francesas accesibles para estrenar su primera tienda internacional, que acaba de abrir sus puertas. En la zona de Bonaire, el nuevo espacio expositivo de esta marca que diseña

y produce todos sus modelos en sus fábricas situadas en el corazón de Alta Saboya dispone de cerca de 300 metros cuadrados. Allí, sus 'kitcheners' asesoran a cada cliente con transparencia sobre la mejor solución para cada hogar.



## Un juego de luces y sombras

**Faro Barcelona.** La nueva familia de luminarias Isabelle está compuesta por tres modelos que, combinados, pueden lucirse de manera conjunta (o individual). Diseñada por Héctor Serrano para la firma, la colección destaca por sus formas orgánicas y

el delicado tratamiento de su textura ondulada que recorre cada una de las lámparas de fino vidrio soplado. Cada modelo emite una luz cálida tamizada que consigue un juego de luces y sombras precisamente por el efecto de sus ondas.



## ENTREVISTA CECILIA MALLARDI, FUNDADORA DE CALMA CHECHU

# "Me encanta el trato con el cliente"

Empezó dándole una segunda vida a piezas destartadas hasta que vistió con sus estilizadas sillas y mesas restaurantes de moda. Y llegó la fama

Isabel Vilches. Madrid

Cecilia Mallardi (Buenos Aires, 1972) viene directa de su clase de yoga. "Me ayuda a mantener los nervios a raya", alega la fundadora de Calma Chechu, su proyecto muebles artesanales (con muy buen gusto) que denomina con su apodo, *Chechu*, "como todas las Cecílias en Argentina", y con la calma que necesita en su día a día. "Es mi mantra, porque no paro. Y más ahora, que quizás la marca esté en su mejor momento", se emociona al confesarlo. "El nombre es la magia de la marca; es difícil de olvidar", añade.

También sus piezas originales, que remata a mano -junto con los seis trabajadores en nómina- en su fábrica de Meco (Madrid) cada una de las 1.100 piezas originales, entre sillas, taburetes, butacas, escritorios o mesas que llegan de los seis talleres con los que trabaja la firma: un par de costureras, otros dos carpinteros, dos cerrajeros y un marmolista. "Esto es lo que hace marca, que identifica a nuestros diseños", alega. En 2020, se sumó al proyecto su marido, Alejandro Allocco, "formalmente, que siempre me ha apoyado".

—¿Sobre qué patas se asienta esta historia?

Me dedicaba a la importación de muebles de Indonesia con varios socios, pero me quedé sola en el último proyecto. El mobiliario me gustaba y



Décimo aniversario. Cecilia Mallardi creó Calma Chechu en un minitaller en 2014.

aposté por montar mi negocio en 2014: al principio dándole una segunda vida a piezas destartadas que me sobraron, pintándolas aunque no lo había hecho en mi vida, envejeciéndolas o modificándolas, que vendía en el Mercado de Motores los fines de semana; y luego, con el impulso de un herrero, diseñando mis propios modelos. El primero, la silla Malaffati, que significa *mal hecho* y la sigo vendiendo. Les gustó a dos interioristas de Proyecto Singular y me encargaron 50 de colores, ¡imagina-

te!, además de mesas y paneles de madera envejecidos para el restaurante Perrachica. Me dio muchísima visibilidad e hice muchos más trabajos para la hostelería, que tiene otros ritmos, y no era lo que me gustaba.

—¿Necesitaba más calma?

Prefiero el contacto con el consumidor, la realidad de hacer un mueble a medida para una casa particular, con nombre y apellido. Me encanta el trato con el cliente final, que elija un producto exclusivo, no por elitista, sino por singular.



Calmita es la última novedad de la firma, la línea infantil con sus 'bestsellers' en tamaño mini, como la Silla Retro, con el estampado vichy icónico de la marca, mesa de chapa y lamparita.

—¿Cómo se acierta con los diseños?

Sé muy bien lo que va a funcionar. Tengo en ese sentido muchísima intuición, que me la da esa cercanía con el cliente. El diseño lo hago con mi marido, como el sofá que presentamos por el décimo aniversario, y yo le doy el *alma*, escojo el color, los tejidos... Lo último que hemos lanzado es Calmita, la línea infantil.

—¿También fabricada en Madrid?

Sí. Todo empezó en un pequeño taller en el distrito de Tetuán [cerca, en la calle Nenúfar 15, ahora tiene su *showroom*, que atiende con cita] y el actual mide más de 500 metros cuadrados, harta ya de tener que buscar uno más grande cada dos años. Lo abrí justo cuando entró mi marido; sola no me hubiese atrevido. Como prácticamente solo trabajamos con artesanos de Madrid, todo es muy local. El producto no viaja casi nada hasta llegar al destino, aunque hacemos envíos a todo el mundo. Tardé muchísimo en montar la tienda online. Pensé que mi producto no se vendería sin verlo; un error, porque sí. Lo que mejor se vende es la Silla Retro,

en vicky. Un estampado que utilizo desde hace seis años, cuando no era tan tendencia como ahora, que casi no hay *stock*.

—¿Cómo ha sido el viaje hasta aquí?

Ahora la empresa está en un momento buenísimo. Se subraya mucho el éxito, pero detrás hay muchísimo trabajo, perseverancia y esfuerzo. Todo me lo he ganado curriendo y esto en España especialmente se valora. Siento que estoy pasando de emprendedora a empresaria. Y sigo estando muy estresada. Todos los meses me pregunto: ¿venderé también este? La verdad que soy una afortunada, porque me ha salido bien. Ojalá que cualquiera que apuesta tuviera esta suerte. Estoy disfrutando este momento.

—¿Le salen muchos novios a este proyecto?

Sí, porque tiene un potencial increíble. Podría crecer mucho, pero no quiero complicarme la vida; necesito calma. Tampoco añadiría a más socios. No quiero que, por ambición, se me desmadre ni que pierda su esencia. No me planteo vender la empresa.\*